

# 金融活水润产业 多行合力赋新能

在温州一家汽车悬架系统企业的车间里，自动化生产线正满负荷运转，一批批产品即将发往马来西亚；距离不远的新能源产业园区内，某龙头企业的电池产线同样开足马力，产品正源源不断运往印度尼西亚；而在浙南闽北最大的水产城，摊主们趁着休渔期盘点库存、谋划布局，为下一个渔季的到来做足准备。从制造业出海到绿能全球布局，从海洋小渔到渔港深处，瓯越大地产业蓬勃，生动展现着金融活水精准滴灌的力量。

在浙江金融监管局持续深化“科技—产业—金融”良性循环的政策指引下，温州金融监管分局扎实推进“精准对接强城行动”引导金融资源向高技术制造业精准投放、“海洋经济蓝色行动”探索融资新模式，分类施策、多向发力，为金融机构锚定制造业、新能源、海洋经济三大赛道构筑清晰的政策导航。浙商银行温州分行、兴业银行温州分行、民泰银行温州分行各展所长、同向发力，以差异化金融供给助力浙江产业高质量发展。

■ 胡沙沙 胡雪 李晓钰

## 制造固本 融资护航产业出海

制造业是浙江经济的“压舱石”。紧扣温州金融监管分局“精准对接强城行动”关于引导金融资源向高技术制造业等领域精准投放的工作导向，辖内金融机构针对高技术制造业与传统制造业转型升级，持续加大专项信贷支持力度，推动服务模式从“普适”走向“精准”。作为“浙江、浙商、浙江人自己的银行”，浙商银行温州分行依托“香港分行+自贸区FTU(分账核算单元)”双平台，构建涵盖全球化账户及结算、一体化流动性融资、商投行一站式投融资等“五位一体”跨境金融服务体系，为浙江制造企业出海提供全生命周期金融护航。



浙商银行温州分行支持制造业出海，图为某企业制造车间一角。 图片由浙商银行温州分行提供

浙江某智能悬架制造公司是国内汽车悬架系统的领军者，产品行销全球超100个国家和地区。2023年起海外业务快速放量，境外子公司却难以及时获得境外金融机构融资，境内母公司又较难直接跨境输血，成为企业全球化布局中一道棘手的资金“堵点”。浙商银行总行、分行高效协同，灵活调整授信结构，转为直接向其马来西亚子公司核定授信，由母公司提供担保，通过NRA(境外机构境内账户)流动资金贷款实现资金投放。2000万元金融活水精准注入海外子公司，一举打通跨境融资链路，有力支持了海外子公司的稳健运营与产能释放。该公司相关负责人表示，

企业正计划新增海外智能制造基地，跟随中外车企配套出海，实现“就近服务、本地采购”的全球化布局。从“资金支持”到“综合赋能”，企业出海的深层需求同样被精准回应。某海港集团国际化布局需要强有力的境外金融支撑，浙商银行香港分行携境内分行组建服务专班，量身定制涵盖汇率走势研判、资金清算渠道优化及现金管理方案的综合金融服务预案。今年1月，浙商银行以专业产品设计与高效响应效率，在10家境内外银行竞标中脱颖而出，为该集团办理一笔数亿美元的远期购汇交易(锁定未来汇率，规避波动风险)，随后高效推动从中标到落地的转化，确保大额资金汇兑、跨境收付畅通无阻，进一步深化了银企信任。



兴业银行温州分行工作人员在企业车间走访

随着新能源出海企业加强国际营销网络建设，海外销售平台正成为企业拓展海外市场的重要支点，对跨境金融服务的场景适配能力提出了更高要求。此前，温州一家绿色高科技企业在新加坡设立海外销售平台，专门负责新能源组件海外市场开拓。随着欧洲市场订单逐步打开，企业需要适配订单要求的增信工具，为订单落地和后续履约提供支撑。针对海外销售平台“无抵押”、纯贸易型主体的特点，兴业银行温州分行从企业资质、履约记录、境内集团产能保障、境外交易对手风险管

控、订单全流程管理等方面开展综合研判，为企业核定专项离岸保函信用额度，并开立150万欧元预付款保函，保障企业出口订单顺利执行，为新能源企业轻资产出海、快速拓展海外市场提供了可复制的金融方案。“走出去”的路上，企业需要的远不止一笔贷款。从跨境结算到汇率避险，从境外授信到全球资金管理，不同阶段的企业面临不同的出海难题。近年来，兴业银行温州分行依托总行境内外、线上线下、本外币、离在岸、商投行“五位一体”的跨境金融综合服务体系，将服务嵌入企业国际化的每一个关键节点，护航企业成长。

