



兴业银行杭州分行高质量发展25周年巡礼

勇立潮头万象更新 廿五芳华携手同行

张佳琪 施翼 顾志鹏

2000年5月28日,初夏的曙光穿过西湖薄雾,兴业银行杭州分行于江大地破浪而生。

作为股份制银行的改革先锋,兴业银行杭州分行以“干在实处、走在前列、勇立潮头”的浙江精神为帆,以“真诚服务、共同兴业”的企业使命为桨,与实体经济共成长、与时代浪潮齐奋进,为浙江经济社会高质量发展注入“兴业活力”。

二十五载,是奔潮向涛头立的激荡岁月,是之江涌干帆亮的发展诗行。截至目前,兴业银行杭州分行总资产已超9000亿元,各项存款余额超3300亿元,各项贷款余额超4700亿元,存贷款规模位列浙江省股份制银行第一梯队。

支持科技创新 当好赋能强引擎

随着新一轮产业变革的深入发展,浙江以创新深化塑造制胜未来的新增优势。兴业银行杭州分行紧扣浙江“互联网+”生命健康、新材料三大科创高地建设,将科技金融作为继绿色银行、财富银行、投资银行后的第四张名片”。截至目前,杭州分行全省合作科技企业达17万家,科技金融贷款余额超800亿元,兴业金融杠正奋力撬动浙江创新能级跃升。

从一家中国创新企业,到全球前十的口腔医疗器械品牌,迅实科技正在用科技的力量,为全球数百万牙科医生与患者带来更高效、更精准、更便捷的治疗体验——让数字化齿科真正走向“椅旁即刻”的未来。

随着市场需求的增大,迅实科技系列3D打印机需规模化生产,当技术产业化遭遇资金瓶颈,银行如何助力科技企业发展?

兴业银行绍兴柯桥支行负责人带

队走访了解情况后,跳出传统抵押思维,将企业全球专利授权、研发人员占比、临床数据资产纳入授信评估,提供了超亿元的授信贷款,用于建设3D智能设备工程项目,助力实现研发生产一体化布局。

金融,是科技企业突破困境的重要引擎。2018年时鑫盛永磁处于发展初期,融资渠道较少。兴业银行湖州安吉绿色支行金融服务团队精准识别其技术潜力,以“技术+”评审模型打破传统抵押担保逻辑,于2019年发放6400万元项目贷款,支持企业建成50亩现代化生产基地。

“农历腊月下了大雪,快放假了,兴业银行还在做授信放款,赶在过年前把款放下来,解决了公司的难题,对我们帮助非常大。”这笔雪中送炭的资金让鑫盛永磁相关负责人记忆犹新。



畅通资金“血脉”,兴业银行杭州分行
为杭温高铁开通运营保驾护航。
刘伟 苏巧将 摄

逐绿而行,以金融之力助力新能源企业发展。

解锁金融服务新引擎,为德清地理信息小镇国家级车联网先导区注入强劲金融动力。

开设丰富多彩的“安愉课堂”,金融课堂温暖“银发时光”。

金融特派员走进企业,打通融资“最后一公里”。

组建特派员 织密基层服务网

惟改革者进,惟创新者强,惟改革者胜。

浙江兴业人脚步走过四季,追赶时间,也用数字拓宽外延,织密服务之网。

兴业银行杭州分行主动融入浙江省数字化改革大局,以浙江省金融综合服务平台为底座,成为省内首批试点上线“金综链流水险真授权”应用的机构,累计接入抵押登记、“贷项通”信息堵、服务远的痛点?兴业银行杭州分行创新推出“金融特派员”制度,以“联络员+宣传员+参谋员”三重角色,全力投身浙江数字化改革大潮。

面对亚厦装饰全国分散的供应商,兴业银行杭州分行创新推出“商票供应链融资”服务方案,由亚厦使用供应链票据向上游支付,并由上游供应商占用核心企业亚厦装饰的闲置额度在兴业银行杭州分行办理商票贴现,极大提升了上游客户融资时效,开创了建筑装饰行业“以大带小”的普惠金融新模式。

