

浙江工商业用户电价机制上新,对企业影响几何

电费账单里的变与不变

浙报观察

近期,工商业用户收到一份全新的电费单。大家发现电价项目不同了,后续电价是涨还是跌?

据了解,今年6月1日起,全国执行新的工商业用户电价政策,浙江成为首个按国家发改委新电价机制同步调整电费账单的省份,这次发布的就是调整后的首月电费账单。

记者从省发展改革委(省能源局)获悉,今年以来,我省大力实施能源绿色低碳发展和保供稳价工程,上半年工商业电价同比有所下降。需要厘清的是,我国的居民、农业电价政策保持不变,依然是政府定价。

“电价波动”的话题近来频频出现在社交平台,工商业电价到底怎么形成?这次调整如何理解?记者对话省发展改革委价格处相关负责人,为企业作权威解读。

电价实际构成成分未增加

此次变化主要体现在输配电价水平和电价构成上,工商业电价构成调整是对原有项目的拆分和重新整合,不变主要体现在电价的实际构成成分并未增加。

第一,输配电价变了。该项目相当于电力通过电网传输产生的“运费”。为了及时反映电网运输成本变化,国家发展改革委以三年为一个周期重新核定该项目价格,核定之后价格固定不变。

第二,工商业用户电价构成的项目变

了。调整前,浙江工商业用户电价构成为:上网电价+输配电价+辅助服务+市场损益+政府性基金及附加等。6月1日起调整为“5+1”模式:“5”是指上网电价+输配电价+上网环节线损费用+系统运行费用+政府性基金及附加,“1”是指目前符合政策要求并实际在收取的其他费用,需要说明的是,并不是所有用户都会有这项“其他费用”。

前后对比有变化的项目,其实是由原有项目拆分和重新整合而成。比如把原本包含在输配电价中的上网环节线损费用和部分系统运行费用单列出来,重新归集到新的5项电价构成中。也就是说,电价的实际构成成分并未增加。就像重新分配多个抽屉里的物件一样,为的是把电力的“商品价格”和“运费”分得更加清晰。

总体上,“5+1”项目呈现“四变两不变”特征,即上网电价、上网环节线损费用、系统运行费用及其他费用等4项的价格每月有所变化,而输配电价和政府性基金及附加等两项固定不变。

这些年,电价有涨有跌的核心原因,其实在于上网电价这个项目,也就是电力商品的“出厂价”。它会随市场供需情况和双方交易合同出现周期性波动,不过在本次电价机制调整前后,上网电价涨跌的机制并没有变化。

让电价随“出厂价”同步涨跌

这次调整主要是优化了电价构成,将与输配电价无关的费用剥离,一方面可更好地监管电网企业的收入,另一方面也是为了更

契合电力市场化改革的方向。

长期以来,电力价格都是由政府定价,直到2021年,全国加快电力市场化改革,电力向普通商品靠拢,价格机制也向市场竞价转变。于是,电价像油价一样有了上下浮动,自然会起起落落、有涨有跌。

这场面向工商业的电价改革,背后逻辑是什么?

2021年下半年,国际市场能源价格大幅上涨,国内燃煤发电企业“买不到煤”“发一度亏一度”成为常态,叠加去年夏天的持续高温,电力供需极端紧张,一定程度影响经济复苏回暖。

为此,国家发展改革委出台系列政策,取消工商业电价政府定价,设置市场化电价机制,为发电环节减轻压力,确保电力充足稳定供应。现在的燃煤发电电价是在基准价基础上,根据市场供需情况涨跌20%形成的。“市场的手”通过优化资源配置调动发电企业积极性,“政府的手”又控制价格波动的幅度在上下20%以内,避免出现类似去年欧洲电价翻倍上涨的情况。

为了适应这一改革,电价构成项目就必须分清哪些可以随行就市、哪些是基础设施定价固定不变。目前,主要采取“管住中间、放开两头”的策略,也就是把电网环节的“运费”固定下来、监管到位,让电价跟随发电环节的“出厂价”同步涨跌,灵活反映电力供需形势和成本变化。所以,这次电价构成调整,才要把输配电价单独剥离出来。

