

强村公司探索强村富民路

吴建邦 蒋君

近日,在江山市新塘边镇新塘边村,村民刘双英正忙着清扫集镇卫生。她非常感激强村公司提供了这份工作,让她在家门口上班,方便照料家中生病的丈夫。

今年3月,新塘边镇积极探索强村富民新路子,通过“镇级主导、多村联建、公司运营”模式,推动全镇19个行政村抱团成立强村公司,充分发挥资源统筹、市场对接、规模运营、股权激励等优势,用好政府与市场“两只手”,有效激活强村发展内生动力。公司初

步确定了产业发展、物业服务、会议培训、民生项目、工程项目五个业务板块。刘双英所在的物业服务板块已承接镇域范围内工业园区保洁、集镇管理、机关物业管理等业务,年营业额达80余万元,还能长期提供23个公益性岗位。

新塘边镇党委书记毛彦介绍,依托强村公司,通过市场化手段整合各村闲置、优势资源,改变以往由于没有经营主体参与村庄发展运营,造成各村部分资产、资源利用率不高,发展模式单一

等问题,促进资源共享、优势互补、协同发展。

今年4月,新塘边镇通过强村公司统筹,由东山村及永丰村整合600余亩低效林地,勤俭村出资,共同建设600亩茶园。建成后,东山村、永丰村和勤俭村除了获得该项目的土地及资金入股收益外,还能和其他16个村一样获得项目分红;“强村公司”承租毛村山头村攀岩场、丛林穿越、露天泳池等游乐设施,举办全国攀岩系列赛,为村庄带来高人气;依托勤俭村“勤俭学

堂”培训大楼与农民哲学文化,开展党员干部培训业务;盘活达路边村、外坞村等村沿线100余亩老铁路路基土地资源,种植高粱、油菜等经济作物,增加收入……

“作为一项探索实践,强村公司的健康运营还需从政策层面发力,既严于监管,又激励扶持,促进公司良性发展。”毛彦表示,下一步,新塘边镇将全面推进强村公司规范健康发展,做大村级集体经济蛋糕,更加有力带动群众共同富裕。

双向匹配 培育产业



开化县开展“礼遇科技特派员行动”,将产业需求与科技特派员专业进行“双向匹配”,以项目带动关联产业培育,促进科技成果转化。图为开化县科技特派员带领团队攻关高产玉米品种种植技术。

刘璇 徐明非 摄

助力亚运 无偿献血



近日,常山县人民医院党委组织党员干部职工开展“助力亚运,无偿献血”活动,此次献血得到广大党员干部职工的积极响应。

黄星 饶菊英 摄

农家“方寸地”变身致富“聚宝盆”

郑晨 唐逸涵 刘烨珏

近日,笔者走进柯城区石室乡响春底村农户张大妈家的庭院,院内矮芦莉、须芒草等花草长势喜人,石砌小径蜿蜒其间,颇有韵味。

“我家庭院有217平方米,浙江原色控股有限公司把盆栽苗种放到我家庭院种植。我负责盆栽苗种的日常维护,每年能拿到6500多块钱收益。”正弯腰拔草的张大妈笑着说。

据了解,去年7月,为提升农村环

境风貌,响春底村选择16户农户庭院作样板,与“原色控股”合作,引进花卉种植项目,带动村集体和农户增收。

“原色控股”通过“共享共创、技术到家、共同富裕”运营模式,依托“村一企一”联动,向农户提供花苗。农户负责日常管理,获得每100平方米每年3000元的务工费。“我们主要以低收入农户、留守老人等群体作为合作对象,解决花卉种植的用工用地问题,实现企

业经济效益和社会效益的‘双提升’。”“原色控股”负责人王小明介绍,接下来他们计划在响春底村、万田乡坞石村、沟溪乡余东村等村,发展花卉种植。

响春底村党支部书记吴华军表示,花卉种植既美化农户庭院,也为农户增收打开新渠道。如今,该村140户农户共1.6万平方米的庭院,开展花卉种植项目后,每年实现农户增收48万余元。“‘庭院经济’发展有了起色,还吸引

了40余批中小學生团队来村里观光。现在村民纷纷报名在自家庭院种植花卉。”吴华军说。

目前,柯城区2个乡镇6个村共350余户农户发展“庭院经济”,户均增收5000元以上。下一步,柯城区将把响春底“庭院经济”模式,推广到万田乡上蒋村、石梁镇麻蓬村,并增加种植品类、拓展销售渠道,助力“万家庭院共奔富”,把农家“方寸地”打造成致富“聚宝盆”。

