

黄公望景区免费开放，背后有笔发展“大账”

富阳东洲：融合“景园村”，联接城与乡，聚力促富美

正是春暖花开时。连日来，位于杭州市富阳区东洲街道的黄公望景区再登“热搜位”：大批游客涌向这片“隐世山水”，做起了《富春山居图》的“画中人”；各大社交和文旅平台上，该景区的攻略和“种草”记录更是反复刷屏……

自去年5月底黄公望景区免费开放以来，这样的场景已成常态。其背后，是“舍”与“得”的思辨，更是发展逻辑的更新——富阳正以高质量发展建设社会主义现代化新型城区为目标，全力打造杭州城市域联东带西、联接城与乡的重要功能节点。地处富阳东隅、与主城区接壤的东洲街道，正以黄公望景区作为样本，开展以“景园村”促进生态环境提升、城乡加速融合、百姓共创共享的生动实践，努力建设富阳融城发展的“桥头堡”。

■ 赵路 张纪芳 孙哲洋

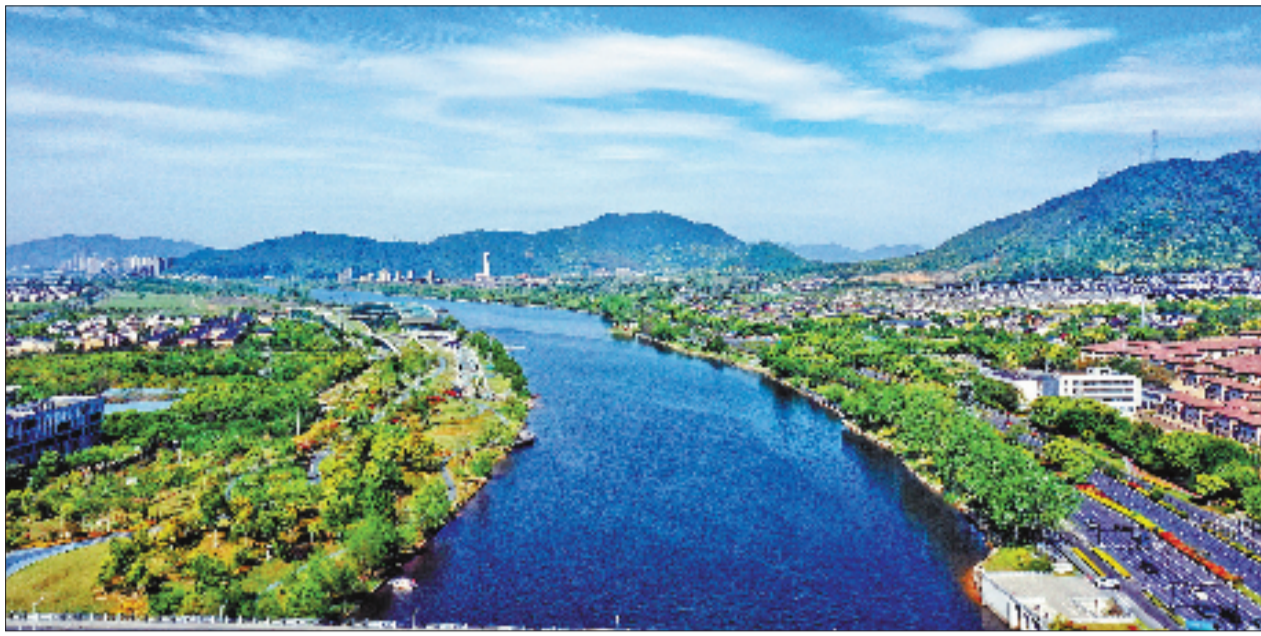
美丽之“联”
“免票”后客流增至4倍
多数来自周边区县

4月22日，笔者踏进黄公望景区，便如置身“世外桃源”。相传600多年前，黄公望曾在此结庐隐居、挥毫泼墨，将富春江畔的烟云变幻凝于笔端，创作出传世名作《富春山居图》。

