

专版

从“治理者”到“创造者” 宁波环保:以绿色发展践行“共富先行”之路

■ 仇欢 黄燕华 赵晓凯 吴寒华

绿色,是浙江高质量发展的鲜明底色。

在东海之滨,宁波环保集团正经历一场深刻的角色转变:不再只盯末端治理,而是转身探索资源循环、能源替代、价值变现三大路径,从城市环境的“治理者”跃升为绿色价值的“创造者”。

这不仅是一次产业逻辑的重构,更是将生态优势转化为经济优势、把“绿水青山”转化为“金山银山”的共富实践。

变废为宝 深挖资源循环“富矿”

如今,宁波环保集团盘活厂区闲置资源,让工业余热变废为宝,成为产业绿色升级的全新动能。

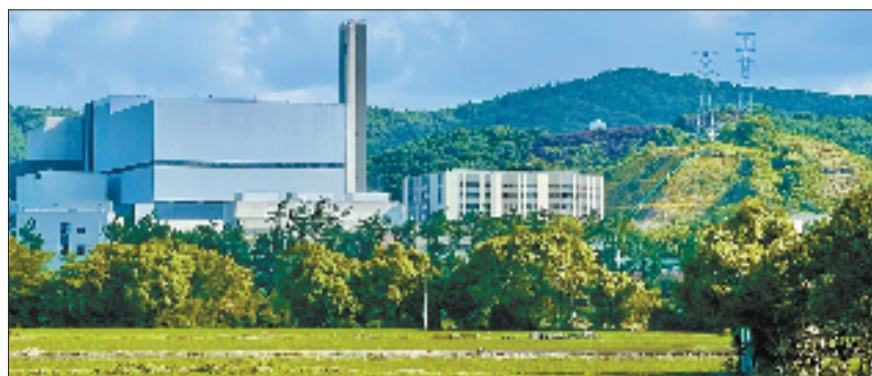
中央洗涤厂项目是这一转型的缩影。该项目深度依托洞桥环保垃圾焚烧发电厂稳定可靠的余热蒸汽、供水供电资源,搭建起“垃圾发电—余热回收—专业洗涤配套”的全产业链绿色闭环。数据显示,这个总投资约1949万元、建筑面积约6570平方米的项目,规划建设2条日处理能力各30吨的酒店布草洗涤线及多条专用生产线。预计2026年7月投运后,相较传统的锅炉供热模式,该项目可实现年节约蒸汽成本约400万元、年节约标煤5000吨、年减排二氧化碳1.3万吨。

数据背后,是资源的高效再造。洞桥环保垃圾焚烧发电项目自2024年4月投运以来,累计接收处置各类城市固废102.8万吨,发电量4.9亿千瓦时,上网电量4.2亿千瓦时。这些清洁电能并入区域电网,有效削减了碳排放,通过七步法净化工艺,烟气排放指标全面优于国标和欧盟标准,率先达到浙江省超低排放要求。

在宁波“全面绿色转型”的版图中,医疗废弃物收运是一道看不见却至关重要的防线。宁波环保集团旗下特废公司作为医疗废弃物收运单位,每天收运医废50吨,覆盖5200余家医疗机构和311



特废公司医废收运处置指挥中心项目
图片由宁波环保集团提供



洞桥环保垃圾焚烧发电项目

个收集点。2021年至2025年,累计安全收运医废9.8万余吨,行车里程达1542万公里——每一个数字背后,都是“日清日清”的承诺,为城市公共卫生安全筑起坚实屏障。

守住防线,不仅靠里程,更靠制度与信念。特废公司以“红旗驾驶员”党建品牌为抓手,通过“日打分、月考核、年评比”机制,年度车辆一般事故发生率连年下降,党建引领真正转化为安全实效。

