



潮新闻



图为比赛现场。本报记者 董旭明 王建龙 摄

本报杭州12月17日讯 (记者 沈听雨) 17日,2025汇丰世界羽联巡回赛总决赛在杭州奥体中心体育馆开赛,比赛将持续至21日结束。

作为世界羽联巡回赛的年度收官之战,此次比赛汇聚全球顶尖羽毛球选手,将角逐男单、女单、男双、女双和混双五个项目的年度总冠军,赛事总奖金达300万美元。其中,中国羽毛球队锁定9个参赛席位。

世界羽联世界巡回赛总决赛是杭州亚运会后首个落户杭州的国际顶级赛事,今年是杭州连续第三年举办该赛事。

刘捷主持召开专家座谈会征求对政府工作报告的意见

本报杭州12月17日讯 (记者 陆乐) 17日下午,省委副书记、省长刘捷主持召开专家座谈会,征求对将提请明年省人代会审议的政府工作报告(征求意见稿)的意见。

座谈会上,省咨询委主任熊建平,副主任史晋川、孟刚和王杰、魏江、胡晓明、潘毅刚、董波、明文彪等专家分别发言。大家结合政府工作报告稿,就推进外贸高质量发展、激发消费潜力、促进服务业高质量发展、优化投资结构、建设人工智能创新发展高地、坚持绿色低碳发展等方面提出意见和建议。

刘捷不时与大家互动,深入探讨问题,一一作出回应。他说,大家的发言站位高、视野宽,深入分析了制约我省高质量发展的痛点难点堵点问题,具有很强的现实针对性和可操作性。起草工作专班要认真梳理、深入研究、充分吸纳,把意见建议转化为推动政府工作的具体思路、务实举措。

刘捷在讲话中简要介绍报告起草的背景和基本情况,以及“十五五”、2026年各项目重点工作思路举措。他指出,“十五五”时期是基本实现社会主义现代化夯实基础、全面发力的关键时期,也是我省高质量发展建设共同富裕示范区的决定性阶段。明年是“十五五”开局之年,要通过起草好政府工作报告,全面总结回顾今年工作成效和“十四五”发展成就,系统部署“十五五”和2026年重点工作任务,切实增强干好“十五五”和2026年工作的底气和信心。要全面贯彻落实党的二十大和二十届历次全会精神,一体贯彻习近平总书记重要讲话重要指示批示精神和中央经济工作会议精神,聚焦聚力落实“4+1”重要要求和省委“132”总体工作部署,切实扛起经济大省挑大梁的责任担当,推动经济持续健康发展,保持社会大局和谐稳定,坚决做到“总书记有号令、党中央有部署,浙江见行动见实效”。希望省咨询委和各位专家发挥自身所长,聚焦事关浙江长远发展的趋势性关键性重大问题,加强前瞻性研究和战略性谋划,形成一批既有理论深度、又有实践力度的研究成果,更好助力社会各界稳预期强信心增共识,为全省经济社会高质量发展贡献更大力量。

船厂赶订单



12月16日,万邦船舶重工(舟山)有限公司码头和船坞内,停满了正在修理的各类船舶,生意红火。连日来,全公司员工加班加点,赶修船订单。
通讯员 陈永建 摄

海南自由贸易港全岛封关系列报道之三

海南自贸港全岛今日封关,将给企业带来利好与挑战 好风南来 浙商“闯海”

■ 本报记者 拜喆喆 潮新闻记者 甘居鹏

“闯海”,是记者此次海南采访之行中常听到的一个词,它镌刻在海南的基因里。1988年海南建省办经济特区的浪潮中,无数人手持“玉兰号”船票,在颠簸26小时的航程后踏上这片热土。“闯海”是勇气、梦想与未知风险交织的代名词。

如今,当海南自贸港全岛封关运作的号角吹响,新一代的“闯海”故事正在续写,主角之一是一群嗅觉敏锐、脚踏实地的浙江企业家。

他们跨越山海而来,不再是寻找一片空白的热土,而是拥抱一套全新的世界规则,在“一线放开、二线管住”的宏大框架下,探寻连接中国与世界的更优路径。

赶海日记:

拾贝人的远见与耐心

在海南的浙商群体中,有一批“赶海人”,他们并非追逐一瞬的浪花,而是早在潮起前,就已耐心布局。

记者见到浙商中拓集团(海南)有限公司财务经理王应文时,他刚刚接待完一批来海口考察的浙商。王应文被同事称为浙商中拓在海南的“0号员工”。2018年,浙江省交通集团旗下浙商中拓初到海口,王应文回忆,办公桌是借的,公司最初的税务登记证编号开头三位都是“0”——“琼税字000×××”,一切都方兴未艾。

