

拥抱技术市场建设新浪潮

作为浙江省技术成果市场化的年度大戏——“2014浙江省技术成果拍卖交易暨网上技术市场活动周”于12月8日在杭州正式启幕。浙江企业翘首以盼的这个“科技淘宝盛宴”，今年以“繁荣科技大市场 创新驱动促发展”为主题，将开展科技成果展示、推荐、洽谈、拍卖、创业资本与创新成果对接、技术市场发展暨国际技术转移论坛等活动，技术市场建设的新浪潮正席卷而来。

网上技术市场引领 技术市场建设渐入佳境

浙江网上技术市场作为浙江省建设技术市场、实现科技成果转化市场化布局中的一个重要环节，自2002年投入运行以来，已经成为服务于技术转移、科技成果转化产业化的重要信息平台。它通过互联网将企业、高校、科研院所、技术中介、风险投资等众多交易网点连接起来，具有发布企业技术难题、高校与科研院所科技成果、科技人才需求信息、科技中介服务机构信息、科技政策、科技项目招投标信息、技术交易在线洽谈，以及浙台技术交易专区等主要功能。据了解，截至2014年10月，浙江网上技术市场建立了由省管理中心、11个市级市场、94个县(市、区)分市场和29个专业市场构成的体系架构，上网企业达9.6万家，累计发布省内企业技术难题6.89万项、科技成果15.64万项，累计签订合同3.08万项、成交金额288.5亿元，总体规模和各项指标保持全国领先。

除此之外，我省目前已经开展的技术交易还有科技成果拍卖、技术交易会、风险投资与技术创新结合等形式，企业可以根据自身需求，主动联系高校、高校、科研院所可主动深入企业，开展产学研合作。这样就把科研活动和企业自主创新联系起来，有助于科技成果转化成为生产力，促进企业新产品开发和新材料、新工艺的应用。

2012年至2014年上半年，我省共进行了3次科技成果竞价(拍卖)，成功竞价(拍卖)的273项技术成果交易金额达到4.15亿元。我省的技术成果竞价(拍卖)已成为迄今为止国内规模最大、技术成果种类最多、涉及领域最广的科技成果拍卖活动。3年来，有60项科技成果实现了产业化，新增产值11.7亿元，利税2.3亿元。发展技术市场已成为进一步深化科技体制改革的重要切入点之一，新一轮技术市场建设的热潮初见端倪。

技术转化市场化 升级势在必行

1985年，中共中央《关于科学技术体制改革的决定》明确提出“开放技术市场，实行科技成果商

品化”，将技术市场作为科技体制改革的突破口，技术市场开始加速发展。经过20多年的发展和实践，特别是近年来通过实施“国家技术转移促进行动”，浙江省技术市场已初步形成由技术市场政策法规体系、监督管理体系和技术交易服务体系组成的基本运行架构，各方面发展取得了明显成效。大量创新技术通过技术市场流向企业，加速了技术要素的流动、科技成果转化和高新技术产业化的进程，有效推动了浙江省区域创新和产业升级，科技使浙江经济生机勃勃。

过去办技术市场，由于科技需求和供给的不旺盛，体制机制、运作主体不成熟等问题，政府的作用比市场大。如今，企业对创新和转型升级的需求更加迫切和多样化，涉及人才、资金、设备、管理等多个方面，过去政府包办的方式已无法调节目前技术市场上供求关系。因此需要按照市场规律，由市场根据供求关系来配置创新资源，政府则是在市场这看不见的手触及不到的地方发挥作用。

今年5月，浙江五一技术股份有限公司(以下简称五一公司)

第一次股东会在浙江省科技厅举行，标志着浙江省技术市场发展进入了一个新的历史阶段。五一公司的建设运营突出改革主旋律，以改革的思路加快完善技术市场，利用市场化机制打通科技与产业之间的通道，解决科技与经济“两张皮”问题。

