

今年前七月对非进出口总额2332.4亿元

浙江跃居全国对非贸易第一大省

本报杭州9月2日讯(记者 拜嘉琳 通讯员 俞晶)2024年中非合作论坛峰会将于9月4日至6日在北京举行。记者9月2日从杭州海关了解到,我省已跃居全国对非出口第一大省和自非进口第二大省。

今年前7个月,浙江对非洲进出口总额2332.4亿元,同比增长6.3%,占同期全国对非贸易的19.6%,居全国各省(区、市)首位。

值得一提的是,自2018年中非合作论坛北京峰会以来,浙江对非贸易快速发展,年均增长12.9%,机电产品和

劳动密集型产品出口、大宗商品和农产品进口保持年均两位数增长,已成为全国对非出口第一大省和自非进口第二大省。

浙非贸易额不断扩大的同时,贸易结构也在持续优化。利润率更高的中间品出口占据浙江对非出口“半壁江山”。海关统计数据显示,前7个月,浙江对非出口中间品917.6亿元,占对非出口总额的50.0%,其中塑料及其初级产品和汽车零部件出口同比分别增长24.0%和21.8%。此外,重点工程带动相关产品出口快速增长。前7个月,浙

江对非对外承包出口13.9亿元,增长3.7倍。

“浙江制造”加速奔赴非洲市场的同时,随着非洲农产品输华“绿色通道”的建立,越来越多的非洲特色农产品也在加快进入浙江市场。海关数据显示,浙江自非进口农产品金额从2018年的14.3亿元增至2023年的37.4亿元,年均增长21.3%。前7个月,浙江自非进口农产品同比增长10.6%,其中,干鲜瓜果及坚果进口同比增长24.3%。

浙非经贸“朋友圈”持续扩大。前7个月,南非、刚果民主共和国、尼日利亚

为前三大贸易伙伴,合计占全省对非进出口总额的31.7%;对摩洛哥、阿尔及利亚、刚果民主共和国增长较快,分别为36.4%、34.0%和30.8%。

民营企业众多是浙江外贸的鲜明特点,民营企业在浙非贸易中占据重要地位,为浙江对非贸易第一大贸易主体。前7个月,浙江民营企业对非洲进出口2041亿元,同比增长7.3%,占全省对非进出口总额的87.5%。从海关注册备案数据看,前7个月,浙江有对非进出口实绩民营企业2.36万家,超过2018年全年对非进出口民营企业数。



我和兄弟阿什拉夫,一起在埃及造喷泉

潮声 | 执笔 谭晓峰

吴卫和阿什拉夫携手打造的埃及新开罗市民广场音乐喷泉。

9月2日,上海浦东国际机场,飞往埃及的航班开始登机。

吴卫和阿什拉夫·曼索尔(Ashraf Mansour)击了一下掌,紧紧拥抱着在一起。阿什拉夫将结束他在中国的十天考察,返回埃及。这是他第二次来中国,在广州、杭州、上海考察了10多个项目,还签下一笔2000万美元的大单。

阿什拉夫是埃及MENTECH技术服务公司总经理,在埃及承建各类休闲项目。2005年,他与杭州马腾景观工程有限公司总经理吴卫相识于阿里巴巴采购批发网。

20年间,两人只见过10次面,却早已通过一次次合作,一次次共渡难关,成了一对“中埃好兄弟”。20年来,中非贸易合作,也步入了快车道。截至2023年,中国已经连续15年稳居非洲第一大贸易伙伴国地位。

巧的是,阿什拉夫两次来到中国,都是在中非合作论坛峰会开幕前夕。他与吴卫的关系,也映照出中国和埃及,乃至中国和整个非洲之间,日益紧密的贸易关系和人文往来。

始于低价

做了那么多年喷泉生意,吴卫从来没有想过,自己早期试水海外市场,会是在非洲大陆。

如今,当人们乘机抵达开罗国际机场时,总会被第一航厦外的音乐喷泉所吸引。在沙漠覆盖率超90%的埃及,喷泉一度被认为是象征着身份和地位的“奢侈品”。这个喷泉正是吴卫和阿什拉夫20年友谊的开端。

2005年,吴卫感受到国内喷泉景观工程市场因竞争对手越来越多而逐渐走向“内卷”。那一年,是中国加入WTO第五年,贸易顺差首次突破千亿美元。抱着试一试的态度,吴卫将自己的产品放上了阿里巴巴采购批发网。

