

助力打造“未来乡村”样板 永康农商银行扮靓颜值 产业兴村

朱晨赟 沈超

秋风起，桂花香。

走在永康市唐先镇秀岩村的乡村绿道上，映入眼帘的是一幢幢“水墨丹青”的乡村民房，扑鼻而来的是一阵阵沁人心脾的桂花香，乡村美景让人流连忘返。“千万工程”实施20周年，造就万千美丽乡村，造福千万农民群众。“问渠那得清如许，为有源头活水来。”永康广袤乡村的深刻变化，离不开源源不断的财政、金融政策支持和资金保障。秀岩村就是受益的代表村庄之一。

抱团发展 蹚出创富之路

上世纪70年代，永康秀岩村家家户户以制作“红纸”为生，不少村民成了当时的“万元户”，“粗放”的不断发展给村庄环境带来了极大的压力。产业结构单一，市场竞争力弱，一味追求“效益”，也让秀岩村逐渐成了经济困难村和环境脏乱村。

随着“千万工程”在浙江的实施，秀岩村进行了大刀阔斧的改革，村里首先对村庄进行“三清四改”，村容村貌焕然一新。随着“千万工程”的不断深入实施，2017年，“晓白楼”在秀岩村横空出世，一时间吸引了成批附近村民前去“打卡”，村集体收入有了飞速的提升，“村庄变美了，我们兜里有钱了，生活更有盼头了。”秀岩村的村民说。

随着村落民宿旅游业的兴起，秀岩村

搭上了“顺风车”，走上了通往共同富裕的致富路。2022年，秀岩村入选第二批省未来乡村建设试点，以“农业+文旅”的创新模式开发特色产业。

“项目一期投资1500万元，其中秀岩村集体出资525万元，村民以每人2500元形式入股600万元，剩余375万元由唐先镇其他20个集体经济相对困难的村入股。”秀岩村党支部书记胡献忠介绍。

一条致富路，拳拳助农情。秀岩村在“千万工程”的指引下，以抱团发展的模式，让村民的钱包变鼓，也带动了周边村集体的发展。与此同时，永康农商银行与



永康农商银行工作人员走访秀岩村



秀岩村干部在“晓白楼”前向永康农商银行客户经理介绍这里的变化



永康农商银行工作人员为秀岩村民宿搭建移动支付场景



客户经理走访了解秀岩村民宿经营情况

秀岩村开展党建共建，成了秀岩村的“金融顾问”，为永康的未来乡村建设注入了强劲动能。

红色引领 助推乡村振兴

“原来就是普通的民房，2018年我们花了55万元翻修成了民宿，村子变美了，游客也越来越多，节假日基本上都满房。”秀岩村从事民宿经营的村民如是说。

2018年以来，永康农商银行不断深化与秀岩村的党建共建，在“千万工程”的指引下，以未来乡村建设为目标，开展全方位、成体系的村银合作。

“农旅项目建设初期，永康农商银行给予了我们村集体1000万元的资金支持，目前我们利用这笔资金已建成了乡村

民宿、卡丁车乐园、观光小火车、鹅大队主题乐园，让村民的收入看得见、摸得着。我们通过产业共兴、邻里共建、富裕共行，不断将秀岩村集体经济的“蛋糕”越做越大。”秀岩村党支部书记胡献忠欣喜地说道。秀岩村农旅项目一期工程已经累计接待游客47000余人次，到秀岩村旅游，成了永康市民出行的新风尚。

在“千万工程”的指引下，秀岩村铺展开了美丽的画卷，党建引领、资源共享，将乡村资源优势、生态优势转化为经济优势、发展优势，走上了一条乡村振兴、村民共富的新路子。

共建共享 绘制美好蓝图

“有了农商银行375万贷款的支持，我

们计划启动秀岩农旅项目二期建设，希望通过这个项目，增加村集体经济的收入的同时，带动更大范围的村民增收。”胡献忠说。

通过支持新型农业主体、农创客等形式助推村集体经济合作社探索特色农业产业，让集体增收，让村民致富，助力共同富裕在农村“生根发芽”。截至今年8月底，永康农商银行已累计为辖内362户农业经营主体发放各类涉农贷款1.57亿元。

“千万工程”是一项久久为功的系统工程。随着“千万工程”的不断深入实施，“未来乡村”的密码将被不断破译，越来越多像秀岩村这样的美丽乡村正不断涌现，永康农商银行也在助推现代化乡村振兴的道路上，不断书写新篇章。

(图片由永康农商银行提供)

华丽蝶变 二十年

勇当农村金融主力军

兰溪农商银行扎根乡村 助农共富

沈超 徐金浩 胡盈

20年前，“千万工程”描绘蓝图；20年来，一幅村美人和的画卷在之江大地徐徐铺展。

“千万工程”探索了中国的乡村振兴之路，而产业振兴是乡村振兴的重中之重。近年来，兰溪农商银行与兰溪市农民合作经济组织联合会签订战略合作协议，本着“生产合作、供销合作、信用合作”理念，助推构建“一体两翼”现代农业经营体系。5年时间，该行各项贷款余额增长140.17%，其中涉农贷款余额增长142.35%，占各项贷款余额的90.77%，为全市农业增产、农民增收、农村致富贡献金融力量。

