

# 第四届中国—中东欧国家博览会今天启幕 8000多种中东欧好物来华拓市

本报宁波5月21日电 (记者 段琼蕾 张源) “这是我们第一次来。”21日,参加第四届中国—中东欧国家博览会的斯洛文尼亚Mikropis Holding中国分公司负责人胡贊告诉记者,该公司主要从事数字健康产业,既能给病患适合的健康指导,也能远程AI问诊,“以前和美国、中东国家有较多合作,今年想拓展更多中国市场。”

5月22日,第四届中国—中东欧国家博览会暨国际消费品博览会在宁波揭幕。记者从21日举行的新闻发布会上了解到,本届博览会首次推出“数智中东欧”展区,37家企业将带来各自的创新技术和优秀产品,包括奥地利的钻石飞机、塞尔维亚的海上安全传感器、斯洛伐克的医疗设备、匈牙利的虚拟现实科技VR Park等,还有一批中国的先进机器人产品,它们将在迎宾导览、闻香识物等28项互动场景中展现“类人”智慧。

除了新朋友,宁波还迎来了不少老朋友。作为多个中东欧日化用品的中国代理,宁波德天厚供应链服务有限公司采购负责人邢昆仑介绍,从博览会结识的中东欧大型供应商已有十余位,企业去年从中东欧国家的进口额已突破5000万元,这次展会,企业计划与新供应商签订采购协议,上新一款波兰三文鱼罐头沙拉,10万罐产品预计最快7月到货。

来自塞尔维亚的参展商卡尔察斯已经参加了四届中东欧博览会,但是今年他依旧很兴奋。一大早,他便带着家乡独特风格的水晶首饰开始布展。“像施华洛世奇等国际大牌都是塞尔维亚水晶的合作伙伴。”他拿着



5月21日,“数智中东欧”展区展出由奥地利钻石飞机公司研发的多发混合动力飞机,该飞机由一台燃油发电机和两台电动发动机提供动力  
本报记者 贺元凯 摄

一件水晶手链向记者展示,水晶表面纯净透明却又五彩斑斓,精美的切割工艺让水晶饰品更加璀璨。据了解,卡尔察斯此前在国内已有网络代理商,他希望能够进一步拓展市场,让更多人感受到塞尔维亚水晶的魅力。

今年的博览会进一步突出中东欧特色,400多家参展商将携8000多种中东欧特色商品参展,数量均创历史新高,既有水晶、啤酒、葡萄酒、蜂蜜、奶酪等传统商品,又有玻尿酸、智能

家电等新产品,将为中国采购商、消费者提供多样的选择。展会还首次设立“魅力中东欧”展区,克罗地亚前拳击冠军、塞尔维亚篮球明星教练、匈牙利油画大师等都将来到现场互动,他们还带来了青训赛事、运动夏令营、油画展等项目。

此外,今年博览会放大溢出效应,加强全省域联动,形成6个经贸合作示范区联动区协同推进新格局,目前已精准匹配100多家省内企业

参与中东欧商品采购对接,同时为省内企业设立了1429个展位开拓国际市场,持续推动浙江与中东欧国家合作走深走实。

“今年我们带来了很多准备明年上市的产品。”在出口消费品展区,宁波翔欣家居用品进出口有限责任公司负责人徐亚玲指着展台上精致的相框、花瓶等家居装饰品说,目前公司贸易规模约1亿元,今年想借此次展会认识更多中东欧市场的负责人。

一口,金黄酥脆的外皮与鲜嫩多汁的蟹肉虾仁在舌尖迸发。她笑着向身旁的同伴分享:“这道菜让我想到家乡的奶奶卷,但内馅完全是另一种惊喜。”

中东欧宾客簇拥在摆满浙江特色美食的长桌前,来自克罗地亚、波黑等国主厨的料理台前,中国食客们也正好奇地探味。来自四川的游客张先生购买了塞尔维亚传统汉堡和啤酒,尝了一口汉堡后他说:“和国内常见的汉堡相比,感觉塞尔维亚的肉饼更厚实,酱料风味也很独特!”摊主尼古拉一边在铁板上娴熟地翻动着滋滋作响的牛肉饼,一边热情介绍:“我们特意选用塞尔维亚传统配方,现煎现做,希望用家乡味道搭建文化交流的桥梁。”