2019年1月，黄公望景区正式获评国家4A级旅游景区，门票零售价50元/人；去年5月31日起，景区向所有游客免费开放。

“这是富阳以人为本、文化惠民的重要举措之一。”东洲街道相关负责人表示，这与西湖“免票”、灵隐飞来峰免费开放一脉相承，彰显了杭州全域文化共享的纵深推进，更是以“小切口”撬动城乡融合发展的系统性变革。

数字最能直观地体现成效。免费开放前，黄公望景区的日均客流量在



在东洲街道，“景园村”融为一体。

1000人次左右；免费开放后，这个数字提升至近4000人次，是免费前的400%。

而从细分数据来看，黄公望景区新增游客大多来自西湖区、余杭区、滨江区、桐庐县等富阳周边区县。“景区在富阳与主城区的交界处附近。免费开放的举措，实实在在地增进了区域的互联互通，可谓一次因‘美’而起的融合。”东洲街道相关负责人表示。

围绕黄公望景区进行的系统性升级，则进一步提升了游客体验。据了



黄公望纪念馆

解，黄公望纪念馆得以复建，新增45米宽、3米高的巨幅曲面投影，宛如《富春山居图》徐徐展开；公望两岸交流馆揭牌，展陈近20年来两岸交流合作的重要瞬间和温馨画面；“公望共富小铺”于今年1月份全面提升，在里面可以购买到本土特产。此外，新建的大草坪、花境绿岛、富春茶栖馆等新业态、新业态，为游客提供了充足的休憩和活动空间。自景区免费开放以来，已举行“仆归富春山”等数十场各类活动。

共富之“联”
“景园村”融合
鼓了大家的“钱袋子”

“景区免门票，对我们来说，真是大大的好消息！”中午时分，望着坐得满满当当的大堂与包厢，牛头馆花园餐厅老板娘楼华琴不禁感慨。去年以来，这家本地农家乐生意火爆，在不少美食App榜单里冲到了富阳首位。“特别是中午，以前常常有空档，现在也被填上了。”楼华琴说。

借黄公望景区免费开放的契机，东洲街道加速了“景园村”融合的进程。景，即黄公望景区；园，为景区内

的国家级海峽两岸交流基地“公望两岸圆缘园”；村，则是景区所在的黄公望村。“通过一体化融合，做大做强本地文旅产业。同时，让‘景园村’的小融合，推动富阳区内外‘大融合’，更好地吸引和服务八方来客。”东洲街道相关负责人表示。

“景园村”融合，让其周边的餐馆、民宿和商场成了最直接的受益者。据统计，仅黄公望村就有18家农家乐、60余家民宿，接待量普遍提升了二三成，多的甚至翻倍。黄公望景区因门票销售而“损失”的“小账”，转化为老百姓增收、迈向共富的“大账”。

“公望两岸圆缘园”于2022年6月开园，拥有餐厅、烘焙坊、品茗馆、文创店等一批“台式业态”。陈仲铭是台福楼餐厅的负责人，去年8月，他将老家基隆庙口的小吃带到了富春江边。随着“景园村”一体化的加速，这里既是创业的好地方，更成为海峽两岸强化认同、凝聚共识的载体。

“我是赶上好时候了！”陈仲铭笑着说，自开业以来，生意一天比一天旺，既有游客逛景区后的“偶遇”，也有人为了来一盘招牌胡椒虾或蚵仔煎，专程开几小时的车赶来。“希望通过美景

和美食，搭建桥梁，促进交流，让两岸同胞的心贴得更近、情融得更深。”陈仲铭说。

“景园村”融合的热力，亦在辐射周边地区。杭州首创奥特莱斯距离黄公望景区仅10分钟车程。近一年，其客流和销售额同比上升15%以上，节假日期间更是增长近三成。商场相关负责人说，很多顾客都是逛完景区顺道来购物，而之前专程来购物的顾客，也会顺路去景区走一走——“景区+商业”的双向引流效应，正悄然重构富阳消费地图。

