

新春走基层

记者走进舟山船企感受火热生产场景 “新的一年好好干”

本报舟山2月3日电（记者沈晏）“亲爱的朋友，您已进入舟山六横岛。欢迎在他乡奋斗的您回家！感谢为六横建设的您驻守！”3日上午8时30分，随着渡轮靠岸，从吉林老家一路辗转返工的王成手机里跳出这样一条短信。他匆匆一瞥后，拎起行李跟着人群踏上六横客运码头，赶往舟山中远海运重工有限公司。

电焊工王成所在的舟山中远公司以船舶修造为主业，年初以来，订单维持高位，仅1月便交付3艘新造船，完成修船22艘，目前造船订单已排到2028年底。3日一早，记者走进舟山中远公司，在忙碌的氛围中感受船企的干劲。“这个春节，我们有2400多位工人选择留厂，确保公司不停工。其他近2000名返乡的工人也已陆续返工，预计元宵节可实现百分百产能。”公司修船管理部负责人熊纪国一见到记者就兴奋地说。

上午9时，记者在一号车间碰见了快步赶来的王成。“再过半个月，有大船要安装格床，我们要提前焊接好，等船一到就马上安装。”王成说，自己到公司宿舍后还没来得及整理行李，便赶了过来。和记者没聊几句，他就戴上面罩，爬上4米多长、半人高的结构件忙开了。用打磨机对焊区不平整处进行打磨后，王成半蹲着开始了焊接，1000多摄氏度的高温让钢板边缘很快熔化，热得他直冒汗。装配、打磨、焊接、检验……在反复操作下，一



工人对船体进行除锈。

通讯员 徐会超 摄

小时他就焊接了15米。一个个结构件被焊接在一起，从小组、中组到总组，最终将形成重达142吨的格床。

记者从车间出来后，来到4号泊位，一艘30万吨级超大型油船正在船上引水员和岸上水手的共同引导下成功靠泊。水手班班长白永亮抓过从船尾抛下的缆绳，与另外7人一起把16根缆绳固定在10个缆桩上。“不要小看它，要稳住这么大体量的船，一根缆绳至少要承载150吨拉力。”白永亮面带骄傲，“现在国产不输进口，我们的高分子缆绳能承受的最大拉力有300吨。”刚安顿好一艘大船，来不及喝口水，

接到对讲机通知的白永亮又赶往下一个泊位。记者往海上远眺，有两艘船正在排队等待靠泊。“现在无缝衔接作业是常态。”白永亮边走边说。

有刚迎来的大船，也有快出厂的。在3号船坞，来自丹麦的“马士基吉诺沃”轮船除锈工作进入尾声，很快将重返大洋。此时，水除锈带班曹现永副武装站在大臂车上，一边操作方向键上下移动，一边抱着超高压除锈枪点对点除锈，仿佛在给船体作画。到中午饭点了，他的工友用激光笔照射在作业区示意。“高压水冲击船体的声音很刺耳，需要戴上耳塞保护

耳朵。”曹现永从车上下来，摘下耳塞说，“我从济南刚回来，这几天大家都是连轴转，24小时两班倒。”他将手上的超高压除锈枪放置好，记者看到后立马伸手去接，猛地一沉差点没拿稳。看记者“吃瘪”，他笑道：“看起来细，但有30多斤呢。你要是干这行，比去健身房管用！”

随后，记者又沿着船坞、车间一路走一路看。高空起舞的起重机、游走船体的大臂车、火星飞溅的电焊区及穿梭忙碌的工人，在记者脑海中勾勒出一幅奋斗者的生动画面。

这样的画面绝非独一份。记者从舟山市经信局了解到，2024年舟山船舶行业产值突破400亿元，修船产值占全国的40%以上。今年春节，订单饱满的大型船企有14家，在返工热潮中力拼开门红。

夕阳西下，忙碌了一天的工人们开始陆续收工。公司超市里，起重机女司机沈碧凤在挑选零食；想好好犒劳自己的白永亮，喊上工友跑去镇上“吃大餐”；曹现永把手机闹钟定在第二天的凌晨5时，新的奋斗要开始了……宿舍楼里，不断有响动声，又有其他工人返工回来。

吃过晚饭，王成收拾完行李，抬头透过贴着福字的窗看到厂里灯火通明。“今年会更忙……”王成拨通了妻子的电话，报上平安。“新的一年好好干，咱家日子一天比一天甜！”在电话那头，妻子和他相互鼓励。



在欣旺达锂电能源科技有限公司，工人们正在加紧生产，确保订单保质保量按时完成。 共享联盟·兰溪 范青青 摄

本报金华2月3日电（共享联盟·兰溪 蒋宇欣 记者 陆欣）3日，记者走进位于兰溪经济开发区的欣旺达锂电能源科技有限公司生产车间，阵阵机器轰鸣声中，工人们熟练地操作着设备，神情专注；条条生产线上，自动化设备有条不紊地运作，一批又一批锂离子电池芯源源不断下线……

