

### “一桶油”“一艘船”“一条鱼”

# 看舟山如何打造高效安全绿色的供应链创新与应用体系

金海东

从舟山市商务局获悉,近日,商务部等八单位公布了2022年全国供应链创新与应用示范城市和示范企业评审结果,舟山成功入选全国供应链创新与应用示范城市,也是2022年度浙江省唯一入选城市。近年来,舟山市高度重视创建工作,以规划为引领,以全油品(气)、海水产品和江海联运等三大产业供应链体系现代化建设为重点,加快推动产业供应链体系化,重点企业供应链数字化、绿色化和全球化。

首先,做强“一桶油”,基本建成全油品供应链体系。浙江自贸试验区是中国唯一一个以油气全产业链建设为中心的高能级开放平台。这些年来,依托世界油商大会的对外交流平台,舟山市已与一大批油气生产贸易、海事服务、金融等领域的企业展开了多层次、全方位的合作,基本形成了原油(气)购进、储运、炼化、交易、加注等全域供应链体系。

随着政策支持力度的进一步加大,改革发展的成效逐步显现,发展潜力被不断激发。浙江自贸试验区自挂牌以来,大胆试、大胆闯,推进以油气全产业链为核心的大宗商品投资贸易便利化自由化,加快建设“一中心三基地一示范区”,走出了一条“无中生油”“聚气发展”的改革创新之路。

其次,做活“一条鱼”,统筹构建现代海洋供应链体系。近年来,舟山市以国家试点企业——市远洋渔业集团为引领,依托基地园区建设,线上平台和线下链条协同,加快集聚舟渔公司、大洋世家等远洋渔业企业,基本形成了“全链式产业、全方位市场、全国性品牌、综合型平台、专业化运营”的现代供应链体系。

做好“一艘船”,提升多式联运服务能力,是保障供应链安全稳定运行的重要基础。近年来,舟山市先后建成鼠浪湖40万吨矿石中转码头、新奥LNG接收站一期、蛇移门40万吨级航道等一批涉及港口项目,畅通舟山港域大宗商品多式联运网络。同时,积极发展大宗散货江海直运物流网络,开发上线保税燃料油加注口岸协同监管平台,加快推进江海联运公共信息平台建设,有力提升了数字港航服务能力。



舟山新城俯瞰 迟名尊 摄

## 供应链创新与应用示范企业展示

截至目前,舟山市培育了全国供应链创新与应用示范企业2家,省级供应链协同创新综合体1个,省、市级供应链创新与应用示范试点企业25家。

### 舟山市远洋集团: 力争建成供应链领域的“舟山模板”

■2021年入选全国供应链创新与应用示范企业  
舟山国家远洋渔业基地建设发展有限公司成立于2016年5月。近年来,该集团从主业出发,拓展供应链金融服务、产业公共信息服务,建设“全链式产业、全方位市场、全国性品牌、综合型平台、专业化运营”的供应链体系,形成远洋渔业全链式发展模式。

经过6年的布局和发展,该集团以构建国内大循环为主体、围绕国内国际双循环相互促进新发展格局建设,形成集远洋捕捞、精深加工、冷链物流、基础配套、物资补给为一体的供应链发展模式,充分发挥龙头带动作用,力争打造供应链领域的“舟山模板”。2021年,该集团助力全市实现远洋渔业经济总产值353.12亿元,同比增长9.61%,远洋渔

业捕捞相关服务业产值79.05亿元,同比增长27.19%。

### 大洋世家: 形成全链路一体化经营模式

■2022年入选全国供应链创新与应用示范企业,系舟山市第二家

大洋世家(浙江)股份公司主营远洋捕捞、水产品加工、进出口贸易和国内市场终端销售。自2017年4月从杭州萧山迁址舟山国家远洋渔业基地以来,公司围绕“立足远洋捕捞、拓展精深加工、发展物流贸易”的发展战略,通过集团公司主导、各专业子公司分工协同的集团化运营方式,为供应链建设在投资规划、产能储备布局、源头资源统筹、全链条标准化建设上提供了强有力的保障。

