

## 共同富裕路上带头人

# 余姚干部郭靖挂职松阳助推山海协作—— 不当过客 不做外人

本报记者 黄彦 共享联盟松阳站 叶步芳 通讯员 程春林



郭靖(左)考察援建项目建设情况。受访者供图

近日,浙江2021年度山区26县高质量发展实绩考核成绩单出炉,松阳县的山海协作工作得分位于前列。面对这项成绩,郭靖露出了欣慰的笑容。

2020年10月,余姚市发展和改革局总经济师郭靖被派到松阳,担任县发展和改革局党组成员、副局长,开启了为期两年半的挂职历程。从此,郭靖全力推进松阳同余姚等结对地区的山海协作更上一层楼。

## 不拿自己当外人

记者拜访郭靖时,他正在办公室和同事商讨相关工作细节。

“你先坐一下,我这边马上就。”和记者打了声招呼,他继续忙自己的工作。方正脸,大眼睛,较快的语速,再配合不时出现的手势,一下就能让人感觉到他的热情和干练。

“考察线路还有什么需要调整吗?”“下大雨,项目现场怎么样?”这两天,南浔代表团来松阳考察,他负责对接。事无巨细,每一个环节,他都看了又看,研究了再研究。

不仅细致,工作中的郭靖还真有几分“郭大侠”的担当。“工作上,他从不推诿,领导、同事交待的事情,他都会认真做好。”工作人员朱滔说。面对工作,不把自己当“过客”,不做“外人”,这是同事们对他的评价。

郭靖主要负责山海协作等工作,加班加点是常态。“我一个人在松阳,下班没什么事,还不如在单位加班。”郭靖笑称,在加班这件事上,作为一名挂职干部的“优势”就体现出来了。

到松阳工作以来,郭靖走遍了松阳的山山水水,对当地的情况了如指掌。他常常在各结对地之间奔波,对接各类帮扶项目。“外出对接工作,不了解松阳情况,工作根本无法开展。”郭靖感叹。

基于对松阳的熟悉与热爱,郭靖各项工作开展得迅速、高效。2021年,经他积极协助,松阳同结对地区开展山海

协作调研、帮扶等活动56次,在教育、卫生等方面签订各类合作协议(项目)23个。2021年,宁波市来松阳疗休养人数达1.65万人次,同比增长1倍,带动农产品销售同比增长190%。

最近,丽水表彰过去一年山海协作先进集体和个人,局里推荐郭靖参评先进个人,他再三推辞,坚决把荣誉让给了别人。“我还有机会,还要做得更好。”他笑着说。

## 把援建资金用在刀刃上

松阳已进入夏茶采摘旺季。一条水泥浇筑的小路蜿蜒通往四都乡下包村龙殿后茶园,不时有背着背篓的采茶工,骑

## 郭靖

余姚市发展和改革局总经济师,2020年被派到松阳任县发展和改革局党组成员、副局长(挂职)。挂职期间,他全力推进松阳同余姚等结对地区的山海协作。

着三轮车收茶青的加工户来来往往。“有了这条路,我们采茶方便了许多,在茶园里就能把茶青卖了。”村党支部书记何森告诉记者。

这条路就是山海协作工程援建的项目,这种通往茶园的道路上还有很多。项目援建是山海协作里的一项重要内容,每年结对帮扶的地区都会拿出部分资金,用于松阳当地各类设施的建设。

如何把援建资金用在刀刃上? 郭靖

有一套标准:“项目要有利于集体增收,或者是能让更多群众受益。”每年确定可以使用援建资金的项目时,首先由各乡镇(街道)根据项目实际情况自行上报,郭靖和同事们按照前述标准,依照公平公正公开的原则确定。

在城镇人口较为集中的地区,援建项目以建设各类可以出租的商务楼宇为主,建好后直接就能为村集体带来收益。

今年,赤寿乡在县生态工业园区内

投资建设的赤寿生态工业区块邻里中心项目10—11号楼,申请使用援建资金用于建设。一开始,郭靖并不看好这个项目,但经过多次实地查看后,他发现了其中的奥秘。“随着生态工业园区的建设,这里的人口会越来越多,建物业楼有前景。”郭靖说。果然不出所料,项目还未完工,就有商户主动上门要求承租店面用于开设超市和公司,仅租金一项,一年就能为当地村集体带来20余万元收入。

