

农行国际金融理财师挂职乡镇

农民理财有了贴身参谋

本报记者 倪冰 通讯员 夏水夫

“听众朋友大家好!在今天的理财时间里,我们来讲讲如何识别真假人民币。”日前,记者在萧山区益农镇采访,在镇广播站的录播间见到这样一幕:农行浙江省分行的挂职干部任琛戴着耳机,双手举着一张百元人民币,对着亮光,逐一讲解他平时积累的识别假币的技巧。



任琛(右)通过广播向农民朋友介绍识别假币的知识。本报记者 朱卫国 摄

任琛是农行浙江省分行今年上半年一次性下派到全省乡镇挂职的301名骨干中的一员。今年6月1日,在农行杭州浦沿支行担任行领导的任琛来到萧山区益农镇挂职镇长助理,协助分管工业。有着“国际金融理财师”、“2013福布斯中国优选理财师50强”专业优势的他,理所当然地扮演起普惠金融宣传员的角色,热心地向群众介绍金融政策和理财知识。

走村入户的过程中,任琛深深地感受到城乡之间在金融理财知识上的差距。位于萧山区最东端的益农镇,这几年经济发展不错,但是在农村,很多人的理财模式依旧是“存银行、造房子、还债”,对如何计算理财收益、如何向银行贷款等,都不太了解。曾经在农行省分行营业部专职为高端客户理财的任琛动起了脑筋:如何让自己的专业优势接上乡镇的接地气?如何让更多的农民朋友享受到普惠金融的便利?

这时,益农镇上的广播声飘进了任琛的耳朵。益农广播站成立于上世纪70年代,几十年来依然每天一早一晚按时响起。目前,全镇共有1万多只喇叭,入户率达100%,通响率85%左右,是萧山区覆盖面最广的广播。每天听广播,一直是益农镇居民生活的一部分。何不让广播来架起沟通的桥梁?

任琛的想法得到了镇党委的大力支持。他和播音员洪敏一起策划,在每天30分钟的自办节目里增设理财专题,结合当下经济金融热点话题,在每周重点时段持续播出。至今节目已经播出40多期,内容涉及金融法规、银行理财、信贷政策、反假币知识等,深受百姓喜爱和赞许。

益农镇群英村的大学生村官赵骁卓成了理财节目的忠实粉丝,每周总是准时守候在广播前。“通过这些档节目可以了解国家的惠农、富农、强农政策,掌握基础金融知识,很实用!”他经常把自己的心得告诉村民。在企业里打工的外地小伙子小赵,平时给老家汇钱都要请假去银行网点办理。通过广播,他了解到农行升级了网上银行和手机银行,只要把“K宝”插到手机上,就可以登陆农行的手机银行,随时随地办理业务,而且往老家汇钱还不用手续费,就去申请了一个。身边的工友看到他用得非常方便,也纷纷去农行办理。

如今,任琛已经成为益农镇的名人。“你就是广播里的任行长啊?”“任行长,广播里讲的那个理财产品收益怎么计算?”“把钱放在余额宝合算吗?”平日里,村民们看到任琛来了,都爱和他聊聊理财的话题,任琛也会耐心地教他们怎么利用年化收益算出实际收益,理财资金如何分配更加合理。

因为管着镇上的工业,任琛平时经常要往企业跑,在了解企业经营状况的同时,也不忘为企业的合理融资出谋划策。有一家装修公司,平时需要大量垫资,到年底才能陆续收回装修款。公司负责人在银行办了个人经营性贷款300万元,平时的流动资金有了,但贷款到期的资金周转又成了难题。任琛得知这一情况后,建议公司根据平时铺货所需资金进行贷款,把每笔贷款到期时间错开。公司听了任琛的建议,果然既减轻了还款压力,又节省了贷款成本。

益农镇党委副书记高汉明告诉记者,在农村,老百姓的金融知识还是比较匮乏,群众急需接地气的金融产品和服务。他夸赞任琛:“利用专业所长,让益农镇的百姓和企业获益匪浅。”

