

# 杭州临安：美美与共，片区组团释放乡村共富乘数效应

面对乡村振兴这道必答题，杭州西部山区县如何破局？青山绿水拥簇着的临安，从天目山麓到浙西天路，以“片区组团”重构发展脉络，奏响了一曲乡村共富的激昂乐章。

目前，临安区已谋划推进耕织未来、天目月乡、源头共富、多彩龙岗等16个片区组团发展，覆盖18个镇（街道）、120个行政村。这些片区并非简单的村庄叠加、集合，而是按照“地域相邻、产业互补”原则打造的“乡村发展共同体”，抱团共富，呈现乘数效应，让乡村振兴的蓝图更具格局、更见笔法。

■ 陈潇奕 朱晨晨

## “土特产富”抱团发展 从“单打独斗”走向“全链共赢”

在临安，独特产品的全产业链升级是激活乡村经济的关键一招。“尝过临安的小香薯吗？皮薄如纸、香甜软糯，可是我们这里的‘金疙瘩’！”一走进新峰村，村书记就热情介绍起大棚里的小香薯，“信心来源于市场，天目香薯供不应求，现在我们村干部自己带头搞生产，让村民看到实实在在的效益。村里还在谋划小香薯的全产业链提质之路，准备今年建设采后分级包装自动流水线、高温愈合低温糖化库、香薯淀粉及粉丝等加工线。”周边村子纷纷响应，共享冷库、共享农机设备、共享市场，形成了协同作战的良好局面。

在隔壁村，返乡创业的年轻村书记正带领村民开展小香薯订单种植模式，申报了区农业农村局小香薯产业村培育项目，今年准备种植的110亩小香薯已经与杭州五月公社科技有限公司签订了商品薯销售合同，并收到定金10万元。

眼下，临安正计划投资3000万元建

设天目小香薯科研中心、育苗中心和产地分拣中心，引进先进育苗技术和冷链设备，利用智能化设备保障薯苗茁壮成长和产品优质保鲜，这也将成为临安小香薯产业腾飞的新起点。光有优质的薯苗和先进的仓储还不够，如何让小香薯走出大山，卖上好价钱？临安与京东超市签订“订单农业”协议，建立了稳定的直采通道。这一举措，不仅解决了农户的后顾之忧，更让市场端的确定性转化为农户心底的踏实感。如今，临安小香薯已畅销全国，成为市场上的抢手货。

小香薯，大产业。临安区供销社以“村社共建”为核心，为小香薯制定“统一品牌、统一标准、统一包装”的“三统一”运营规范，在潜镇建成配备AI智能分拣设备的共富工坊。同样是一小时分拣1000斤，传统人工需5人、分出3个品类，而AI只需3人、可分出12个品类，每斤产值效益提高约30%。截至目前，临安天目小香薯本地常年复种面积稳定在1.6万亩，全产业链产值近6亿元。

更关键的是，这套模式让多方受益：潜镇堰口村和下埠村以资金入股形式参与共富优选中心建设，每年获得15%的经营分红；洪岭村流转100亩土地打造共富基地，累计销售15万余斤，促进村集体增收20余万元。

无独有偶，三联村的索面也从承载百年传统的“老字号”，焕然一新。长期以来，三联索面“多数自己吃，多的挑到外地卖”，难以形成规模效益。2021年，三联村成立泉乡农产品专业合作社，采用“村集体+供销合作社+农户”的合作模式，建起索面工坊，将生意由“一季”做成“四季”。合作社统一收购、包装、销售，让索面蝶变升级。如今，三联索面获得“天目山宝”区域公用品牌授权，制作农户从30多家增加到80多户，商品价格大幅提升，产量更是增长了10倍。这一跨越的背后，正是产品抱团带来的品牌赋能和市场倍增效应。同时，三联村还在紧锣密鼓地建设标准化认证基地，为索面进商超、进平台打好基础。