## 绿能焕新 产融驱动全球突围

新能源产业已成为中国企业“走出去”的重要赛道。为响应浙江金融监管局联合省能源局出台的《关于深化清洁能源全产业链金融服务的指导意见》，金融机构加大对绿色、低碳、循环经济的支持力度。走进印尼某工业园区，满载设备的集装箱车辆往来穿梭——这是温州新

能源龙头企业在海外投建的首个电池工厂，也是中国新能源企业加速全球化产能布局的缩影。面对境外新设主体授信难、跨境审批链条长等现实痛点，兴业银行温州分行组建专项服务团队，总分联动、开辟绿色通道，为企业量身定制融资方案，提供10.5亿元跨境资金支持，精准匹配海外投资与设备采购需求。依托当地丰富的矿产资源 and 上下游产业配套，该项目实现从原料到电芯的就地转化，大幅降低跨境物流与供应链成本。作为全球用户储能电芯出货量前列的企业，此次海外工厂落地既是自身全球化产能布局的关键一步，也标志着中国新能源企业正深度参与全球产业链重构。

## 家门口的“双向奔赴”

# 平湖经济技术开发区织密共富路上的就业网

近日，在平湖经济技术开发区(简称“平湖经开区”)福臻社区党群服务中心内，社区党委书记周君和工作人员正逐条核对下半年“有福同行·就业暖心”专场招聘会的具体方案：“上半年那场吸引了48家企业、近500名求职者，85人达成就业意向。这次我们打算把招聘会搬进辖区专业市场，让居民在家门口就能找到工作。”

把招聘会搬到家门口，是平湖经开区“职等你来·经彩共富”党建引领高质量充分就业工程的生动缩影。面对企业“用工荒”与群众“就业难”的痛点，平湖经开区创新构建“1+4+N”就业服务体系，以党建红点亮就业蓝，在15分钟就业服务圈内实现供需精准对接，让“求职不出社区、就业就在身边”从愿景变为现实。

■ 孔玉叶 宋美恩 曹金凤

## 织密全域服务网

“以前找工作要去人才市场，现在前往社区服务站就能看到最新岗位，网格员还会根据我的情况主动上门推荐。”在福臻社区登记求职信息的新居民王女士，道出了这里就业服务的贴心与便捷。而这份便捷，源于福臻社区立足自身实际的精准探索。作为平湖经开区流动人口较为集

中的社区，福臻辖区常住人口约2.2万人，其中流动人口占比超五成，同时坐拥平湖·中国服装城、九龙建材市场两大专业市场，用工需求旺盛但供需信息不对称问题突出。针对这一特点，社区构建起“线上+线下”无缝衔接的双渠道岗位推送机制：线上依托社区公众号、居民微信群，实时转发市人社局更新的岗位信息；线下在党群服务中心、新居民警务登记点同步设置招聘专栏，方便流动人口获取就业资讯。



西林寺社区开展技能培训课程



福臻社区开展招聘会

更具特色的是社区探索的“就业合伙人”制度。“我们吸纳辖区内的在职党员、企业负责人成为‘合伙人’。他们不仅帮我们对接全市优质企业资源，还在招聘会现场提供专业的政策解读。”周君说。今年年初的招聘会，正是通过“合伙人”的牵线搭桥，吸引了欧迪恩、宜兰汽配等一批知名企业参与，线上直播期间人气峰值突破1.1万。

从单个社区的创新实践，到整个开发区的系统布局，平湖经开区正织就一张覆盖全域的就业服务网络。“我们以街道党群服务中心为核心枢纽，根据区域特色划分劳动密集型、专业市场化、技能创培类、未来乡村式四大就业片区，再依托各村(社区)和新兴领域站点打造N个就业组团。”据平湖经开区党工委相关负责人介绍，这套“1+4+N”体系打破了以往就业服务条块分割的局面，形成了“核心引领、片区联动、组团落地”的协同格局。

目前，平湖经开区已在11个村社区设立“浙里就业”综合服务点，组建一支由网格员、党员志愿者构成的就业服务队伍。通过定期动态更新就业信息数据库，劳动力资源与企业用工需求实现了精准匹配，让就业服务的“毛细