而在偏远山区,援建项目则以改善基础设施建设,方便群众生活生产为主。记者翻看近两年的援建项目清单,象溪镇雅溪口至潘弄农村公路路基改造、四都乡下包村龙殿后老茶山基地道路提升、大东坝镇横樟村绕村公路建设、赤寿乡半古月生产道路建设……这样的项目不少。“加强基础设施建设,不仅能改善山区群众的生活,也能间接推动群众增收。”郭靖说。他们在枫坪乡援建的一座桥,不仅结束了当地村民绕道出行的历史,还吸引了工商资本主动上门,投资开发乡村旅游。

“为了援建项目出成效,郭局长跑了又跑。”县发改局区域合作中心主任王骁介绍,每个项目除了前期调研了解情况,后续开工建设他也不放松,积极发挥自己多年抓项目建设的长处,力求让每个援建项目都能建设得更好、发挥更大的作用。

大东坝镇横樟村是余姚·松阳山海协作乡村振兴示范点,经过多年持续援建,如今,这里村容村貌焕然一新。基础设施好了,村子也热闹了起来,去年,该村接待游客约两万人次,村集体收入达60余万元。

## 让“产业飞地”腾飞

随着山海协作不断迭代升级,“产业飞地”经济成为助推山区县加快高质量发展的一个得力抓手。为此,松阳积极

谋划,主动对接余姚。推动松阳在全省各地“飞地”的建设,正是郭靖的工作重点之一。

“产业飞地”怎么建?以后的分成怎么算?要解决的问题很多。“关键时刻,郭靖不绕着困难走,敢于啃硬骨头。”松阳县发改局局长许明标说。

“那段时间,郭局长松阳、余姚两头跑,想方设法克服各种困难,推动工作往前走。”王骁说。一头是“婆家”松阳,另一头是“娘家”余姚,在工作专班里,郭靖主动担当作为,加强前期对接。

经过不懈的努力,松阳从不宽裕的财政里挤出了“产业飞地”建设资金,余姚更是拿出了稀缺的土地资源。余姚—松阳山海协作“产业飞地”从2021年2月开始谋划、对接,当年7月便签订了合作协议。“产业飞地”合计用地面积约1500余亩,规划建设期限为2021年至2025年。余姚—松阳“产业飞地”的签约时间和项目落地时间都处于全省第一批。

让“产业飞地”真正发挥作用,引入优质项目才是关键。“产业飞地”项目刚落地,郭靖又开始主动谋划项目。2021年11月,总投资2.35亿元的宁波仁生汽车用品年产2万吨高端智能物流箱研发生产项目开工建设,已累计完成投资超亿元。除此之外,还有两个在谈项目,涉及高端制造装备、生物医药领域。

“松阳位于余姚和嘉兴经开区的两处‘消薄飞地’,由165个人股行政村投资建设,截至2021年底,已累计返利1402.69万元,预计2022年还可再返利超2200万元。”谈起“飞地”情况,各种数据郭靖张口就来,熟稔于心。

如今,位于嘉兴经开区的松阳“飞地”产业园已竣工验收。“筑好巢,才能引凤来。”郭靖表示,接下来,他将继续致力于松阳各类“飞地”的建设发展,尽力用好“飞地经济”模式。



美丽的松阳。松阳县委宣传部供图

# 上虞蜂业协会会长宋宝美带领蜂农—— 意气“蜂”发 酿造幸福

本报记者 孙良 共享联盟上虞站 陈婷 魏沁岚

6月24日晚,由曹娥江旅游度假区管委会主推的绍兴市上虞区2022年“仲夏之梦”风情街夜市启动,200多个展位集中展示展销上虞当地传统小吃、文创产品、农副产品等。其中一个展位,金灿灿的蜂蜜散发着香甜的芬芳,吸引了不少市民。在这个展位上,43岁的宋宝美热情地介绍着蜂蜜、蜂王浆等产品,为暑夜带来了丝丝甜蜜。

