

# 地球村访“种瓜”人

江坪

“四千精神”、进一步创新开拓的经历,追寻“地瓜经济”伸展在世界各地的藤蔓。

在法兰克福,浙新闻走进浙江人开的麒麟火锅店。德国人能吃辣吗?店主赵小锋介绍,德国人有些不吃辣,有些相当喜欢吃辣。他们从一个家庭式小餐馆做起,现在已成为拥有200多个座位的法兰克福最大的火锅店。火锅店属于中国传统饮食文化,德国人很喜欢,他们说:“火锅,很好吃!”

无独有偶。在法国,王莉娟在巴黎开了一家名叫“黄土地”的中国茶专卖店,有中国六大茶系50多种茶叶,包括西湖龙井和安吉白茶。经过多年经营发展,现在顾客遍布欧洲各地,让越来越多的人喝上地道的中国茶、认可中国的茶文化,成为她的美好追求。

这两个故事告诉我们,这个地球村,各国

相互联系、相互依存空前加深,越来越成为你中有我、我中有你的命运共同体。如同咖啡、西餐进入我国寻常百姓家一样,茶饮、中餐也受到国外民众的欢迎。

“合作共赢,共同发展”是浙江企业在海外“种瓜”的理念。在墨西哥,浙新闻记者坐上浙企的卡车,从墨西哥送货去美国。这条路不便利当地中资墨西哥工厂扩大对美国出口,还间接带动这些企业从国内购买更多关键零部件和原材料,从而推动中墨贸易。据了解,在北美华富山工业园已经有近30家中资企业进驻,其中一半是浙江企业。这个工业园每1美元的出口额中,有60美分的产值来自浙江企业。

在海外“种瓜”,必须具有开放意识、奋发斗志和创新能力。浙新闻记者在德国专访德国知名律师、浙江宁波人张志远。20多

年来,他接触了许多浙江企业,见证了“地瓜经济”提能升级的过程。早期,在德国浙商基本从事服务贸易的初级产业。10多年前,一批浙江企业开始在德国设立研发中心,建设制造基地,将中德技术差距逐步缩小。2008年,他陪一家浙江企业到一家德国化工企业洽谈项目,对方连样品都不愿给。仅隔5年,这家企业实现技术突破,2013年再次上门谈合作时,德企派总工程师全程接待。从“爱答不理”到“全程接待”,浙企靠自身实力赢得了对方的尊重。

从浙新闻记者的多侧面报道中,我们深切感受到,“地瓜理论”对浙江企业家开启心智、开拓视野有多么重要,也让我们深切体会到浙江企业家在地球村里“种瓜”的周刚和韧劲。

4月13日,国际金价盘中突破每盎司2050美元的前期高点,再创新高,直逼2089美元/盎司的历史最高纪录。值得注意的是,一些非美元计价的黄金已经创下历史新高,澳大利亚金价首度站上3000澳元/盎司,印度金价也历史性站上16.5万印度卢比/盎司。国际金价的“狂飙”模式还会持续多久,我们不得而知,但随着金价逼近历史高位,投资风险正在加大,此时此刻我们投资黄金千万不能“狂飙”。

国际金价的“狂飙”,背后有着多重因素。从影响金价的因素看,主要与美元、通货膨胀率、世界经济形势以及“黑天鹅”事件的发生有关。本轮金价大涨突破2000美元大关,最直接的因素就是受到硅谷银行等欧美银行破产事件的冲击。避险情绪升温导致资金大量涌向贵金属资产,金价因此快速飙升。从美元走势看,考虑到美联储加息进入晚期,美元指数有望回落,而金价与美元指数负相关运行,这为金价的上涨提供了长期支撑。

不仅如此,各国央行的大手笔购金更是给金价上涨提供了强劲动力。国家外汇管理局上周发布的数据显示,中国央行黄金储备实现了“五连增”——截至3月末,央行黄金储备报6650万盎司。自去年11月中国央行开启本轮增持黄金以来,中国央行黄金储备由6264万盎司增至6650万盎司,累计增持规模达386万盎司。