增添好风景 带来好“钱”景

吴婧涵 余凯凯

绿树掩映、潺潺流水。近日,笔者走进开化县池淮镇余田畈村,一眼便望见三五位村民在紧邻党群服务中心的“缤纷奔富长廊”给“八月炸”新长出的枝蔓进行引缚。“我们希望村里有一道风景线,不但能展示村庄的风采,还能用活村里的土地资源。”村党支部书记、主任廖明兴谈起长廊建设的初衷时说道。

今年5月,余田畈村开启党群服务中心周边闲置土地整治工作,沿着张湾

溪,建起一条总长600米集宣传教育、交流学习、休憩休闲、农业产业于一体的“缤纷奔富长廊”。并在长廊两旁种植八月炸、太秋甜柿和琉璃菊等作物,再以每年每平方米30元的管理费,聘请村里的低收入农户进行养护,使这条长廊实现了景观与产业的相融。

在距离12公里处的塘林村,通过流转土地,集中打造成200亩的蔬菜种植基地,成就了村民家门口的“致富田”,带动70余名村民在家门口就业。

在池淮镇搭桥牵线下,浙江润星农业开发有限公司与塘林村以“企业+支部”的形式,结对帮扶对子。通过结对,企业充分发挥资金、技术、苗木等资源优势,协助村庄种植茄子、芋头等经济作物,再进行统一收购,预计可为村集体增收50万元。

为了赋予低效土地资源获得更高效益的“二次生命”。今年以来,池淮镇以党建引领赋能乡村振兴,以发展农旅融合产业为方向,组织各村结合区位优势、自然禀赋,将党群服务中心作为主阵地,对周边空间进行优化布局,改善村集体用地荒废,土地利用率低且村庄环境“脏乱差”等现象。

“合理利用好土地资源,不仅为村庄增添好风景,更为村民带来好‘钱’景。”池淮镇党委书记周奕表示,下一步,该镇将协助各村社,因地制宜导入特色产业项目,并坚持拓增量和盘存量相结合,确保地尽其用,避免碎片化开发,让乡村焕发生机活力。

“合理利用好土地资源,不仅为村庄增添好风景,更为村民带来好‘钱’景。”池淮镇党委书记周奕表示,下一步,该镇将协助各村社,因地制宜导入特色产业项目,并坚持拓增量和盘存量相结合,确保地尽其用,避免碎片化开发,让乡村焕发生机活力。

“群贤治理”打造“同心善治同心圆”

姚时佳

“困扰我们家4年的房屋漏水问题终于得到了解决,非常感谢社区和新乡贤志愿服务队的帮助。”近日,衢江区樟潭街道府前社区干部在走访中得知该业主因房屋漏水问题对物业产生不满,第一时间组织社区干部和新乡贤志愿服务队成员上门调解。之后,问题得以圆满解决,业主和物业双方都非常满意。

樟潭街道新乡贤志愿服务队参与解决小区居民与物业纠纷的例子,仅仅是全区新乡贤参与基层治理工作的一个缩影。近年来,衢江区委统战部将

“如何把新乡贤这批‘人’的优势转化为治理效能”作为重点课题,在基层治理的实践中不断寻找切入点 and 着力点,最大化发挥新乡贤在破解基层治理难题中的积极作用。

2022年以来,衢江区委统战部以新乡贤“和合家”品牌创建为切入点,通过创新新乡贤参与基层矛盾化解工作、参与基层协商民主和开展社会服务等形式,推动新乡贤群体与基层治理的多元嵌入和深度融合,吸纳了一大批新乡贤投入到基层治理工作中。莲花镇“小

莲”、全旺镇“金妹”、云溪乡“老骥”等一批新乡贤参与基层治理特色品牌工作室,就是新乡贤“和合家”工作品牌创建的成果体现。目前,全区已完成首批10家新乡贤“和合家”品牌阵地打造,同步创建10家“1+22+X”品牌调解室,组建区、乡、村三级新乡贤助力基层治理服务团共260余人。

“新乡贤善于用老百姓的‘情理’和‘法儿’平老百姓的‘事儿’,更能让大家信服。”衢江区委统战部相关负责人介绍,今年围绕新乡贤参与基层协商民

主,统战部积极探索绘制了新乡贤“和合家”参与基层协商民主流程图,形成选题、定人、商讨、决议、督办“线上+线下”闭环机制,不断提升基层治理水平和效能。自新乡贤“和合家”品牌创建以来,新乡贤参与基层协商民主170余次,参与人数达800余人次,解决了一批基层项目推进中遇到的难点问题。下一步将持续挖掘新乡贤资源,搭建聚贤平台,畅通用途途径,以“群贤治理”打造“同心善治同心圆”,为区域经济社会高质量发展蓄势赋能。

