

招引新项目 铺好就业路

钱关键

“这个项目2月完成招商,4月就陆续开始投产。”走进开化县芹阳办事处大健康数字经济产业园(云创共富工坊)芸恩数字电商项目,只见3层4500平方米的办公楼内人来人往,一派热闹。开化县芹阳办事处经济发展办工作人员说,未来项目全部投产,将可带动四五百人的就业。

芸恩数字电商项目计划总投资1600万元,主要建设内容包括男装生产加工、电商销售、物流仓储、直播孵化等。项目主体作为劳动密集型企

业,将靶向解决部分开化水库工程建

设项目移民、小县大城安置移民就业问题。“目前已招聘140名员工,预计下半年招聘的人数还要增加两倍。未来项目成熟后,预计线上线下半年销售额达亿元以上。”芸恩数字电商项目负责人汪忠是一名开化乡贤,在杭州做生意多年。他表示,近几年网络直播方兴未艾,依托产业园日渐完善的配套实施,未来除了生产和电商服务人员,他们还将开设直播培训,为开化培育一批有潜力的网络主播。

“在外打了多年工,如今在家门口实现就业,我觉得挺开心。”芸恩数字电商项目投产

后,芹阳办事处小桥头村村民老丁成为第一批员工。

大力招引新项目,为进城安置人员铺好就业路。近年来,伴随城镇化的推进,作为开化县主城区的芹阳办事处,陆续集聚下山移民和开化水库移民安置人员1.8万余人。为解决进城安置人员的就业难题,同时依托区位优势,通过整合资源、产业集聚,培育构建新的经济增长空间,芹阳办事处谋划建设“一带二区四园”,大力发展大健康数字经济、智慧物流、电子科创等产业。

近年来,围绕“人人有事做,家家有收入”的实践,芹阳办事处不断优化辖区内各产业园区协同发展水平,积极打造“共富工坊”,大力招引各类数字电商项目,助推辖区经济社会发展。

芸恩数字电商项目运行成熟后,预计线上线下半年销售额超亿元。芸恩数字电商、富民安居产业城(一期)等一批新项目的落地,为芹阳办事处加快培育壮大新动能,推动辖区经济高质量发展,进一步带动周边居民增收致富提供了新路径。

耕耘新土地 合力促共赢

郑 晨 包小莉 舒信发

近日,柯城区石室乡响春底村原为抛荒地的50亩土地上,6万多棵花菜长势喜人,丰收在望。

“这块花菜地是‘上铺模式’2.0版的试验田,它由强村公司运营、衢州市闪耀生态农业发展有限公司(下称‘闪耀农业’)提供农事服务。”村党支部书记吴华军介绍,月底收割完花菜,由闪耀农业、浙江明辉蔬果配送股份有限公司销售,预计有42万元收入。除去购买服务和租金费用,村里有25万余元的净收入。

2020年,柯城区九华乡上铺村形成集

体代管代种代收农户闲置耕地的“上铺模式”。去年1月,石室乡引入专注农业机械化经营和农事服务的“闪耀农业”,以响春底村为试点,实施“上铺模式”2.0版。去年5月,响春底村流转约60亩闲置土地开垦成水田。村集体经济合作社同步创建强村公司——衢州市鲟跃乡村旅游开发有限公司(以下简称“鲟跃公司”),负责土地经营,并向闪耀农业购买了从种植到加工的单季稻农事服务。10月,该地块亩产稻谷400公斤,共产出大米约2万公斤。村集体因此增收20余万元,每位社员还分到了2.5公斤大

米。去年12月,这60亩水田和新流转的60亩土地又都种上了油菜;今年1月,村里再流转50亩土地种上了花菜,多途径开源增收。

“依托强村公司,村集体统筹流转土地。闪耀农业提供播种、施肥、收割等农事服务。集体流转、公司运营、购买服务的‘上铺模式’2.0版,巧妙地解决了‘谁来种、怎么种’问题。”石室乡党委书记徐祺说,这一模式既让农户得到实实在在的收益,也体现了让专业的人干专业的事,避免了村集体组建“生产队”“种不好”的情况。

如今,鲟跃公司共经营有170多亩土地。通过实施“上铺模式”2.0版,节约了30%的种植成本,提高了农产品20%的产出率,为农户带来约1100元/亩的收入。村里还注册“响春来”品牌,实现农产品溢价50%。今年,村集体预计增收约50万元,带动农户增收100余万元。