目前，杭州首创奥特莱斯正在进行绿化改造和店铺升级，增加一线品牌和“日咖夜酒”等新业态。“相信随着文旅品牌和服务资源的提升，这片区域的吸引力还会进一步提升。”商场相关负责人表示。

城乡之“联”
我为人人
建设家乡的热情更高了

“黄公望景区的蜕变，也给村里带来了难得的发展机遇。”东洲街道黄公望村党委书记许晓明说。借黄公望这一“大IP”，东洲街道打造了一条“有氧徒步路线”并推荐给游客，将美景与村落巧妙地融合在了一起——

走进公望书屋，里面藏书22类共5000余册。游玩之余进屋看书，让眼睛和心灵一同感触富春之美；

漫步公望茶径，两侧是西湖龙井“同款”公望茶山，层层叠叠，宛如绿色的波浪，既可观茶农劳作，又可停留品茗；

还可以去黄公望村文化礼堂、法治诚信长廊走一走，体验这里的传统剪纸、两岸故事和文明乡风……

“这条游线拓展了景区的范围，延长了游客的停留时间，促进城乡交流互通。同时，通过展示黄公望村容颜，大家的获得感和自豪感更强了，建设家乡的热情更足了。”许晓明说。

村民更是自发地投入到“景园村”的建设与守护之中。目前，仅黄公望村就有30多名村民在景区从事观光车驾驶员、保安、保洁等工作。在这里，“人人为我，我为人人”的朴素信

念，早已超越了简单的互助，汇聚为共建共治共享的新风尚，并通过游客的口碑相传，打开了乡风文明提升的“窗口”。

村里的首个社会公益组织“公望女管家”，发起了“共享停车位”行动。“每到节假日，私家车从四面八方涌来。我们在村里一户接一户联系，把院落里的空间腾出来，给游客停车。”“公望女管家”发起人、梅娟休闲农庄负责人朱梅娟说。

黄公望村专门开辟了3块停车场、开放村委广场，共计增加400多个车位，很大程度缓解“停车难”。除专职管理员外，村民自发报名成为志愿者，在景区出入口、村道和餐馆民宿等车流密集区域疏导交通。还有大批村民加入平安巡防和“公望樱桃”等农产品推广队伍，共促区域平安和产业发展。

“以‘景园村’深度融合为牵引，东洲街道正着力串联富春江（北支江）南北两岸文旅消费资源，深度链接主城区发展脉络，全面提升城市能级与品质内涵。”东洲街道主要负责人表示，当前，科海路南延工程、东望路道路提级、中桥路优化改造等一批基础支撑项目正加快推进，2026年“ICP世界龙舟锦标赛”等国际赛事亦将密集登场。这些重大项目与国际赛事协同发力，将进一步加速东洲街道“融城接廊”步伐，高水平描绘宜游、宜居、宜业的新时代东洲新画卷，为富阳高水平打造富裕阳光的现代化新型城区和加快建设“一图一区五地”注入澎湃动能。



杭州首创奥特莱斯

图片由东洲街道提供

中国农业银行舟山分行
逐浪深蓝 金融活水浇灌千岛大地

东海之滨，千帆竞发。作为我国首个以海洋经济为主题的国家级新区，舟山正以昂扬之姿向海图强，奋力书写现代海洋城市新篇章。

全球首艘游弋式通海型养殖工船“浙岱渔养60001”劈波斩浪，7万吨级老旧散货船华丽转身为“移动海洋牧场”；一批批远洋鱿钓船获得金融“及时雨”，驶向深蓝；一户户贻贝养殖户凭借“活体抵押”获得资金，海岛共富之路越走越宽……

这背后，离不开金融“活水”的精准滴灌。中国农业银行舟山分行深刻践行“金融为民”理念，以创新之策、务实之举，聚焦发展海洋经济新质生产力，在破解融资难题、赋能产业升级、助力共同富裕中展现了国有大行的责任与担当。

