

金融

建行浙江省分行护航外贸企业破浪前行
潮涌四海 风雨同行

“十四五”时期,浙江对外开放取得长足进步,年进出口总额突破5万亿元大关,出口占全国比重从2020年的14%提升至2024年的15.3%,跃居全国第二。今年前三季度浙江进出口总值4.17万亿元,同比增长6.2%;进出口、出口、进口分别突破4万亿元、3万亿元、1万亿元,均创历史同期新高。

世界经济的大海波涛汹涌,国际贸易的航程充满变数。在风云变幻的全球经贸环境中,浙江作为外向型经济大省,勇立潮头的外贸企业也面临前所未有的风浪考验;汇率波动、贸易保护——然而,浙江外贸的征途上,总有一抹“建行蓝”如影随形。

早在今年4月,建行浙江省分行前瞻性地提出为实体企业开展债务优化,应对即将到来的外部环境变化;5月,面对外贸企业的实际情况,该行梳理出五维护航体系,分别是稳贷增贷护航、融资期限护航、成本优化护航、跨境结算护航和风险缓释护航,为浙江外贸企业筑起一道坚实的金融防线;8月,该行开展“扬帆出海 金融护航——百城万企稳外贸”活动,一以贯之助企惠企,助力浙商行稳致远。一系列行之有效的举措,为区域外贸高质量发展注入澎湃金融动能。

建行浙江省分行支持舟山重点油气基础设施项目建设,图为新奥(舟山)LNG接收站。



建行台州三门支行联合当地相关部门举办“扬帆出海 金融护航”百城万企稳外贸系列活动(台州站)暨汇率避险宣讲会,吸引百余家企业参与。

■ 蔡颖 余昊航

守望相依
鼓荡豪情乘长风

企业的远航,离不开国有大行中长期资金起到的压舱石作用。建行浙江省分行以“稳信贷”为核心,通过跨境供应链融资、联动产品投放等创新模式,助力外贸企业“轻装上阵”。

在台州,某家进出口头部企业,正面临着转型升级的关键抉择:因战略调整,需在异地设立全资子公司承接核心业务。然而,新成立的子公司由于缺乏信用记录和抵押物,陷入了“融资难”的困境。

建行台州分行在常态化企业走访中敏锐地捕捉到这一变化。当了解到企业计划将过半进口业务转移至子公司时,立即组建专业服务团队,深入分析企业供应链特征,最终锁定跨境供应链融资业务场景。

建行台州分行为其创新设计了“核心企业授信共享+真实贸易背景审核”的融资方案,顺利为该链条企业办理跨境供应链场景下的进口押汇融资业务,既成功为链条企业缓解成立初期信贷不足的问题,同时也为头部企业转型提供了强有力的支持。“业务转移对我们来说既是挑战也是机遇。这新链条企业业务能这么快开展起来,还能这么快获得你们的信贷支持,我们也是松了一口气啊。”企业负责人对建行台州分行的助力予以高度认可。



潮涌海天阔,风劲好扬帆。

本版图片由建行浙江省分行提供

跨境通衢 数字赋能e路达

人民币国际化是国家战略,建行浙江省分行深入加强区域重点客户第三方支付机构跨境人民币业务合作,持续优化系统开发,积极拓展人民币跨境使用场景。自2017年8月与某头部支付机构达成合作以来,建行浙江省分行持续八年深耕支付机构跨境人民币集中收付业务,在

此外,建行浙江省分行持续深入“首办户”拓展行动,进一步筑牢货贸项下跨境人民币结算客户基础,截至2025年10月,共计拓展跨境人民币“首办户”超800户,累计完成跨境人民币结算50亿元,推动重点企业、重点领域、重点地区跨境人民币使用不断取得突破。

避险安澜 不惧风浪稳舵行

保公司作为担保,为其提供免初始保证金办理外汇衍生交易的汇率避险服务,精准契合小微企业经营特征,为小微企业汇率避险打开了新通道,最终减免保证金192万元。在建行金融服务的助力下,企业迅速拿到资金投入原材料采购,成功抢下了紧急订单。

建行浙江省分行积极发挥国有金融企业担当,以“助企共赢”为使命,做企业汇率



建行温州永嘉支行客户经理走进浙江奥康鞋业股份有限公司,了解企业产品外销情况及金融需求。

风险管理的“同行者”与“护航者”。截至2025年10月,该行今年已举办42场现场客户营销会及线上讲座,走访外贸企业3500余家,为多家企业开展定制化一对一汇率走势分析以及避险策略设计,包括持续优化“汇市话务员”机制,与辖内百余家企业一对一建群,在线解答企业问题,实时锁定企业目标价格。