徐祺表示,石室乡计划建设响春底农事服务中心,把全乡大部分抛荒地整合成大块田,交由农事服务中心全程“托管”,深化完善“上铺模式”2.0版,实现农户、村集体、强村公司、农业主体共赢。

产业多元化 盘活乡村经济

于 山

一句“党员上岗,干部带头”,道出衢江区周家乡上岗头村的发展密码。凭借着克难攻坚、干事创业的干劲、闯劲、拼劲,先天条件不是最好的上岗头村成了衢州乡村发展的模范生。

走上岗头村,占地5000平方米的冷链仓储中心已经建成。经营方抓住文旅产业复苏的机会,为长三角餐饮企业提供周家的优质农产品。同时,以露营、研学为主题的乡村文旅基地也初步成形,村子中的古民居,变身

为乡村小酒馆、国风餐厅、民宿等新业态。

“冷链仓储上岗、文化古村上岗、乡村文旅上岗,这是我们上岗头的‘新上岗’。”上岗头村党支部书记汪增富说,上岗头从传统产业中,找出优势和特色,精品柑橘、双季茭白、周家枇杷等传统农产品迈向品牌化、规模化、精品化。而冷链仓储的布局,让农产品卖得更好更远。仅第一期冷链仓储,每年带动村集体增收30万元,带动周边百余名农户就业

增收300万元以上。古村落建设和乡村旅游是另一个选项,让产业更多元,人气更集聚。

产业上岗,盘活了乡村。新乡贤裘路接手了古村落5间民房,策划了“上头”小酒馆,还有国风餐厅、民宿等一系列项目的后续运营;乡贤汪富刚等人种植双季茭白120亩,效益明显;新乡贤们合资打造的冷链仓储中心则串联起相对村的无核橙柑农旅融合项目、龙园村的淘果园家庭农场等项目。

据了解,上岗头村党支部始终把建强组织作为全面振兴的法宝,聚焦“资源共享、优势互补、联合共建、共同提高”的目标,打响“上相融 向未来”的党建品牌,建立“1+2+N”党建联建机制,以上岗头村为主导,打造了2条产业带,即衢北数字农旅花果联盟产业带、精品枇杷延伸产品产业带,辐射周边N个行政村,通过村村联建、抱团发展,实现结对村庄治理能力新提升、集体经济收入新跨越。

小小金丝草 变身“致富草”

陈 舒

“自从开始种植金丝草,我们村的日子就越过越好,金丝草就是我们的‘致富草’!”日前,龙游县横山镇项家村村民蓝玉文乐滋滋地说。

项家村是龙游县24个民族村之一,畲族人口400人,占全村总人口的1/4强。项家村的金丝草种植历史距今已有500多年,是

龙游最大的金丝草种植基地。据村书记邓雪军介绍,多年来,在上级政策、资金等方面的帮助支持下,项家村始终以种植金丝草为主导产业,村里家家户户都种上了金丝草,全村种植面积达1500余亩,年产值1000多万元。金丝草受潮后易变黑发烂,会大大降低金

丝草的质量,影响金丝草的品质和价格。借助壮大民族村集体经济增收等利好政策的东风,在县级民宗部门大力扶持下,政府投资100余万元在村里造起了金丝草仓库,改善了金丝草的储存条件,保证金丝草的质量,提高金丝草的附加值。同时把引来的金丝草大户留在了

项家村,不仅百姓的金丝草销路不用愁,同时通过仓库的出租也增加了村集体的经济收入。

下一步,项家村将进一步利用金丝草的医用价值、装饰价值和艺术品价值,开展金丝草深加工,继续提高金丝草的附加值,并争取举办金丝草节,带动民族村旅游业发展。

新乡贤助力“一老一小”和美幸福

方争游

每到中午用餐时间,开化县华埠镇溪东村老人就陆续来到村里的老年幸福食堂就餐。72岁的独居残疾老人赖大爷高兴地说,自从村里办起了老年幸福食堂,不但方便,而且还实惠,一餐只需3元钱。

“这多亏了新乡贤们的支持。”村党支部书记许义凤介绍,溪东村历来就有尊老爱幼的传统美德,历史上曾经有“孝子坊”。现在农村许多老人的子女外出务工,他们独居后生活上遇到诸多不便。为提高老人的生活质