不仅是中国,全球央行都在大手笔购买黄金。世界黄金协会最新报告称,今年前两个月,全球各国央行已报告净购金量达125吨。这是自2010年以来最强劲的央行购金开局。而在2022年,全球央行黄金总购买量高达1136吨,创下1950年有记录以来最高值,打破了1971年美元跟黄金脱钩的净购买量纪录,也是全球央行连续第13年净买入黄金。

既然金价的“狂飙”大概率还会持续,我们普通投资者是不是可以大胆买入了呢?如果大家想“中国大妈”的故事,恐怕就要慎重起来了。2013年4月,国际金价大跌,两天内每盎司下跌超200美元。以“中国大妈”为代表的投资者开始疯狂抄底抢购黄金,导致国际金价创下当年最大单日涨幅,《华尔街日报》甚至专创英文单词“dama”来形容“中国大妈”。不过之后黄金价格一路下跌,在2015年7月一度跌破1100美元/盎司关口,不少人被深度套牢,单纯从投资角度看,“中国大妈”的购金行为值得反思。

更为关键的是,黄金的投资价值特别是长期投资价值并不高。拉长历史周期看,过去100年里,1971年是一个明显的分水岭。布雷顿森林体系瓦解后,金价一度飙升,最高涨幅超过18倍,但在1980年左右开启了一轮长达20多年的熊市,一直到2005年才开启新一轮的上涨周期。即使如今金价处于高位,单纯从收益率水平看,黄金作为投资品长期也是跑输股票的。

当然,长期投资价值不高,不代表不能买。我们在进行家庭资产配置时,要考虑到各个品种间的相关性和平衡。从和其他风险资产对冲的角度看,黄金不失为一个比较好的大类资产配置品种。普通投资者在配置黄金资产时,一方面尽量从长期角度选择合适价格介入,另外一方面也要控制好资产的占比,一般家庭在5%到10%左右为宜。如果金价下跌过多,可以适当加仓,大幅上涨后则减仓,从而维持在家庭资产中占比不变,实现黄金投资的收益最大化。

# 金价飙出新高,投资不能「狂飙」

刘伟

## 中国新闻名专栏 之江观察

《习近平浙江足迹》中,有一节记载习近平同志关于“地瓜理论”的叙述,富有哲理,启人心智。“在更大的空间内实现更大发展”,已成为浙江的重要发展理念,众多浙江企业在这理念指导下,发展触角像地瓜藤蔓一样向外延伸,世界各地处处都有种“地瓜”的浙江企业家的身影。

前些日子,浙新闻推出“了不起的‘地瓜’——‘八八战略’实施20周年特别报道”,其中海外采访部分派出三路记者,分赴法国、德国、墨西哥、印度尼西亚、泰国等国,对种“地瓜”的浙商进行实地采访,记录他们传承

## 陋习沉渣岂能当商业噱头

刘晓庆

在“妇女能顶半边天”的当下,“三寸金莲”缠足居然“重出江湖”。

缠足专用袜299元/双,缠足弓底鞋睡鞋定做200元/双,“三寸金莲”绣花纯手工定制缠足鞋,可按需定制,1580元/双……据媒体报道,在某二手物品交易平台上,有不少网店上架兜售“三寸金莲”鞋及缠足相关商品。

更让人意外的是,这些鞋袜款式各异,花色品种异常丰富,甚至有店家直接以“小脚鞋”的名义兜售。在评论区,还有买家展示效果图,称“上脚非常秀气”。身处2023年却看见如此景象,不由让人产生时空穿越的荒谬之感。

“三寸金莲”,内里包裹的是封建礼教对女性精神的桎梏与肉体的摧残。有人将之形容为“小脚一双,泪水一缸”。要实现所谓的“三寸金莲”,女性需忍受骨骼扭曲变形的折磨,而这伤痛更是伴随她们终生。身体上是“行不稳”的不便与折磨后的伤痛,精神上则是劳动能力折损,被迫依赖男性的桎梏。

对于旧社会的女性而言,缠足是一个漫长而绝望的历程,被“物化”、被“凝视”、被“规训”,浮沉于畸形审美中的“缠足妇女”,更像是“无声的从属者”。如此陋习沉渣,绝非一向轻飘飘的“秀气”就能让其死灰复燃。该反的是,如此“开历史倒车”的行为

为何一路“畅通无阻”?

