

邮储银行浙江省分行 服务“专精特新” 助力更多“小巨人”茁壮成长

朱华 孟文 孙诺亚 李雯

金融“五篇大文章”
聚力

根据最新公布的第六批专精特新“小巨人”企业名单,400家浙江企业入围。目前,浙江专精特新“小巨人”企业位居全国前列。

扶优专精特新既是利企之举,也是兴经济之匙。专精特新“小巨人”企业越多,浙江经济就越强。

近年来,邮储银行浙江省分行以科创小企业贷款为科技金融服务代表性产品,以专精特新“小巨人”企业为典型服务对象,通过网格化走访、政银企对接、陪伴式服务,书写了金融支持科创企业高质量发展的生动实践。



邮储银行专精特新金融服务团队,专属服务助力浙江恒成硬质合金有限公司做大做强。

生物科技公司总助:

“1000万元的现金流进来,我能做5000万元的事情。”

“以前乡镇卫生院检测血需要将样本寄出去,有了我们的设备,相当于有了一个小检验室,这些基层卫生医疗中心在本地就可以出结果,而且只需要十分钟。”介绍起自家公司的最新成果,浙江普施康生物科技有限公司总经理助理常开孟颇为自豪。

中国逾14亿的人口,近8亿常住在县城及乡镇。面对基层健康检测资源相对短缺的现状,普施康生物科技有限公司自主研发新型POCT(即时检测)诊断系统,在山路难走、百姓体检难的地方,打通了健康检测的“最后一公里”。

践行医者使命,不仅需要仁者之心,也需要背后的资金支持。

“我们这个行前期投入高,研发需要的资金量大,又往往需要沉淀几年才有产出。银行资金的注入,对我们是实实在在的金融活水。”常开孟十分感慨。

去年11月,邮储银行绍兴市分行营业部网格化走访当地科技型企业,了解到普施康的发展情况和金融需求后,立即为其量身定制了金融服务方案,发放了科技信用贷1000万元。

这1000万元意义非凡。“1000万元的现金流进来,我能做5000万元的事情。”常开孟坦言,科创企业不缺技术,缺的是资金“哺育”。据悉,这是普施康收到的来自当地国有大行的首笔贷款。

有了邮储银行的信用背书,普施康很快又得到了其他国有大行的融资支持,企业的发展更上一层楼。继2023年通过国家级专精特新“小巨人”企业认定后,2024年,普施康又入选了专精特新重点“小巨人”企业。

如今,普施康50亩共计6万方的花园式厂房建设项目正在推进中,预计明年年底启用。邮储银行绍兴市分行营业部副经理龚少华介绍:“后续等企业厂房、生产设备上来,我们将围绕企业的新需求,量身定制综合金融服务方案,以专业服务陪伴企业,做我们邮储银行擅长的事。”

汽车零部件制造企业副总:

“制造业不仅仅是以前所说的劳动密集型,也是资本密集型。”

“传统制造业‘智能化’是趋势,人变少了,但机器贵了、对人的要求也高了。制造业不仅仅是以前所说的劳动密集型,也是资本密集型。”对于制造业转型,浙江伟刚自动化设备有限公司副总经理曾富成有着成熟的见解。

自1992年开始创业,这家起步于萧山的汽车零部件制造企业已走过了30多年发展史,先后获得国家高新技术企业、省科技型中小企业等称号,如今实现了从原钢到成品全流程完全自主,跻身国内前列。

为何说这一行是资金密集型,曾富成谈起了他和银行打交道的过往——

2019年底,伟刚自动化设备有限公司从萧山宁围迁址绍兴嵊州,立即为其量身定制了金融服务方案,发放了科技信用贷1000万元。

一朝结缘,一路相伴。新厂房建成后流动资金紧张,依然是邮储银行出手,提供了3000万元流动资金贷款,企业获评国家高新技术企业

业,邮储银行又主动将流动资金贷款增至5000万元。

针对企业回款的账期和资金需求特点,该行为企业设计个性化融资方案,以新建厂房抵押,为其申请敞口额度6100万元,除流动资金外,核定票证函分项,陆续开敞口承兑400万元,让企业放手走技术创新的路子。

有了银行持续的资金浇灌,伟刚加快推进自身智能化改造和数字化转型。

风雨同舟,相携并进。

从厂房尚未建成的初相遇合作至今,从年产值4000万到去年产值约1亿元,产品远销80个国家和地区,邮储银行见证了企业从“制造”迈向“智造”的进程。

在一次次与企业对接需求的过程中,银行的服务也在一步步升级。今年4月,为降低企业融资成本,该支行为企业制定国内信用证落地方案,这也是邮储银行落地的省内首笔小企业国内信用证,实现了小企业敞口授信项下国内信用证开立的突破。

90后创二代:

“电商起家却投身实体,得益于浙江创业环境好,这其中也包含着银行的鼎力支持。”

将清洁工具作为主业,做成专精特新企业,这件事听起来就很有难度,不过,90后吕伟伟做到了。

十年前,永康人吕伟伟回国创业,他没有选择子承父业,而是另辟蹊径在家居生活塑料制品赛道上磨砺自己。在他看来,传承不只是继承父辈的产业,传承创业精神也是一种传承。

“我从电商起家,却投身实体,得益于浙江创业环境好,其中也包含着银行的鼎力支持。”吕伟伟告诉我们,2022年,快速发展的海丰实业面临厂房扩建、设备采购,是邮储银行金华市分行伸出援手,提供了2000万元的科创信用贷。

从一款产品、两个仓库起步,如今,在金华市智汇橙科技园,海丰实业有着13万平方米的厂房。产品研发、生产、流水线装配等,每一个环节都在这里闭环完成。

“这是我们最新研发的超细纤维抗菌复合材料拖布,经2000次洗

脱测试不影响抗菌性能。”吕伟伟告诉我们,他的目标是做这个细分领域的全球龙头,不过,现在这还是一个梦想。

在金华这片创业热土上,和吕伟伟一样心怀梦想的人还有很多。据了解,金华市共有18个百亿产业集群、逾30个国家级产业基地和十条重点产业链,全市共有省级专精特新中小企业791家。

为守护创业梦想,邮储银行金华市分行通过对接市级政府主管部门,推进政银联合举办形式多样的支持专精特新企业发展专项活动,今年已覆盖金华科创企业400余家。

在邮储银行看来,金融机构要做的不仅是提供资金支持,更是全程陪伴创业之路。为此,该行还以企业知识产权专题培训、企业风险管理与规划讲座等形式,从科技配套政策宣讲、税务政策解读等方面助力科创企业稳健发展。



精准支持、用心护航,邮储银行浙江省分行与专精特新“小巨人”企业共成长。

金属制造民营企业财务总监:

“我们要让相信我们的人不后悔,这份‘相信’既是对我们合作的伙伴来说的,也是对银行来说的。”

在浙江恒成硬质合金有限公司的车间里,面对一块砖头样的高比重钨合金,参观者没有一人抬得起。公司副总经理黄椿解释道:“高比重钨合金与金砖的密度相当,看起来不大,实际非常重。”

高比重钨合金主要用于抵御辐射的钨合金屏附件、医疗器械、电子领域、工业制造及航空航天发动机配件等;而硬质合金被誉为“工业的牙齿”,产品广泛应用于切削工具、模具制造、耐磨零件及航空航天等领域。

作为国内首家硬质合金民营企业,恒成深耕超硬材料领域,一路向新向强。2023年,企业生产规模跻身全球前15强。在恒成一次次突破自我谋求发展的关键节点,都有邮储银行加力赋能的身影,而他们的缘分,源于彼此“相信”。

“我们董事长说过,‘要让相信我们的人不后悔’,这个‘相信’是对员工说的,也是对合作伙伴说的,更是对银行说的。”浙江恒成硬质合金有限公司财务总监倪勇说。

2022年,邮储银行绍兴市支行组建专精特新金融服务团队。该行围绕高新技术企业、科技型中小企业、专精特新企业,以园区、产业链为两大抓手,打造“3+2”科技金融特色模式。当年,恒成进入了他们的视野。

每当恒成需要扩大产能、调整业务结构时,该行总是第一时间给

予回应。“基本上我们先电话沟通,到银行柜台时需要的材料都已准备好了。”财务总监倪勇说道。

恒成首创推出的硬质合金辊环全生命周期服务(LCSS)在2023年获爆发式增长。从“卖产品”到“卖服务”,一条生产线平均就要投入近千万元,资金压力不小。老朋友邮储银行绍兴市支行及时跟进为企业设计专属金融方案,并将企业信用贷款额度提升至2800万。

“专精特新”企业的灵魂是创新。企业在做创新的事情,银行服务企业的手段也在与时俱进。

邮储银行金华市分行副行长王硕表示,结合科技型企业高成长的发展模式,该行积极为科技型企业提供股权融资、债券承销等金融服务,助力企业拥抱资本市场。同时,形成与产业基金及其他各类投资机构的合作机制,开展“贷款+外部直投”业务模式,并配套开展顾问咨询、财务规划等金融服务,为科技型企业提供专业服务。

值得一提的是,为赋能科技企业数字化转型需求,邮储银行还推出“易企营”金融服务。针对科技企业缺人、缺钱而难以数字化的困境,围绕企业“人财物产供销”需求,为企业构建一体化的“金融+场景”服务生态体系,提升企业运转效率。截至目前,邮储银行浙江省分行已为超2480家企业提供该服务。



以陪伴式服务守护创业梦想,为金华海丰实业前行加速添力。