来自塞尔维亚的参展商安娜熟练地用筷子夹起南湖蟹虾春卷,轻轻咬下

## 中东欧美食与“味美浙江·百县千碗”人文交流活动举行

### 我的家乡味,请你尝一尝

本报宁波5月21日电 (记者 竺佳共享联盟·江北 吴天云 通讯员 汤佳瑜) 5月21日傍晚,作为第四届中国—中东欧国家博览会的序章,“舌尖上的相遇—中东欧美食与‘味美浙江·百县千碗’人文交流活动”在宁波江北老外滩启幕。

活动现场,中外美食和商品齐聚。来自克罗地亚、波黑、罗马尼亚、德国等国家的11位厨师大显身手,现场烹制

各国特色佳肴;浙江省11个设区市精心挑选的当地品牌美食也齐齐亮相,展现浙江饮食文化的魅力。同时,中东欧的酒水、咖啡、食品、美妆和工艺品琳琅满目,让参观者大饱口福与眼福。此外,活动还特别推出“跟着美食游浙江”美食游线推介,带领参与者感受不同地域文化在舌尖上的奇妙碰撞。

百人长桌宴上,浙江11个设区市的特色美食一一呈现:来自杭州的天目

笋干、桂花糯米藕、龙井茶香鸭;来自宁波的熟醉膏蟹、香油冬瓜、冰糖甲鱼;来自嘉兴的董家茭白、南湖蟹虾春卷、杭白菊焦糖布丁……嘉兴南湖宾馆的主厨张辉介绍,为了本次百人长桌宴,他们特意带来了一些中西式融合菜。“这道杭白菊焦糖布丁,我们就选用中国传统杭白菊配上西式焦糖布丁。”

来自塞尔维亚的参展商安娜熟练地用筷子夹起南湖蟹虾春卷,轻轻咬下

一口,金黄酥脆的外皮与鲜嫩多汁的蟹肉虾仁在舌尖迸发。她笑着向身旁的同伴分享:“这道菜让我想到家乡的奶奶卷,但内馅完全是另一种惊喜。”

中东欧宾客簇拥在摆满浙江特色美食的长桌前,来自克罗地亚、波黑等国主厨的料理台前,中国食客们也正好奇地探味。来自四川的游客张先生购买了塞尔维亚传统汉堡和啤酒,尝了一口汉堡后他说:“和国内常见的汉堡相比,感觉塞尔维亚的肉饼更厚实,酱料风味也很独特!”摊主尼古拉一边在铁板上娴熟地翻动着滋滋作响的牛肉饼,一边热情介绍:“我们特意选用塞尔维亚传统配方,现煎现做,希望用家乡味道搭建文化交流的桥梁。”

来自塞尔维亚的参展商安娜熟练地用筷子夹起南湖蟹虾春卷,轻轻咬下

## 创业者新传·探索者

### 杭州捷诺飞生物科技股份有限公司创始人徐铭恩:

## 走出实验室,在产业熔炉里炼成硬功夫

作为杭州电子科技大学教授,他是学校的学术骨干,为本科生开设的课程深受学生的好评;他是全国创新争先奖获得者,完成的重大科研项目和成果,实实在在地提升了学校的学科评估水平。

作为杭州捷诺飞生物科技股份有限公司创始人,他带领团队突破技术难题,跨越科技成果转化中的“死亡之谷”。捷诺飞“打印”出的组织器官模型、医疗制品广泛应用于药物测试、个性化医疗、化妆品评价等方面,研发的生物3D打印机已覆盖国内近60%的市场,出口至多个国家,惠及患者超过65万例。