血管”真正延伸到了每个网格、每户家庭。

## 打造技能赋能链

“以前没技术，收入不稳定。现在通过社区共富学堂学了育婴技能，在月子中心上班，生活踏实多了。”家住西林寺社区的张阿姨的经历，是平湖经开区技能赋能就业的真实写照。

针对不少居民“有就业意愿、无职业技能”的困境，平湖经开区擦亮“经彩共富”品牌，构建了“片区特色+产需适配”的技能培训矩阵。西林寺社区与嘉兴汇海职业技能培训学校合作创办的“喜邻”共富学堂就是典型代表。学堂开设育婴、电商直播、中式面点等课程，颁发国家、社会认可的职业证书，并与零工市场贯通，推动“培训结束即就业”。

“我们不仅在基地开展培训，还推出‘送教上门’服务，深入企业开展定制化培训。”西林寺社区党委书记宋慧说，今年以来，“喜邻”共富学堂已开展育婴培训20余人次、网络直播培训20余人次、入企培训约850人次，让劳动者吃上了“技能饭”。在产教融合方面，

平湖经开区深化与平湖技师学院的“双元六共”合作模式，推广“点菜式”“工学一体式”精准培养。企业根据用工需求“下单”，学校定制课程，学生边学习边实践，毕业后直接进入企业上岗。这种模式既解决了企业技能人才短缺的问题，也为毕业生打通了高质量就业通道。

## 筑牢就业保障墙

“就业路上，一个都不能少。”这是平湖经开区“职等你来”工程坚守的初心。针对就业困难群体、新居民家庭等重点人群，平湖经开区建立了“集中援助+定制援助”双轨机制，通过定向开发岗位、设立“虚拟岗位”等方式，实现零就业家庭动态清零。

福臻社区居民陈女士的故事令人动容。她因交通事故致残，既要康复治疗，又要抚养孩子，生活陷入困境。社区了解情况后，第一时间对接平湖市残疾人之家，为她安排了合适的辅助性就业岗位。“现在每个月有稳定收入，生活压力小了不少，真的太感谢社区了。”陈女士说。

数据显示，截至今年5月，福臻社区帮扶后就业率为83.41%。这一数据



福臻社区招聘会现场

图片由平湖经济技术开发区提供

浙福边贸水产城是浙南闽北最大的水产品集散地，385个摊位年交易额数十亿元，繁荣背后商户资金周转压力如影随形。摊主郭先生春季备货旺季面临“进货需现结、回款周期长”的困境，民泰银行温州分行客户经理走访了解情况后，灵活设计贷款期限和还款节奏，开通绿色通道，更主动当起“财务顾问”，帮助商户理清日常收支流水、建立简易账目。获得支持后，郭先生顺利备足春季优质渔获，感慨道：“银行不光给钱，还帮着管钱。账目清楚了，资金周转快了，贷款也更安心。”

金融服务不仅要要在市场里扎根，更要延伸到偏远渔港。龙港某渔港的林老板订上一批优质带鱼和黄花鱼，对方要求全款现结，但近50万元资金缺口让这笔生意悬于一线。更棘手的是，店铺距市区两个多小时车程，开渔期间他必须守在码头无法离身。民泰银行核实其近两年流水和纳税记录后，当天召开线上贷审会。次日一早工作人员驱车赶往渔港，现场核验材料、查看库存台账，完成电子签约，全流程仅1小时20分钟。贷款到账后，林老板成功抢下渔获，净赚约8万元，资金周转周期从45天缩短至20天。这类上门服务已被固化为“移动柜台”机制，2024年以来已为23户商户办理贷款，累计放款560万元。

出海渔民的资金压力来得更急。肥膳渔港经济区8户渔民每艘船年运营成本330万元，开汛前夕仍有较大资金缺口。分行走访核实捕捞日志、柴油发票和流水后，推出批量授信，8户一并审批、不要求抵押，一周后共200万元贷款分别打到各户账上。截至2026年5月末，民泰银行温州分行累计投向海洋经济相关产业普惠贷款2916.9万元，服务水产、养殖、捕捞等各类经营主体52户，真正实现了“小额、分散、精准”的普惠目标。

瓯江潮涌，奋楫争先。面向未来，浙商银行温州分行、兴业银行温州分行、民泰银行温州分行，以及华夏银行温州分行、浦发银行温州分行将持续深化差异化金融服务，以产品创新回应产业之需，以数字提能畅通融资之路，以普惠深耕润泽实体之基，在浙江制造出海、绿色能源突围、海洋经济崛起的新征程上，书写金融服务高质量发展的新答卷。