

年均服务人次303万,实现营收1862亿元

# 宁波人力资源服务业跑出发展加速度

段琼蕾 甬任社

近年来,宁波人力资源服务业行业规模持续扩大,服务水平不断提高。2023年,宁波共有16家人力资源服务机构2361家,年营业收入1862亿元,较5年前分别增长1.4倍、1.8倍,继续保持全省领跑地位。目前,宁波已同时拥有国家级人才市场、国家级人力资源服务产业园和国家级人力资源服务出口基地三大国家级人力资源服务平台。

宁波坚持区域联动,提升产业集聚。宁波通过市区共建创新打造了“一核驱动多组团联动”产业集聚模式,着力发挥中国宁波人力资源服务产业园核心区等市区园区的示范带动作用,积极推动区域联动布局,已经实现了全域覆盖,“1+10”专业化特色化园区协同发展发展的“宁波模式”不断推动行业能级提升。目前,全市产业园已集聚

国内外知名人力资源服务机构339家,总营业收入达533.95亿元,服务企业3.4万家次,成为长三角地区重要的人力资源服务供给区。

同时,宁波坚持创新驱动,培育多元业态。依托产业园构建多层次、全方位的产业链,宁波推动建设具有接轨国际、辐射全国的高端人力资源服务产品开发和供应基地,对内重点挖掘和培养本土特色化“潜力股”,对外着重引进宁波需要、浙江空白的新业态新产品,不断丰富和完善人力资源服务产品线。目前,产业园入驻机构提供的专项或综合服务产品超过120种,实现人力资源服务与投融资、法务、互联网平台等业务模块有机融合。2022年,宁波成为首批国家级人力资源服务出口基地,开启国际化人力资源服

务“新赛道”,打造港航人才输出、数贸人才集聚、中企人才出海等五大板块,培育人力资源服务贸易出口新业态。

值得一提的是,自2015年起,宁波连续举办九届全国性人力资源创新创业大赛,搭建行业前沿交流碰撞平台,累计吸引了2415个项目团队参赛,160个获奖项目累计获得投融资超过32亿元,其中30余个优质项目已落户宁波。今年入围决赛的36个项目中,一半以上使用了人工智能、大数据等新技术,获得综合赛一等奖的“万码优才”,以“数字技术人才职业发展全周期平台”为产品定位,通过AI技术分析用户职业轨迹与成长逻辑,提供包括求职招聘、智能问答与学习、职场服务等全方位的职业服务。该项目已与多家宁波人力资源产业园对接,有望进一步为更多宁波企业

服务。

此外,宁波坚持服务大局,深化产业赋能,始终坚持把促进就业、服务实体经济作为着力点,围绕“361”重点产业需求,持续开展产业供需对接会;通过政府、高校、企业、人力资源服务机构“四方联动”成立产业人才学院,探索实践“厂中校”“司联企”等个性化、多元化产业人才培养模式,有效提高人才适配度和留用率。围绕促进高质量充分就业和共同富裕,园区积极组织机构进校园、进劳务协作地提供专业服务,与对口支援地区签订合作协议,帮助高校毕业生、困难人群等重点群体来甬就业,实现合作共赢。据统计,过去三年,宁波人力资源服务机构平均每年服务企业49万家次,帮助303万人次求职者实现就业和流动。

# 赛马识人才 创新促质变

台州·黄岩科技人才项目赛马会成功举办

陈久忍 沈洋洋

10月30日,“赛马识人才、创新促质变”台州·黄岩科技人才项目赛马会在深圳成功举办。台州市黄岩区相关部门负责人出席活动,与现场优秀路演项目负责人深入探讨交流。

该活动由黄岩区委人才办、黄岩区人力资源和社会保障局、黄岩区北城街道党工委、黄岩区北城街道办事处主办,台州楼友会人才服务有限公司承办。活动聚焦智能制造等符合黄岩产业结构的领域,发掘和吸引珠三角创新人才项目来黄创业,助推黄岩新兴产业和未来产业蓬勃发展,为黄岩经济社会高质量发展提供有力支撑。

黄岩区北城街道党委书记熊伟致辞表示,近年来,黄岩坚持走新型工业化道路,以科技创新引领现代化产业体系建设,以人才促创新,助推产业优化升级。北城街道作为黄岩区委实施“六大战略”的主战场之一,是黄岩模塑等制造

业的主要基地,能够为项目落地、人才创业提供更好的产业保障和服务支撑。北城街道全力打造最优营商环境,厚植人才发展沃土,期待通过本次赛马会加速吸引智能制造产业创新人才、成果来北城落地,让更多优秀人才、创业项目在黄岩这片热土再创新辉煌。