从“点土生金”到“全链增值”，临安以标准化筑基、产销对接、品牌突围，推动农特产品抱团发展，把“土字号”做成“金名片”，畅通了从田间到餐桌的价值通道，让老百姓在家门口就能就业增收。

## 美丽经济抱团共富 从“单点打卡”到“全域体验”

如果说农特产品的全产业链升级聚



天目小香薯丰收



於潜光明农场



天目未来谷研学大田

焦“一个产品怎么卖”，那么美丽乡村的抱团共富则是在探索“一个区域怎么活”的多元发展路径，为乡村全面振兴注入源源不断的动力。

目光聚焦于潜镇光明村，它所属的耕织未来共富片区，宛如一颗镶嵌在“天目叠翠、耕织原乡”共同富裕示范带上的璀璨明珠。该片区坚持“党建联建、产业延链+农文旅融合”的创新发展模式，走出了一条以光明村为龙头引领，“农场、共享、研学”齐头并进的乡村组团式发展道路。单个光明村纵然再美，也只是“盆景”；而片区内各村优势互补、功能错位，才成了“风景”。

站在天目未来谷研学城二楼平台极目远眺，山脚下那片一望无际的田野，正以光明农场为核心节点，绽放出无限生机。这里已成为集稻田公园、天空之境、游园小火车等众多网红打卡点于一体的生态型现代化农场。它精心打造的“稻田赏玩·非遗体验·共享农趣”三位一体的耕织文化生态之旅，如同一场盛大的乡村嘉年华，吸引了八方游客纷至沓来，每年接待超3.6万人次。这就是乘数效应的直观体现——游客来了，不仅看光明村，还会逛周边村；不仅体验农场，还会消费产品、参与研学，形成“一个点带动一条线、一条线辐射一个面”的联动效应。

临安区农业农村局相关负责人指出，片区组团能否成功，关键在于能否建立起有效的市场化运营机制。“政府要着力做好引导、服务和保障，但绝不能替代市场。核心是要引入和培育懂乡村、善经营的专业运营主体，并设计好让村集体、农户都能稳定受益的利益联结机制。”

绍鲁村皮园家庭农场，由返乡大学生精心经营，主打“会员制”特色服务，让游客能够“当天农场主”，亲身感受乡村生活的魅力。该农场年收入达600万

元，带动农户增收98万元。如今，该片区内生产、销售、休闲、颐养等要素一应俱全，产品、研学、服务等产业应有尽有，形成了一个完整的乡村产业生态圈。

片区组团的深层动能，在于人的回归。年轻人的回归，打开了临安乡村的“新方式”。“一步一景、一院一业态”的“共富小院”模式正在临安乡村如雨后春笋般推开。在潜东村浦村，曾在大理经营民宿10年的方超，通过自媒体发起“30天爆改老宅”挑战，将村中旧宅改造为乡村微艺术馆；00后范家宽辞去瑞幸咖啡师工作，返乡与姐姐创办“么么叁”日咖夜酒咖啡馆；80后手艺人“小阿贵”以家传棕编技艺亮相“第五届世界生物圈保护区大会天目市集”……通过实施“乡村合伙人”计划，临安联合高校推出一批又一批青年回村创业，带动农民增收致富。

无论是土特产的抱团发展，还是美丽经济的抱团前行，在片区组团发展的宏大图景里，临安各村依据自身优势，在产业链上精准找到定位，相互协作、优势互补，形成“一盘棋”的产业生态，实现从“单打独斗”到“攥指成拳”、从“物理叠加”到“化学融合”的蝶变，释放乡村共富的乘数效应，为山区县高质量发展书写生动答卷。