今年1月10日,天马股份成功摘星,2月28日成功摘帽。自2022年4月启动预重整,10个月时间实现转危为安,天马股份现股价较重整前涨幅明显。

据了解,这是全省目前上市公司重整审理速度最快的案件。天马股份虚假陈述责任纠纷调解案还入选了2023年证监会投保局“5·15全国投资者保护典型案例”。

镇村工程 数监智管

吴晓龙 杨文哲

“招标前置审批里,村务公开栏的公示照片没有上传。这是不符合规范的,请马上补全这些资料。”近日,龙游县湖镇镇镇村工程管理办公室工作人员约谈了某项目招标代理公司负责人,并现场指导镇村工程项目数字化管理平台具体的录入细节。

镇村工程项目是推进乡村振兴战略的重要抓手,但这些“小、散、多”的项目如何监管到位一直是个难题。对此,湖镇镇创新探索出“数监智管”模式,搭建起镇村工程项目数字化管理平台,推动线上线下同向发力,对镇村工程项目进行“全生命周期”的闭环管理。

湖镇镇纪委书记鄢益富介绍,自从该平台运行起来,项目审批由“线下”转到“线上”,不仅审批时间从原本的8天缩短到现在的2天,而且把工程项目的立项决策、招投标、施工、验收、

结算等环节都纳入数字化管理,在“云端”实现项目运行全过程监督,项目进度细节“一屏掌握”。

项目建从“分散”转为“集成”,项目管理从“粗放”转为“周密”,质效把控从“单一”转为“多维”,数字化管理平台进一步理清了职责边界,重塑了运管流程,堵住了镇村项目推进过程中的“漏洞”,也让业主单位吃下了“定心丸”。湖镇镇集镇办工作人员张建表示:“自从数字化管理平台上线以来,我们集镇的各个项目情况一目了然,发现问题也可以及时地跟监理单位进行沟通,统筹好项目的实施进度。”

收集的海量资料不能只躺在数据库里,要建立大数据模型,进行数字化、智能化的精确“预警机制”,鄢益富表示,“现在我们已经实现了‘数监’,未来还要在‘智管’上谋求突破,确保全时段管住资金、管住质量、管住第三方、管住干部。”

拓宽路径 强村增收

方争游

近日,走进开化县华埠镇联盟村,只见村口两幢新建的产业用房映入眼帘。“这是村奔富产业园,一期已整体出租,年租金20万元;二期已完工,租赁事宜已达成初步意向;三期正在规划中。”村党支部书记、村民委员会主任陆燕介绍,全面建成后,每年可增加村集体经济收入60万元,使更多的村民在家门口实现就业。

2020年,联盟村在县委统战部等有关部门的支持帮助下,盘活5000平方米的国有土地,规划建设6000平方米的产业用房,打造集小微产业培育、电商村播服务、农资服务、农产品加工、创业就业帮扶等于一体的“民族奔富产业园”,项目分三期实施。

联盟村是一个民族村,全村394户1263人;其中,移民人口占三分之一,畲族村民占五分之一,是典型的移民村、民族村。之前,该村的基础设施落后,村集体经济薄弱,村民增收难。2010年,行政村规模调整,由原联盟、童家、息村三村合并为联盟村,合并后,在上级有关部门的政策支持下,优化、整合,盘活三村资源,

发挥民族村优势,多方协同努力,让“人人有事做,家家有收入”,拓宽致富路径。

“要解决村民增收难,首先要解决人人有事做的问题。”陆燕说,年轻人外出打工赚钱没有问题,主要问题是想办法落实“留守妇女”和有劳动能力的老汉就业,如果这些人有事做,村民增收难的问题就能解决。2020年,该村盘活三幢集体闲置用房,面积900平方米,用于村民来料加工。来料加工,工艺相对简单,人人会做,灵活度高,既可照顾家庭,又能增收,很受欢迎,村里有80多人参与来料加工,每年增收100余万元。

2019年,联盟村还多方筹措资金,建起了全县面积最大、功能齐全、特色鲜明的移民文化展示中心,占地面积1140平方米,建筑面积1295平方米。移民文化展示中心投入使用后,村里组织乡村振兴讲堂开展中蜂养殖技术培训;在乡贤议事厅,乡贤、党员、干部、网格员常常齐聚一堂,对美丽乡村建设、乡村振兴建言献策。许多村民通过中蜂养殖、中药材种植等特色农业技术的学习和培训,纷纷实现就业,走上致富路。