■ 周杭琪 赵羚璇

首创“工船抵押”
破冰深远海养殖融资困局

海洋是高质量发展的战略要地，深远海养殖则是拓展渔业发展空间、保障蓝色粮仓的关键一环。然而，动辄数亿元的投入、缺乏传统抵押物等困境，使这一新兴业态长期面临“不敢贷、不愿贷”的尴尬。农行舟山分行以“第一个吃螃蟹”的勇气，为全球首艘游弋式通海型养殖工船“浙岱渔养60001”量身定制融资方案，开创了金融支持深远海养殖的“舟山样本”。

时间回到2025年4月，当森海牧歌（浙江）海洋科技有限公司急需流动资金保障“浙岱渔养60001”稳定运营时，农行岱山县支行闻讯而动。“我们当

时心里也没底，毕竟这是全球第一艘，没有先例可循。”该行负责人回忆道。但服务海洋经济的使命感和敏锐性，让他们选择了迎难而上。支行迅速组建专项营销服务小组，多次上门拜访企业负责人，从企业经营状况到技术路线，从市场前景到风险把控，反复商议融资方案。此外，为了全面评估风险，该行团队远赴广东，实地考察同类养殖工船的运营实况，详细核查运营效益、上下游产业链及产品竞争力等核心要素。

“这笔业务创新的是新旧生产力转换，从老旧散货船更新改造成养殖工船进行抵押。”农行舟山分行业务部相关负责人表示。面对制度空白，该行大胆创新，确立了以养殖工船作为抵押担保的新型融资模式。这一破冰之举，打通了金融支持深远海养殖的“最后一公里”。最终，农行成功为森海牧歌批复



“浙岱渔养60001”号船

图片由森海牧歌提供

5000万元流动资金授信，目前已全额投放。

金融“活水”注入，“海上巨无霸”焕发新生。“浙岱渔养60001”由7万吨级老旧散货船资源化改造而成，全长224.9米，设有7个专业养殖舱，总养殖水体近8万立方米，相当于200个标准深水网箱。依托工船全球首创的波浪能自然换水系统，养殖水体与自然海水实时交换，让鱼儿在近乎野生的深海环境中生长。2025年8月，首批500万尾绿鳍马面鲀鱼苗入舱，开启“船载舱养”全新模式。眼下，丰收的喜悦传来，首批养殖的绿鳍马面鲀全部起捕上市，累计销售360吨，实现销售额2200余万元。

目前，森海牧歌正加快推进二期工船项目，计划年内再改造一艘17万至20万吨级养殖工船。农行舟山分行将继续跟进企业全产业链布局，从育苗、饲料到加工、销售，提供全周期、全方位的金融支持，让“移动海洋牧场”从梦想照进现实，为我国现代海洋渔业高质量发展树立新标杆。

精准滴灌“一条鱼”
全链赋能海洋产业提档升级

如果说支持森海牧歌是农行舟山分行服务海洋经济“点”上的突破，那么围绕“一条鱼”全产业链的深耕细作，则是其“链”上的系统布局。从远洋捕捞到近海养殖，从水产加工到冷链流通，

从传统渔民到现代渔企，农行舟山分行以精准的产品创新和服务下沉，疏通产业发展的金融“血脉”。

远洋渔业是舟山的传统优势产业，但渔船主长期面临“抵押难、估值难、审批慢”的烦恼。一艘渔船上百万元的维修费、船员薪酬、燃油采购、网具更新等资金缺口时常让船主捉襟见肘。农行舟山分行直面痛点，于2024年创新政策，将远洋渔船“马力指标”的价值纳入资产评估总价，并明确了计算方式。同时，将远洋鱿钓船抵押的单户贷款金额提升至2000万元，极大满足了船主们的融资需求。