宋宝美是上虞区蜂业协会会长,也是上虞区景辉蜂业专业合作社创办人。她从事养蜂业20多年,打造出合作社收购、加工、销售的发展链条,带领当地蜂农增收致富。

## 抱团发展 为蜂农贴心服务

“我从小就跟随着父亲养蜂,真切地感受过养蜂人的艰辛,所以一直希望能做点事情。”那是的艰辛,在宋宝美脸上留下了痕迹,那是经常被烈日暴晒的红。但说起养蜂,她还是一往情深。

养蜂是一项技术与经验交织的辛苦活。各地蜂花品种不同,蜂农们需要带着苦心培育的“搭档”们,马不停蹄去全国各地赶花期。

“我小时候曾跟着父亲一起去赶场放蜂。”宋宝美回忆,每年年初,生产队蜂农就带着一车皮的蜂箱,乘坐绿皮火车南下赶往广东、福建采集第一批荔枝、桂圆蜜,然后北上,辗转江苏、山东、吉林、黑龙江等地,兜兜转转才能回到故乡。

蜜蜂采来的花粉转化成食用的蜂蜜,这中间会经过一个复杂的酿蜜过程。蜂农的养蜂技术不同,蜂种不一样,产出蜂蜜的效率和质量也不一样。养蜂需要技术,并且对于天气依赖性很强。一旦蜜蜂减产,收入降低,就可能有些蜂农因承受不了损失而退出行业。这些,都是宋宝美不愿看到的。

为抱团发展,上虞蜂农自发成立了蜂业协会,抱团取暖的模式让这些辛勤的养蜂人有了来自集体的安全感。作为协会会长,宋宝美对养蜂技术要求很高。她发起了一项蜂农与专家结对行动,协会不定期组织养蜂技术培训,对蜜蜂饲养基础知识、蜜蜂病防治技术、蜂群的四季管理等集中指导,让蜂农不断提高技能,保证蜂蜜的产量与质量。

来自上虞区岭南乡的蜂农张伟成养了250箱蜜蜂,以往每箱蜜蜂平均产蜜量三四十公斤。受益于上虞蜂业协会和景辉蜂业专业合作社的帮助,最近3年,每箱蜜蜂平均能产出50多公斤优质蜂蜜。“不仅蜂蜜产量多了,蜂王浆、蜂胶、蜂蜡、花粉等产量也上来了,我每年收入看涨。”张伟成开心地说。

“养蜂过程中,蜜蜂生病需要用药,但是蜜蜂专用药购买十分麻烦,我们就咨询专家,将一些常用药长期储备在站点,方便蜂农购买。”宋宝美说。

行业“靠天吃饭”,为了规避风险,宋宝美就向上虞蜂农发起风险救助行动,成立风险救助金,协会、企业、蜂农共同出资,让参与救助行动的蜂农在遭遇风险时能获得相应补偿。“今年春季多雨,阴雨天气持续时间比较长,空气湿度过高导致蜜蜂无法正常排泄,死亡的不少。因为有了风险救助,蜂农就可以挽回一些损失。”宋宝美介绍。

## 统一收购 保障品质生命线

天南地北追逐花期,这是养蜂人的真实写照。

这几天,宋宝美马上要带着收购团队启程,前往吉林省长白山景辉蜂业专业合作社的基地收蜜。长白山地带拥有原生态的自然环境,分布着世界第二大椴树群,野生经济植物1200多种,其中柴椴、胡枝子等优质蜜源植物有300多种,此外还有上百种名贵中药材蜜源,堪