为了加快改革脚步,浙江成为首个与国家政策调整一致的省份,要为建设全国统一

电力市场贡献力量。

电价还会降吗

据悉,我省电价已连续4个月同比下降,随着煤价降低,预计后续电价还将有所下降,浙江全年平均电价将低于去年。

“供不应求导致价格上升”是市场规律。只有加大煤炭、电力供应,做好用户用电、电网调度等各环节的精细管理,电价才有可能更快回落,企业电费支出才会减少。

今年,浙江大力推进能源绿色低碳发展和保供稳价工程,已经有不少进展。

一方面,乐清电厂三期和白鹤滩送浙特高压工程等重磅项目赶在夏季到来前建成投运,上半年全省还新建了356万千瓦的光伏、风电装机,不断提升发电和输电能力。另一方面,浙江还千方百计从外省买电,并通过电网科学经济调度,在迎峰度夏期间尽力购买相对便宜的外来电,全力控制夏季电力保供成本。

同时,各地引导企业把部分生产时间调整到晚上或周末,缓解供需矛盾并用好峰谷分时电价政策中的低价谷电。

9月起,随着气温回落,电力供需紧张形势将有所缓解,省内发电成本和省间买电成本有望回落,这都是降价的利好消息。

长远来看,随着“风光水火核”等电源项目的加快建设,尤其是新能源的大规模开发,加上输电、用电、储能三个环节共同发力,电力供需将总体趋向平衡,电价下降值得期待。



非洲百人团赴金华采购

一场对接会,让永康五金义乌彩妆出海坦桑尼亚

本报讯(记者 何贤君 共享联盟·金华叶永永)“30万元的五金工具、箱包当场就下单了。”8月13日至18日,来自坦桑尼亚的110人经贸代表团来到金华,开展经贸考察和对接洽谈。浙江飞瑞丝供应链管理有限公司总经理周彦收获满满:“外商对我们的产品很满意,说后续还要回购。”

金华高度重视拓展对非关系。去年,中坦建立全面战略合作伙伴关系,金华和坦桑尼亚的合作交流也按下了“加速键”。金华是制造大市,而坦桑尼亚是资源大国,双方经贸合作越来越频繁。在此次活动前

期考察中,经贸团首先走访了义乌小商品城、永康五金城、东阳木雕城等地了解金华特色产业,不少外商在走访中进行了现场采购。

在18日举办的采购对接会上,金华组织了200余家本地企业,与坦桑尼亚企业开展面对面洽谈,涉及矿山机械、机电设备、美妆、新能源、汽摩配、家居日用等多个领域。

飞瑞丝供应链公司的客户群体主要在非洲和南美。“这次采购会带来的都是我们的精准客户。”周彦说,现场他们一口气与5家坦桑尼亚企业签订了购买合同。接下来,有很

多矿业主还打算买一些永康的工业用电动工具等器械,目前还在对接技术参数等细节,意向订单破百万元。

浙江迈禾供应链有限公司是义乌一家主营彩妆产品的外贸公司,市场主要面向日本和南美。公司物流负责人张默然在采购会上认识了不少外商,他们在传统矿业之外,很想尝试开拓彩妆市场。其中就有3位外商同时看中了迈禾的彩妆产品,买了不少样品回去试水。

为了加深坦桑尼亚经贸代表团对浙江与金华产业与政策的认识,省市有关部门还与

金融机构分别就境外融资融智、交通物流、清关政策、金义综保区业态、跨境人民币结算、出口信用保险政策等现场进行了宣讲与解答。

据悉,此次采购对接会已在五金设备、彩妆、服装、箱包等方面达成初步合作意向项目超100个,采购意向项目超50个,意向金额超1800万元。对接还在持续进行中。今年9月底,金华还将组织100多家企业赴坦桑尼亚开展产业对接活动,与坦桑尼亚进一步共享在商贸服务、技术对接、药品研发、绿色发展等领域的发展红利。

(上接第一版)

品种是果树产业发展的关键。2006年10月,李发勇带着乡里和村里的干部十余人赴台州、宁波等地考察柑橘产业,寻找新品种。考虑到岱岭乡地处沿海,台风多发,在听取多方意见和查阅相关资料后,李发勇决定引进上市早、抗台风能力强、适合山地种植的特早熟蜜柑品种。

品种确定后,选准科技示范点才能发挥以点带面的作用。李发勇借鉴以往产业扶贫的经验,综合考量交通、气候等各方面的因素,最终选定富源村为示范点。2007年,李发勇带着富源村村干部赴象山参观,引进苗木1.12万株,定植于富源村的荒坡上。从基地建立之初,他就开始探索村集体建基地的运行模式,最终采用“基地+农户”的模式,成立了富源柑橘专业合作社,农户