紧跟数字化浪潮。2023年建成投运的医废收运数字化监管平台,集“全方位视频监控”“疲劳驾驶主动提醒”“车速监控与超速报警”“车辆路线调度辅助”四大功能于一体。2025年,平台新增智能称重模块,在200余个收集点位试运行,预计2026年内实现全市覆盖,为按重量计费模式落地提供数据支撑。

绿能脉动 织密低碳生活之网

共富先行,离不开绿色发展的支撑。紧扣高质量发展主线,宁波环保集团将“双碳”战略深度融入城市肌理,织就了一张覆盖能源、交通、生活的绿色大网。

让出行更“优”一步。宁波环保集团全力推进“市域智能充电一张网”建设,累计建成投运及平台接入充电桩475座,拥有6810把充电桩,充电量达到8359万千瓦时。截至目前,“甬城智充”已落地十大应用场景、解锁四大核心价值,持续减少机动车尾气排放,推动新能源汽车全域普及。一张智能充电网,串联起基础设施、绿色能源和民生服务,让“双碳”战略从宏观政策落地为市民触手可及的日常低碳生活。让屋顶变身“电站”,环保集团光伏项目场覆盖至学校、医院、工业园区、物流仓储等多元主体,目前已建成光伏项目19个,合计装机容量19358kWp,将闲置的屋顶空间转化为源源不断的绿色资产。

让生态价值可量化。如何让“绿水青山”成为共同富裕的最美底色?环保集团主动拥抱绿色金融市场,通过绿证交易将无形的生态价值量化为有形资产。2025年,下属洞桥环保公司完成首笔9万张绿证交易,正式迈入可再生能源市场化赛道。截至2026年5月,累计申领绿证40万张、交易34万张。这不仅是对清洁电力环境属性的市场定位,更是对生态产品价值实现机制的生动实践,为共同富裕注入了强劲的“金融活水”。

赋能未来 构建绿色发展新格局

立足当下,更要布局长远。

面向“十五五”,宁波环保集团锚定再生资源循环产业赛道,以规划建设总投资10亿元的资源循环产业园项目为抓手,聚焦废旧锂电池、新能源汽车动力电池回收拆解与综合利用等,搭建起固体废物处置、再生资源循环利用、环保科技研发、绿色供应链管理、节能减碳服务等五大业务体系。

未来,这里将打造立足宁波、辐射长三角的综合性再生资源循环解决方服务商,构建“一中心、两园区、五大板块”的现代化资源循环利用体系。依托洞桥循环产业基地成熟基础设施,将持续延伸产业链条,新建中央洗涤厂二期、宁波市医疗废物第二处置中心等项目。届时,洞桥循环基地将升级为集城市固废综合处置、高品质洗涤配套、医疗卫生服务保障于一体的综合性绿色产业基地,打造全国资源循环利用的标杆样板。

布局未来,就是布局发展主动权。宁波环保集团正以项目为抓手,在绿水青山间落下关键一子,让绿色成为高质量发展最鲜明的底色——这也是国企以产业实效践行共同富裕先行的生动注脚。

宁波机场山海协作再启新程 结对天台县朝阳村共绘共富画卷

■ 王凯艺 金昊 蒋钦卿

春去夏至,山海情深。继圆满完成与丽水龙泉八都镇双溪口村为期七年的结对帮扶后,今年宁波机场启动了新一轮对口帮扶,与天台县街头镇朝阳村结对,助力当地文旅资源与农特产品发展。

3月,宁波机场拿出1号、2号航站楼两个免费灯箱广告位,专门用来推介天台文旅。这也是宁波机场深入践行“千万工程”、履行国企社会责任的实际行动。

朝阳村60岁以上老人占全村人口六成,老龄化程度高。宁波机场有关负责人介绍,驻村工作组进驻短短一个月,就摸清村情民情,紧盯群众急难愁盼问题,以消费帮扶为引擎在2.5平方公里的村落推进共富建设。