于买家而言,小众审美虽无可厚非,但也要明晰是非对错的界限,有时“小众”与“畸形”、“好奇”与“猎奇”之间就差一步。一味追求没落的文化形态、与主流价值观相悖的审美取向,这不是独特,也无无关怀旧,反而暴露出自身历史常识、文化修养缺位的愚昧。毕竟,旧社会女性好不容易扔去的“裹脚布”,如今,不应该再有人捡来进行“精神上的缠足”。

而那些以“小脚美人”“三寸金莲”为营销噱头的商家,为了逐利刻意迎合小部分的恶俗趣味,公然违背现代价值观,其行为和“垃圾堆里捡渣子,还把渣子当宝贝”又有何异?更令人不解的是,对于这些封建糟粕“捧臭脚”的倒退行为,平台居然“睁一只眼闭一只眼”。4月11日下午,平台客服回应称:“如果顾客投诉,相关部门判定‘三寸金莲’商品是在宣扬封建迷信,将对商品作下架处理。”一个本该第一时间就作出的处理,居然加上了“顾客投诉”“相关部门判定”这两个前缀,不由得让人对平台的价值判断、社会责任打上一个问号。

从“三寸金莲”到如今开束脚、大步向前,为了女性的自由与解放,一代又一代人付出了太多努力。不该让“千缠万裹来拘束”的封建礼教死灰复燃,哪怕只是一双小小的绣花鞋。

## 画中话



## 守护安全

记者4月13日从公安部获悉,自3月开展道路交通安全“春季守护行动”以来,各地公安交通管理部门已查处公路严重违法交通违法行为77.6万起,根据系统预警精准拦截检查重点隐患车辆1.3万余辆。该行动将持续至5月底。图文均据新华社

## ·资讯·

# 禾城农商银行:金融“组合拳”点燃市场发展活力

赵丹 张焕楠

“这笔贷款真是‘及时雨’,帮了我大忙!”近日,得知公司在禾城农商银行办理的1540万元“无还本续贷”已经获批,浙江罗克光电科技股份有限公司负责人不由地感慨。

近期,罗克光电订单不断,但由于上游企业因多种原因回款滞缓,现金流较紧张。禾城农商银行“特事特办”,为罗克光电办理“无还本续贷”业务,又结合企业发展实际增加贷款授信2000万元,有效缓解了企业资金周转压力。

今年以来,禾城农商银行深入贯彻落实嘉兴银保监分局“双助双增

‘8620’”服务实体经济专项行动方案,加强信贷投放,拓展融资方式,创新服务举措,为激发市场发展活力注入源源不断的金融活水。为坚定中小微企业发展信心,该行针对贷款到期客户,主动上门对接服务,通过“无还本续贷”“连续贷+灵活贷”等方式,对符合条件的中小微企业“应续尽续”“应贷尽贷”,切实降低企业转贷压力,帮助企业稳住资金链。

“银行的专项贷款帮了大忙,为企业发展赢得了空间。”成功拿到国外新订单,嘉兴市鼎盛服饰有限公司负责人孔志明十分开心。鼎盛服饰

主要经营服装加工和贸易进出口业务,最近打算赴日本、德国、法国拓市招商。得知情况后,禾城农商银行主动为鼎盛服饰增加200万元专项贷款,并“一对一”量身定制汇率管理方案,为其提供专项纯信用额度办理汇率避险业务,帮助企业“零资金负担,零成本锁汇”。