目前,公司拥有两个海外综合补给基地、三大远洋捕捞船队、两个大型水产品加工基地和一个在建冷链物流加工基地,并在国内大中城市创建了高超海鲜专柜、品牌体验店、专营批发店、网上销售、餐饮连锁配送、商超连锁、终端餐饮直供等销售模式,形成了立体营销网络,同时出口贸易覆盖欧盟、美国、日本等地,形成了“专业化经营、国际化运作、渔

工贸结合、上下游贯通”的全链路一体化经营模式,是国内产业链完整、投资回报率高、综合经济效益好的远洋渔业企业。

### 新奥(舟山)公司: 积极打造智慧型、数字化智能接收站

■2021年入选全省首批供应链协



舟山金塘大浦口码头 姚峰 摄

### 同创新综合体

新奥(舟山)液化天然气有限公司主营新奥舟山LNG接收及加注站项目。舟山LNG接收站作为新奥集团天然气全产业链的重点平台企业,承接上游国际资源,对接下游国内市场,集LNG接卸储存、气液外输、分拨转运、船舶加注应急调峰等多业务、多功能于一体,为周边地区的天然气供应提供了有力保障。

近年来,舟山LNG接收站依托于新奥天然气全业务场景优势,联结产业内的生态伙伴,积极推进供应链协同创新应用,打造智慧型、数字化智能接收站。尤其是,积极探索利用数字化手段打造覆盖全场景的数字产品体系,通过物联、数联、智联等手段,打造智能生产调度、智能巡检、无人值守发运等功能,实现接收站的安全高效平稳运营。

国家提出,要坚持以推动高质量发展为主题,把实施扩大内需战略同深化供给侧结构性改革有机结合起来,增强国内大循环内生动力和可靠性,提升国际循环质量和水平,加快建设现代化经济体系,着力提高全要素生产率,着力提升产业链供应链韧性和安全水平。

站在新起点上,舟山市商务局相关负责人提出,舟山将利用自贸区政策和区位优势,进一步做强做大三大供应链体系,做强“一桶油(气)”、做好“一艘船”、做活“一条鱼”,打造高效、创新、智能、低碳的供应链创新与应用体系,为全省乃至全国贡献更多的供应链创新与应用示范经验。

# 金华: 创新金融服务 “链”通产业发展

朱浙萍 章任艳 周晓珺

近年来,供应链金融正成为“深化金融供给侧结构性改革 增强金融服务实体经济能力”的重要抓手。

供应链金融,是指从供应链产业链整体出发,运用金融科技手段,整合物流、资金流、信息流等信息,在真实交易背景下,构建供应链中占主导地位的核心企业与上下游企业一体化的金融供给体系和风险评估体系,提供系统性的金融解决方案,以快速响应产业链上企业的结算、融资、财务管理等综合需求,降低企业成本,提升产业链各方价值。

去年以来,在金华银保监分局指导下,金华各金融机构聚焦重点行业,围绕客户需求,积极通过拓宽供应链金融业务覆盖,解决企业融资难题,稳链固链强链,助力实体经济发展。

## 提质扩面 稳链强链

金华某控股集团是水泥建材行业龙头、中国500强企业,工艺成熟、管理先进、订单充足。去年以来,为解决企业垫付资金量大的难题,浙商银行金华分行充分利用供应链金融产品,为其量身定制融资方案。通过认定该集团下的某股份公司为关联企业,以真实贸易为背景,采用国内信用证、承诺保函等方式,为其下游客户提供采购资金并最终回款至核心企业,成功解决企业融资

难题。

拓宽供应链金融服务面,不仅为企业解决了资金需求,还让金融活水触达产业链最后一公里,成为中小微企业融资降本增效的利器。供应链金融产品不同于传统担保形式的金融业务,无需额外追加抵押物,融资成本较低且额度较高,既能有效扶持中小企业,又能解决大型企业资金占用大引发的资金紧张问题,为金融机构更好地服务实体经济提供新的思路。

