

创新逢春潮 奋进春天里

工行浙江省分行金融助力民营经济高质量发展

孟文 朱华 沈力

开年以来,民营经济高光不断。浙江,这片科创热土,正孕育着无数创新与发展的新希望。

泰山不让土壤,故能成其大;河海不择细流,故能就其深。浙江正不断以强烈的责任感使命感擦亮民营经济这张“金名片”,工行浙江省分行高质量金融服务一直伴随左右,截至2025年一季度末,该行民营企业贷款余额突破7900亿元,较年初新增726亿元,增量居省内国有四大行第一,民营企业贷款增速突破10%,以国有大行的使命担当与细腻温情,携手民营企业共创未来。



金融活水滋养科创沃土,服务浙江创新驱动发展。近年来,工行浙江省分行支持的灵伴科技在AR/AI技术领域不断突破。

从看数据到看未来 为科技型企业送上“第一桶金”

创新是时代的重大命题。无论是DeepSeek 横空出世,还是人形机器人惊艳全球,无不彰显出自主创新的强大力量。当前,浙江肩负“在以科技创新塑造发展新优势上走在前列”的使命,银行作为金融服务的主力军,需要不断突破传统,方能与科技企业同频共振、携手远航。

正如工行浙江省分行公司金融业务部负责人所说,创新意味着风险与机遇并存,需要更具灵活性和包容性的融资环境,服务科技企业要以“鼓励创新”“容忍失败”为导向,银行要从看资质变成看未来、从看财务报表变成看技术、从不允许失败变成允许失败。

在杭州市余杭区经济高质量发展大会上,灵伴科技创始人凭借可以提词的AR眼镜Rokid Glasses吸睛无数。

灵伴科技有限公司总部设在被称为“创业地标”的杭州余杭梦想小镇上。这家公司2014年创立,是省级专精特新企业、国家高新技术企业,也是AR行业的独角兽企业。

可贵的是,这家明星企业的成长路径印证了工行在余杭这块科技创新高地躬身服务的发展历程。工行杭州余杭支行是杭州地区两家总行级科创专营机构之一,设立初衷就是为科技型中小企业提供高效金融服务,目前已辐射全辖近4000户科技型企业。

创业从来不是一帆风顺的,在灵伴科技深耕人工智能领域的十余年间,如何保持稳

定的研发投入,维持上下游良好协同,从而取得技术领先,都面临着挑战。工行杭州余杭支行作为首家给予该企业表内信用贷款支持的国有银行,7000万元流动资金贷款,是助推企业变革飞跃的坚实后盾。得益于稳定的研发投入和经营性现金流支持,灵伴科技在AR/AI技术领域不断突破,2025年新款产品Rokid Glasses一经发布便引发各界关注,书写了AR发展的中国答案。

作为首批总行级科创专营机构,工行余杭支行设立系统内首个科创业务专营团队,绩效考核和资源配置上以科创类指标为主;在客户服务上,注重对初创期科技型企业的发现、培育,依托专门面向科技型企业的各类投融资产品,“浙科e贷”“人才贷”“护苗贷”以及知识产权质押贷款等,为科技型中小企业提供线上线下一体化的金融服务;在企业进入成长阶段,综合运用法人融资产品,支持企业发展壮大。金融如活水,源源不断滋养科创沃土,既似雪中送炭,温暖寒冬;更如常青树,与企业共历风雨,见证成长。



微成长、小升高、高变强,为科技企业的情怀和理想“保驾护航”。

雪中送炭、共历风雨,与医疗企业多年合作、相伴成长。

支持大规模设备更新专项行动落实,助力浙江制造招牌越擦越亮。

当好服务实体经济“主力军”,探索浙江产业链群发展。

支持家纺业高质量发展,开辟国潮新赛道。

因地制宜,创新“小而美”普惠金融产品,服务浙江广袤城乡。

聚焦普惠金融与智慧村务,工银“兴农通”以综合金融服务乡村振兴。

以科创专营机构为“先行者”“探路者”,工行浙江省分行在全省科技企业集中区域设立的科技特色支行已超50家,并不断完善机制体制,打造科技金融“五专”体系,以全链条金融服务嵌入科创企业全生命发展周期,助力企业“微成长、小升高、高变强”,助推浙江创新驱动发展。

现已成为中国神经和外围血管介入医疗器械行业领航者的归创通桥医疗科技股份有限公司成立于2012年,彼时企业还蜗居在杭州城西一破旧厂房,工行就与企业结下了深厚情谊。从企业账户开立到第一张

员工卡开卡,从第一笔融发放放到成功上市,工行一直相伴左右。2018年,归创通桥拟在余杭建造产研中心,工行科创服务团队通过翻阅大量行业研报和外文资料,详细了解行业背景、技术路径等,最后通过科创评级模型和交叉验证,顺利完成了8000万元项目贷款的审批与投放。

从归创通桥在余杭打下第一根桩基,到敲响港交所的大钟,工行浙江省分行真真切切落实了“投早、投小、投长期、投硬科技”的要求,扛起了国有大行服务民营企业、支持科技创新的责任担当。