活动现场,每个项目依次通过10分钟路演和6分钟互动答辩的形式展示其项目优势和发展潜力。本次赛马会邀请行业专家、知名投资机构负责人组成产业顾问团,对项目的创新性、可行性以及团队的综合实力进行综合评估。

当前,台州黄岩正锚定主攻“一千双百”三大跃升行动、坚定不移实施“六大战略”,加强“三支队伍”建设,大力实施“双百千万聚才创新创业工程”。“赛马识人才、创新促质变”台州·黄岩科技人才项目赛马会通过为人才项目搭建一个展示自我并实现梦想的平台,进一步构建全方位对外开放格局,引领新兴产业实现集群化发展,驱动黄岩产业实现跨越式增长与超越。



台州·黄岩科技人才项目赛马会活动现场 (图片由黄岩区北城街道提供)

# 武义:做强特色产业路,蹚出乡村振兴新路

许军 潘鑫燕

一条石斑鱼,“游”出近100万元产值,成为助推乡村振兴的“新晋主角”,带动村集体年增收超15%;一方“小豆腐”,“磨”出致富“大文章”,旺季的豆腐工坊可以为村里带来200多万元收入……近年来,在金华市武义县三港乡,一个个“土特产”绘出了富民增收的新图景。

在“土”字上谋出路,把“好资源”做成“好品牌”。随着乡村振兴战略的深入实施,三港乡积极探索本地特色产业的发展之路。说起三港乡曳坑村,最耳熟能详的便是曳坑豆腐,一直以来三港乡积极抓住曳坑豆腐远近闻名的优势,打造豆腐产业品牌,构建“消薄公司+合作社+家庭农场”一体化供销体系,联动运营油豆腐、黑木耳、山茶油等特色农产品,目前曳坑有4个大户加工点,15个旺季

加工户,带动留守老人、妇女60多人就业,累计收入350余万元,如今豆腐已经成为这个偏远小山村的“金名片”。

在“特”上求不同,把“好品牌”打出影响力。去年7月,曳坑村两委在三港乡政府的大力支持下,结合自身优势,因地制宜发展特色水产养殖,新建占地5600余平方米的陆基圆池循环水养殖基地,用于养殖淡水石斑鱼。同时三港乡还积极引进先进的养殖技术和设备,邀请省农科院渔业专家担任科技特派员,助力石斑鱼养殖项目降本增产,实现了石斑鱼的高效养殖,产量和品质均达到较高标准,既保证了曳坑村清水石斑鱼的品质,更提升了其市场竞争力。不仅如此,三港乡还积极谋划开展一村一品特色村落

“清新三港”生态共富项目,全面整合全乡农产品资源,持续加强“三港滋味”区域特色农产品品牌建设和推广。“当一个个带有‘乡土’味的产品成为耳熟能详的品牌,其背后的产业便能激发出乡村振兴的潜力。”三港乡相关负责人表示,把“土特产”做大做强,打响品牌是关键。

在“合”字上下功夫,让“好品牌”产出高效益。三港乡深化与永康市东城街道的“百镇共建”行动,围绕百镇共建“新五百行动”,在原有村村结对的基础上,进一步探索村企联建新模式,不断巩固“山”城结对成果,积极发挥好东城街道的市场资源优势,帮助三港乡农产品更好地对接市场,努力把山清水秀好资源转化为助力惠民好资金。同时还积极协调生产方和销售方,畅通三港农产品销售直

供渠道,现已在永康华联商厦设置2个“曳坑清水石斑鱼”展销专柜,通过百镇共建行动,油豆腐、木耳等农产品销售额达到50万元,切实带动农产品走出去。

在“招”字上用好情,让“好项目”激活“新引擎”。三港乡秉持“项目为王”的发展理念,聚焦特色产业、文旅融合和基础设施建设等方面,精心策划并动态优化项目库,提升项目品质,以实打实的项目支撑高质量发展。其中,“菌稻轮作”项目投资120万元,已成功落地三港村,预计年增收10万余元,解决就业20余人;“颐港湾”休闲康养文旅项目一期投资860余万元,目前已完成工程量的八成,年内将全面竣工;此外,与桐琴镇合作的光伏共富项目,总投资80万元,预计村集体收入年增收8万元。

# 温岭市温峤镇:建强“三支队伍” 让小刀具驰骋大市场

金晨 王双双

一个指甲盖大小的刀片,涂层厚度相当于头发丝的二十分之一,寿命提升了一倍,价格却只有国际市场的三分之一。在今年德国汉诺威工业展上,来自台州温岭市温峤镇的力锋精密工具(浙江)有限公司所展示的刀片新样品被客户扫荡一空,订单源源不断,凭着科技含量满满的新产品率先蹚出传统产业转型升级的新路径。