位于兰溪市游埠镇工业园的巨江电源科技有限公司是一家专业从事汽



工行客户经理走访浙江诺和机电股份有限公司 工行金华分行供图

车启动用铅酸蓄电池研制、开发、制造和销售的国内高新技术企业,产品广泛应用于汽车、农用车、电动助力车,其中汽车启动用蓄电池产量和综合实力位于行业前列。该企业有经销商近460家,基本覆盖全国各主要城市及乡镇。

受疫情影响,下游经销商在进货时普遍存在资金短缺的情况,存在较大资金需求。了解相关情况后,农行兰溪市支行为企业制定了“巨江供应e贷”专属金融服务方案。该项目由巨江电源科技有限公司提供担保,对企业推荐的下游经销商经营业主进行批量白名单预授信,并开放线上经营贷款。经销商可通过个人掌银、网银等渠道实现贷款自助申请、自助循环用款和还款。目前,该行已成功为企业经销商放款69笔,金额3950万元,有效加快了核心企业的回款速度,也保障了下游经销商的商贸经营。

## 数字赋能 精准服务

去年以来,金华各金融机构强化供应链金融服务特色,运用数字化思维,构建核心企业与其上下游企业一体化

的金融供给体系和风险评估体系,推动供应链金融的数据化、场景化和生态化,进一步提升服务实体经济质效。

近日,邮储银行金华市分行落地首笔红狮控股供应链小微易贷,与企业合作共赢,联动服务社会经济发展。据悉,该产品围绕供应链上的核心企业,基于核心企业与下游经销商间真实的交易背景,将产业链的经营数据转换为金融信用,通过大数据风控模型自动化线上审批,为产业链上下游企业提供全流程线上的信用产品,将融资金精准滴灌至产业链各环节。

近期,工商银行永康支行为王力集团下游经销商成功发放了首笔电子供应链经销商融资。该行在银企对接过程中,了解到王力集团有意向为其下游经销商提供融资服务,支持其经销商发展。该行主动对接,深入挖掘企业相关需求,为其量身定制了电子供应链融资方案。该方案采用信用模式,是通过电子化数据传输手段,经销商基于王力确认的电子订单信息进行循环融资合同项下网络提款的融资业务。

去年以来,工行永康支行重点围绕制造业行业龙头企业开展供应链业务的

营销和拓展,挖掘供应链融资业务需求,为客户定制供应链融资方案。在上级行的支持下,从客户建链、挂链,到网络融资权限开通、网银账户权限开通、贸易信息上传以及客户提款等操作环节,盯紧每一流程,支持核心企业更好拓展业务,支持产业链上下游客户共同发展。

建设银行金华分行将网络供应链产品作为助力民营企业发展的重要载体。结合金华市块状经济特色和产业发展特点,确定重点拓展产业和目标客户,特别是围绕高端制造、建筑、医疗、学校、汽车、电力等资金聚集、交易活跃、供应链链条长、链条企业数量多的重点产业链中的优质核心企业,提供一对一量身定制金融服务方案,做好精准高效服务。

得知兰溪某棉纺织企业有融资需求后,建行金华分行主动上门服务,结合“e信通”产品实施方案及特点,以该企业为核心,为其上游多层次供应商提供全流程网上操作的“e信通”网络金融服务,

帮助核心企业增强对供应商的支持力度,从而扩大生产经营。截至去年11月末,客户供应链融资金额4470万元,累计为7家小微企业提供超过4000万元的融资服务。该行还创新开发“e建通”产品,将供应链融资贯穿于项目建设,为固定资产项目建设提供短期融资,加大实体经济支持力度,助力经济稳健提质。



邮储银行金华市分行工作人员走访企业 俞富强 摄



农行客户经理走访外贸型小微企业 段立珍 摄



建行金华分行工作人员走访企业 建行金华分行供图