龙游女婿 闯荡“饰”场

傅程

日前,备受关注的龙游县重大招商项目集中签约仪式举行。此次签约活动共涉及7个重点项目,总金额达103亿元。其中,珠宝总部经济项目与众不同,让大家的目光聚集到了戴拉珠宝上。

戴拉的工厂在义乌,运营主要在杭州。但在2011年,戴拉创始人、执行董事董权波选择将总部驻扎在了龙游,成为了一名龙游新乡贤。“因为我爱人是龙游人,那里的营商环境又非常好。”董权波表示,在发展的过程中,他对龙游良好的营商环境有着深切的感受,“从公司开始建设到现在,相关部门都一直在为我们服务,给我们赋能。”如今,戴拉新的场地正在加速建造中,这正是因为相关部门在得知戴拉有进一步发展需求时,及时提供的政策支持。

1976年出生的董权波,自学了两年美术专业以后,2001年开始接触设计师行业。在做设计师的过程中,董权波特别关注饰品、珠宝的设计。2009年,董权波嗅到了电商的商机,但由于当时条件限制,一开始他只能从

义乌市场上拿货,在淘宝上进行售卖,赚其中的差价。他和妻子李芬互相配合,从进货、商品拍摄到客服,两个人就是一家店。很快,他们积攒下了属于自己的“第一桶金”。

有了资金的支持,董权波在义乌当地开办了自己的饰品加工厂,戴拉也从“赚差价”开始慢慢向原创品牌转型,并且开始进军“直播界”。眼下,“618”购物热潮刚过,在龙游经济开发区的戴拉总部,董权波正和员工们一起仔细地进行复盘。“今年整个‘618’期间交易额还是比较好的,最好的时候可以达到每天600-700万元的销售额,一年下来总销售量能有几个亿。”

在董权波心里,戴拉不仅是一家饰品店,更是一个品牌。“一个品牌要真正地扎根到消费者心里,一定要有线下门店。”因此,在做好线上销售的同时,最近董权波正忙着打造戴拉线下门店。为了让更多线上的粉丝能够多了解戴拉,今年他们还在龙游姑娘城策划了“粉丝线下见面会”。“龙游的美景和特色,更为我们征服了不少消费者。”董权波坦言,作为一名“龙游女婿”,他一定会发挥自己新乡贤的资源,为龙游发展贡献自己的力量。

大型义诊 走进村社



为深入推进“山海”提升工程,近日,由浙江大学医学院附属邵逸夫医院医学科牵头,浙大邵逸夫医院龙游分院(龙游县人民医院)、中国联通、华数传媒协办的“名医进万家,携手奔共富”大型义诊活动——龙游站,在湖镇镇坪湖村文化大礼堂拉开序幕。

本次义诊秉承“将三甲医院搬进社区”概念,借助5G信号设备和技术传输手段,浙大邵逸夫医院将移动CT车、检查室以及信息系统(HIS)等全套装备带到了社区,16个专科的资深专家坐诊,实现医生现场检查后诊疗单、影像报告与诊断结果实时共享。义诊活动得到当地百姓的欢迎和一致好评。

徐嘉树 摄

高效推进上市企业破产重整

邓亮 周凌云 胡芬芬

“政府和法院很有担当,在合规合法前提下给予企业最大支持,让企业得以涅槃重生。”近日,天马轴承集团董事长武剑飞说,今年一季度公司净利润5000多万元,近段时间订单额也有所增长。

2007年3月天马股份在深交所挂牌上市交易;2018年因故被行政处罚、实施退市风险警示,引发公司债务危

机。之后,武剑飞所带领的现任管理团队经过数年努力,于2021年暂时摆脱退市风险,但公司仍面临流动性资金严重不足等问题,存在破产清算风险。

在此情况下,天马股份主动采用司法重整方式化解公司财务危机,积极寻求破产保护。去年4月19日,经债权人申请,衢州市中级人民法院对天马股份预重整进行登记。

“这是衢州市首例上市公司重整案

件,整个过程中充分发挥了破产预重整优势和府院联动机制作用,最终助力上市公司脱困重生。”衢州中院破产审判庭庭长王琳琳说,市县两级党委政府成立专班,通过线上与线下、当面会商与书面报告等多种沟通方式,政府与法院共同研判遇到的难点、堵点问题,合力推进重整工作。在各方共同努力下,四个多月时间内调解确认了993笔中小投资者索赔债权,为投资者挽回损失超亿元。