金融特派员以“财务顾问”身份深耕政银协同,助力浙江省水利厅描绘治水蓝图,到台州、嘉兴、绍兴、湖州等地定制“借、用、管、还”全周期服务,金融特派员联合律师事务所、会计师事务所组建专业联盟,让政策与资金碰撞“乘数效应”。目前,兴业银行杭州分行专项债财团团队已累计为浙江地方政府债承销超1500亿元,助力地方经济高质量发展。

钱塘江潮记录着兴业银行杭州分行与浙江共奔竞的青春足迹。从创新绿色信贷到领跑“双碳”,从润泽小微百业到托举银发人生,从点燃科创火种到描绘高质量发展蓝图——这条奔涌向海的赤子之心。

赤诚兴业,敢为人先。25年劈波斩浪,钱江潮见证初心如磐;25年向新而行,之江热土厚植兴业基因。从浙江金融创新到新时代的价值银行,兴业银行杭州分行始终是浙江改革开放的亲历者,实体经济繁荣的灌溉者,百姓幸福的守护者。

他们深耕田间地头,打通乡村普惠金融末梢。从柯桥农批市场的电子秤旁,到平阳凤垟村的校舍前,再到丽水遂昌的田间地头,兴业银行杭州分行精心写好养老金大文章,以“稳定性”筑牢资产防线,通过“稳定性”熨平岁月波澜,以“长期性”托举人民的足迹浸润着烟火气。他们为粮油商户量身定做“兴速贷”专属线上融资产品,让手机一点信用贷款即到账的愿景照进现实;在温州山乡,金融特派员不仅铺就了1500米长的“兴业路”,更联合科技专家成立“双特联盟”,让金融先锋。

钱塘江潮记录着兴业银行杭州分行与浙江共奔竞的青春足迹。从创新绿色信贷到领跑“双碳”,从润泽小微百业到托举银发人生,从点燃科创火种到描绘高质量发展蓝图——这条奔涌向海的赤子之心。

赤诚兴业,敢为人先。25年劈波斩浪,钱江潮见证初心如磐;25年向新而行,之江热土厚植兴业基因。从浙江金融创新到新时代的价值银行,兴业银行杭州分行始终是浙江改革开放的亲历者,实体经济繁荣的灌溉者,百姓幸福的守护者。

站在新起点,浙江兴业人将锚定“一流银行,百年兴业”的愿景,以“敢为天下先”的魄力,在澎湃向前的时代长河里,勇当

“谋字优先、敢为争先、实干致胜”的金融先锋。

(本版图片由兴业银行杭州分行提供)

发力绿色金融 锚定双碳新图景

绿色能源是可持续发展的必然选择。浙江是能源消费大省,也是国家量身定制“第二方供应链”金融合作模式。这种创新模式不仅解决资本迈股东在供应链管理中的资金难题,还为其市场拓展提供了有力保障。此外,兴业银行还为禾迈股份提供了多样化的金融服务,包括贷款、存款、承兑汇票等,满足企业在不同发展阶段的资金需求。

在太阳能发电系统中,有一种如“神经末梢”般的核心电力转换设备,便是微型逆变器。位于杭州的禾迈股份和嘉兴的昱能科技是微型逆变器领域的两家领军企业,也分别是当地兴业银行的重要客户。

2023年,兴业银行杭州分行相关负责人带队拜访禾迈股份,深入了解

企业的经营状况和资金需求,为其量身定制“第二方供应链”金融合作模式。这种创新模式不仅解决资本迈股东在供应链管理中的资金难题,还为其市场拓展提供了有力保障。此外,兴业银行还为禾迈股份提供了多样化的金融服务,包括贷款、存款、承兑汇票等,满足企业在不同发展阶段的资金需求。