元，带动农户增收98万元。如今，该片区内生产、销售、休闲、颐养等要素一应俱全，产品、研学、服务等产业应有尽有，形成了一个完整的乡村产业生态圈。

片区组团的深层动能，在于人的回归。年轻人的回归，打开了临安乡村的“新方式”。“一步一景、一院一业态”的“共富小院”模式正在临安乡村如雨后春笋般推开。在潜东村浦村，曾在大理经营民宿10年的方超，通过自媒体发起“30天爆改老宅”挑战，将村中旧宅改造为乡村微艺术馆；00后范家宽辞去瑞幸咖啡师工作，返乡与姐姐创办“么么叁”日咖夜酒咖啡馆；80后手艺人“小阿贵”以家传棕编技艺亮相“第五届世界生物圈保护区大会天目市集”……通过实施“乡村合伙人”计划，临安联合高校推出一批又一批青年回村创业，带动农民增收致富。

无论是土特产的抱团发展，还是美丽经济的抱团前行，在片区组团发展的宏大图景里，临安各村依据自身优势，在产业链上精准找到定位，相互协作、优势互补，形成“一盘棋”的产业生态，实现从“单打独斗”到“攥指成拳”、从“物理叠加”到“化学融合”的蝶变，释放乡村共富的乘数效应，为山区县高质量发展书写生动答卷。



浦村村青年lab

图片由杭州市临安区农业农村局提供

## 中国电信浙江公司

# “智惠”上新!“万兆”领跑,宽带标杆再刷新高

5·17世界电信日即将到来之际，浙江各地掀起了一股科技普惠的热潮。“奔跑吧万兆”快闪等一系列活动将持续开启，展现一场场科技与人文交融的数字派对。

随着万兆云宽带升级发布，浙江家庭宽带市场标杆再度刷新。值此世界电信日到来之际，中国电信浙江公司聚力新带宽、新业务、新终端、新体验，以“四新”引领，让“智惠浙江”走进千行百业，千家万户。

■ 陈芳

## 新带宽：万兆云宽带，刷新宽带新标杆

近日，中国电信浙江公司有17个万兆试点项目顺利通过验收，其中有两个项目位列工信部万兆光网试点名单，还有15个项目通过了浙江省通信管理局的验收。

工业方面，浙江电信为台州钱江摩托等企业升级了万兆网络底座，车间设备跑得更快，AI摄像头画面秒回传，为制造业数字化转型树立了万兆工业网络标杆。家庭方面，中国电信推出“万兆云宽带+全光组网+全屋智能”全套方案，在家就能沉浸式看3D大片，畅玩云游戏，家庭应用场景直接升级。

据了解，家庭用户的万兆需求正在爆发——有在家渲染视频的自媒体博主，有需要跨地远程办公的职场白领，还有全屋智能深度用户。他们是数智生活的深度实践者，无论是终端响应还是网络品质，他们都有着更高、更极致的要求。

今年，中国电信浙江公司还启动了“万兆进万家”用户体验招募活动。活动期间，每月只要599元，全家就能一起享用10000M云宽带，还有万兆FTTR等超值AI应用权益可任选，真正实现“一



图片由中国电信浙江公司提供

人办、全家享”的万兆智慧生活。广大用户关注“浙江电信”公众号回复关键词“万兆家庭”，即可参与本次万兆家庭招募活动。

移动网络方面，5G-A也在加速走进日常生活。中国电信浙江公司率先在高铁和地铁两大场景完成了5G-A规模部署：沪杭、杭长等核心高铁干线已经深度优化，杭州地铁全线也覆盖了5G-A。在大型赛事、演唱会、音乐节等万人聚集场景，5G-A更是凭借高速稳定的硬核优势，带来流畅畅快的网络体验。

