

# 杭州机场新增国际航线

## 客运通航点已达129个,其中国际26个

本报杭州6月16日讯(记者 张帆 通讯员 施东杰)6月16日,杭州萧山国际机场新增往返澳大利亚墨尔本客运航线。航线开通后,杭州机场往返大洋洲航点增加至3个,包括澳大利亚的墨尔本、悉尼及新西兰的奥克兰,航班量达每周7班,国际通航点总数达26个。

杭州机场总经理助理范颖瑛介绍:“墨尔本直飞航线的开通将为旅客节省4至7小时的转机时间,目前的频率是一周三班,我们预计客座率能超过80%。”

今年以来,杭州机场锚定建设“世界一流现代化国际航空枢纽”战略目标,持续放大亚运效应,加快重点客运航点恢复,着力提升国际枢纽能级,助力浙江省进一步提升对外开放水平和社会的高质量发展。截至目前,杭州机场客运通航点达129个,其中内地100个、地区3个、国际26个。近期,杭州机场还计划新增往返越南胡志明、菲律宾卡利博、日本静冈等航线,提前布局暑期旺季运力,满足旅客出行的需要。

图为航线首飞照片。 拍友 施东杰 摄



### 乐清22万市场经营主体有7.9万是外乡老板

## 小县城创业吸引力何来

本报记者 周琳子 共享联盟·乐清 汤 琴 吴梦琴 通讯员 姚国丹

羊”。佟闯也有着类似的经历,最初当过保洁、骑过三轮车、开过出租车、做过物业,靠着全部积蓄和筹措合起来的3万元和朋友一起创业,如今企业年产值达1.5亿元。

如果说70后、80后是较早一批来乐清工作创业的人,那么生长在乐清的“二代新乐清人”,则在创业中注入了比上一辈人更多更新的理解。来自湖北的90后何亮自小随父母在乐清生活,看着父母在流水线上忙碌的身影,他暗下决心,长大后要改变命运。2012年,喜欢计算机的何亮创立温州科讯网络科技有限公司,与普通的互联网企业不同,他为当地的电气企业提供生产管理技术服务,如今企业已是人民集团、云谷等一大批乐清知名企业的合作对象。

近年来,乐清新居民在本地创业或投资的数量不断攀升,涉及电气制造、餐饮、互联网电商、信息咨询等各行各业。2022年底,参与创立或投资企业的人数达到2.5万,到2023年底这一数据达到3.1万。

### 一视同仁的营商环境生态

创业机会无处不在。乐清对外乡人创业又有何独特吸引力?记者走访众多在乐清创业的新乐清人,在他们看来,这其中既有历史的选择,也有乐清的必然优势。

改革开放以来,一波打工潮在沿海各地掀起。这些地方工厂遍地,用工需求旺盛,赚钱的机遇多多。“作为中国市场经济发育最早、经济发展最具活力的地区之一,当时的乐清电气已经颇具盛名,而且低压电气产品在全国的市场占有率不断提升,市场主体如雨后春笋般生长,需要大量的劳动力来支持生产。”来自江西的俊郎电气有限公司负责人李志雄说。

2004年,李志雄来到乐清当起了车间工人。大家亲戚带朋友,同乡带同村,一大批像他这样的新乐清人在乐清扎根。

目前在乐清创业、就业、生活的新居民有68.5万人,其中,与乐清支柱产业电气相关的占比较高。

乐清电气产业的性质特殊,全产业链覆盖电力能源输电、变电、配电的200多个系列、6000多个种类、2.5万个型号产品,产业链涉及的品类众多。每一条细分赛道里都藏着巨大的创业商机,对于在这一行业里工作多年的他们而言,机会“触手可及”。

与此同时,产业链间协作紧密,对外物流四通八达,信息通达全球……让在乐清创业的成本优势凸显。

然而,创业不易。创业成功的一个案例背后是无数次失败。李志雄在创立俊郎电

气前,已经创业失败了至少3次。

“所幸,电气产业的特征,决定了它的进入门槛并不高,而且有本地产业链紧密的产业协作能力作为强大支撑,我们有条件屡败屡战。”李志雄说,他花了14年时间,靠着不断积累的经验、技术、资源和对市场未来走向的眼光,让俊郎电气成长为国家级专精特新“小巨人”。