在太阳能发电系统中,有一种如“神经末梢”般的核心电力转换设备,便是微型逆变器。位于杭州的禾迈股份和嘉兴的昱能科技是微型逆变器领域的两家领军企业,也分别是当地兴业银行的重要客户。

2023年,兴业银行杭州分行相关负责人带队拜访禾迈股份,深入了解

企业的经营状况和资金需求,为其量身定制“第二方供应链”金融合作模式。这种创新模式不仅解决资本迈股东在供应链管理中的资金难题,还为其市场拓展提供了有力保障。此外,兴业银行还为禾迈股份提供了多样化的金融服务,包括贷款、存款、承兑汇票等,满足企业在不同发展阶段的资金需求。

在太阳能发电系统中,有一种如“神经末梢”般的核心电力转换设备,便是微型逆变器。位于杭州的禾迈股份和嘉兴的昱能科技是微型逆变器领域的两家领军企业,也分别是当地兴业银行的重要客户。

2023年,兴业银行杭州分行相关负责人带队拜访禾迈股份,深入了解

企业的经营状况和资金需求,为其量身定制“第二方供应链”金融合作模式。这种创新模式不仅解决资本迈股东在供应链管理中的资金难题,还为其市场拓展提供了有力保障。此外,兴业银行还为禾迈股份提供了多样化的金融服务,包括贷款、存款、承兑汇票等,满足企业在不同发展阶段的资金需求。

在太阳能发电系统中,有一种如“神经末梢”般的核心电力转换设备,便是微型逆变器。位于杭州的禾迈股份和嘉兴的昱能科技是微型逆变器领域的两家领军企业,也分别是当地兴业银行的重要客户。

2023年,兴业银行杭州分行相关负责人带队拜访禾迈股份,深入了解

精耕普惠金融 润泽百业惠民生

“走遍千山万水、说尽千言万语、想尽千方百计,吃尽千辛万苦”,浙江的“四千精神”与兴业银行杭州分行服务民营经济的初心同频共振。兴业银行杭州分行自2000年扎根浙江以来,坚持“做真普惠、真做普惠”的经营理念,让普惠金融如钱塘潮水浸润万千市场主体。

在柯桥轻纺市场,布商的生意经总离不开“快”字——爆款面料转瞬就过时,备货窗口稍纵便逝……兴业银行杭州分行“快”重构银企关系;勤跑腿、勤算账、勤迭代。正因为长期扎根在商铺,他们摸索出了布匹行业“春备夏款、秋囤冬料”的周期性规律,通过线上系统预授信等方式,破解了传统

工具,实则是打开信用额度的钥匙:通过分析商户的实时交易流水,银行可动态评估商铺经营健康度,为优质客户匹配最高300万元的“随借随还”信用贷。志顺纺织负责人对此深有感触:“春季备货时,App申请贷款几分钟就到账了,非常快。”

除了响应“快”,还要跑得“勤”。在布匹堆叠的商铺间,兴业银行杭州分行“勤”重构银企关系;勤跑腿、勤算账、勤迭代。正因为长期扎根在商铺,他们摸索出了布匹行业“春备夏款、秋囤冬料”的周期性规律,通过线上系统预授信等方式,破解了传统

工具,实则是打开信用额度的钥匙:通过分析商户的实时交易流水,银行可动态评估商铺经营健康度,为优质客户匹配最高300万元的“随借随还”信用贷。志顺纺织负责人对此深有感触:“春季备货时,App申请贷款几分钟就到账了,非常快。”

除了响应“快”,还要跑得“勤”。在布匹堆叠的商铺间,兴业银行杭州分行“勤”重构银企关系;勤跑腿、勤算账、勤迭代。正因为长期扎根在商铺,他们摸索出了布匹行业“春备夏款、秋囤冬料”的周期性规律,通过线上系统预授信等方式,破解了传统

工具,实则是打开信用额度的钥匙:通过分析商户的实时交易流水,银行可动态评估商铺经营健康度,为优质客户匹配最高300万元的“随借随还”信用贷。志顺纺织负责人对此深有感触:“春季备货时,App申请贷款几分钟就到账了,非常快。”