如今,浙商中拓已经入驻由海口复兴城互联网信息产业园提供的二期新园区,整整一层办公楼,暗藏着业务拓展的计划。

新办公室里,浙商中拓集团(海南)有限公司总经理助理刘莉清晰地道出了选择海南的逻辑:“我们来这里不仅是搞贸易,也要做供应链服务。”如今,浙商中拓近20亿元的资金已投入海南,设立了5家子公司。

浙商中拓更看重的是,是封关后的未来:集团已通过在海南的相关平台,投资了印尼的金属矿山和泰国的橡胶加工厂。刘莉说:“封关后,跨境资金的结算效率会更高,成本会更低,这才是我们布局全球供应链的关键。”

如果说浙商中拓是战略布局者,那么精功眼镜董事长、海南省浙江商会常务副会长陶秀青的故事则充满了草根的韧性。

1987年,19岁的台州人陶秀青带着两箱当时罕见的变色镜片,辗转火车、汽车、渡轮来到海口。“镜片娇贵,路上几天几夜,我盯着箱子没敢合眼。”他回忆道。那时的海南,变色镜片还是新鲜事物,他花了一周时间,跑遍了岛上的眼镜店,带去的1000多副镜片被一抢而空。

之后的近40年,陶秀青始终守着自己的柜台。“很多人转了行,去搞房地产、旅游,但我只埋头做我的眼镜。”如今,他最新的动作,是在海口龙湖商业中心投资打造一个2500平方米的眼镜业态综合体。

“封关后,我们要利用政策,把更适合亚洲人面部的镜架和镜片卖到东南亚去。”陶秀青的话语里,有深耕者水到渠成的笃定。

起锚扬帆: 乘风者的全新航道

封关日期渐近,意味着确定性日益增强,更多浙商像敏锐的船长,闻风而动、起锚扬帆,驶向这片充满新规则的海域。

千洲跨境总经理陆俊臻的转型颇具代表性。这位前国企高管在深度调研义乌小商品市场后,毅然辞职“下海”。通过将浙江跨境电商发展经验、选品优势和海南全岛跨境电商综合试验区优势结合的想法,他拿到了来自桐乡企业的天使投资。

在海南自贸港重点园区——海口综合保税区,千洲跨境的选品后台已经就位,等待12月底竣工验收。陆俊臻描绘的蓝图很具体:“这里有国际直播间、选品中心、结算中心。我们要做的,是‘让世界看中国’。”他拿起一个来自义乌供应商的样品,“比如这个饰品,从前摊主在义乌国际商贸城让客户下单,接下来,我们要通过跨境电商,把它销往海外。”

他的计划不止于卖货,更在于建生态:“我们正筹划一场面向国际留学生的直播大赛,可能招募上百个主播进行培养,在海南这个窗口,把中国各地的特色产品传播出去。”

千洲跨境所依托的,是海南全岛设立跨境电商综合试验区带来的政策优势。根据相关政策,海南将利用数据流动优势,支持电子商务直播企业通过“直播切片+海外社交媒体”模式、搭建直播数据中台、延伸服务链条等,分析海外用户画像与消费趋势,进一步拓

展国际市场。

离千洲跨境不远,另一种“桥梁”模式也在搭建。

杭州起梦科技在澄迈设立了基地,其海南跨境生态运营负责人陆莹阐述了他们的“三角联动”战略:杭州的数字运营后台、海南的澄迈枢纽中台、澳洲的市场前台。直播间里,摩洛哥籍主播Abdel正用英语向国外观众介绍浙江生产的户外电动车。

“加工增值超过30%的货物进入内地可以免关税,这是海南不可替代的优势。”陆莹说,“我们正在升级供应链中台,就是为了帮助更多企业无缝对接封关后的新规则。”在她看来,已成熟掌握出海链条的浙商,不仅能够做好海服务,更能做好“规则翻译家”。

海上潮涌: 从孤帆到舰队的共鸣

个体的闯荡充满力量,但群体的共鸣更能形成时代浪潮。在海南,浙商正从“单兵突进”转向“舰队协同”。

这种协同的物理载体之一,是位于澄迈的浙琼合作产业园。封关在即,记者抵达澄迈县,正好遇到了“澄迈·全球出海之窗”项目亮灯仪式。园区旨在集聚人工智能、游戏出海、跨境电商等领域的创新企业。

2024年10月,浙琼合作产业园揭牌成立。它被列为海南省2025年重点推进的跨省合作平台,承担着对接长三角一体化与自

(下转第八版)

新闻提要

更好保障公众健康

我国有望迎来更严格环境空气质量标准

4版

浙江已培养3000余名乡村文化产业运营师

“操盘手”激活乡村文化DNA

6版