因为管着镇上的工业,任琛平时经常要往企业跑,在了解企业经营状况的同时,也不忘为企业的合理融资出谋划策。有一家装修公司,平时需要大量垫资,到年底才能陆续收回装修款。公司负责人在银行办了个人经营性贷款300万元,平时的流动资金有了,但贷款到期的资金周转又成了难题。任琛得知这一情况后,建议公司根据平时铺货所需资金进行贷款,把每笔贷款到期时间错开。公司听了任琛的建议,果然既减轻了还款压力,又节省了贷款成本。

益农镇党委副书记高汉明告诉记者,在农村,老百姓的金融知识还是比较匮乏,群众急需接地气的金融产品和服务。他夸赞任琛:“利用专业所长,让益农镇的百姓和企业获益匪浅。”

财经播报

保障舌尖上的安全

我省人保财险积极推广食品安全责任保险

章周松

日前,金华的四叶草餐饮有限公司、金字火腿公司等近50余家企业向中国人保财险金华市分公司投保了食品安全责任保险,今后参保企业的消费者发生食物中毒或在营业场所摔伤等意外,将从保险公司获得赔偿。

食品安全责任保险是指:由食品生产、加工、流通、餐饮服务企业投保,当发生由于被保险企业的疏忽和过失致使消费者受到人身损害或财产损失的保险事故,依法应由被保险人承担经济赔偿责任时,保险公司依据保险责任负责赔偿。

在各地政府和有关部门大力支持下,我省人保财险加快食品安全责任保险推广步伐。针对校园食堂用餐和食品配送等方面存在的安全隐患,在衢州推出了由肉类、豆制品销售企业和配送企业投保的食品安全责任保险,由校方食堂投保的餐饮场所责

任保险。针对农家乐用餐可能出现的风险,在丽水推出了农家乐公众责任保险,对用餐引起的食物中毒或意外事故给予赔偿。针对地方农村家宴场所简陋、食品安全意识缺乏、食品加工操作不规范等风险隐患,在嘉兴海盐率先推出了农村家宴食品安全责任保险。这些责任险的推出,受到群众普遍欢迎,也让相关企业吃下了“定心丸”。据介绍,目前已有237家企业通过人保财险浙江省分公司投保包括食品安全保障在内的责任保险,保障金额达6.4亿元。

据悉,食品安全责任保险覆盖面广,保费不多,保额却不小。如人保财险金华市分公司推出的食品安全责任保险,可按营业收入进行投保,营业收入在200万元以下的火腿企业,一年保费仅为1000元,每次事故责任最高赔50万元,累计赔偿最高为100万元,已吸引金华地区24家火腿企业顺利投保。

创新服务小微企业

中行温州分行获先进荣誉

品丹 小和

近日,经浙江省财政厅、省经信委、人行杭州中心支行、浙江银监局等部门联合考评,中国银行温州市分行被评为“2013年度小微企业信贷服务先进单位”,成为温州地区金融同业中唯一上榜机构。

今年以来,该行不断创新产品,为广大中小企业度身定制服务方案,相继推出了“网络通宝”、“循环贷款”、“无缝续贷”、“小额保证保险贷款”、“企业按揭”、“税务通宝”、“政府采购贷”、“渔农贷”、“兴农贷”等一系列符合小微企业

业融资需求的产品和服务。截至目前,该行网络通宝客户数超过700户,已发放循环贷款173户,金额达4.4亿元;累计发放无缝续贷26笔,金额突破8000万元;发放科技型中小企业保证贷款22户,金额突破4000万元;今年累计投放“兴农贷”、“渔农贷”突破200笔,合计金额达1.78亿元。

此外,该行加强对中小企业区域化、差异化授信服务,围绕行业上下游支付金融需求,制定“人民电器集团服务方案”等多个供应链金融服务方案,加强对幼儿园及医院等行业的支持力度,取得良好成效。