## 以投资的眼光看待科研

有着药学、生物医学工程、机械学、自动化与人工智能的融合交叉学科背景,加上3D打印领域的丰富实践经历,徐铭恩很早便意识到突破学科边界的的重要性,在浙江大学读药学时,他发现完全靠生物医学的方法很难解决药物精准筛选与组织修复等难题,继而在博士阶段转向生物医学工程与仪器科学。在此期间,徐铭恩关注到了刚萌芽的3D打印技术在医疗领域的应用,就打算研究用这个技术做体外组织器官模型。此后,徐铭恩申请到清华大学机械系做博士后,并在2006年获得了国家自然科学青年基金项目——用3D打印构建功能化组织模型,革新药物筛选体系。

当许多人以为徐铭恩将沿着学术道路前行时,2013年,他做出了一个新的选择:投身科技成果产业化。从学界跨进入到产业界,并不是徐铭恩拍脑袋的决定。在早期的研究工作中,徐铭恩和团队一直与大企业合作实

手世界顶尖制药公司的项目,才发现并非如此。首先是数量和品控的差异,实验室仅仅打印几十个样品做测试,可药厂每天需要做成千上万块组织用高通量药物筛选,这对设备生产稳定性和材料品质提出了全新的要求。再就是品控控制的检测指标要求更全面严苛,论文中可以挑几个酶和基因表达证明有效性,但产业化必须同时满足全面的品控指标。

“做学术很容易沉浸论文数据的完美曲线里,却忽略了良品率等产业化的致命关口。”徐铭恩告诉学生,产业化要解决的不只是技术创新性,更需要解决技术的稳定、有效、安全和可及性等难题。

企业产业化的经历让徐铭恩意识到高校需要重塑对“学术价值”的认知,“要让研究的新理论、新技术走出实验室,实验室的巧劲得在产业熔炉里才能炼成硬功夫。”

目前,徐铭恩正积极探索通过产业课题反哺教学,他为本科生开设了两门课。一门是全校性公选课——生命科学导论,尽管是基础课程,徐铭恩也会尽量避免单纯的学术理论讲述,增加实践教学环节;另一门,是今年他和团队全新设计的教学改革课程——工程生物学,既包含学科交叉,也打破了学术和产业化的壁垒,他希望通过这样的尝试培养更多复合型人才。

当前,我省正持续攻坚“教育科技人才一体化改革”,徐铭恩是这场改革的实践者。十余年来,许多学生在徐铭恩团队推动的教学改革中感受到科研的价值,毕业后成为了捷诺飞的研发骨干力量,进一步推动科技创新和产业变革。

## 保持“学徒心态”

学者转型企业家,挑战之一在于跨越从象牙塔到市场的鸿沟。财务合规、市场推广、资本运作……这些领域对理工科背景的徐铭恩而言,最初全是知识盲区。

“学者做科技产业化的优势不是华丽的光环,而是拥有愿意从头学起的勇气。要永远保持‘学徒心态’。”他说。

“我们要再做一遍学生。”这位学者型企业家选择用最笨拙也最扎实的方式破局——重构知识体系。除了科研,他还从0到1的去学习“什么是生产、什么是供应链、什么是市场”这些产业界最基本的知识。

高压创业中,徐铭恩的“充电”方式透着学者特有的朴实。每周运动两三次,和年轻人打打乒乓球,或者是在自然水域游泳。“水中独处是很好的思考方式。”他形容这种体验会构成精神内核中一些特别有力量的部分,“科研需要灵感,产业需要决断,有时候游着游着,很多问题就有了更深度的思考。”

如今,徐铭恩仍然在学习,他已瞄准两个方向,一是系统强化对市场的理解,提升市场敏感性以精准捕捉需求;二是在知识革命迅猛的当下,持续提升自身整合技术迭代与产业需求的能力。

(本报记者 朱承)