“欣旺达浙江锂电产业园共有员工1万多人，其中外省员工占88%。”欣旺达锂电能源科技有限公司交付管理中心总监叶振华介绍，近几年，新能源产业势头强劲，客户需求持续增长。为了保障订单，春节期间欣旺达系的几家企业不停产。有近3000名员工坚守岗位，确保订单保质保量按时完成，奋力实现新年强劲开局。

2020年3月，总投资52亿元的欣旺达浙江锂电锂离子电池项目落户兰溪，标志着兰溪在新能源产业布局上实现重大突破。4年多来，欣旺达直接投资兰溪的产业项目多达7个，并陆续打造浙江锂电产业园、浙江欣动产业园、浙江锂电电子产业园、浙江锂电产业园四大园区，总占地面积约823亩。2024年，浙江欣旺达电子有限公司等5家欣旺达系企业总产值达116亿元，这是兰溪企业年产值首次突破百亿元。

来自安徽的邹传开是欣旺达锂电能源科技有限公司生产部的副主管，负责产品质量控制和技术指导。正月里，他仍保持日常工作节奏，每天7时30分准时到岗。“春节期间我们的订单任务重、时间紧迫，国内外客户都在等待产品。”邹传开告诉记者，机器24小时运转，管理人员也不能放松。今年，他和妻子都选择留在兰溪过年，并将一双儿女从老家接来，以便全家人能够团聚。

尽管春节期间公司不停产，但年味并未减少。“食堂的菜品种类还更加丰富，公司为我们提供了加班补贴和过年红包，前几天还组织了年夜饭，慰问生产车间的同事们，大家心里都感到暖洋洋的。”邹传开说。

据悉，春节期间，为了让员工感受到企业温暖，欣旺达为出勤员工发放出勤津贴、稳岗津贴，准备了节日福利和关怀礼包，并推出新春游园、观影等丰富活动，让员工在生产一线感受到浓浓的年味。“企业给了我们很多福利保障，让我们可以在园区开开心心地过新年。”来自贵州的罗家柳也是留岗员工之一，他说：“企业有需要，还有加班费和补贴，我很愿意留下来生产。”

“对企业而言，及时高效、保质保量地完成订单交付，才能不辜负客户的信任。我们春节期间不停工，就是为了抢抓订单进度，抢占市场先机。”叶振华表示，从除夕到年初三，紧急订单产线一天不停；从年初四开始，大部分生产线逐步恢复生产；到了年初八，所有生产线将全面恢复运作。以锂电能源科技为例，全面复产后，日产能超40万只锂电池。

在兰溪，像欣旺达这样赶工忙的企业还有不少。新年伊始，各家企业订单源源不断，抢机遇、忙生产，各重点项目也在争分夺秒地建设，赶进度、保工期，以昂扬姿态开启新春“加速跑”。

兰溪新能源企业新春赶订单 三千员工坚守产线一天不停

西湖觅春



2月3日，正月初六，杭城迎来了二十四节气之首的立春节气。虽然入春尚早，但西湖景区渐渐萌芽的柳条、陆续绽放的梅花，无不透着一丝春意，给游客带来了阵阵温馨。 通讯员 里尔 摄

探访开在县城的综合体—— 首店经济红火新春

本报桐乡2月3日电（记者宋彬彬 共享联盟·桐乡 徐振华 徐洲）“下面是清甜的椰子水，上面铺着一层芝士奶盖，再以开心果碎点缀，味道清爽，不愧是网友说的‘椰子界的香奈儿’！”在上海网红椰子饮品店“三号椰”位于桐乡市区万象汇综合体负一楼的嘉兴首店前，来自海宁的陈薇和朋友排了15分钟队，终于喝到了心心念念的开心果椰子糖，忍不住发个朋友圈：“喝一杯，给新年比个耶！”

桐乡市区的万象汇综合体是我省唯一开在县城的万象汇。这座约10万平方米体量的商业巨无霸，汇聚了超300家品牌，其中70余家为嘉兴首进品牌、190余家为桐乡首进品牌。

3日下午3时，记者来到桐乡万象汇，刚进门就被浓厚的节日氛围吸引。在一楼大厅中庭位置是新布置的超级仙侠超能大冒险游乐园，许多孩子在家长陪同下，体验旋转

飞机、超级基地拼图大赛等趣味游戏；为了让顾客感受到传统年味，商场还提前布置了新春市集，现场摆出了数十个摊位，有小朋友喜欢的糖画，还有不少地方特色美食。“把集市搬进大商场，多了几分烟火气！”从嘉兴海盐慕名赶来的大学生刘鸣扬说。

好玩，让桐乡万象汇源源不断吸引着年轻人。招财猫、神兽火麒麟、福来运转灯、五福迎春扇……记者走进位于一楼的乐高玩具授权专卖店，只见门店后方的背景墙都换成了春节主题，上面是乐高推出的中国传统节日套装产品。

