

龙游：锚定“龙游湖”战略 谱写生态惠民新篇章

陈爽 孙正发

六春湖满目盈翠，大竹海山峦叠嶂、竹影婆娑，夏日的龙游气象万千，这颗诗画浙江大花园核心区的耀眼明珠，处处展现出勃勃生机和活力。

绿色是龙游美之底色，沉淀出高质量发展的强大能量。近年来，衢州市龙游县以“绿水青山就是金山银山”理念为统领，锚定“龙游湖”战略，大手笔书写共富场景：“点碳成金”模式激活了山林经济，“凤凰部落”擦亮了未来乡村名片，繁荣的花菇产业带动产业融合……“两山”转化的龙游通道日益宽广，描绘出一幅具有“龙之游”发展活力、“人之居”幸福底色的大花园新图景。



龙游县詹家乡浦山村凤凰部落实景图

点碳成金 走出一条低碳富民路

龙游是一座生长在森林里的城市。全县森林面积94万亩，森林覆盖率达54.86%，其中竹林资源面积超40万亩，享有“浙西大竹海”的美誉。如何点碳成金，将丰富的森林资源持续转化为绿色发展动能？这是大花园建设的初心所在，也是实现碳中和、碳达峰的重要破题之道。

龙游聚焦“森林龙游”，积极探索竹木碳产品价值实现机制创新，今年4月，龙游先行先试开展龙游竹林经营碳汇项目开发，成为丽水市首个竹林CCER项目（中国核证自愿减排项目），为竹林经营碳汇提供了规范的调查、计量与监测案例示范。与此同时，龙游通过产业新技术应用带动竹林可持续循环更新，持续提升固碳增汇能力，每年可利用竹废料26万吨，光伏发电年均发电量1966万千瓦时，可节省标煤5.97万吨，减少二氧化碳排放7.58万吨。

为保障碳汇交易健康有序开展，该县成立林业生态资源开发有限公司（即“林业两山银行”），作为综合性收储平台，建立碳汇收储系统，对符合CCER认证的4万亩竹林进行了经营碳汇项目开发，年均可吸收固定二氧化碳1.6万吨，获得碳汇收益80万元/年。依托于此，参

与项目的凉丰村等村集体每年可增收十多万元。为给碳汇交易提供强力的资金支撑，龙游通过“银担合作”模式，创新开发竹链贷、碳链贷产品，建立林业绿色金融保障机制，累计担保1340万元，保障山区县共富活力持续释放。

走好共富路，打好“发展牌”。秉承共同富裕、变革突破、绿色低碳理念，湖镇镇设立了乡镇“两山银行”，总投资约1.4亿元建设湖镇两山新能源共富综合体项目，项目包含坑塘、园地、屋顶等450余亩，总装机容量约33MWp。“这是推动企业期权共享、村集体经济翻身、居民增收致富和绿色低碳发展的综合实验体，也是深化‘强村富民’集成改革，畅通‘两山转化’通道、乡村联盟共富的基层实践。”龙游县发展和改革局有关领导说。

据了解，项目涵盖湖镇、社阳2个乡镇23个村社，全寿命运行时间为25年，建成后，年均发电量可达1440万kWh，每年发电收益达600余万元，实现碳汇价值达1200余万元，将有2.5万群众因此受益，真正实现经济效益、生态效益和社会效益相统一。

特色赋能 迭代建设共富标准地

龙游是一个水资源丰沛之县，生态系统调

节服务价值份额，占比达到95%以上，湿地生态系统对气候调节贡献了极高生态价值，龙游县域面积1143平方公里，水域面积81.56平方公里，其中现有小型水库107座，小型水库总库容达到3529万立方米。龙游深耕特色资源，专注开发水资源共富标准和山塘水库“两山”转化工作，专门出台《龙游县小型水库管理体制提升试点方案》和《龙游县小型水库生态资源标准建设方案（6办法1指南）》，选择一批试点水库，开展水库资源使用权确权、整合提升、招商流转等工作，探索水资源价值实现路径。今年，龙游县“两山银行”开始转向开发“山塘水塘”，推动生态资源利用。以生态富民、共同富裕为立足点，通过收储县域内闲置的山塘水塘整合提升后，打包成“渔光互补”项目资产包进行统一招商。该项目由三峡能源公司利用水面上安装光伏组件发电，山塘水塘村民仍以养殖水产品，形成“上发电下养殖”的新型模式，在提升资源利用效率和龙游能源清洁度的同时，与村民在生态资源高水平保护和高质量开发中建立利益联结机制，带动村民、村集体增收。项目首期开发山塘水塘约1000亩，计划总投资4亿元，建设100MW分布式渔光互补光伏发电项目，年产生绿电约10402万千瓦时，村民、村集体每年实现租金增收约40万元，让村民、村集体充分享受“两山”转化带来的生态红利。

