

## 专版

## 发展新质生产力

## 在建设创新浙江中展现浙商担当

近年来,泰美传媒以提升企业形象与经营活力为使命,深入挖掘企业创新实践、奋斗故事,促进企业创新,推动行业进步,共同助力经济高质量发展。本文将分享泰美传媒服务过的部分企业的生动案例。



■ 金长青 张铭 周红

## 毛戈平股份 书写东方美学的匠心传奇

第五届新锐光荣浙商、毛戈平化妆品股份有限公司创始人、董事长毛戈平深耕东方美学30多年,一直致力于推动东方美学的传承与产业升级。他将数十年艺术积淀,凝练成独特的“光影美学”:从中国传统水墨、戏剧艺术中汲取灵感,专门针对东方女性面容特点量身打造妆容,通过色彩与明暗的微妙平衡重塑轮廓,尽显典雅韵味,满足了消费者日益增强的文化自信与审美需求。

作为港股“国货高端美妆第一股”,毛戈平股份也彰显了东方美学的时代力量,在波澜壮阔的国货崛起浪潮中,不断书写着属于自己的品牌故事,并成功在高端美妆领域开辟出一片广阔天地。

根据毛戈平股份2025年半年报,公司当期实现营业收入25.88亿元,同比增长31.28%;净利润6.7亿元,同比增长36.11%。截至2025年上半年,毛戈平品牌专柜已覆盖全国120多个城市,包含400多家直营形象专柜。在线上渠道,自2019年起,品牌陆续入驻天

猫、抖音、京东等电商平台,销售业绩每年保持高速增长。同时,毛戈平品牌还以开设香港旗舰店为起点,为推进全球化布局奠定基础。

毛戈平品牌始终秉持“以匠心求极致、以贡献者为本、保持创业精神”的价值观,将“帮助人们抵达自我之美”作为使命。这不仅体现在其联合意大利、瑞士国际高端研发中心进行产品研发的执着,更彰显了其将东方美学融入品牌灵魂的决心。从连续六季推出“气蕴东方”故宫系列彩妆,到成为杭州亚运会美妆类特许生产企业,再到服务中国国家队随“征”巴黎奥运会,毛戈平品牌让世界看到了东方美学的文化深度与专业高度。

展望未来,毛戈平品牌将继续深化内功:扩大销售网络覆盖,升级线下消费体验,坚持彩妆、护肤、香氛及开拓新产品类别,并计划建设杭州研发中心,加强产品设计和开发能力。这一切,都围绕一个清晰的愿景:2035年前,打造一个中国的、极具国际水准的高端美妆品牌集团。

## 德望纳米 为前沿科技探索定制“铠甲”

迈向科技巅峰的竞赛,实质上是材料性能的竞赛。“在真空、高温、深海、强辐射等极端环境下,材料的‘皮肤’——表界面,往往决定了整个系统的成败。”杭州德望纳米科技有限公司董事长、材料学博士董萌萌的这句话,精准道破了前沿科技产业需攻克的核心瓶颈。

德望纳米所攻坚的,正是材料在极限工况下的“表面文章”。公司聚焦纳米复合先进新材料技术,通过为关键部件构筑特殊的功能性表面,使其获得远超基材的极端耐受性与稳定性,从而大幅提升精密系统的可靠性与寿命。公司擅长开发适用于苛刻环境的固体润滑涂层及特种功能涂层,并将其整体解决方案深度服务于航空航天、可控核聚变、尖端光学器件及高精度机器人等国家战略产业。

“在全球范围内,能够完成此类超精密极端表面工程的企业屈指可数。在国内,我们是极少数能提供从尖端装备到完整工艺链整体交付的方案商。”董萌萌的话语中透着硬核底气。这份底气,源自扎实的自主创新——公司年产高端装备数十台,单台价值可达千万元,其中超过90%的零部件与核心算法已实现国产化。

为将研发推向极致,德望纳米率先探索“AI科学”范式,自主研发“AI表面材料”智能平台,将人工智能与深度物理模型融合。“我们已积累海量工业数据。以往一套面向极端条件的新工艺需数十轮试验,现在借助AI,大幅缩减迭代周期,快速锁定更优方案。”技术人员介绍。这场智能革命,正以前所未有的速度,为挑战极限的装备定制可靠的“表面防护系统”。