当下,位于柳市镇长岐社区的俊郎电气智慧产业园正在加快建设,企业投入4800万元建设智能工厂,预计7月就能整体投入使用。李志雄预计,等新厂全面投入,俊郎电气预计年增速可超过20%。长期租在外面的子公司迁入老厂房后,个别子公司预计年度增长可超50%。

企业持续投入的底气,来自稳定的预期。带给李志雄安全感的,是乐清一视同仁的营商环境生态。

“就像我选择供应商,不会看是乐清人企业还是新乐清人企业,而是看服务和性价比。政府服务企业、落实政策过程中,也做到了‘一视同仁’‘数据说话’。”李志雄告诉记者。去年乐清创新实施“数据得地”快速供地机制,为优质企业送地上门。

一视同仁之外,还有特别关怀。乐清联合多家单位推出“新居民”金融服务专场,为8家在乐清异地商会集体授信,授信总额达120亿元。此外,乐清阶段性走访收集新乐清人企业发展中的问题,汇总了包括购房价格、子女入学、学历认定等需求,针对性推出人才“安居乐业”政策,常态化开展人才住房配售活动;完善外来随迁子女就学政策保障体系,乐清全市公办学校实行“零门槛入学、无条件转学”;乐清首创企业实用型人才自主认定机制,将无职称、无高学历而实操技术出众的企业“关键人才”纳入人才政策体系。

### 为集群发展注入新能量

新驰电气集团有限公司去年产值突破8亿元,位列乐清制造企业100强第27位。手捧这份荣誉,来自湖南的企业负责人刘新文感觉沉甸甸的。

从低压断路器的海外销售开始,企业获得国外客户对直流断路器的需求信息,开始了向新赛道的转型。彼时,乐清企业大多还在一门心思生产交流接触器。而直流断路器用在太阳能上,这是传统电气转向新能源领域的一次契机。新驰电气因此成为乐清较早从事太阳能发电新能源直流配电系统生产研发的企业。

这些年,以敏锐的市场洞察力持续驱动企业创新,新驰电气每年将年销售额的

45%专门用作研发投入,现拥有各项发明专利及计算机软件著作权100多例,创下多个行业之最:研发出直流电气元件国家标准最高电压等级的DC1500V直流断路器,达到产品体积小、功率大、效率高的效果;自主研发目前国内低压电气最高交流电压AC1140V产品等,带动了整个光伏产业链直流断路器应用效率的提高。

一部分企业通过技术创新为产业发展赋能,另一些则为行业发展中的共性问题提出了更优解决方案。成套装备由于涉及元器件多、涉及不同排列组合,在全国没有一条成样的流水线。而在俊郎电气新打造的智能工厂里,由企业自主研发的成套装备生产线已经成型试产,通过模拟仿真、三维制图等信息技术赋能,装配的准度和效率得到大幅提升。过去,俊郎电气与同行竞争成套装备产品销售,而今竞争依然存在,但它又成了为同行客户提供生产解决方案的供应商。

更有一些企业通过自身能力的提升,已跻身行业龙头。2022年3月,加西亚电子电器股份有限公司,继正泰、德力西之后通过了海关AEO高级认证,成为行业第三家获得海关AEO高级认证的企业,成功地贴上了国际互认的国字号诚信标签。其产品为中电科、浙江大华、西安特来领充、美国伊顿等国内外知名企业直接配套,在荷兰、瑞典等多个欧洲国家建立自主品牌,成为浙江省内外贸一体化领跑企业。

“优秀的新居民企业家与乐清同频共振,与乐清当地企业优势互补、资源共享、高效合作,进一步提升了当地产业的核心竞争力。此外,他们创立的企业,充分发挥出中小企业吸纳就业的积极作用,为乐清做出了吸纳就业的‘蓄水池’。”乐清市工商联负责人表示。

近年来,乐清先后成立了乐清市湖南商会、乐清市安徽商会、乐清市重庆商会、乐清市湖北商会、乐清市赣商商会等9家新居民异地商会。新居民企业通过商会平台形成了显著的上下游产业链协作关系。以乐清市湖北商会为例,商会288名会员成员企业,已形成从原材料的生产制造、配件组装、采购、销售、营销、商务接待等高低压电气全产业链架构。

如今,乐清电气人列国家先进制造业集群。身处集群的企业,无论是新乐清人或是乐清人,都站在同一发展赛道上,依靠这个大平台,能接触到更先进的科技技术、更顶尖的学科专家、更前沿的市场信息。这或许将成为摆在他们面前的又一全新发展契机。