弱有所扶 助力农村一体化振兴

住有精品民宿，吃有特色美食，游有户外项目，休有慢养生活……中秋国庆假期，兰溪市黄店镇王家村的旅游持续升温，来这里吃饭、住宿、赏景的游客络绎不绝。

王家村自然禀赋优越、人文底蕴深厚，有“花海白露、康养王家”之美誉。“我们住在景区，在家门口赚钱，这在多年前是不可想象的。”王家村党支部书记、村委会主任卢惠良感慨道，曾经的王家村缺乏发展的路子，年轻人大多外出务工，老人、小孩留在了村里。

近年来，兰溪农商银行针对王家村创新推出“统一管理、农户分成、农商支持”的发展模式，由村集体和旅行社联合成立旅游公司，兰溪农商银行提供专项资金支持，对民宿给予每间客房1.5万元装修补贴。同时，该行还与文旅部门签订战略合作，对枫丹小径、拈花药谷等资源进行挖



兰溪农商银行工作人员将金融服务送到田间地头 胡舒 摄

掘呈现，助力王家村农业产业链延伸升级。

为打破发展瓶颈，破解农户因缺乏抵押物而带来的融资难题，兰溪农商银行落地“政银担”项目，对农业经营主体实行“清单式”对接，开辟绿色通道，限定一天办结时长，对单户300万元以内项目给予快速放款。在该行的迅速对接下，王家村顺利拿到了420万元资金支持，“农家小院”成功转型成为“精品民宿”，摇身一变成为远近闻名的全国乡村旅游示范村。

面对城乡发展不平衡、“三农”发展不充分问题，兰溪农商银行打破金融行业“嫌贫爱富”传统。创新“富村贷”，倾力支持村集体增收，累计通过“富村贷”支持257个村集体，贷款余额2.56亿元。该行还加大培育发展农创客，护航农业初创群体发展之路，制定专班小组人员，建立农创客信息共享机制，作为理事成员共同举办农创客发展联合大会，以信用资产等多维度进行信用评定，实现农创客授信全覆盖。



兰溪农商银行“一村一品”支持特色农业助力乡村振兴 胡舒 摄

难有所帮 助力农业高质量发展

兰溪是浙江中西部最大的杨梅产区，形成了独具特色的“五十里杨梅长廊”。为擦亮兰溪杨梅“金名片”，兰溪农商银行聚焦杨梅生产、运输、产品再加工、农旅融合等环节加大支持力度。

该行创新推出新产品，支持杨梅大棚等建设，保障杨梅栽培技术提升的后续资金支持。探索当地“企业+农户”模式，协助企业与当地农户签订杨梅鲜果收购协议，实现年均3000吨的杨梅产销。利用自主开发的数字化普惠网格系统对当地5个杨梅风情园主要地开展整村授信工作，成功助推当地下社村入选省级未来乡村创建名单，打造集采、食、游、赏于一体的“魅力杨梅”沉浸式观光路线，累计向1199户农户授信2.07亿元，贷款余额1.22亿元。

为了破除农业经营主体普遍因缺乏抵押物而导致的融资难、融资贵、转贷难困境，兰溪农商银行着力畅通“政银担”合作机制。2020年4月，该在全省率先落地“政银担”试点，积极与省农业信贷担保公司、兰溪市农信融资担保公司、兰溪市中小企业融资担保公司合作，对农业经营主体实行“清单式”对接，开辟绿色通道，实现单户300万元以内贷款快速放款，“政银担”项目一天办结。目前累计发放“政银担”贷款1.81亿元，支持新型农业经营主体157户。

依托各行政村，兰溪农商银行在全市



兰溪农商银行客户经理走访村内农创客 胡盈 摄



兰溪农商银行客户经理走访了解水稻生产情况 胡盈 摄

范围内设立丰收驿站330家，村村都有丰收驿站，可实现小额存取款、转账、水电费缴纳、社保缴费、自助终端贷还贷、远程视频看病和现场取药功能等基础金融服务，破除偏远地区办事困境，充分释放农户务农时间与精力。持续扩面普惠签约。2020年以来，连续三年开展全市农户小额普惠签约行动，并推动纳入乡镇年度考核，初步形成县、乡、村三级联动机制。2022年合作推进“扩中提低”普惠签约，梳理出2.6万户需要“扩中提低”的重点签约对象，全年签约9872户。

勤有所获 助力农民多渠道增收

丰收更要增收，为了让农民腰包越来越鼓、生活越来越美好，兰溪农商银行还千方百计拓宽农民增收致富渠道。

深化百团联百村机制。该行派出137

名金融顾问入驻，并结合实际出谋划策。如建议蟠山村集体发展蜜梨产业，并配套65万元资金支持发展生产；建议养园村贷款入股秀乡贤项目，每年取得分红收入，项目取得较好效果。

开展销售帮扶活动。该行帮助泽洋坞村集体“蜜梨认养”、马涧“认养一颗梅”等活动，500名工会会员认领，同时搭建“丰收联盟”助农平台，在节假日开展年货节，组织线下锦鲤券活动，持续活跃“疯狂星期五”活动。通过视频带货、线上线下同时开展、建立微信带货群等方式扩大农产品销售，累计售出票券42.2万张，帮助农户售出水果2.6万斤。

兰溪农商银行还深入实施“三位一体、精准帮扶”计划，重点关注低收入人群、升学、创业、养老等金融需求，强化特殊群体金融服务，实行简化手续、利率优惠、优先安排等政策。

发挥丰收驿站在行政村全覆盖的独特优势，兰溪农商银行筛选出需要就近提供服务的特殊人群，按照其身体健康情况、基础金融服务需求综合评估后建立重点服务对象清单，组织驿站站长化身“红色代跑员”，解决孤寡老人和行动不便者的金融服务、物资采购和日常琐事办理，累计服务19850人次。