差不多同一时期,埃及开罗,阿什拉夫正经历严峻考验。刚承接了开罗国际机场的景观工程,他急需找到一家供应商来提供机场音乐喷泉的整体设

计方案和设备供应。这个项目对阿什拉夫来说规模不大、利润不高,却意义重大。面对欧洲企业的高报价,他将目光瞄向了国内。

就这样,一根网线,联结起两人。英语不好的吴卫,专门找来翻译,和阿什拉夫进行频繁的电子邮件往来。

灯光造景、自动控制,最重要的是比欧洲企业便宜。很快,阿什拉夫敲定了与吴卫的第一次合作:2万美元,吴卫负责提供产品,阿什拉夫负责工程施工。

第一次把喷泉卖到沙漠地区,吴卫给出了远远超过2万美元的服务:非洲绿植少、风沙大,那就加强喷泉的抗风能力;当地缺乏专业的技术人员,那就在国内将复杂的组件先安装好……

物美又价廉,阿什拉夫对这次小规模合作很满意。

然而,当时整个埃及的喷泉市场主要被欧洲企业占据。“比技术,我们不怵。国内喷泉产品的质量和技术突飞猛进,甚至有的领先国际水平。”吴卫说,“同样的方案,我们报价只要两三百万美元,欧洲企业可能会报600万美元。”考虑到非洲水资源稀少,他还在每个喷泉工程中都预设计了水循环处理系统。

吴卫将自家产品和欧洲产品进行了对比。他越比越有信心,决心通过阿什拉夫,打开埃及乃至整个非洲的市场。

敬于人品

起初一切很顺利,两人的合作金额从几万元、几十万元,一直增至几百万元。

踌躇满志之际,两人的合作却遇到了第一次危机。在一个综合性景观喷泉项目中,吴卫发往埃及的设备有一小批货不合格,导致货值约20万美元的整批货不能清关,甚至面临被退回中国或者被埃及海关销毁的风险。吴卫自查发现,不合格的不锈钢阀门是供应商偷工减料造成的。

掌握了实情的吴卫,没有隐瞒自己的过失,并与阿什拉夫如实进行沟通。得知这一情况的阿什拉夫,主动与埃及海关交涉,由阿什拉夫的公司进行担保对不合格产品进行处理,让其他货物顺

利清关,然后又购买了欧洲的不锈钢球阀,工程才得以顺利完成。

合作的前十年,做起生意依然有不少弯弯绕绕。如埃及对中国制造的产品,征收的进口关税高,而对欧美国家的进口关税几乎为零,甚至进行政策鼓励。阿什拉夫只能从欧洲国家进行转口贸易,才能将设备进口到非洲。

为什么还要和吴卫做生意?面对这个问题,阿什拉夫笑了:“我们是一起患难过的好兄弟!”

真诚,正是阿什拉夫一直坚定站吴卫的原因。一次次同甘苦、共患难,让阿什拉夫看到了中国商人身上那种坚韧、执着的气质。

吴卫怎么也想不到,自己第一次去埃及见阿什拉夫,会是在一个尴尬的场景下。那是在2012年,双方承接了开罗一家豪华酒店的音乐喷泉工程。在最终安装时,阿什拉夫团队发现,喷泉控制部分的变频器总是烧坏或跳闸。

施工现场,看着一次次故障,酒店业主十分愤怒。无奈,阿什拉夫只能给吴卫打电话:“你快来,酒店业主要求退回整套设备,他们天天责备我,我快顶不住了!”即便是通过翻译人员的转译,吴卫都能感受到阿什拉夫的无奈和焦虑。他立即带上工程师和翻译前往埃及。

在施工现场,两个素未谋面的“老朋友”,没有网友奔现的激动,而是立即投入紧张商讨中。经过细致检查,原因找到了。原来是业主自己从欧洲购买的循环泵,与吴卫提供的变频器在功率上不匹配。

于是,两人开启了一场“开罗大淘宝”,他们跑遍了开罗几乎所有专业市场,终于找到相匹配的变频器。问题解决,业主单位也很满意,不仅是对中国的产品和服务,更是佩服吴卫的现场处理能力。

事后,阿什拉夫决定,要成为马腾景观在埃及的代理商,由阿什拉夫负责在埃及找项目和现场安装,马腾景观负责设计、供货和现场调试。从此,双方真正变成了一个跨国工程项目团队。一次,吴卫接了一个摩洛哥的项目,直接派团队去成本太高,吴卫就把安装的任务交给了阿什拉夫团队。当收款时,阿什拉

夫却提出,钱就放在吴卫处,下次需要向吴卫采购时,再从这笔钱里扣。

“他是个诚信的浙江商人,一直帮我保管着这笔钱。”阿什拉夫说,“钱,不会破坏我们的关系。”