从打破进口刀具的主导地位,到今年晋级国家专精特新“小巨人”,回顾力锋企业的发展跃迁,一个个关键节点都离不开人才的助力。年初,我省提出全面加强“三支队伍”建设,工贸产业发达的温峤镇,践行“大人才观”,深耕工量刀具主导优势产业,以人才引领产业、以产业集聚人才,推进高水平创新型人才和企业家队伍建设,加速形成新质生产力。

工量刀具,被称为机床的“牙齿”,是智能高端制造的关键技术之一。温峤镇以浙江工量刀具交易中心为核心,周边形成了上千家大大小小的刀

具制造企业,4千多家商贸公司,5万多名从业人员,交易中心年销售额达到64亿元。

如何因地制宜壮大区域块状经济?俯瞰温岭地图,温峤镇位于“两湖两城”品质新城核心区,区位优势明显,要素资源丰富。盘点优势所在,温峤镇聚力打造创新策源地,搭建起温峤工量刀具科创园,入驻的既有潜力股,也有科技型、高端制造企业。现代化智能厂房里,机器换人、数字转型的新景俯拾即是。省级工量刀具产业创新服务综合体,材料检验中心、刀具检测中心等一应俱全,园区企业“共享”研发中心、质检服务,甚至可量身定制金融产品,精准孵化成长。

当温峤崛起创新策源地,当地也思考着,如何将产业链、创新链与服务链融合,放大“乘数效应”,提升创新策源地。求贤若渴的温峤创新打造“领工强链”产业链党建品牌,强力推动院校、园区、企业三方合作,探索建立“双向孵化”机制,吸引人才留温及回归。

每年,镇主要负责人都带队赴高校“上门求才”,与清华大学、四川大学等9家国内知名高校、16家科研院所建立沟通合作机制。工量刀具科创园与台州学院签订《共建工量刀具产业技术人才》协议书,成立台州学院温岭研究院,创建台州市博士创新站;美戈利刀具企业与西南交通大学达成产学研合作,设立轨道交通研究院,成功攻克技术难题,“高铁铣刀”技术攻关成果已现。

一头锚定新技术招才引智,一头竞逐新赛道招大引强。温峤聚焦行业尖端技术和头部企业,成立四组招商专班开展招商引资,同时通过低效用地改造盘活“土地文章”,搭建MO创新工厂等产业集聚空间。来自成都的行业头部企业森泰英格将产业版图延伸至温峤,在此建立先进制造工程技术研究中心;华升纳米摩擦学涂层研究中心成功落户,带来了国际科研力量,重点开展如硬质涂层研发、功能薄膜制备等领域的国际化研发合作;狮盟

微电子签约入驻,生产研发的半导体功率器件将应用于智能装备制造、新能源汽车等高新技术产业领域,加快功率器件的国产替代进程……未来产业将在此集聚,开辟“第二增长曲线”。

当制造业从单一走向多元,搭建起上下游全产业链,商贸业也从线下拓步至线上,逐步形成双循环发展新格局。从上世纪80年代的马路市场,到几易其址的浙江工量刀具交易市场,历经40余年的发展积淀,“温峤工具卖全国、全国工具温峤买”的口号早已深入人心。当台州提出打造“会展之城”,温峤早早先行,由该镇联合温岭市商务局承办的中国温岭机床及工量刀具展已走过漫漫17年。

温峤,有向海而生的开放基因,交易市场的商户们纷纷将目光聚焦线上市场,开创通过一根网线“卖全国”甚至“卖全球”的新格局,该镇率先建成全国首家专业工量刀具跨境电商平台,镇文化技术学校应景地开设了电商班、商务英语班。从事刀具销售的



商户跟着外教罗伯特学商务英语 (图片由温岭市温峤镇提供)

郭中华运营的“刀妹子”抖音号,粉丝已经达到7.6万;短短三个月时间,43岁的潘琳辉从不敢开口对话,到能用英语介绍产品,他说:“过了语言关,对留住客户更有信心!”