期待这片热土上的创业者,向着下一站“创新”出发。

## 金庸诞辰100周年纪念电影展映海宁开幕 重温经典,一品江湖传奇

本报海宁6月16日电(记者 褚晶君 通讯员 郭骊玉 程石冰)今年是金庸先生诞辰100周年。16日,金庸诞辰100周年纪念电影展映在海宁开幕。

本次电影展精选《笑傲江湖》《笑傲江湖2:东方不败》《东方不败之风云再起》《江南书剑情(又名:书剑恩仇录)》《新天龙八部之天山童姥》《倚天屠龙记之魔教教主》六部金庸经典武侠电影,是改编自金庸小说的电影佳作代表。

作为金庸先生的出生地和少年成长地,今年海宁举办纪念金庸先生百年诞辰系列活动,让更多人走进金庸的武侠世界,向世界讲述金庸“侠之大者 为国为民”的精神品格。本次电影展映作为系列活动之一,通过电影展映的形式,以银幕为桥梁,再次重温经典,感受江湖传奇,感悟文化内涵。

即日起至6月23日,杭州、嘉兴两地SFC上影影城(嘉兴八佰伴LUXE店)、嘉影银河影城(嘉兴合乐城CINITY LED店)、海宁市披云传奇影城(海宁银泰海昌南路店)四家影院轮番展映6部影片,带领广大观众重温武侠经典,感受金庸先生笔下的江湖世界。

## 助力传统特色产业转型升级 嵊州全国招引人才特派员

本报讯(记者 葛雪琪)“公司技术总监陈震作为企业导师指导湖南工业大学石永琪等同学的作品‘智能炒菜机上料系统’,荣获湖南工大第三届电气科技节特等奖。”近日,一则喜讯在位于嵊州的浙江奥田电器股份有限公司引起热议。

这是奥田聘用人才特派员——湖南工业大学电气与信息工程学院彭钧敏教授后,双方在智能化厨电设备方面开展产学研合作结出的硕果之一。“去年7月建立合作关系以来,彭教授的团队在算法尤其是数字模型的搭建上,为公司弥补了相关技术上的短板。”陈震介绍。

当前,嵊州的产业发展迎来风口,厨具、领带服装等特色传统产业正谋求转型升级,新能源汽车、新材料、高端生物医药等新兴产业蒸蒸日上,对各类高层次人才的需求日趋迫切。但受限于地理位置、企业规模等因素,嵊州企业在招引人才上存在一定困难。

为此,自去年以来,嵊州市委人才办牵头出台了人才特派员政策,并和嵊州市人社局一起围绕这些重点产业,面向全国高校、科研院所招引了15名人才特派员,通过专兼职方式,到企业开展人才交流、技术攻关、项目招引、科技服务、资源对接、战略咨询等工作,助力嵊州产业振兴和企业创新发展。

“我们提供桥梁纽带,让企业和人才特派员‘双向奔赴’。”嵊州市人社局副局长卢露娜介绍,从前期走访企业了解具体需求、出面邀请人才前来嵊州参观交流,到遴选认定人才特派员,都有政府的“保驾护航”。

“邀约人才来嵊州参观交流时,我们会提供一定交通食宿补贴。每年我们还会根据人才特派员考核办法,对人才特派员进行绩效考核和奖励,降低企业负担,充分调动人才特派员积极性。”她说。

“这是多赢。担任人才特派员,不仅有利于开展校企合作,还有利于促进学生就业。”彭钧敏教授说,通过与奥田的交流,湖南工大对自动化专业的人才培养方案进行了修订,增加了实践课程的比例,以贴近行业最新需求。

“一年来,人才特派员们发挥自身优势,激发了嵊州企业的创新活力。我们将持续走访企业了解需求,与全国各大高校和科研院所积极对接,争取吸引更多人才特派员走进嵊州企业,助力嵊州产业升级与发展。”嵊州市委人才办相关负责人表示。

## 17个重点项目落子南湖 总投资47亿元

本报嘉兴6月16日电(记者 徐逸文 共享联盟·南湖 姜妮 钮宇泽)无人清扫设备建设项目总投资1亿美元,项目达产后年产值不低于10亿元;复合材料无人机研发制造项目总投资1.5亿元,达产后年产值不低于2亿元;白玉蜗牛产业建设项目总投资1.2亿元,达产后产值6000万元……16日,在嘉兴市南湖区余新镇“创新领航·飞越未来”投资环境推介暨无人机产业园揭牌仪式上,17个重点项目完成签约。项目涉及农业、工业、服务业三大产业板块,总投资达47亿元,其中超亿美元项目3个、软件信息服务业项目1个。