两人的友情也在商业往来中迅速升温,阿什拉夫会在工作之余带着吴卫去旅游,去自己的朋友家做客,甚至邀请吴卫参加自己女儿的婚礼,让儿子、女儿称吴卫为“中国爸爸”……

终于共赢

2013年起,这对好兄弟迎来了一场又一场东风——中国提出共建“一带一路”倡议,埃及成为最早加入这一倡议的国家之一;2014年,中埃建立全面战略合作伙伴关系,在一大波政策利好加持下,两国互利合作水平持续提升,加速了商贸往来。

这让阿什拉夫有了更为充分的理由选择中国、与中国做生意。

2015年,中非合作论坛约翰内斯堡峰会上,中非命运共同体被屡屡提及。搭上这趟合作快车的这对好兄弟也约定,要携手将中国和埃及的生意越做越大,实现共赢。

在埃及,吴卫的市场越拓越广。兄弟俩携手拿下了开罗奥林匹克中心相关工程、新开罗市民广场音乐喷泉等多个重要项目。截至目前,吴卫与阿什拉夫联手,已经在埃及建造了20多座音乐喷泉,成为埃及名副其实的“喷泉一哥”。甚至此前的欧洲竞争对手,也转而找他们合作。

如今,以阿什拉夫为开端,吴卫已经将生意做到了全球80多个国家,特别是和非洲的埃及、摩洛哥和南非有了深度合作,企业产值也从20年前的100多万元,增至如今的上亿元。

在中国,还有很多像吴卫这样的商人,乘着中非合作东风,在沙漠中涌起汨汨清泉,在大海中辟出条条航道。2023年,中非贸易额达2821亿美元,连续第二年刷新历史峰值。很快,中非合作论坛峰会将在北京开幕,吴卫和阿什拉夫这对好兄弟,已经开始憧憬新的未来。

省市场监管局举办开放月活动
零距离交流 零距离服务

本报杭州9月2日讯(记者 全琳琳 通讯员 市闻)记者2日从省市场监管局了解到,9月该局在全省范围内举办开放月活动,省市县各级市场监管部门将敞开大门,以座谈会、发布会、成果展、开放日等多种形式,与企业群众零距离交流、零距离服务。

今年1月,省市场监管局谋划了助企惠民“十件实事”,包括增值服务暖企行动、公平竞争护企行动、质量提升强企行动、知识产权兴企行动、信用赋能助企行动、放心消费惠民行动、执法亮剑护民行动、食品安全利民行动、无忧乘梯安民行动、绿色直播为民行动。截至目前,“十件实事”完成率已超70%。

据悉,开放月活动涉及市场监管面对面、助企惠民直通车、实事成果零距离、市场监管开放周、平安守护在身边等五方面内容。其中,既有与企业家、个体工商户等各类群体代表开展座谈交流,为广大市场主体提供集成高效服务的实事帮扶,有学校示范食堂体验,有星级农贸市场等民生实事建设的成果展示,也有食品、药品、电梯等领域的安全科普。

活动之外,省市场监管局还特别设置了一个线上“意见箱”,企业群众在该局官方微信公众号“浙里好市监”@“浙市监”,就可畅快地“吐槽”,对市场监管工作提建议。

“追光计划·开学第一课”开课

本报杭州9月2日讯(记者 王璐怡 张熙翰 通讯员 程晨 蔡杰)2日上午,由省关工委、省科协等联合主办的“追光计划·开学第一课”在桐庐县学府小学举行。活动旨在为学生提供多元的学习体验,激励他们在新学期扬帆起航。

活动现场,学府小学为一年级新生举办了拜师礼、写“人”字、诵经典等一系列庄重的人学仪式,让孩子们明理立志,加深对学习知识及传统文化的热情。

随着“开学第一课”的钟声响起,省关工委副主任、省关心下一代报告团团团长金延锋为学生们倾情讲述了国旗、国歌、国歌的故事。刚刚退休的全国劳动

模范孔胜东也来到校园,讲起自己38年坚持义务修车的故事,为学生们上了一堂生动的思想政治教育课。此外,省侨联法律顾问、浙联律师事务所,世界武术冠军毛娅娟等还带来了“法治教育课”“冠军体育课”“朗诵艺术课”等各具特色的名师课堂。省科技馆的“科技大篷车”也开进校园,让学生们零距离感受科学魅力。

据悉,“追光计划”是省关工委联合各级关工委共同发起的公益活动。活动开展3年多来,已有党史专家、劳模工匠、体育冠军、平民英雄等社会各界杰出人士作为“追光爱心大使”走进校园,为孩子们带去一堂堂启迪心灵、励志奋斗的课程。