除了响应“快”,还要跑得“勤”。在布匹堆叠的商铺间,兴业银行杭州分行“勤”重构银企关系;勤跑腿、勤算账、勤迭代。正因为长期扎根在商铺,他们摸索出了布匹行业“春备夏款、秋囤冬料”的周期性规律,通过线上系统预授信等方式,破解了传统

纺织业“融资慢、调头难”的困局,为民营企业发展保驾护航。

面对亚厦装饰全国分散的供应商,兴业银行杭州分行创新推出“商票供应链融资”服务方案,由亚厦使用供应链票据向上游支付,并由上游供应商占用核心企业亚厦装饰的闲置额度在兴业银行杭州分行办理商票贴现,极大提升了上游客户融资时效,开创了建筑装饰行业“以大带小”的普惠金融新模式。

金融特派员以“财务顾问”身份深耕政银协同,助力浙江省水利厅描绘治水蓝图,到台州、嘉兴、绍兴、湖州等地定制“借、用、管、还”全周期服务,金融特派员联合律师事务所、会计师事务所组建专业联盟,让政策与资金碰撞“乘数效应”。目前,兴业银行杭州分行专项债财团团队已累计为浙江地方政府债承销超1500亿元,助力地方经济高质量发展。

金融特派员用数字解码金融科技,为企业“量身定做”金融服务。在“创客中国”大赛中挖掘潜力项目,到冠名“梦工场”的小微企业“逐鹿江湖”,搭设资本对接平台,兴业银行杭州分行持续打造“养老金融专区”,提供定制化产品,契合“以稳为主”的养老财富管理需求。

老吾老,以及人之老。兴业银行杭州分行精心写好养老金大文章,以“稳定性”筑牢资产防线,通过“稳定性”熨平岁月波澜,以“长期性”托举人民的足迹浸润着烟火气。他们为粮油商户量身定做“兴速贷”专属线上融资产品,让手机一点信用贷款即到账的愿景照进现实;在温州山乡,金融特派员不仅铺就了1500米长的“兴业路”,更联合科技专家成立“双特联盟”,让金融先锋。

金融特派员用数字解码金融科技,为企业“量身定做”金融服务。在“创客中国”大赛中挖掘潜力项目,到冠名“梦工场”的小微企业“逐鹿江湖”,搭设资本对接平台,兴业银行杭州分行持续打造“养老金融专区”,提供定制化产品,契合“以稳为主”的养老财富管理需求。

老吾老,以及人之老。兴业银行杭州分行精心写好养老金大文章,以“稳定性”筑牢资产防线,通过“稳定性”熨平岁月波澜,以“长期性”托举人民的足迹浸润着烟火气。他们为粮油商户量身定做“兴速贷”专属线上融资产品,让手机一点信用贷款即到账的愿景照进现实;在温州山乡,金融特派员不仅铺就了1500米长的“兴业路”,更联合科技专家成立“双特联盟”,让金融先锋。

老吾老,以及人之老。兴业银行杭州分行精心写好养老金大文章,以“稳定性”筑牢资产防线,通过“稳定性”熨平岁月波澜,以“长期性”托举人民的足迹浸润着烟火气。他们为粮油商户量身定做“兴速贷”专属线上融资产品,让手机一点信用贷款即到账的愿景照进现实;在温州山乡,金融特派员不仅铺就了1500米长的“兴业路”,更联合科技专家成立“双特联盟”,让金融先锋。

老吾老,以及人之老。兴业银行杭州分行精心写好养老金大文章,以“稳定性”筑牢资产防线,通过“稳定性”熨平岁月波澜,以“长期性”托举人民的足迹浸润着烟火气。他们为粮油商户量身定做“兴速贷”专属线上融资产品,让手机一点信用贷款即到账的愿景照进现实;在温州山乡,金融特派员不仅铺就了1500米长的“兴业路”,更联合科技专家成立“双特联盟”,让金融先锋。