末,该行融资服务浙江省“415X”先进制造业集群客户达到1.73万户,余额达到2700亿元。

为化解民企融资难题,工行浙江省分行因症施策,有针对性地丰富金融市场工具、产品和服务,进一步提升民企获取金融服务的精准性和便捷性。

前不久,工行嘉兴分行将其持有的格拉夫(嘉兴)仪器仪表有限公司认股权,在浙江省股权交易中心进行了登记托管和确权。在董事长吴浩看来,这是企业发展史上的一大步。

“自2021年落户嘉兴以来,企业通过持续创新投入,积累了一批先进技术,打开了市场,目前发展势头良好。”吴浩表示,企业正处于发展的关键阶段,迫切需要金融支

持,但由于企业还在成长期,引入股权投资人的市场时机尚不成熟,难以直接布局股权市场。工行嘉兴分行发挥行内科创金融支撑功能,为企业提供了“科创贷款+认股权”的组合方案,据了解,这也是全省工行系统内首笔认股权登记托管业务。

不止在嘉兴,为更好发挥股权投资对科技创新和民营企业发展的支持作用,2024年,工行浙江省分行紧抓AIC投资试点范围扩大的政策契机,积极联动工银投资,实现浙江区域首支“工银系”AIC股权直投基金破题,并落地吉利、芯联等13亿元民营企业股权投资,持续探索“商投联动”的中小科创民企服务模式,全年成功落地商投联动创新信贷业务3.25亿元,股、债、贷协同联动,进一步拓宽民营经济多元化融资渠道。

从送产品到强服务 照亮万千小微企业前行之路

立足浙江块状经济活跃的现状,工行浙江省分行以“入口更浅、触达更易、风控更强”为核心,运用创新金融科技优势,从民营企业的生态场景切入,从“一县一品”到“一村一品”到特色产业,从城市到农村,精准“滴灌”经营主体,助力其“散作满天星,合则一盘棋”的发展格局。

工行浙江省分行普惠金融事业部负责人表示,让客户更方便找到贷款入口,该行采取“线下+线上”策略,既保留了传统服务的优势,又发挥了科技金融的便捷性。

“这下我可以放心接新款订单了。”春节过后,羊毛衫经营户杨先生看着到账的100万元工行贷款,对今年的生意信心满满。然而,不久前杨先生还为此烦恼:订单纷至沓来,但年前的外贸货款尚未回笼,既要支付毛纱货款又要保障工人工资。犯难时,恰逢普惠金融春风吹来。

原来,为满足浙江省特色产业集群内小微客群融资需求,工行浙江省分行于2024年末创新特色产业贷方案,手续便捷、流程简单,能够及时满足小微客群临时性小额信用用款需求,一经推出就收获广泛好评。短短三个月,全省已备案特色客群900多个。

在嘉兴,工行结合小微园区、产业集群等批量客群需求和生产经营特点,“一群一策”定制融资方案;面向濮院毛衫市场、嘉兴水果市场、平湖服装城等特色业态,创新普惠金融场景13个,配套推出“家纺贷”“炊烟贷”“民宿贷”等“小而美”的普惠产品。在东阳,工行结合当地影视产业特色,创新打造影视产业贷,仅2个月就为200多户影视行业客群提供融资支持。

线上操作、信用贷款、随用随还……“经营e贷”“共赢e贷”等创新普惠产品一经推出,就受到小微客群的欢迎,这些产品也在市场的检验中不断迭代升级。

在产业链金融领域,传统的“产业贷”模式对核心企业的依赖度较高,工行浙江省分行通过探索“脱核”创新模式,以流通在产业链、供应链中的真实数据为发放贷款的依据,不占用核心企业授信,不提供承诺性的付款责任,为核心企业解压,助其“轻装上阵”,推动产业链金融走向深入。

“没想到,我这样的小本经营,也能因为给大公司供货获得工行贷款。”首批数据贷的借款人宋先生十分感慨。宋先生从事废品收购行业多年,收货品时需要现金支付,销货收款时却有着不短的账期,资金压力较大。听说工行刚推出的信用贷款——数据贷,宋先生立马联系并提交相关资料,实实在在体会了一把“随借随到”。

“数据贷”是工行产业链场景的重点融资产品,由省、市分行及支行三级联动,共同根据重点客户上游交易模式、结算方式等实际情况,量身打造“场景化”融资方案,为化解产业链上下游小微企业流动性压力提供的新的解决思路。

为护航小微企业稳健发展,工行浙江省分行不断优化续贷政策,主动为小微企业提供“无还本续贷”服务,让小微企业融资不断档。截至目前,该行已累计为1.8万户小微企业办理无还本续贷,金额458亿元,为小微企业节约转贷成本,普惠金融服务温情满满。

贷动小生意,服务大市场。工商银行从成立那天起,就一头连着千家万户,一头连着工商百业,在浙江这片民营经济沃土,累计服务小微客户超23万户,贷款余额近5600亿元,汩汩金融活水,成就了千千万万产业,也让民营经济之花在新征程上璀璨绽放。