## 让人才培养直面产业需求

“徐老师,做学术和做产业有什么不同?”课堂上,学生常常好奇地提问。

徐铭恩总会给大家讲述自己的经历:2010年初,我们团队已能打印仿真肝组织并预测药物毒性,大家都以为产业化近在咫尺。直到2014年,我们接

手世界顶尖制药公司的项目,才发现并非如此。首先是数量和品控的差异,实验室仅仅打印几十个样品做测试,可药厂每天需要做成千上万块组织用高通量药物筛选,这对设备生产稳定性和材料品质提出了全新的要求。再就是品控控制的检测指标要求更全面严苛,论文中可以挑几个酶和基因表达证明有效性,但产业化必须同时满足全面的品控指标。

“教育不是闭门造车。”徐铭恩指着手机里学生发来的实验调试视频,那些曾被束之高阁的学术构想,正在年轻人手中变成智能化的设备、精密的器官芯片、个性化的医疗器械……“当学术研究不再自我设限,当人才培养直面产业需求,创新就会形成自我生长的良性循环。”

## 保持“学徒心态”

学者转型企业家,挑战之一在于跨越从象牙塔到市场的鸿沟。财务合规、市场推广、资本运作……这些领域对理工科背景的徐铭恩而言,最初全是知识盲区。

“学者做科技产业化的优势不是华丽的光环,而是拥有愿意从头学起的勇气。要永远保持‘学徒心态’。”他说。

“我们要再做一遍学生。”这位学者型企业家选择用最笨拙也最扎实的方式破局——重构知识体系。除了科研,他还从0到1的去学习“什么是生产、什么是供应链、什么是市场”这些产业界最基本的知识。

高压创业中,徐铭恩的“充电”方式透着学者特有的朴实。每周运动两三次,和年轻人打打乒乓球,或者是在自然水域游泳。“水中独处是很好的思考方式。”他形容这种体验会构成精神内核中一些特别有力量的部分,“科研需要灵感,产业需要决断,有时候游着游着,很多问题就有了更深度的思考。”

如今,徐铭恩仍然在学习,他已瞄准两个方向,一是系统强化对市场的理解,提升市场敏感性以精准捕捉需求;二是在知识革命迅猛的当下,持续提升自身整合技术迭代与产业需求的能力。

(本报记者 朱承)

## “高校毕业生就业”系列报道⑥

本报杭州5月21日讯 (记者 蒋欣如 通讯员 刘渊慧) 从传统制造业到现代服务业,从教育培训到医疗健康,随着人工智能应用场景不断拓展,用人单位也在扩招相关岗位。5月21日,2025年全国城市巡回招聘人工智能行业专场暨浙江省高校毕业生实习人才交流会在杭州举办,220余家企事业单位参加。近600个岗位中,人工智能相关职位占比达52%。

“浙江人力资源大市场数据显示,今年以来,人工智能相关岗位每月增幅在10%至15%左右。”浙江省人才市场人才网部长朱叶卿告诉记者,算法工程师、大数据开发、AI训练师等技术人才需求尤为迫切,也催生了数据标记员等衍生岗位。

这是海康威视招聘工作人员杨翰笙4月以来参加的第三场招聘活动。“公司人工智能岗位缺口在1000人左右,以招见习生为主。相比直接入职,更有利于双方磨合。”他表示,大多数同学可以在3个月左右的见习期后正式入职。

有人工智能专业背景的学生,无疑是全场的香饽饽。活动举办地杭州电子科技大学人工智能学院,前几年就出过一个“王炸班”——全班就业的学生人均起薪30万元。该学院党委副书记吴汉玲告诉记者:“课程设置不能脱离发展实际。除了学术会议和论坛,我们注重加强和企业间的互动,最近几乎每周都有招聘会,让同学们直接从与招聘方的互动中感受市场需求,适应行业变化。”

从现场来看,岗位和求职者间仍然存在一定的匹配度问题,企业更青睐能产出实际成果的求职者,但实际上这方面的人才相对较少。浙江灵巧智能科技有限公司为多个岗位开出了30万到60万元的年薪,因此收获大量简历。招聘负责人王炉斌表示,如果能在实习经历、研究课题、科创赛事中看到匹配的关键词,一定会重点关注。