在推介会上,余新无人机产业园揭牌。无人机产业园的建设,是余新镇响应国家创新驱动发展战略,谋划低空产业建设的重要举措。当地抢抓低空经济新赛道,探索“低空+”多领域应用,促进低空经济贯通生产生活各个领域的关键抓手。

竞速低空新赛道,御风而行抢先机。有了产业的“风向标”,余新镇通过以商引商、以企引企,积极组织推介客商到余新投资兴业。推介会上还举行了招商大使聘任仪式。

## 诸暨“村BA”决出总冠军



6月16日晚,2024诸暨市第二届和美乡村篮球联赛总决赛第三场在浙江农林大学暨阳学院体育中心举行。诸暨应店街镇仕坂坞村队经过近两小时的鏖战,以53:47战胜陶朱街道三都社区队,系列赛大比分2:1,夺得本届诸暨“村BA”总冠军。

本报记者 魏志阳 共享联盟·诸暨 蒋力奔

## 她和她的1200个徒弟

的微信群,里面“装”着150多名外卖骑手,日夜不停地跳动着信息。

骑手彭峰涛说,今年初的一个大雨天,凌晨1时多,他经过余杭塘路时,一不小心撞上了路边的护栏。忍着疼痛,他联系了黄晓琴,没想到20分钟不到,她就赶来了。“她先帮我和顾客沟通说明情况,把手上的2个订单赔掉,又把我的电瓶车送到维修点。”

陈亚非是一名障骑手,一天他收到一个差评,原因是商家未及时送餐导致超时。休息1时多,黄晓琴看出他有心事,就过去跟他用手语“聊”起来:“不是你的问题。以后再碰到,就在平台上报备,把单子传给时间富

余的骑手。”

除了安慰,她还教了陈亚非一个窍门,“如果打手势不管用,就把‘我要超时了,帮忙加急’用手机打出来,递到商家面前。”在黄晓琴无声的“授业解惑”下,陈亚非的送单速度和质量提上来了,一星期收入最多时突破3000元……

上千个徒弟,都喜欢称她一声“晓琴姐”,在他们眼里,这位似乎永远有求必应的导师,就像家中大姐一般温暖。

“晓琴姐是我们的‘灵魂人物’,不管出啥事,只要有她,就有办法。”骑手霍梅梅告诉记者,当又一个又一个问题被解决,黄晓琴的威信也越来越高。而这一切的

背后,是无时无刻的“在线”。无论陪孩子还是做家务,她都会留意手机的动静。她的人睡时间,也总和骑手下线时间保持一致,常常忙完放下手机,已是凌晨2时。

生活的本质是永恒的变化,幸福的基础是自身的成长。从骑手到导师,这是一条黄晓琴从前从没想过的路,“但我想往下走走,看自己能走多远”。今年,她打算把儿子从衢州老家接到杭州读小学,她自己也收到了西湖区“小哥学院”的录取通知书。她说,这个外卖骑手的“带教师”,她会一直做下去,而且要越做越好。

“每一位外卖骑手的背后,都站着一个家庭。把骑手们教好、管好,也就意味着成千上万的家庭会越来越好。”说到这里,黄晓琴的嘴角,又一次不自觉地上扬起来。

(上接第一版)

“做‘带教师’,意味着自己接单的时间减少了。”黄晓琴的“骑手端”APP上,清晰显示了两条曲线——一条,是她的送单量从一周最多时的500单掉到了100单左右;另一条,是她的工作时长从一天8至10小时上升到了24小时“待机”。

黄晓琴说,累但不后悔。“送外卖看似简单,但要做好绝不容易。我上班第一天,就把汤洒了,自己贴钱重新买,却还是被顾客投诉。当时,我眼泪就哗地下来了。”正因如此,她毫不犹豫地接下了“带教师”的任务,“不为别的,就希望自己踩过的坑,新人们别再踩一遍了。”

除了“带徒弟”,黄晓琴的另一个重要任务,就是帮“徒弟”们应对突发情况。她的手里,有一个名叫“西溪银泰幼儿园大本营”