量,2018年在乡贤的倡议下,村里办起了全镇首家老年幸福食堂,经费由受益人自费一部分,乡贤赞助一部分。伙食标准是一荤一素一汤。每天中、晚两餐,费用为80岁至89岁的每餐3元,90岁以上的每餐1元,残疾人不受年龄限制。目前,村里有4名像赖大爷一样年龄未到的残疾人。也都享受到这一福利。

“自从老年幸福食堂开办以来,捐款捐物的乡贤和村民不断。不管是逢年过节,还是

平常时日,许多乡贤在回家看望父母的同时,不忘走进食堂看望老人。每年乡贤捐赠除钱款外,还有鱼、肉、大米、食用油等食品。”许义凤说,为了弘扬社会正能量,乡贤和村民的捐款捐物,都会村里微信群及时发布,并登记入册。村里还利用春节团聚,召开乡贤座谈会,将捐款的用途一一公开,同时征求乡贤意见和建议。

溪东村不但关注老人、残疾人,还关注儿童的健康成长。去年村里成立全县首个儿童

之家,让儿童们在寒暑假期间有了更好、更多的活动和学习空间。同时,很多大学生也在儿童之家开展社会实践服务,让更多儿童从中受益。

目前,华埠镇在现有两所敬老院的基础上,已开办村、社老年食堂6家,成立村、社、企儿童之家15家,村、社残疾人之家2家。“今年全镇计划新建老人食堂3家以上,新增持证养老护理员10人,培训家庭照护者100人次以上。”华埠镇相关负责人表示。

返乡建设景区 振兴多彩乡村

官 鹿

近日,在常山县东案乡梅树底村国家级3A景区七彩飞龙洞内,前来踏青赏春的游客络绎不绝,这里不仅有自然的峡谷风光,还有篝火烧烤、帐篷露营、户外拓展等娱乐项目。“我回村就是想为家乡做点事。这里得天独厚的自然禀赋正适合发展乡村旅游。”景区打造者王国林说。这座国家级3A景区的打造,倾注着乡贤王国林的心血。

王国林是东案乡呈东村人,年轻时候在

杭州做生意,经过20多年的摸爬滚打,闯出了一片属于自己的天地。事业小有成就的王国林,不忘回报家乡,决定返乡创业,投资建设文旅项目。机缘巧合之下,王国林认识了同样放弃在外生意、回村当“乡贤书记”的王为平,在他的推荐和支持下,最终选择了梅树底村七彩峡谷作为项目的开发地。

2018年9月,王国林联合好友投入1000多万元开启七彩飞龙涧项目建设。项目规划

用地667亩,其中建设用地11亩,分两期进行建设,一期建设入口配套设施、峡谷旅游观光区、拓展娱乐功能区、篝火烧烤区、露营帐篷区,二期建设按照未来乡村户外运动布局,规划建设打造全新概念的乡村户外数字运动体验馆、运动主题酒店、森林骑行、户外运动研学、摩道驿站、低空飞行运动、户外运动拓展基地、户外露营基地等集山水景观于一体的综合性景区。

为提升万人集聚区城镇配套,峡口镇引进省发规院、省古建院、浙江大学、衢州职业技术学院博士团队等智囊团,围绕4A级景区镇和省级新型城镇化试点创建的目标,高标准编制城镇、未来乡村和传统古村落发展规划,与本地城建投集团开展深度合作,谋划实施商贸综合体、第三污水处理厂、共创大楼等功能性、民生类项目9个,进一步拉开城镇框架,丰富商业业态。同时,加快第三人民医院、农贸市场等一批在建项目建

搬出大山 奔向新生活

蒋巍巍

日前,江山市峡口镇举行第二批选房摇号,大畛口村山区群众高高兴兴搬出大山住进新房。峡口镇是江山市3个万人集聚点之一,共有三期万人集聚区项目,目前一期项目已建成使用、二期今年10月底交付、三期已完成土地摘牌。

“以前在大山里头靠山吃山,生活条件比较艰苦,搬出来后,教育、医疗和就业等各项配套都很好。”原住峡口镇大畛口村的村民余某峰高兴地说。

设,尽早投入使用,不断提升城镇服务配套水平,乡村版未来社区受到各搬迁群众的交口称赞。

为加快推进项目建设,峡口镇成立工作专班,主要领导带队督导。同时将大搬快聚、项目建设等中心工作纳入干部四维考核专项计分,在中心工作和项目征迁一线培养和锤炼干部,激励干部主动攻坚克难、履职尽责。强化考核结果运用,树立“以实绩用干部、用实绩兑奖惩”鲜明导