其技术能力在国家重点领域成效显著。在航空航天与可控核聚变领域,其涂层技术助力部件抵御极端高温与强辐射;在深海探测与高真空装备中,提供稳定的表面防护与润滑;在高端机器人领域,其工艺能显著提升核心运动部件的精度、寿命与极端环境适应性;在精密光学与晶体器件上,则赋予表面超高性能,保障系统在苛刻条件下的稳定运行。

从护航航天器巡天,到助力“人造太阳”探索;从赋能深海装备破浪,到提升智能机器人极限性能——德望纳米以自主可控的硬科技,默默加固着国家战略产业在极端环境下的安全与性能边界。在这条面向极限的材料竞赛征途上,这家杭州企业正成为重要的“智能引擎”。

## 克雷登热能 优质的可移动蒸汽供应商

1992年,盛建平创立澳门克雷登工贸发展有限公司。2003年,他创立杭州克雷登锅炉设备有限公司。2006年,克雷登热能设备(浙江)有限公司在杭州经济技术开发区投建厂区,扎根至今。

如今的克雷登热能,具备自主研发能力,是国家高新技术企业。所有主要部件均可实现自主加工生产。除“A级锅炉制造许可证”以外,企业还具备全球多个生产许可资质,尤其在高温、高压、特种参数的蒸汽发生器(锅炉)领域引领全球。

“父亲那一代,攻克的是‘有没有’的基础难题;轮到我这一代,要回应‘好不好’的品质之问,要直面‘精不精’‘强不强’的进阶挑战。”公司执行董事盛易俊说。作为克雷登热能的新接棒人,做好企业的同时,在统战部门指导下,他与伙伴发起澳门杭州青年会,加强澳门和杭州青年之间的交流,融入本地创业生态。

目前,克雷登热能凭借强制循环

逆流交换技术,产品节能效果显著,最新系统每吨蒸汽仅需65—70立方米天然气。因此,公司得以专注超高温、超高压50吨以下的蒸汽发生器(锅炉),并参与多个国家级项目。

公司从四五年前就着手规划集中供暖的替代方案。在实际运行中,集中供暖管网线路长、热损高、压力波动大,外露管线还会影响市容。不少地区的供热燃料仍以煤炭为主,因价格低廉较难被取代。对此,克雷登热能推出以天然气为燃料的可移动蒸汽供热方案,将0.5吨至50吨级蒸汽系统集成进集装箱,按需部署,减少闲置损耗与无效能耗。为多地政府降低每年补贴费用的同时,还为企业提供千度达到99.5%的高品质干蒸汽。

随着“双碳”战略的推进,盛易俊已为企业的下一步做好了准备:在浙江海宁规划了约8万平方米园区,引入新能源与综合能源的解决方案,推动人工智能在各个工业场景落地。

## 极客桥 便携式照明无人机点亮低空经济

在低空经济这个逐渐升温的赛道上,浙江极客桥智能装备股份有限公司十年磨一剑。

应急救援是极客桥最先切入的应用场景。在各类夜间救援中,照明是首要难题。极客桥便携式照明无人机升空,可以单人携带,快速达到各类复杂应急现场,在几分钟内升空,可长时间不间断照亮上万平方米的区域。同时,操作特别简单无需专业飞手,在大风大雨和高低温等极端环境里也能稳定工作。

随着应用不断拓展,极客桥如今已经形成完整的产品矩阵。有提供长时间空中服务的小型系留式无人机平台,可集成照明、视频、广播、通信及各类功能模块;也有借助先进定位系统,利用自主高效同步控制技术,服务文旅夜游、庆典活动的无人机集群灯光秀。

公司创始人胡克飞说,极客桥信奉长期主义,坚持自主研发和生产。在他眼里,产品像孩子:“要像养育孩子一样长期陪伴,持续迭代,不能今天追这个风口,明天追那个风口。”

极客桥将自己定位为硬科技的创客工厂。一方面,企业围绕低空照明做深做透,从系留无人机延伸到整套系统方案;另一方面,它也努力为年轻的技术迷、创业者搭桥,开放实验场景和部分研发平台。近些年,极客桥先后入选“福布斯中国智能工业设计企业TOP10”“无人机行业十佳应用案例”,产品远销欧美、日韩、中东、非洲及东南亚三十多个国家和地区,越来越多来自各大洲的客户,在世界各地的展会和宣传活动中邂逅极客桥产品后被深深吸引,专程跑到绍兴洽谈合作,签订购货合同。