渔船抵押贷款解难题

刘承南 柴沈燕 杨君平

近年来,农行舟山岱山支行立足海岛,创新金融产品,倾情服务“三农”。舟山小龙潭村渔民王松凯有一艘400多马力的刺网渔船,由于今年行情变化,王松凯想更换网具改变作业方式,但是高昂的换网费用却让他犯了愁。“如果等攒够钱再换网,那么就会错过一年的生意。”他盘算着怎样才能凑够这笔钱。通过农行舟山支行客户经理推荐,他向该行申请了渔船抵押贷款,没过多久,80万元资金就全部到位。

据了解,目前岱山有大小渔船2400多艘,从事渔业生产的渔民达2万余人。以往由于可用于抵押担保的资产少,加上渔业生产风险大,渔

民很难从银行贷到款。为解决渔民贷款难,农行岱山支行将渔民作为惠农通和小额贷款的重点拓展对象,把目标锁定在高亭、衢山、长涂等渔民集中的区域,并为渔民量身定制了渔船抵押贷款业务。渔民只需将从事海洋捕捞、船龄在10年以内、三证齐全、已办理渔船全损险的渔船作为抵押物,即可申请贷款。

近3年来,农行舟山岱山支行已累计发放各种惠农贷款160笔,金额达到4850万元,其中渔船抵押贷款作为农行服务“三农”推出的一项贷款品种,已累计发放30笔,金额达到2100万元。同时,该行还实现了“惠农通”服务点对县域内符合安装条件的行政村全覆盖,实现惠农服务村村通。

中信银行与德勤中国联合发布《中国汽车经销商集团金融服务白皮书》

看好中国汽车行业的未来

王哲

日前,中信银行在杭州发布了该行与德勤中国联合编制的《中国汽车经销商集团金融服务白皮书》。《白皮书》发布了“看好中国汽车行业的未来发展”的观点,并预测中国汽车流通领域的经销商集团化将成为长期趋势,认为经销商集团对金融服务的需求将呈现多元化的特点,银行与汽车金融公司等各类金融机构将在竞合中共同迎来新的发展机遇。30余家国内

大型汽车经销商集团高管或代表出席了发布仪式,并给予一致好评。

该《白皮书》汇集了中信银行和德勤双方在汽车金融实务与汽车行业研究领域的丰富经验,系统地梳理了国内汽车经销商集团的发展历程,并在大量翔实可靠的调研数据基础上,通过与欧美成熟市场的对比,剖析了汽车经销商集团与金融机构的未来合作趋势。《白皮书》的发布将有助于业内外人士把握经销商集团发展大势,也为企

业和各类金融机构提供了具有前瞻性的参考。

发布仪式上,中信银行总公司银行部汽车金融专家和德勤中国卓越汽车经销商服务团队负责人就中国汽车产业的发展前景和汽车流通行业的发展趋势进行了全面剖析和解读,对汽车经销商在新形势下的融资需求作了细致阐述和点评。双方认为,商业银行应加强金融机构的“平台”支持作用,与厂家、经销商集团和消费者建立互惠关系,在构建“厂家—经销商—消费者”生态

圈的基础上,提供“商业银行+投资银行”的综合化金融服务,拓展更加广阔的合作空间。

据了解,中信银行作为国内率先开展汽车金融业务的商业银行,2000年以来,依托中信集团强大平台,借助金融牌照优势,始终不渝地支持中国汽车产业的发展。目前,中信银行已与近70家汽车品牌厂商、超过5000家汽车经销商建立了稳定的合作关系,近两年对汽车销售行业的信贷投放规模均突破4000亿元。

买火车票神器,9.9元看电影,今年冬天惊喜不断!

用“工银e支付”付小额账单,我们的生活更便利!