90后沈韬买了“神兽火麒麟”和“五福迎春”两个套装，加上新春优惠，折算下来便宜了159元，店里还送了价值99元的蛇年生肖拼砌盒。沈韬说：“过年图个喜庆，五福迎春套装融合了喜鹊、金元宝、书法笔等众多吉祥元素，而火麒麟让人感到很有力量，我都很喜

欢，趁着春节跟孩子一起拼搭，也是传递我们的传统文化。”

品网红美食，也是很多消费者春节打卡桐乡万象汇的目的。这里集结了山缓缓嘉兴首店、西塔老太太桐乡首店、左庭右院鲜肉火锅桐乡首店等，众多客群的消费需求都能得到满足。

“国补”政策落地，叠加新春消费旺季，迎来一波数码焕新潮。记者走进600多平方米的华为授权体验店，每个展台前都熙熙攘攘，前来试用手机、平板，试戴手表、手环的消费者络绎不绝。大三学生张成雨给自己换了一台新手机，他算了一笔账：除了“国补”500元补贴外，还有门店优惠可以叠加，一共便宜了800元。“现在买手机太划算了！”经过工作人员现场拆机，张成雨拿到了他的最新手机。

“数码产品的国补政策出来后，每天到店体验的客流量不断增长，加上春节消费热情高，单日成交量翻了一

番。”华为授权体验店店长陈熠柯说，目前店内客流激增3倍，每天都要忙到晚上11时下班，消费者都希望能趁着国补拿到实在的优惠。

越夜越精彩。记者来到商场负一楼的盒马鲜生超市，这里既是超市又是菜场，更是餐厅，作为嘉兴首家盒马鲜生，它开创了“超市+餐饮+菜场+物流”模式的先河。超市入口处，前来购买鲜花的市民络绎不绝，装满花卉的小推车、货车不停地进进出出，一派喜庆的景象。桐城委（桐城集团）有关负责人告诉记者，自去年6月28日桐乡万象汇开业以来，已经有1100万人次打卡，开业头3天就创下总客流超60万人次、零售额超4000万元的业绩，甚至不乏嘉兴市区、海盐、湖州等地居民专程前来购物，妥妥地成为嘉兴消费“新地标”。今年春节假期前两天也接连迎来客流小高峰，平均日客流达7.5万人次。

温岭女老板将店铺开到乌兹别克斯坦 50岁正是闯荡的年纪

本报温岭2月3日电（记者赵静 共享联盟·温岭 赵勇堂 徐伟杰）“新年快乐！老邻居，这种直槽丝锥每个规格给我来300只，我要发到乌兹别克斯坦去。”

“卖国外去？好啦！明儿就给你送过来！”

2月3日，大年初六上午9时，浙江工量刀具交易中心外人流如织，第18届“中国工量刀具展”正在举办，参展商柯菊平一头长卷发，笑容爽朗，极富感染力的嗓音在嘈杂的人声中特色鲜明。

浙江工量刀具交易中心是全国规模最大、品牌集聚最多、成交额最大的专业性工量刀具市场，拥有相关从业人员5万多名，去年产值达64亿元。柯菊平做工量刀具生意已有20多年，在交易中心拥有一间54平方米的商铺，年营业额逾4000万元。去年10月，她远赴乌兹别克斯坦第二大城市撒马尔罕，在那里陆续开了一家工量刀具店、一家电动车店。此刻，她无缝切换成客商身份为国外的店铺选品，三言两语定下要的品种，很快又扭头钻进下一个展位。

正是闯荡的年纪。”

柯菊平从包里掏出一本小本子，翻开来，上面密密麻麻地写满了英语和标注的汉字。去年8月，由温岭镇主办的工量刀具行业企业家商务英语培训班开课，助力企业家跨越语言障碍，提升在全球市场中的沟通效能与竞争力。柯菊平第一个报名，回回上课抢第一排。“英语对我来说跟天书似的，这门课程真是及时雨。”她笑道，打开小红书客户端，只见最新关注都与英语相关，“我充分利用碎片时间多学多记。现在讲得磕磕碰碰，做生意勉强能应付。”

为什么选择去乌兹别克斯坦？作为当地第一个吃螃蟹的人，柯菊平没有“作业”可抄。早在2023年，她就花了一个多月时间，和表弟程奎林先后去了东南亚三国、中亚五国考察。“安全和当地政策是首要考虑因素，例如在泰国经商需要寻找保人。乌兹别克斯坦是共建‘一带一路’国家，对中国人非常友好，政策上对当地人和外国人一视同仁。从地理位置看，乌兹别克斯坦地处中亚中心地带，方便日后业务辐射其他地区。”她说。

去年10月抵达目的地后，第一天选址，第二天签订租赁合同，一个月后货物进店……柯菊平雷厉风行，过关难过关过，凭着一股子闯劲和干劲，硬是把这条路走通了。（下转第二版）