## 联动科技 抢占汗液传感器新赛道

联动数字(浙江)科技有限公司推出可穿戴汗液生物传感器,薄薄一片,贴在手上即可开始工作,中间嵌入芯片,可以持续采集汗液成分并实时传输。

汗液采集最大的优势在于非侵入性和连续性,更适合长期佩戴和持续监测。通过对汗液的连续采集和分析,监测结果从零散的点变成一条动态的曲线,能够实现多项指标的同步监测,并生成个性化健康建议。

“我们正在推动检测技术从‘有创取样’向‘无创连续’转变,这一转变的背后,是生物传感、微流控、人工智能等多项前沿技术的协同突破。”联动数字科技董事长郑振伟说。

当然,要把汗液检测真正做成有用的工具,仍然面临着诸多挑战。汗液环境复杂,出汗量、温湿度、运动强度都会影响结果,传感器要灵敏也要稳定,贴在皮肤上还要舒适兼容。

联动数字科技用柔性电子材料与纳米技术提升传感器灵敏度与耐

用性,同时在材料与微电子集成上解决皮肤贴合与长期佩戴引发刺激的问题,并引入机器学习模型,从多变量、实时变化的汗液数据中提取有效信息,提升关键指标识别准确率。数据采集后实时传输,由自研AI系统在毫秒级完成处理,输出监测结果。

汗液传感器作为新赛道,需要高密度的科研投入。联动数字拥有科技团队30多人,60%是科研技术人员,是典型的小而美的科技企业。同时,公司选择依托浙大博士后科研流动工作站培养相关人才,并与浙江大学、浙江理工大学等多家高校开展合作研究,与浙江大学医学院附属第一医院、浙江大学医学院附属邵逸夫医院等医院进行合作。

联动科技希望以汗液传感技术为突破口,不断推动可穿戴监测向非侵入式、智能化转型,在填补国内技术空白的同时,提升在检测技术领域的话语权和竞争力。

## 华鑫通航 专注挑战行业最难事

走在城市街头,你也许会注意到几只悬在空中的“机械精灵”,这是无人机在代替人力进行巡检工作。

“巡检是城市管理的刚需,无人机可以自动飞行、自动巡检、自动识别异常,并以短信方式实时推送至管理者手机,这样就降低了人力成本。”浙江华鑫通航科技有限公司CEO庞亦雯说,她称之为“一支不知疲倦且精准高效的治理队伍”,“只要把识别需求写进算法当中,我们的无人机在空中就能抓取问题,精确度可达95%。”

作为海南华铁旗下子公司,华鑫通航以无人机系统和服务器为核心,深度融合物联网、大数据、人工智能等数字技术,提供安全、智能、高效的低空应用解决方案。

真正的竞争力来自算法能力,要把甲方的需求转化为智能识别目标,就要团队不仅懂技术,还要对应用场景有足够深的理解。哪里算异常,什么是风险,在何时何地触发预警。“只有足够了解场景,才能快速把模型搭建出来。”庞亦雯说。

除了巡检领域,华鑫通航在载重无人机方向也走在前列。其母公司海南华铁自2008年成立以来深耕设备运营服务,业务横跨高空作业平台、建筑支护、地下维修维护、算力设备等多个领域,是国内领先的设备运营商之一。

在这样一套成熟的产业基础之上,华鑫通航承担起了集团布局新质生产力的关键一环。海南华铁在全国布局的近400个设备租赁网点,为低空作业场景提供了扎实的资源和信息基础。有了这样的优势基础,华鑫通航依旧选择做行业里最难的事,围绕急、难、险、绝四类场景提供服务。

2025年9月,第四届国际数字贸易博览会在杭州开幕,华鑫通航携低空物流、低空巡检、低空作业三大核心解决方案及多款主力无人机机型集中亮相,面向全球客商展示低空领域的前沿科技与应用潜力。

比市场更重要的是价值观。庞亦雯说,华鑫通航希望通过技术与设备的运用,让蓝领工人的工作更加安全、精准、高效,这也是低空经济作为新质生产力的应有之义。