创新思路 演绎产业振兴协奏曲

产业振兴是实现共同富裕的关键手段。美丽的龙游大花园，呈现出百花齐放、美美与共的产业兴旺景象，承载着人民群众幸福感、获得感的共富之路持续拓宽。

走进浦山村，七彩的楼房格外惹眼，整洁的村道和葱郁的庭院交相辉映，勾勒出一幅“村中有景、景中有村”的未来乡村新画面。近年来，浦山村通过挖掘产业特色、人文底蕴和生态禀赋，以民族特色和亲子游乐研学为产业定位，积极推进农村资源集中收储、产权交易，打通“两山”转化通道。

该村率先开展“三权分置”，集体流转闲置农房和宅基地，通过整合政、村、企三方力量，运用“租金+分红”合作经营模式，增加村集体经济收入；创新“政府+村集体+社会资本”模式，发挥“一米菜园”优势，发展农家乐、小吃店等“小生意”，区内办民宿、共享食堂、亲子研

学基地等多元业态风生水起。其中，“凤凰部落”亲子游乐村项目每年可为村里带来保底分红20万元和净利润20%的合作收益分红，村民户均收入达3万元，带动村民创新创业成为普遍现象，乡村振兴内生动力强劲。

龙游农产品资源丰富，而传统农业种植资源利用率低、变现能力较弱，使优质农产品的富民效应难以凸显，龙游通过大力推进乡村经营改革，推动产业融合，逐渐破解这一难题。

为做强做大花菇产业链，龙游引入了香满亭公司，打造文旅一体花菇产业，建立乡村旅游基地，促进一二三产融合，带动经济发展、文化集聚、品牌升级，助力第一产业实现价值跃升。据了解，该项目总投资3.85亿元（包括加工园），种植花菇202亩，目前建成大棚8个，在建大棚16个，单个大棚将产花菇15万斤，亩均效益100万元左右。

花菇产业覆盖小南海镇周边乡镇38个村，“各村参与建设花菇大棚，一村一棚、公司返租，大棚所有权归村集体，经营权归公司。通过租金收益+二次分红，公司每年支付各村保底租金12万元，公司每年定期将净收益1%~2%进行二次分红到村，使得村集体收益有保障。”香满亭公司工作人员介绍，这一经营创新思维打开了当地群众的共富思路，成为龙游探索生态价值转化创新的又一典范。

“下一步，龙游将深入贯彻新发展理念，按照‘省级统筹、三级联动、条块结合、协同高效’的体系化要求，统筹推进生态价值实现机制建设、碳账户体系建设和共同富裕示范区全局性部署，将其纳入全县域经济社会发展和生态文明建设整体布局，努力打造具有‘龙之游’发展活力、‘人之居’幸福图景的浙西新明珠。”龙游县发展和改革局有关领导说。



龙游县湖镇两山新能源共富综合体（一期）项目启动仪式
(图片由龙游县发展和改革局提供)

金华银行业聚焦安居乐业、就业创业 为新市民“贷”来美好生活

朱浙萍 鲍若水

近日，中国银保监会与中国人民银行联合印发了《关于加强新市民金融服务工作的通知》，针对新市民在创业、就业等重点领域的金融需求，鼓励引导银行保险机构积极做好与现有支持政策的衔接，提升金融服务均等性和便利度。

为进一步提升新市民金融服务质效，按照浙江银保监局部署，金华银保监局积极推动辖内银行业保险业创新措施，聚焦安居乐业、就业创业等需求扩大金融产品和服务供给，精准服务新市民，助力新市民在金华安居乐业。