向,将考核结果与干部选拔、年度评优、职级晋升、奖金发放等挂钩,持续激发内生动力。

随着镇宏业南路打通,万人集聚区至工业园区不足500米,园区可容纳3000多名员工就业。为了吸纳一老一残等劳动力,峡口镇依托山羊、定时器加工等特色产业,打造“羊来羊回”“时来枫富”等共富工坊,帮助530人实现本地就业,实现“搬得出、住得下、富得起”。

向,将考核结果与干部选拔、年度评优、职级晋升、奖金发放等挂钩,持续激发内生动力。

随着镇宏业南路打通,万人集聚区至工业园区不足500米,园区可容纳3000多名员工就业。为了吸纳一老一残等劳动力,峡口镇依托山羊、定时器加工等特色产业,打造“羊来羊回”“时来枫富”等共富工坊,帮助530人实现本地就业,实现“搬得出、住得下、富得起”。

学生佳作入选亚运文创



近日,“诗画浙江”亚运随行包发布了“童心·同行·共未来”亚运文创入选作品。常山县青石镇中心小学学生吴紫潇、马海婷和县天马一小学生周思恒所创作的蛋壳、木刻版画和绘画作品入选。图为蛋壳作品《十二生肖》。

罗曼琳 汪莹莹 朱芹 摄

专家下乡指导科学采茶



为提高采摘茶叶的效率,降低茶叶采摘成本,近日,开化县开展“茶产业提升”专家服务行动,组织茶叶专家对茶农进行规范指导。图为开化县第三届拔尖人才、县茶产业发展中心正高级茶艺师余书平指导茶农科学采茶。

胡萍 毛宇轩 摄

公益托管化解家长烦恼



龙游县模环乡金星社区与县民政局、禾沐社会工作室合作,开展面向外来务工子女的“新新小龙人”公益创投项目。该项目每周末在模环乡金星社区党群服务中心为新龙游人子女提供免费的托管服务,开展安全教育、兴趣活动、研学活动、课后辅导等。目前活动已开展5期,吸纳外来务工人员子女35名,受到群众广泛好评。

黄慧 摄

回乡创业致力生态养殖

黄超忆 韩月华

近日,在开化县杨林镇江承家庭农场,负责人邵爱秀正通过监控视频向嘉兴农创客考察学习交流团队讲解基地内生态猪的养殖模式和经营理念。

这一次交流,邵爱秀还为自己争取到了和嘉兴养殖户合作的机会。“邵爱秀对养殖业执着,很有想法,值得我们学习。”嘉兴市农创客发展联合会秘书长金艳表示,江承家庭农场的生态养殖拥有钱江源头生态资源优势,和嘉兴生猪养殖各有特色,后续双方计划推出合作项目,抱团销售。

邵爱秀是杨林镇回乡创业“新乡贤”代表,也是“农二代”,2018年受非洲猪瘟影响,养殖场损失超300万元。邵爱秀“临危受命”,接过父亲手中的“接力棒”。她修整猪栏、接入数字化监控设备、完善消毒流程,并租用村里10亩地种植黑麦草,从养殖8头猪起步,开启生态养猪殖。

“我要让养殖场生存下去,而且越来越好。经营理念转变和养殖方式更新势在必行。”邵爱秀说。从生猪养殖,到加工销售,邵爱秀做全文章,并给自己取名“佩齐姐姐”,开始走网络自媒体营销之路。凭借着全链条生产,邵爱秀在2021年报名参加浙江省农博会,展会第一天她家的腊肠就迎来“爆单”,让更多的人吃到了地道地道的山里味道。

作为农业大镇,杨林镇党委、政府坚持“乡村要振兴,人才是关键”理念,一大批“新乡贤”“新农人”不断涌现,成为当下杨林镇乡村振兴的重要力量。“环境好了,自然会吸引越来越多的青年投身农业,希望以后有更多年轻人和我一起投入到乡村振兴的事业中来。”邵爱秀坚持自己的理念,将生态养殖业经营得有声色有采。据了解,2022年江承家庭农场销售收入达1000万元,带动家门口28人就业。