现场还设置就业指导特色服务区,就业创业指导老师一字排开,为学生设立“求职门诊”:“比起选择大企业,更应该选择有可持续性发展前景的行业”“你的简历缺少一个核心观点,要把最亮眼的成绩放在一开始,并且强化关键词”……

专业不对口的学生,也能投身人工智能行业吗?这是现场求职者问得最多的问题。对此,大部分企业给出的答案是肯定的——也许很难进入研发岗,但人工智能正像水和电一样赋能各个行业,需要大量交叉学科的人才,只要足够热爱并善于学习,一定能找到属于自己的赛道。

“我们正在打造一个聚焦电商AI实战的学生社群,里面什么专业都有,已经有近百人了。就算没有入职,也欢迎志同道合的小伙伴和我们‘玩’在一起。”比起专业背景,杭州没有桌子人工智能科技有限公司首席技术官王仿更看重求职者的好奇心,“人工智能工具每天都在更新,从业者必须有海绵一样的吸收能力。只有热爱,才能产生源源不断的创造力。”

## 宁波沿着地铁造公寓 给留甬人才打造便利的家

空间之外,该项目还规划了面积达660平方米的独栋运动场,以满足租客多样化的住房需求。

“为助力‘甬有安居’,吸引更多青年人才及城市新市民来宁波就业,我们创新开发运营模式,积极打造轨道上的公寓,构筑高性价比的温暖‘港湾’。”宁波轨道交通集团相关部门负责人介绍,租客既可前往实地申请,也能通过“轨道交通和美保寓”小程序线上申请,只要满足在项目所在县(市、区)无自有住房,且未在宁波大市享受其他住房保障政策,即可申请,先到先得。

目前,宁波全市已投资建设4个保障性租赁住房项目,此次“和美保寓”项目的投用,标志着宁波轨道交通TOD保租房“四站联动”的布局已初步形成,另有地铁1号线沿线的新项目预计在2026年投用。届时,全市总供应量将达到1800余套。

## 可爱穿山甲,密林深处见



红外相机拍摄到母穿山甲正背着幼仔觅食。受访者供图

妈背上,甲片鲜亮有光泽。

“通过母穿山甲的尾巴来判断,这只穿山甲幼仔长35厘米左右,大概三个月大,长得很健康。”婺城南山省级自然保护区内管理中心主任资源管理科科长熊峰告诉记者,小穿山甲在6个月大之前,一般与母穿山甲一同生活,外出趴在妈妈身上是这个物种的显著特征。

此外,在另一处穿山甲主要栖息地,红外相机还记录到一公一母两只穿山甲扒树叶布置产房、小穿山甲跟着妈妈出洞以及长大独立外出觅食的全过程,时间跨度5个月,这同样十分罕见。

据悉,在此次回收的红外相机中,南山保护区工作人员共提取到野生中华穿山甲有效影像资料2100余份,穿山甲母子同框的画面说明南山保护区存在稳定的繁殖种群。“这是我们保护区首次监测到穿山甲野外繁育的全过程。”婺城南山省级自然保护区管理中心主任问青青。

红外相机拍摄的画面显示,今年1月,一只母穿山甲带着幼仔在山中觅食,小穿山甲抓着妈妈的尾巴搭“顺风车”,憨态可掬。不久之后,另外一个角度的红外相机近距离拍摄到母子俩吃饱喝足回到巢穴,小穿山甲依然趴在妈妈身上。

## 专家学者萧山共商数字政务

本报讯 (共享联盟·萧山 李展 史勤) 如何以数字赋能推进政务服务增值化改革?近日,2025数字政务博览会暨优化提升营商环境交流会在萧山开幕,来自全国226家政务数据部门的代表及300余名专家学者,围绕数字政务改革、优化营商环境等进行探讨。

交流会现场,萧山介绍了经验:线上统筹,线下办理。萧山区审管办主任陈燕红介绍,该区创新“办不成事”兜底服务机制,线上依托“萧伙伴”线上企服平台,打造“企呼我应”模块,设置涉企问题在线收集流转、进度查询、晾晒评价等功能,作为全市试点

扫一扫  
看视频