支持新市民实现创业梦

对新市民来说，想要更好地在城市扎根，面临的首要问题就是创业就业。金华银行业通过出台专项贷款，通过与地方合作优化创业担保贷款、贴息、简化手续、利率优惠、灵活设置还款期限、减免服务费等方式，加强对新市民创业的支持。一系列“真金白银”的帮扶举措缓解了新市民创业的资金难题。

农行永康市支行联合永康市人力资源社保局针对特定创业人员推出“创业担保贷”，为有创业需求但资金不足的创业者提供有效助力。创业者在申请贷款后，除借款人自身承担年化2.35%的利息外，其余部分由财政给予贴息。特别对在校大学生、毕业5年内高校毕业生及登记失业半年以上人员等7类“重点人群”，按贷款实际发放利率，由财政给予全额贴息，为居民创业发展提供有力“助燃剂”。该行研发并上线的“婺商e贷”“创业担保贷”等一系列贷款产品，能够很好解决新市民无担保物的问题。

义乌市某针织内衣企业主2017年从湖南



泰隆银行客户经理走访企业 卢怡轩 摄

老家来义乌办厂创业，因扩大生产急需购置2台进口圆边机，共计费用240万元。但因流动资金不足，客户又苦于没有固定资产办理抵押贷款，一时急得像热锅上的蚂蚁。泰隆银行开发区支行客户经理得知情况后，第一时间为其办理了80万元信用贷款。之后，该企业经营一直良好，并于2021年6月再次添置了机器设备，该行为其增加贷款额度至130万元，陪伴客户走过创业成长的路程。

浦江某窗饰公司原先依靠租赁厂房经营10余年，随着经营需求扩大，购置厂房15亩，导致资金较为紧张。泰隆银行浦江支行在走访过程中获悉后，基于企业良好的经营情况和资产结构，为其办理了信用贷款200万元。随后，因企业购置新机器需求，又增额贷款500万元。今年，该客户主动联系支行，决定在剩余的空地上新建厂房。支行业务团队立即为企业量身打造了一套综合金融服务方案，授信3500万元，真正助力企业做大做强。

助力新市民融入新生活

既要“乐业”，也要“安居”，对新市民而言，住房需求十分重要。《关于加强新市民金融服务工作的通知》明确提到，“优化住房金融服务，满足新市民安居需求”，其中包括助力增加保障性住房供给；支持住房租赁市场健康发展；提升新市民住房公积金服务水平等。对于新市民的购房需求，银行亦出台具有针对性的贷款产品，降低新市民群体购房成本。

杨女士毕业后来金华工作，经过打拼在当地购买了房产打算定居下来，同时准备购买车位。工行金华分行分期业务解决了杨女士的



工行客户经理走进社区，为居民宣讲金融知识。(工行金华分行供图)

难题。该业务期限长、压力小，在不降低杨女士生活品质的前提下，让杨女士的幸福生活来得早一点。与此同时，杨女士在金华工作一直缴纳公积金，针对此类公积金缴存客户，工行为其提供年利率低至3.99%的个人随借随还信用贷款，让杨女士在子女教育、购车、装修等大额消费方面变得从容，使生活更幸福。近年来，工行金华分行加强对新市民消费的支持力度，为市民提供幸福分期业务，加大对新市民消费的金融支持力度。

农行金华分行将新市民需求与自身禀赋紧密结合，全面提升新市民金融服务的可得性与便利性，多次举办理财师大赛，通过多期次、多层次、多维度的培训，打造优质的理财师团队，为新市民提供个性化的资产配置方案。今年以来，该行全面开展“暖企暖商暖农”走访服务活动，全行客户经理、理财师团队成员带着金融知识、金融产品，入园入企、进场入商、进乡入户，开展现场服务、线上服务，切实解决新市民面临的金融痛点、难点、堵点问题，切实提高新市民的金融获



农行客户经理到企业，为车间员工进行防范电信诈骗及金融知识宣传。 刘嘉丽 摄

工行金华分行通过企业行、职场行、乡镇行、社区行等各类活动，开展金融知识宣讲，同时通过上门服务的方式，为新市民提供账户开立和配套手机银行、三方绑卡、工银信使、代扣代缴等基础产品，不断提高新市民金融意识。今年以来，该行辖内各支行共开展283场金融知识宣讲，涉及客户1.33万人。

我们走在

大路上

高质量发展建设共同富裕示范区