锻造高素质劳动者队伍是助力产业转型升级的关键一环。这几年,眼看着不少工量刀具企业都着手开拓国际市场,温峤逐步建立起全周期、全链

条的技能培训体系,让劳动者想学尽学、能学尽学,帮助他们跨越语言障碍,拓宽国际视野,提升在全球市场中的沟通效能与竞争力。在温峤镇东南汽车生活广场,一场温岭市职业技能大赛吸引了众多产业工人踊跃参赛,不仅搭建了技能人才展示精湛技能、相互切磋技艺的平台,也为汽车后市场高质量发展提供了“人才基础”。

中信银行创新“五专五强化”模式

# 推动落实支持小微企业融资协调工作机制

信 轩

近日,国家金融监督管理总局、国家发展和改革委员会联合召开支持小微企业融资协调工作机制动员部署视频会议,传达学习国务院批示要求,动员部署支持小微企业融资协调工作机制有关工作。

支持小微企业高质量发展,是稳定宏观经济大盘促进就业的现实需要、推进经济转型升级的必然要求和走好中国特色金融发展之路的应有之义。

中信银行坚持金融工作的政治性、人民性,紧跟政策要求、高度重视、立即行动——第一时间召开党委会议,传达学习支持小微企业融资协调工作机制动员部署会议精神;第一时间成立由总行董事长担任组长的工作专班;第一时间召开全行性会议,专题部署支持小微企业融资协调工

作机制相关安排,将支持小微企业高质量发展、做好普惠金融大文章落到实处。

据悉,中信银行创新建立“五专五强化”工作模式,全力推动支持小微企业融资协调工作机制落地见效。总行层面,靠前站位,构建“五专”机制,包括成立工作专班、制定专项方案、优化专属产品、开展专题活动、配套专门政策。通过总行的顶层设计,确保支持小微企业融资协调工作机制运行有序、推动有力、落地有效。分行层面,主动作为,着力抓好“五强化”机制落地,包括强化统筹协调、强化沟通对接、强化落地执行、强化宣传推广、强化持续服务。通过压实经营一线责任,确保支持小微企业融资协调工作机制抓紧、抓实、抓细、抓深,真正让机制落地见效,好事办

好、实事办实。

目前了解到,该行小微企业专属融资产品包、千企万户大走访、审批绿色通道、融资补贴政策、尽职免责等措施都在陆续落地,助力一线机构与政府专班的顺利对接,确保小微企业在该行融资的顺利落地。

近年来,中信银行认真落实监管要求,不断完善专业化体制机制,推动小微金融服务持续取得良好成效,呈现出量增面扩、价稳质优的特点。该行2023年度金融监管总局小微金融服务监管评价获评最高等级“一级”,位居同业第一,连续四年同业领先;其构建的数字普惠金融创新生态荣获人民银行金融科技发展奖一等奖。

截至9月末,中信银行小微企业贷款余额1.64万亿元,在各项贷款

余额中占比超过30%,增速远超各项贷款增速,增量占比超过60%。新发放的普惠型小微企业贷款利率近年来累计下降3.5个百分点,普惠型小微企业信用贷和续贷等业务占比持续提升,资产质量持续稳定在较好水平。

下一步,中信银行将以此次支持小微企业融资协调工作机制为契机,坚持金融工作的政治性、人民性,坚守服务实体经济的根本宗旨,坚定做好普惠金融大文章。通过更优的体制机制、更快的响应速度、更强的业务能力,进一步提升小微企业金融服务质效,助力小微企业金融服务水平再上新台阶,为支持小微企业融资协调机制落地见效、促进小微企业高质量发展作出中信贡献。

中信银行接连落地市场首批互换便利(SFISF)工具债券回购交易

中信银行积极响应监管机构关于创设证券、基金、保险公司互换便利(SFISF)工具的政策安排,继10月23日携手国泰君安证券落地全市场首批SFISF项下国债质押式回购业务交易后,于10月25日再次与中信证券达成SFISF项下国债质押式回购交易,持续做好SFISF政策工具支持工作。

10月18日,中国人民银行与中国证监会联合印发《关于做好证券、基金、保险公司互换便利(SFISF)相关工作》的通知》。中信银行高度重视、积极响应,第一时间研究政策细则,同步联系多家市场机构沟通合作意向和技术细节,最终成功支持了首日首批创新交易落地。SFISF工具是央行一揽子增量货币政策的重要组成部分,通过

资产质押方式与符合行业监管部门条件的证券、基金、保险公司开展互换交易,提升相关金融机构的资金获取能力和市场流动性,有助于提振市场信心,促进金融市场平稳健康发展,巩固和增强经济回升向好态势。目前行业获准参与互换便利操作的证券、基金公司已有20家,首批申请额度超2000亿元。

下一步,中信银行将全力推动国家各项政策举措落实落地,精准传导国家财政和货币政策调节的各项举措,进一步加大对国家重大战略、实体经济的支持力度,通过多样化的金融产品和服务,提高金融供给质效,为国家经济持续回升向好贡献中信力量。