为了让企业在获得大量海外订单后能够有序进入到生产和出口环节,禾城农商银行重点对接外贸企业,加大信保支持力度、降低融资成本,推进国际贸易与投资结算便利化、扩大出口信用保险覆盖面等方面护航企业

扬帆“出海”。

截至今年3月底,该行已为603家外贸企业提供国际结算服务,为241家外贸企业提供本外币信贷支持,贷款余额30.01亿元。

提振消费是经济复苏的关键。为全面促进消费,营造更加安全放心的消费环境,去年2月开始,禾城农商银行联合当地市场监督管理局,走访嘉兴市本级6000多户“放心消费单位”,并全面启动“放心消费示范商圈建设”,对“放心消费单位”实行贷款利率优惠、收单手续费减免等优惠措施。截至今年3月底,累计为辖内“放心消

费单位”贷款授信82.80亿元,给予贷款利率、收单手续费等优惠达68.33万元。

在去年的秀洲区“3·15”消费者权益保护日主题活动暨“放心消费示范区创建”启动仪式上,浙江张萃丰食品有限公司得到禾城农商银行1000万元授信。“没想到获评‘放心消费单位’还能拿到银行低息贷款,太意外了。”公司负责人张爱芳激动地说。

截至今年3月底,该行发放各项贷款余额513.85亿元,比年初新增43.28亿元,惠及13587户企业和个体工商户。



禾城农商银行客户经理走访企业,了解生产经营和资金需求情况。(张焕楠 摄)



# 我身边的美丽货车司机③

胡俊翔

“一个人、一辆车”就能跑运输。

在浙江,货车司机是一个特殊的就业群体。据不完全统计,全省营运货车司机达34.2万人,供养总人数超300万人,约占全省总人数的1/20。道路货运占我省综合运输货运量的63.2%,承担了我省75%的工业产成品和居民生活物资运输、80%的城乡农产品运输,以及几乎所有的应急运输。货车司机既是稳就业的兜底行业,是实现共同富裕不可忽视的群体,也是保障我省道路货运的定盘星。

为维护好货车司机等新就业群体合法权益,加大在新兴领域的号召力和凝聚力,省交通运输厅积极开展“美丽货车司机”选树活动宣传,本期关注2名货车司机。

## 杨斌:不管干哪一行 首先要自己喜欢

“开车注意力要集中,而且心态要好,不能开斗气车,路上能帮别人忙就帮一下。”湖州长运祥瑞物流中心有限公司货车司机杨斌早已将文明驾驶当成了一种习惯,说起开车的经验可谓如数家珍。

从事驾驾工作27年来,他坚守“文明驾车、安全行驶”八字箴言,在

日常工作中脚踏实地、任劳任怨,每一次出车均无重大安全责任事故、无货损货差、无顾客投诉,顺利地完成好每一次运输任务,更在防疫中彰显担当作为。

“这种感觉真的不一样”

2022年3月,湖州市吴兴区需要运送防疫物资。湖州长运祥瑞物流中心应急保障车队24小时待命,杨斌作为车队队长向织里镇运送生活保障物资30余车次,圆满完成各项任务。

“当把物资发到群众手里的时候,

他们对我说谢谢,我的心里真的非常舒服,这种感觉和一般的运输任务完全不一样。”杨斌说。

杨斌把敬业当成一种习惯,以实际行动践行使命担当,为防疫前线做好了后勤保障。每次重任面前,他都是第一个上。2022年4月6日,接运管局通知,一批物资需要从上海运回湖州。看到司机招募令,杨斌第一时间主动站了出来。当天,杨斌身着防护服、戴着防护口罩和护目镜,全副武装,在湖州市应急办的配合下顺利完成了物资运输任务。返回后为避免交叉感染,他立即对车辆和物资进行全面消杀,并做到主动报备,自觉配合隔离。

“有事情,找杨斌,我们放心”