全省美术馆青年人才“新翰计划”启动

本报杭州9月2日讯(记者 李娇伊)2日上午,新学期开学之际,一个特殊的班级在浙江美术馆开课。省文化广电和旅游厅启动2024年全省美术馆青年人才“新翰计划”,由全省各级各类公共美术馆、艺术馆、纪念馆、高校相关院系推荐的美术馆优秀青年将在浙江美术馆展开为期一周的专业业务学习,并在3个月的培育期内提交研究成果,角逐“新翰计划”美术馆青年人才称号。

“新翰计划”将为美术馆运行、征集保管、展览策划、公教拓展、对外交流的专业业务人员提供人才评定认定,这在全国尚属首例。据介绍,“新翰计划”是省文化广电和旅游厅关于《浙江省新时代文化和旅游人才队伍建设行动计划(2024—2026年)》和2024年《全省文

化广电和旅游系统“三支队伍”建设工作要点》的重点项目之一。

记者了解到,“新翰计划”的启动,是省文化广电和旅游厅深入贯彻省委“新春第一会”精神的具体体现,也是推动浙江文化艺术事业高质量发展的重要举措。在新时代背景下,美术馆作为文化传承与创新的重要载体,其青年人才队伍的建设显得尤为重要。通过实施“新翰计划”,我省将培养一批具有创新精神、专业素养和国际视野的美术馆青年人才,为浙江乃至全国的文化艺术事业贡献力量。

除“新翰计划”全省美术馆青年人才外,省文化广电和旅游厅今年共计划培养各类青年人才160名、后备人才3000名,为全省文广旅系统勇当先行者、谱写新篇章提供坚实的人才支撑。

明德战略对话“国际战略学术界走进中国”活动来到温州
只有来中国走走看看,才能真正读懂中国

本报温州9月2日电(记者 叶小西 刘琨 王璐怡)2日,由中国人民大学主办的“‘中国现代化与世界未来’明德战略对话(2024)——国际战略学术界走进中国”活动来到温州。9位来自美国、欧洲的战略学术界代表参加第三届温商国际论坛,并调研中国眼谷,体验木活字印刷术、漆扇等中国非遗。

在论坛发言环节,与会国际学者围绕东西方经济对话、竞争与合作、新质生产力发展机遇、留学生往来交流等核心议题展开深入而务实的探讨,并分享各自的真知灼见。

“我这次来的第一个目的,是进一步了解中国的真实情况。”英国伦敦经济与商业政策署前署长罗思义表示,通过海外媒体了解中国的信息非常容易,但他认为实地看一看尤为重要。

与罗思义想法一致的,还有美国宾夕法尼亚州立大学法学与国际事务教授白轲,“只有来中国走走看看,才能真正读懂中国,才能了解中国的实际情况。”他说,温州是了解中国民营经济和深厚传统文化的一个绝佳窗口,当他回到美国后,会将这段在温州的经历跟学

生们分享。他希望,日后能有更多的美国年轻人来到中国,来到温州实地看看,了解这里的精彩故事。

“上一次过来,已经是20年前了。如今的温州,发生了翻天覆地的变化。”经济合作与发展组织(OECD)中国经济政策研究室主任马吉特·莫尔娜用一口流利的中文告诉记者,这是她第二次来到温州。在她看来,提到中国的民营经济发展,温州是一个必不可少的坐标。过去多年来,她长期跟踪研究中国经济,尤其对消费、服务业、统一市场等领域有深入的研究。

作为民营经济大市,近年来,温州“两个健康”先行区建设经验成为全国示范。数据显示,温州在“万家民营企业评营商环境”中连续多年走在全国前列,市场主体突破1400万户,经济实力稳居全国30强。“这次活动不只是‘对话’,还有实地探访。”承办此次活动的中国人民大学区域国别研究院(重阳金融研究院)院长王文认为,在温州这片民营经济沃土上,开展“国际战略学术界走进中国”活动,国际学者能真切地感受到新时代真实的中国经济脉动。

无人机聚会

9月2日,在义乌国际博览中心举办的2024CIUVS无人系统技术成果交易展会上,来自北京、广州、深圳等地的无人机科技企业集体亮相。图为一款低空长航时多旋翼无人机吸引了客商的关注。

拍友 吕斌 摄



(紧接第一版)推动各地因地制宜建设跨境电商直播区域,打造能级强、服务优的公共服务平台,优化仓储设施布局,助力更多中小企业拓展全球商机,努力打造高能级跨境电商国际枢纽省。

会议强调,要锚定“构建浙江特色现代服务业体系、打造现代服务业强省”目标,坚持长短结合,进一步谋深谋细工作抓手、重大项目和推进机制,推动服务业重点领域和关键环节改革加快突破,重塑服务业发展新优势,为全省高质量发展提供新引擎。

会议还研究了其他事项。