航船主陈丹辉对此深有体会。“跑了好几家银行，都解决不了。”抱着试试看的心态，他找到了农行。客户经理了解情况后，迅速以船舶抵押方式为其办理了1000万元农村生产经营贷款。“利率优惠、放款速度快，真是解了我的燃眉之急！”陈丹辉的感激之情溢于言表。精准滴灌远洋渔业，截至3月末，农行舟山分行已累计为71户远洋鱿钓船主发放贷款超12亿元，有力支撑了远洋船队扬帆深蓝。

金融活水不仅浇灌着远洋的巨轮，也温润着海岛渔村的千家万户。在“东海鱼仓”嵊泗县，贻贝养殖是当地渔民的金饭碗。然而，渔民常因缺乏有效抵押物而面临融资难题。农行舟山分行再次大胆破题，全国首创“海洋渔业活体抵押贷—贻贝贷”，将活体贻贝纳入抵押范围，让“沉睡”的海底资产变成了

“活”资金。养殖户胡先生在枸杞乡养殖贻贝多年，今年下苗时急需资金周转。农行嵊泗县支行客户经理主动上门，仅用3天时间，就为他发放了95万元贷款。“有了这笔钱，苗种、浮球都有着落了，心里踏实多了！”胡先生感慨道。截至3月底，“贻贝贷”已在嵊泗累计投放71笔、金额3319万元。

系统集成强支撑
书写海洋经济高质量发展新篇章

从支持一个项目、一条产业链，到服务整个海洋经济生态，农行舟山分行并未止步于个案创新，而是以系统思维、改革办法，构建起全方位、多层次、高效率的海洋金融服务体系，做好“科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融”五篇文章，为舟山海洋经济高质量发展注入澎湃动能。

服务地方发展，农行舟山分行将信贷资源优先投向海上风电、光伏发电、LNG接收站等绿色能源和重大基础设施项目。六横海洋牧场综合体是我国首个“海洋牧场+深远海养殖”项目。在项目落地之初，农行便提前介入，率先完成授信审批，成功获批授信4.2亿元，已累计投放1.86亿元。该行还高效推进荣盛新材料、浙能六横LNG等一批标杆项目的审批与投放，助力舟山打造大宗商品资源配置枢纽。

数字化转型是提升海洋金融服务能级的必由之路。农行舟山分行依托“农银智链”平台，为油品企业打造“平台+金融”服务闭环，实现全线上融资对接。积极推动自贸区“不落购汇”业务，累计办理金额超2250万元，居当地同业前列。面向金塘螺杆菌行业，推出专属“螺杆菌贷”并依托数字化工具优化审批流程，首笔发放3000万元，推动行业前十大客户全覆盖，授信超千万元企业从1家增至7家，新增

授信1.6亿元。

深耕海岛共富，服务下沉一线。农行舟山分行组建“海上背包客”乡村振兴金融服务团队，结合渔船归港、养殖户备耕节点，登岛服务，在码头支起柜台。同时，构建“网点+共富驿站+惠农通服务点+流动服务”体系，铺设19个“惠农通”服务点，2025年机具交易笔数超2万笔，让金融服务触达海岛每个角落。针对民宿主、农创客等群体，创新“乡旅贷”“创客贷”等产品，截至目前，“乡旅贷”已支持近91户民宿经营者，发放贷款6257万元；“创客贷”累计支持11户农创客，金额超1200万元，为乡村振兴注入青春动能。

数据无言，见证担当。截至2026年3月末，农行舟山分行各项贷款余额560.25亿元，较年初新增18.13亿元。这些数字，是农行人与海洋经济同呼吸、共命运的生动注脚。

潮涌东海，奋楫者先。农行舟山分行将继续秉持“金融为民”的初心，以敢为人先的创新锐气、求真务实的为民情怀，持续深耕这片蓝色沃土，不断拓宽金融服务的广度和深度，为舟山高水平建设现代海洋城市、谱写中国式现代化浙江新篇章贡献更大的农行力量。



农行嵊泗县支行走访民宿主

图片由农行舟山分行提供



农行岱山县支行向渔民介绍“马力贷”产品和政策

图片由农行舟山分行提供