今冬最火的小额便捷支付工具,要数工商银行的“工银e支付”了!不用亲自去银行,不需任何服务费,只需在线注册,立即开通服务,让你亲身体验什么叫“亲和”。

我们能“用工银e支付”做什么?通过电脑和手机快速支付小额账单,充话费,交房租,缴纳水、电、煤气费,买火车票和飞机票,网上购物,亲友转账……自从有了它,我们的生活更加便利了。

目前,“工银e支付”的单笔和日累计限额为5000元,工行U盾用户还可以自助上调限额至1万元。今天我们带大家一探究竟,看看今年冬天“工银e支付”将给我们带来哪些精彩活动。

最温暖的电影票:今年冬天有“工银e支付”,可以手拉手去看电影了  
活动时间:即日起至12月31日

每天上午10时和晚上7时两个时段,线上、影院和工行网点同步开始秒杀电影票,前80名客户通过扫二维码并用“工银e支付”支付9.9元,就能获得电影票。支付成功后,购票者手机将会收到来自工行95588的短信(内含电影券),观众可凭此短信去时代院线领取电影票1张,每人限领2张(查询时代院线影院请登录:www.zjstdy.com)。

商银行,扫描活动海报上的二维码买票。

现在就买票:扫描二维码,进入“工银e支付”9.9元购买电影票页面。



最温暖的春运:今年冬天有“工银e支付”,不用再顶风冒雪彻夜排队了

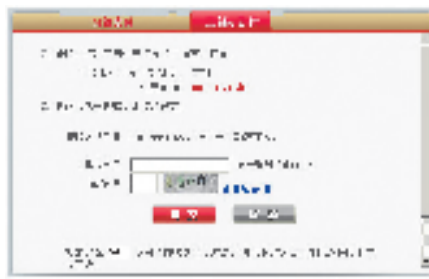
每到年底,火车票就成了最抢手的“奢侈品”。手持一张车票,代表你一只脚已经登上了回乡的火车,团圆的幸福已经在向你招手。不过,这薄薄一张车票往往来之不易,它是用抱着棉被去车站彻夜排队换来的。如果你不想再受苦,“工银e支付”会给你另一种选择,那就是一张和往年相同的车票,一个更为温暖舒适的冬天。

方法一:在12306网站上用“工银e支付”买火车票:

- 1.登录12306网站(www.12306.cn);
- 2.输入车次或输入起始站、终点站和发车日期并预订;
- 3.进入支付页面,选择“工商银行”支付;
- 4.支付方式选择“工银e支付”,依次输入“手机号码”、“卡(账)号后六位/别名”、“验证码”等信息,并点击“下一步”;



5.输入手机收到的短信动态密码和验证码,点击“提交”,完成支付;



6.发车前到铁路售票口、车票代售点或火车站自助取票机上取票(高铁乘客可直接凭身份证检票)。

方法二:在12306手机客户端上购买火车票

- 1.选择“工商银行”提交支付;
- 2.支付方式选择“工银e支付”,输入完整卡号和柜面预留手机号;
- 3.输入银行卡所对应的用户信息;
- 4.确认所填信息是否正确,点击“全额付款”;

5.输入短信动态密码,完成支付。



只需短短几分钟,火车票就要妥妥到手了。

温暖还不只这些,从现在开始,“工银e支付”网购火车票还有话费、保险、酒店红包等多重好礼送给你!

用“工银e支付”买火车票,送你最温暖的保障  
活动时间:即日起至2015年1月16日

登录工行手机银行客户端,并通过“去哪儿”成功购买火车票的用户,可获赠“工银安盛人寿”提供的保额20万元高铁意外险一份(有效期60天)。

领取流程:通过微信搜索“工银安盛人寿官微”公众号进行关注。然后在信息输入栏中输入“e支付”,获得推送图文,点击进入后可领取赠险。

用“工银e支付”买火车票,送你最温暖的通话  
活动时间:即日起至2015年1月31日

新开通“工银e支付”并在“铁路12306”网站用“工银e支付”成功购买火车票,就有机会获得30元手机话费!每月限前1000名,每人限奖励1次。

兑现方法:工行将在用户参与活动的次月初,将话费充入该用户注册“工银e支付”的手机号。(该活动仅限浙江省工行用户参加,话费充值范围仅限浙江省内手机号)。

一起来吧

扫描二维码,立即开通“工银e支付”。