## 新业务：智屏、智铃、智看、智存，数智生活新标杆

中国电信秉持“一张全光网、一朵智能云、一个美好家”的品牌理念，以AI技术深耕家庭高频场景，整合推出智屏、智铃、智看、智存“四智”产品。

天翼智屏，是家庭智能生活的核心入口。靠语音交互，集AI娱乐、AI管家、

AI康养、AI伴学于一体。只需一句话，就能点播海量影视资源；智能陪伴和远程关怀功能，能语音发起视频通话，让亲人在云端团聚，还带远程看护、互动聊天、定时用药提醒等服务。此次焕新升级，天翼智屏重磅上线了AI康养和AI伴学。AI康养只需口述身体不适症状，即可实现AI在线问诊、智能挂号；AI伴学可实时监测孩子居家学习状态。天翼智屏兼顾老人康养陪伴、孩童居家助学和家庭娱乐社交，一站式覆盖全体成员日常需求。

天翼智铃是中国电信推出的AI智能创作平台，接入了自研的星辰大模型。输入文字、语音或图片指令，就能生成个性化图片、视频，还能一键生成视频彩铃。尤其适合中小商户自己动手做宣传广告，低成本、高效率。

天翼智看依托天翼视联AI能力，实现一键消安、一键食安、一键关爱、一键看店四大功能——也就是7×24小时智

能火情预警、后厨透明化监管、老人小孩居家看护、店铺远程管理。扎根家庭，重点守护一老一小，像个全天候在线的安全卫士。

天翼智存有专业级的存储能力，和天翼云盘深度打通，实现“本地+云端”双备份。手机照片“碰一碰”就能秒传，AI自动按人物、场景智能分类，一键精准搜索，还能和家人共享相册。海量文件、照片、影音，放心存，不怕丢。

## 新终端：AI赋能，智家连接新标杆

新终端精准卡位两大需求：家庭全光组网和个人随身智联。

连接升级方面，电信推动从WiFi6到WiFi7的跨越。升级后的WiFi7 FTTR设备，把“光纤到房间”的优势发挥到极致。三频WiFi7最高可达3200Mbps，加上50G PON光纤接入技术，万兆高速宽带入户后，WiFi速率全

屋跑满，真正实现从接入到终端的能力闭环。

电信AI手机云端大型游戏配置，让低配手机也能畅玩3A大作；AI打造专属影音体验，还能一句话召唤云端助理，解锁全场景智慧生活。还有天翼云电脑的强大算力，全面支撑OpenClaw等创新应用场景，云端“养虾”。

接下来电信将联手华为等生态伙伴，持续优化全光组网和智能应用等终端布局，推动多终端一体化融合，给家庭终端配置减负。

## 新体验：电信到家+生态权益，品质服务新标杆

中国电信浙江公司同步升级服务体系，把数智生活的美好，送到用户身边。

今年，中国电信浙江公司全新发布“电信到家”服务品牌，提供上门组网调试、网络检测优化、智屏体验、适老服务等一站式到家服务。专业团队上门，“一户一案”个性化定制，省心又方便。用户还可以通过浙江电信+小程序里的星级专区，添加星级客户经理企业微信，享受一对一专属咨询。遍布全省的爱心翼站，继续发挥便民惠民的作用，为户外劳动者、老年群体和市民提供休息喝水、手机教学、反诈科普等暖心服务。

中国电信浙江公司还积极回应不同用户的多元需求，整合生态资源，推出覆盖视听娱乐、出行、生活等多场景的专属权益。比如，面向爱追剧的朋友，联合浙江广电Z视介，实现中国蓝电信电视、天翼智屏、天翼AI手机等大、中、小屏的爱优腾芒权益全覆盖。面向商务出差和假期出游的人群，推出涵盖高铁、机场、专车等场景的出行专属权益。生活服务方面，围绕日常吃喝、外卖、采购平台也有精准补贴。

中国电信浙江公司以“智惠浙江 四新引领”为主线，践行“云改数转智惠”战略，依托云、网、端、业一体化的核心技术，不断完善智慧家庭生态布局，让科技赋能生活，让智慧惠及民生，持续为浙江千万家庭打造看得见、摸得着的“万兆美好家 AI新生活”。

共富先行 浙里探索

高质量发展建设共同富裕示范区