宋宝美展示新研发的柠檬蜂蜜水。拍友 陈婷 摄

## 宋宝美

绍兴市上虞区蜂业协会会长、上虞区景辉蜂业专业合作社创办人。从事养蜂业20多年,创建“合作社+企业+蜂农”的模式,带领当地蜂农创造了“甜蜜事业”。



宋宝美(右)在蜂农家收蜂蜜。拍友 魏沁岚 摄

称蜜蜂采蜜的生态王国。

来自上虞及周边宁波、丽水等地的蜂农,正聚集在这个基地里采蜜。宋宝美与这些蜂农建立了长期的合作关系,直接以不低于市场行情的价格收购他们的蜂产品。

“采蜜期蜜蜂辛勤地劳作,蜂农需要陪着它们,及时缴蜜。我们团队过去,收集蜂农采好的蜂蜜,然后检测质量等级,以确保每一箱蜂蜜的品质。”宋宝美向记者介绍,“蜂蜜的品质就是生命线,我们合作社对蜂农的第一要求就是严把质量关,只有保证蜂蜜品质,我们才能确保价格优势,帮他们提高收入。”

宋宝美还带领合作社成员建立了蜂蜜标准化加工厂,让蜂蜜生产、加工、检测“一条龙”,并完成了相关质量认证。通过合作社的模式,宋宝美不仅收集上虞蜂农的蜂蜜,还包括全国各地的熟客,以保证其纯天然健康品质。收集后统一销往纯食品公司、出口企业等,不仅解决了蜂农卖蜂蜜的后顾之忧,还掌握了定价主动权,提升了收益空间。

郭建富是上虞一名老蜂农,常随着花期去全国各地。养蜂经验丰富的他,与景辉蜂业专业合作社合作已经多年,并尝到了甜头。“我们蜂农只管专心提升养蜂技术,把蜂蜜采得更甜更香。卖,不用我们操心。”郭建富告诉记者。

如今,景辉蜂业专业合作社参与蜂农已达100多户,在上虞基本实现了本地蜂农全覆盖,并已建成长白山蜜蜂繁育基地等。

## 研发新品 提升蜂蜜附加值

蜂儿不食人间食,玉露为酒花为粮。但这个甜蜜行业,近两年受到疫情冲击,遭遇了多重困难:蜜蜂转地采蜜难,市场对蜂蜜原料的需求直线下

跌……

蜂农们犯了难,宋宝美看在眼里,急在心里。定点养蜂场的蜂蜜收还是不收?宋宝美坚持收购,她认为,困难时期对蜂农更要“雪中送炭”。蜂蜜收进来后怎样打开销路?宋宝美不断地想法子找路子。

为了拓宽蜂蜜销售渠道,保障蜂农收入,宋宝美牵头,带领大家寻找电商平台,逐步从线下转战线上。

“宝宝们,蜂蜜上架咯。”在某直播平台,来自上虞的蜂蜜打包上架,凭借着纯天然的品质与鲜甜甘美的口感,几分钟就销售一空。在仓库里,工人们忙着打包蜂蜜,仔细贴上快递签。“这几天差不多拍了3300多单,工人包快递都来不及。”宋宝美笑着说。

“我们尝试了达人带货、直播销售等方式,合作社今年一季度销售额达到300多万元,比去年同期翻了一番。”宋宝美表示。

宋宝美告诉记者,传统的蜂蜜产品已被大众熟知,为了更好地满足市场需求,他们正致力于研发更多新的天然蜂蜜饮品。眼下,宋宝美带领团队推出了一款方便携带的蜂蜜水。蜂蜜多了太腻,少了又品尝不到鲜甜味儿,经过专家团队几个月的设计配比,一款颇受顾客好评的柠檬蜂蜜水面市了——看似普通的瓶装饮用水,采用了专利设计的蜂蜜瓶口。打开瓶子的瞬间,藏在瓶子顶部的天然蜂蜜自然下落,溶解后变身柠檬蜂蜜水。目前,这款新品订单已超过5万瓶。

除了食品,宋宝美还在谋划着研发蜂蜜唇膏、蜂蜜口红、蜂蜜手工皂等新产品,不断提高蜂蜜的附加值,完善产业链。“我要尽力为上虞的这项甜蜜事业加油。”宋宝美说。