建行杭州宝石支行客户经理实地走访杭州中艺实业股份有限公司户外休闲家具工厂。

订单搭桥 全球撮合启新程

在得知建行台州分行依托“建行全球撮合家”平台已帮助多家企业撮合境外优质原材料供应商后,鑫宇铜业主动联系建行台州分行,希望能借助建行境内外分行联动优势,拓展境外优质再生金属原料渠道。

一次跨越大洋的撮合就此展开。建行台州分行随即联系建行巴塞罗那分行,隔着大洋彼岸,跨越数个时区,亚欧两地共同发起跨洋邀约,通过线上撮合,开展企业“一对一”精准对接。在双方对产品质量、价格完成讨论后,鑫宇铜业与巴塞罗那供应商迅速

达成了首笔贸易试订单。

依托“建行全球撮合家”平台,建行浙江省分行举办“出海越南——‘浙企走出去’经贸服务对接会”“浙企走出去重点国家及海外仓服务对接会”“‘智企跨境 银企同行’全球经贸挑战与机遇破局”等多场跨境撮合活动,帮助企业创造对接全球市场的机会。同时发挥建行全球化布局优势,联动海外分行做好常态化撮合对接,持续向省内出口企业推荐了来自西班牙、加拿大、越南、迪拜、意大利、印尼、韩国等国家的采购需求。



一米供应链工作人员向建行义乌分行工作人员介绍出口商品。

新业扬帆 潮头勇立领风尚

新业态,是浙江外贸高质量发展的未来所在。建行浙江省分行敏锐抓住跨境电商、市场采购、外综服等贸易新业态蓬勃发展的趋势,创新金融产品与服务模式,以金融之力推动外贸转型升级。

资金流转的效率,决定着企业出海的速度。建行浙江省分行以科技赋能跨境结算,打造“跨境e+”“跨境易支付”“跨境E汇”等数字化平台,实现资金“秒级到账”。

杭州中艺实业股份有限公司近年来通过在香港布局跨境电商,已形成“境内供货+境外运营”双架构模式。在发展过程中,企业存在境外资金归集、增值配置及境内外联动的迫切需求,希望实现跨境电商结算资金归集的降本增效,同时提升境外资金整体收益,保障境内主体流动性,实现境内外资金高效协同。建行浙江省分行创新“NRA账户+跨境E汇”组合模式,一方面,帮助客户实现境外亚马逊平台销售回款快速到账,并且依托“跨境E汇”0手续费政策优势降低客户的结算成本;另一方面,支持客户根据汇率走势自主选择结汇时点,为客户提供点差优惠政策并配置外币存款产品进一步提升资金综合收益。这一“新业态+传统产品组合”定制化服务得到了客户的高度好评,接下来,这家企业后续新店铺的收款业务,将都交给建行的“跨境E汇”。

作为全球小商品贸易中心,义乌市场采购贸易方式出口占比已超80%,成为外贸新业态发展的核心动力。建行浙江省分行早在2016年就率先对接义乌市场采购贸易联网信息平台,成为省内首家实现市场采购收结汇全流程线上化的银行。截至2025年10月,已有近4000户个体工商户和企业用户签约,平台办理结汇金额近19亿美元。

随着近年来市场采购线上化趋势,建行浙江省分行紧紧跟随客户需求创新服务模式,深化与商城集团China-goods平台的战略合作,建行首家推出“跨境e信”服务,为平台和企业客户提供基于真实贸易背景的线上化、可信化外汇资金监管和结算服务。

“有了这个系统,款项什么时候到、到了多少,随时可以看到。我的客户更放心给我汇款了,我的生意也越来越好。”平台用户某供应链公司负责人朱先生如是说。

从“买卖全球”到“制造全球”,从“价格接受者”到“规则制定者”,浙江外贸的转型之路,也是建行浙江省分行的创新之路。

从传统的外贸结算,到创新的金融工具;从东海之滨的浙江,到遥远的大西洋沿岸——建行浙江省分行的服务在不断进步,不变的是那份与浙江外贸企业同舟共济的初心。

潮涌四海,建行领航。在浩瀚的全球经济海洋中,建行浙江省分行正与万千浙江外贸企业一起,守望相助、风雨同行,共绘千帆竞发的壮丽画卷。