以土地入股,对收益进行分红。

你能不能留下来

十多年里,岱岭畲族乡的党委书记换了五届,但最初一位老书记对他说的话,至今仍让李发勇记忆深刻:“省里派来的总是来一年就走,来一年就走,你能不能留下来,或者留下点什么?”这句话被李发勇牢牢记在心里,他想,只有做产业,才能留下点什么。

在蜜柑产业的发展过程中,一个又一个生产技术问题接踵而至。比如受吸果夜蛾危害,果实成熟前2个月落果严重,为了解决这一问题,李发勇着手开展吸果夜蛾防控工作,采用物理防治和化学防治相结合的方法,最终把落果率降至20%以内。为了提升产品的知名度,

扎根畬乡18年

打开市场销路,他帮助基地申请了“甘馥绿选”商标,并设计了不同规格的产品包装。

扎根岱岭畬族乡18年,李发勇也见证了畬乡的变化:一条条通往各个村庄的新路修好了,他买了车,一天能服务的农户数量也从一两家提升到五六家。

更大的改变,是当地农户对他的态度。李发勇刚来富源村时,外地打工返乡的农户钟光纯问他:“你是省里来的吗?你带了多少资金下来?”后来,看到蜜柑品种为村里带来了经济收入,钟光纯咨询李发勇后,立刻将山上的草全部清掉,也种上了果树,目前年收入能达20多万元。村民们见到李发勇,开口

问的,都是“什么时候打农药合适”“果树不开花怎么办”等等。从要资金到要技术,科技特派员的作用,农户们看到了。

岱岭乡大厝基村的欣捷农业专业合作社社长严本灶,从2012年起,其基地一直采用大棚种植鲜切花,因多种原因年年亏损。李发勇听说后,根据基地情况,建议严本灶利用现有的大棚设施种植红美人柑橘,并多次帮助联系种苗,又邀来浙江省柑橘研究所专家到现场进行技术指导。2022年,严本灶的基地扭亏为盈。“没有李老师,就没有眼前的这片果树田。”严本灶的话里满是感激。

浙江援疆消费帮扶“十城百店”新疆馆在杭开馆

新疆水果 冷链直达

本报讯(记者 陆斯超)日前,浙江援疆消费帮扶“十城百店”新疆馆,在杭州市余杭区良渚街道的山海共富农优产品展示窗口开馆。

新疆是浙江对口消费帮扶的重点地区,农副产品种类丰富、特色突出。新疆馆的设立,旨在带动新疆农产品销售,打造“十城百店”农特产品展销中心、供应链中心、选品中心、数据中心。馆内不仅有冷链直达杭州的高品质水果,还带来骆驼奶、烤馕等受援地特色农产品,并在互联网平台开设直播间,实现2分钟销售新疆有机纯牛奶3000余单。

新疆馆的开馆,旨在打造阿克苏及新疆特色农产品在浙江乃至长三角的展销窗口,方便运营企业与门店的产品比选,更为“十城百店”供应链优化提供了选择。省援疆指挥部有关负责人介绍,新疆馆的运营,将成为“十城百店”工程以及消费帮扶工作的新起点、新亮点,开启新疆农副产品在长三角地区销售的新局面。

近年来,在省市援疆指挥部、运营企业的接续努力下,“十城百店”工程已成为产业援疆的金名片。工程实施以来,已建成一批线上线下销售终端,成为连接浙江和新疆阿克苏的桥梁纽带,取得了良好的经济效益和社会效益。新疆馆开馆活动现场,浙江农发新疆农产品发展有限公司分别与阿克苏浙疆果业有限公司等4家单位签署战略合作协议。

梭子蟹交易高峰,上万人的大市场怎么管

普陀“护渔警务”护航水产交易

本报讯(记者 黄宇璐 通讯员 刘宇翔)“夜间作业注意安全,不要拥挤……”8月20日21时许,夜幕笼罩下的舟山国际水产城依旧一片繁忙。码头边,巡逻民警一边提醒等船拿蟹的经营户,一边仔细排查安全隐患。“有他们在,我们很安心!”看着民警忙碌的身影,经营户纷纷说道。

自8月6日东海“小开渔”以来,舟山国际水产城迎来梭子蟹交易高峰,渔运船24小时不间断停靠。据统计,高峰期间均停靠船舶数达200多艘,进出货运车辆800余辆,务工人员达万人,治安形势复杂。