直播助农并不新鲜,但把直播间“搬”进深山,以团购方式“云认养”三黄鸡,却是驻村工作组的一次创新尝试。

4月底,一场以“党建引领+青春上阵”为主题的原生态助农直播在天台县朝阳村的山林间开播。农村工作指导员金昊带领机场青年主播,没有生硬叫卖,而是让镜头跟随三黄鸡在林中自由觅食、啄食青草昆虫,真实展现原生态养殖环境。“我们只想让大家亲眼看到,这里的鸡是怎么养的,蛋是怎么下的。”金昊说。

1小时的直播“干货满满”:三黄鸡蛋售出14070枚,196只三黄鸡被宁波机场及党建联建单位员工认养,实现销售额突破3万元。朝阳村党总支书记施尚强激动地说:“没想到机场的年轻

人用一场直播就帮我们解了燃眉之急,更让深山好货成功出圈。”

接下来,宁波机场还将筹措专项资金,用于项目建设、低收入农户增收及困难补助,并计划借助宁波机场区位与窗口优势,举办展销会对接客源,为天台产品开拓市场。

新一轮帮扶开局良好,离不开宁波机场多年来结对帮扶积累的经验。

从2019年到2025年,宁波机场与丽水龙泉八都镇双溪口村结对七年。针对该村农业资源零散、产业链条短、农户增收渠道窄等问题,机场推出“‘芋’见阳光”共富工坊与“文旅+消费”双轮驱动模式,打出包装设计、品牌打造、机场展销、线上直播等组合拳,让当地农产品走出大山,带动村集体和农户增收显著。

“授人以鱼不如授人以渔。”宁波机场有关负责人解释,品牌要早布局,渠道要线上线下同发力,工坊建设之初就要为后续销售铺好路。

从龙泉双溪口的“芋”见阳光,到天台朝阳村的“鸡”遇山野,宁波机场的帮扶之路正越走越实。

新一轮帮扶举措将再度升级。一方面抓实基础设施提质,完善村内交通配套,改善村民出行条件;另一方面壮大村级集体经济,深挖天台特色农产品与和合文化、济公传说等文旅IP价值,带动农户增收,提升地方文旅物产知名度。

山海协作不是一阵风,而是一场长跑。宁波机场相关负责人介绍,将以国企担当持续扛起帮扶重任,让乡村百姓在文旅兴、乡村兴、百姓富的画卷中看到实实在在的共富成果。



宁波机场驻村工作组正在直播带货

图片由宁波机场提供

镇海区市场监管局 谱写共富实践“双重奏”

■ 汪骧 骆子琦 谭飘日

今年是浙江高质量发展建设共同富裕示范区五周年,五年来,浙江大地上涌现出无数以改革创新破题的生动实践。在宁波镇海,镇海区市场监管局以“大企帮小店”和“食安共富”为笔,从帮创业者降低开业门槛,到为乡村树起食安标杆,绘就了一幅“大企搭台、政府服务、商户唱戏”的共富图景。

曾经因摆渡停运而日渐萧条的镇海渡,如今成为日均客流量超4000人次、社交媒体曝光量超50万次的网红街区。从“闲置码头”到“共富地标”,镇海渡的蝶变背后,藏着共富密码。

让创业者“进得来,活得好”,是帮扶的第一步。镇海区市场监管局协调镇海区属国企海江公司,以优惠租金盘活闲置码头,打造集餐饮、休闲于一体的滨江特色空间,部分商户场地租金直降70%。镇海区市场监管局等部门联合承办的“跨越百年·时空对话”等文旅活动,累计浏览量超2000万人次,带动消费超50万元,将“流量”转化为“留量”,为街区持续“造血”。

优质服务是最好的营商环境。该局组建镇海助企团,前移服务端。针对后厨装修等痛点问题,上门“一对一”指导,实现布局审核一次性通过率100%,店家“王的披萨”因此将开业筹备期压缩至1个月。证照办理推行“闪批”服务,平均办照时限由3个工作日缩减至20分钟。