一丝不苟的工作态度和强烈的责任心练就了杨斌一手过硬的驾驶技术和驾驶习惯。每次出车前杨斌都要认真检查车辆油、电、气以及货物装车牢固度等情况,车辆回场后能够排查检修小故障,及时上报故障,同时作为车队调度不仅合理安排出车,还时刻关注每一辆车的车况。

“有事情,找杨斌,我们放心”,这是大多数同事和客户对杨斌的评价。相比于过去,货运行业的竞争更加激

烈了,对于货车司机来说,服务质量成为了关键。“以前当驾驶员可能只要单纯开车就行,但现在,司机也要帮忙装卸货,做好服务,这样客户才能满意。”杨斌说。

从事货运行业这么多年,有人建议杨斌要不要换个行业,毕竟当司机是一个累活,但自始至终,他依然坚持在岗位上,没有动摇。“不管干哪一行,首先要自己喜欢,这么多年下来,开车已经完全融入我的生活了。”杨斌对货车司机这个职业有感情、有付出。

27年的从业经历,杨斌兢兢业业地战斗在货运一线,默默将自己的青春奉献给了运输事业。

## 张兴林:我们的岗位 平凡得不能再平凡了

从事医疗废物收运驾驶工作十多年的绍兴华鑫环保科技有限公司货车司机张兴林,每天的工作就是将将昌医疗废物垃圾收运到绍兴。作为公司唯一一位驻绍兴的司机,他凭借精湛的专业技能,强烈的工作责任心,十余年如一日,踏踏实实,吃苦耐劳,在平凡的工作岗位上做出了不平凡的业绩。

总需要有人去做这些事情

张兴林的工作任务其实一点也不轻松。按照区域划分,他需要负责绍兴区域及周边40余家医疗单位医疗收运工作,一天行驶公里数在300公里以上,并要确保做到24小时内及时清运。收运过程还要避开交通高峰时段,因此他需要每日凌晨3点出车。

十多年如一日,张兴林做到了。更让人惊讶的是,十多年来他没有请过一次假,出勤率整个运输队最高。

医疗废物收运是一项高危职业,张兴林的工作范围除正常医疗废物收运外,还包括涉疫高危废物。而且,偏远地区路况复杂,医疗点分散,收运难度大,耗时长,但张兴林总是把最远、最难的线路扛下来。

因为绍兴各地运力紧张,无法增派车辆支援绍兴。老司机在关键时刻顶得起、扛得住,他凭借一台车担负起区域内2处隔离点涉疫废物清运,每日完成约0.3吨涉疫废物清运工作,有力确保疫情期间涉疫废物得到及时、安全、规范处置。

张兴林说:“涉疫废物清运,一开始总会紧张,但绍兴就我一辆车,总需要有人去做这些事情。”

干一行爱一行

“我们的岗位平凡得不能再平凡了,既然做了这份工作,那就好好干。”别人眼里,张兴林吃苦耐劳、任劳任怨。遇到其他驾驶员有事,他也主动担当,从不推脱。“其他司机都在绍兴总部,我在新昌,大家都很关心我,时不时问候我下,所以互相之间帮帮忙,都是应该的。”张兴林说。

作为有着21年驾龄、15年危险品运输工作经验的司机,张兴林驾驶技术娴熟,熟悉各类运输车辆性能,能熟练应对运输过程及业务工作中出现的各类突发状况。

为了减轻安全隐患,日常工作中,张兴林总会花时间去学习汽车保养知识,非常注重训练车辆保养技能,定期对车辆进行全面检查,大部分检查发现的小毛病都自己动手处理,车辆始终处于良好的运行状态。同时,张兴林也保持着良好的职业习惯,从未出现超载、疲劳驾驶、酒后驾车等违规违法行为,没有发生过任何事故。

回顾十多年的职业生涯,生性乐观的张兴林说:“我个人最大的感受,任何事情都有不如意的时候,但也有如意的时候,熬一熬就过去了。”