为更好地护航水产交易,普陀区公安分局沈家门水产品交易市场派出所结合夏季治安打击整治行动,通过多元共治、靠前服务,打造“护渔警务”:实行24小时“线上+线下”不间断巡逻制,提升突发事件处置效率;将水产城770家服务对象划分为7个微网格,推选有一定威望的经营户为微网格长,让管理和服务更精细;联合市场监管、城管等部门组建“安防问诊团”,定期走访为经营户开展“健康体检”等。

几天前,水产城两家经营户因水产品堆放问题发生纠纷,作为微网格长的经营户张立祥发现后立刻进行劝阻,并第一时间将情况汇报给民警。“不要急,把事情说清楚,我们一起解决。”2分钟后,民警和职能部门工作人员赶到现场,耐心劝说当事人。由于介入及时,一开始剑拔弩张的双方很快冷静下来,并达成协议。

8月以来,舟山国际水产城未发生一起打架斗殴类警情和刑事警情,矛盾纠纷当场处置率达95%以上;通过“安防问诊团”协调解决商户困难56次,满意率100%;未发生一起网络直播虚假宣传案件。

海曙形成基层人大工作品牌矩阵

一镇一品牌 一街一特色

本报讯(共享联盟·宁波、海曙 陈朝霞 孙勇 记者 竺佳)“台风季节,感谢人大代表全程助力,让大家再也不用担心电表箱漏电了。”近日,宁波市海曙区西门街道东方威尼斯小区近30个电表箱完成改造升级,居民连连点赞。

原来,前段时间海曙区人大常委会西门街道工作委员会收到小区居民反映,低洼地段楼道电表箱存在被水淹漏电的隐患。为此,人大西门街道工委召集电力、水利等相关部門多位区人大代表,成立督事小组,通过多次实地走访协调,将电表箱改造纳入该项目改造范围,成功消除用电安全隐患。

这得益于人大西门街道工委打造的特色品牌——“民生实事项目全过程监督”,以监督“小切口”,做实民生“大文章”,有效提升群众的获得感、幸福感和安全感。这一特色品牌也是海曙区打造的基层人大工作品牌矩阵之一。

从2021年3月开始,海曙区人大常委会把基层作为人大工作创新的源头活水,聚焦工作推进中的痛点、堵点和难点,启动“一镇一品牌、一街一特色”创建,以特色化品牌化牵引带动基层人大工作提质增效、提标进阶。

“我们重点从提升镇(乡)街道人大监督工作实效、推进人大数字化改革等10个方面确定特色品牌创建项目,具体设定路线图、时间表,目前17个镇(乡)街道形成了17个特色品牌组成的‘矩阵’,以一个品牌带动一项工作,内容涵盖参与立法、行政执法监督等基层人大履职的方方面面。”海曙区人大常委会相关负责人介绍。

通过一个个特色品牌的培育、提升和推广,海曙镇(乡)街道人大实现了“一地创建、全域推广、整体提升”的工作目标,有力推动了基层人大履职水平整体跃升。

的台风天,他每天都会前往农户的果园里指导吊吊枝和加固大棚。

科技特派员,要做农户们想不到的事。李发勇会帮助农户拍摄记录果树生长发育情况,每周拍照并记载数据,帮助观察果树的生物学特性,制作成册,就变成了一本详细的周年栽培管理工作历,可以指导农户更好地种植培育果树。李发勇谦逊地说:“农户们都有丰富的种植经验,我从他们那里也学到很多知识,我更擅长的是帮他们总结,再把总结的经验做法告诉更多人。”

“从科技扶贫到乡村振兴、共同富裕,我深深感受到科技特派员制度是一项一举多得的利民工程。科技特派员本身也需要在基层进行锻炼。可以说,科技特派员是推广农业科技的志愿者,也是农民农企的服务员。”李发勇说。

做农户想不到的事

在李发勇看来,岱岭畬族乡的一处示范基地,如同“点亮的一盏灯”“照亮了一大片”,让农户们看到种植成果,由此辐射带动苍南县7000多亩柑橘产业的发展,实现农民增收、企业增效。现在,“品种+技术+设施(大棚)”,也成为李发勇向农户们推广的新发展模式。

如今,李发勇依然行走在岱岭的山山水水中。苍南县灵溪镇观美社区的农户颜厥珠告诉记者:“发现果树有问题,打电话叫李老师他就会来。”在李发勇的帮助下,颜厥珠知晓了施肥、洒农药的最佳时机,蜜柑果树长得更好了。果树遇到病虫害时,李发勇还会将样本寄往农科院,判定具体病症,对症下药。不久前