不仅要“扶上马”,更要“送一程”。2024年,镇海区市场监管局推动20余家单位组建个体工商户服务联盟,为辖区商户提供全生命周期支持。在全省首创个体工商户普惠保险“镇个保”,保费低至159元/户,较传统商险大幅下降,已覆盖街区六成商户,提供超百万元风险保障,为个体经济系上“安全带”。

如果说镇海渡是个体经济的活力样本,九龙湖则以“食安共富幸福村”建设,交出乡村共富的另一份答卷。

数字监管提效能,筑牢了食安“防火墙”。镇海区市场监管局大力推行“硬件+数字”双轨升级,指导28家餐饮

单位完成后厨标准化改造。当地创新构建街区“1+3+N”数字监管矩阵(1个数字驾驶舱+3块LED显示屏+N个商户终端),统一安装“食安智能看板”,并同步上线“九龙食客”小程序,实现证照信息、检查记录、量化等级“一屏公示”,实时联网84个后厨监控点位。此外,通过发放85万元专项奖励资金,推动经营主体100%投保食安责任险,实现食品安全投诉率下降45.4%。

共富巴士进山村,打通了销售的“最后一公里”。针对山区农产品销售难,联合宁波公交集团镇海公司,创新推出全市首辆特色文旅农产品直售“共富巴士”。该专线融合“载客+带货”功能,搭载九龙湖智慧文旅平台码及土特产样品,实现“客、货、邮、商”一站式服务。截至目前,该项目已助推村集体年均增收超20%,村民月增收2000余元。

产销服务双赋能,铺就了富民“新路径”。在产销端,镇海区积极培育“共富工坊”示范典型,如九龙湖村民陈月波成立的“月波食韵坊”,吸纳10余名村民就业,传承传统糕点技艺,有效消化周边农户的滞销原料,让“老手艺”转变为富民新产业。同时探索“农户+村级基地”产业联结机制,全流程指导新建食品小作坊,以“小作坊”撬动土特产“大产业”。在服务端,紧扣基层治理能力提升,夯实食品安全网格化体系,通过上线6类涉食主体走访教学短视频、组织联合检查等方式强化队伍建设,网络累计上报二级及以上食品安全巡查事件8877件,以高效能治理切实提升群众幸福指数。



镇海区市场监管局探索“直播+个体户”服务
毛煜鑫 摄

科技赋能 数智领航

建设银行宁波市分行数字金融实践跑出“加速度”

■ 建轩

从“一键生成”的项目准入报告,到“秒级到账”的港口聚合支付;从覆盖超九成网点的AI助手,到服务千家万户的大数据普惠产品……在数字经济与实体经济深度融合的浪潮中,建设银行宁波市分行正以一场系统性、全方位的数字化转型,交出一份亮眼的“数字金融”答卷。

紧扣中央金融工作会议提出的“五篇大文章”部署,建行宁波市分行于2024年率先发布《数字金融三年行动方案(2024-2026年)》,提出“三年三步走”战略——2024年筑基、2025年深化、2026年收官,推动数字金融从“框架搭建”向“生态成型”跃升。截至目前,该行已累计落地数字金融项目超100项,覆盖公司、个人、普惠、风险等主要业务条线,多项创新成果走在系统内和区域前列。

智慧港口“链”上金融

作为国际港口名城,宁波舟山港是全球货物吞吐量第一大港。建行宁波市分行立足地方特色,将数字金融深度嵌入港口物流核心场景,与省海港集团、市港口集团及易港通强强联手,打造国内领先的“智慧港口”综合服务平台,成为银企协同、数实融合的标杆典范。

该平台集合在线下单、支付结算、电子开票等全流程服务,形成港航物流领域“一站式”解决方案。截至目前,平台已服务货代、船公司、堆场等企业用户超7400家,为19万名港航从业者提供进箱、提箱、驳运、还箱全环节无纸化办理及费用结算服务,平台集卡司机活跃用户达3.2万名。

“过去提重预约要跑窗口、排队付款,现在司机在手机APP上就能完成支付和预约,秒级到账,方便太多了。”一位长期在宁波港作业的集卡司机感慨。这得益于建行宁波市分行将聚合支付技术

深度融入港口场景——一码多用,资金秒达。仅提重交易一项,货代公司在线预约并支付后,司机即可凭序列号直接提箱,全流程顺畅无阻。

值得一提的是,该行还在平台率先接入数字人民币支付接口,服务小额高频费用结算。目前数字人民币用户已超1万名,交易额达3500余万元。

“数字金融不是闭门造车,而是要到实体场景最痛的地方。”建行宁波市分行相关负责人表示,通过赋能港口物流数字化转型,银行不仅提升了作业效率与用户体验,更实现了与港口集团、易港通等合作伙伴的深度绑定,为后续供应链融资、信用评估等综合金融服务打开了空间。

数据“说话”普惠小微

在普惠金融领域,建行宁波市分行依托人民银行普惠平台,创新推出“智甬贷”“善营贷”等信贷产品。这些产品以税务、流水、工商等多维数据为核心,实现“秒批秒贷”,有效破解小微企业融资难、融资慢问题。截至目前,已累计服务小微企业超2000家,成为数字金融赋能实体的又一注脚。

与此同时,该行还围绕商品房预售资金监管、企业电子票据处理等场景,落地了一批具有示范意义的数字化项目。

POS预售房资金监管项目,建行宁波市分行作为建行系统内首家应用企业级分账产品实现“一房一码”POS收款的分行,对接省建设厅POS交易接口,确保购房资金直接进入监管专户、签购单自动备案,有力保障了购房资金安全。

面对复杂的旧系统和高标准的新接口要求,该行金融科技部骨干骨干深入宁波乐金甬兴化工电子票据自动处理项目一线,全流程支持系统架构设计与数据迁移。2025年1月项目成功上线后,客户票据数据处理效率与准确性显著提升,企业专门发来感谢信,成为“金融+科技+产业”合作的生动样本。

合规与创新并重

在大力推进科技创新的同时,建行宁波市分行始终坚持合规经营,落实人民银行相关工作部署。

针对征信管理,该行印发《征信异议处理明白纸》,要求各网点以“一经提出,即刻受理”原则处理异议,并通过数字化台账、流程跟踪系统加强全流程管控。2025年以来,征信异议平均处理时长仅6.4天,较去年缩短0.7天,书面答复率、按期办结率均达100%,有效减少了征信矛盾纠纷。

在跨境金融创新方面,建行宁波市分行积极响应多边央行数字货币桥业务部署,由分行负责人牵头,金融科技部与国际业务部协同推进试点,对接人民银行工作任务,逐笔落实客户,稳步开展跨境数字金融创新实践。2025年下半年试点以来,该行已落地货币桥业务76笔,金额达1.4亿元。

从“有”到“优”再到“生态”

根据三年行动方案,2026年将是建行宁波市分行数字金融的“全面收官年”。届时,该行计划累计落地数字金融项目150项,实现全业务条线、全网点场景100%覆盖;数字化工具基层应用率、员工使用率、AI助手覆盖率均达100%;构建15个高价值大数据模型,涵盖客户营销、风险预警等核心方向,实现对内管理提效与对外服务提质的双向赋能。

“我们的目标不是堆砌技术名词,而是让基层员工真正感觉到‘好用、爱用、有用’,让客户体验到‘快、准、稳’的金融服务。”建行宁波市分行相关负责人表示,下一步,分行将继续以数字金融三年行动方案为蓝图,持续深化人工智能、大数据、区块链等新技术应用,加速形成“数据驱动、技术支撑、业务协同、生态赋能”的数字金融新格局,为宁波经济社会高质量发展贡献更大力量。

共富先行
浙里探索

高质量发展建设共同富裕示范区