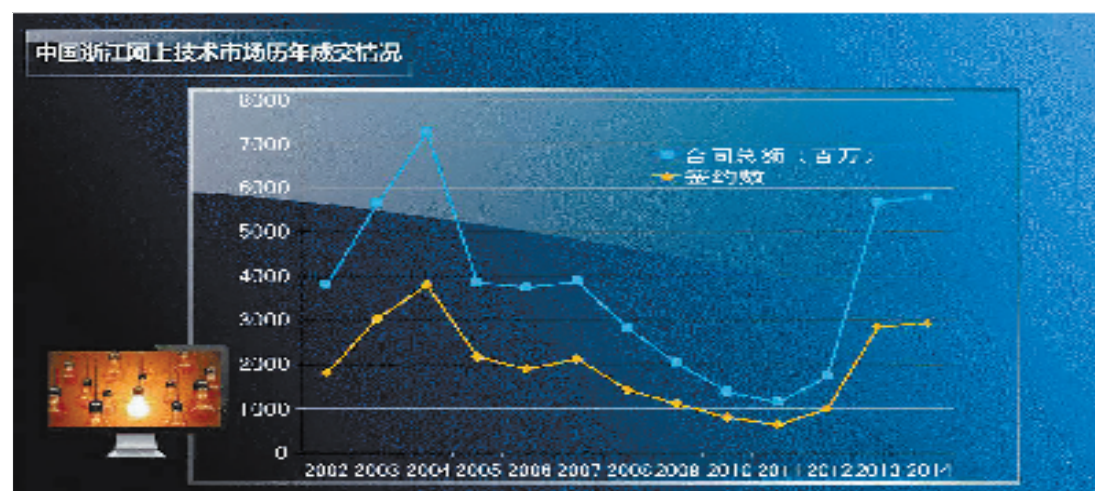
技术市场已成为破解科技投入产出不匹配、产学研用结合不紧密、科技成果评价不科学、科技创新的体制机制不适应等“四不”问题的重要途径之一。只有当技术市场高度发展，才能改变科技投入结构，推动以企业为主体、市

场为导向、产学研相结合的自主创新体系建设，改变技术创新模式，这对于优化科技资源配置和促进科技与经济的结合，都将发挥重大作用。

科技成果转化 市场化转变正在进行

实现科技成果转化的市场化，是一个渐进的过程。在今后一个时期，浙江省将以网上技术市场为“先遣部队”，把技术市场建设作为配置创新资源的重要平台、促进产学研结合的重要渠道、

转变政府职能的重要措施、破解科技“四不”问题的重要抓手，继续按照市场化改革的方向，建立和完善市场化运行机制，理顺企业与高校、科研院所的供求关系，把我省的技术市场建设成为集聚各类市场主体最多、技术交易规模最大、交易机制最完善的技术市场和技术转移、成果转化产业化的重要平台，打造成为集聚科技成果的“洼地”、科技成果转化提速的“快地”，让科技成果能够在市场上顺利转化为生产力，为我省经济社会发展提供支撑。



注:虚线部分为2014年12月的预估数据

科技市场建设样本

海宁：“淘科技”带动创新服务链形成

今年3月，海宁市与厦门中开信息有限公司(科易网)签订合作协议，由民营企业科易网开发和建设“淘科技——海宁网上技术交易平台”；6月12日，平台上线试运行，《海宁网上技术交易平台(淘科技)成交项目专项补助政策实施办法》也同日正式发布。

“淘科技”试运营以来，深受企业欢迎，访问量达2.3万多人次，日

均250多人；共建立有效服务企业近2000家，提供各类线上线下服务4400多次，提供对接撮合服务500多次，吸引企业与技术方通过平台进行自主对接近300次。经“淘科技”平台撮合，三个月来，共有17个项目顺利完成了对接流程，其中有8个项目已完成交易签约，签约金额266万元，另外9个项目进入了合同条款拟定阶段，预估交易金额300多万元。

同时，依托平台“科技资源中心、对接活动中心、技术交易中心、技术经纪中心、政策应用中心、数据挖掘中心”等六大板块功能，“淘科技”还组织企业参加了2场在线展会，吸引了200多家企业参加和观摩，企业对这种便捷、高效、低成本的对接模式普遍认可。截至目前，“淘科技”平台已初步形成一支专业的中介服务队伍：已注册企业科技专员30名、技

术经纪人9名、服务机构15家；一个大规模的技术资源库：已储备可交易科技成果近11万项、行业专家3700人；一套完善的交易会员管理和服务体系：已实现线上全流程交易，24小时值班客服。“五个一”建设目标初见成效。

在推进技术市场市场化和常态化运作机制建设的同时，海宁市注重创新服务链的形成，着重打造“淘科技”线上平台与线下

“一站式”服务平台的整合。目前海宁科创中心除“淘科技”平台外，还集聚了浙江大学等高校技术转移中心、凯达信会计师事务所、海宁文硕科技咨询有限公司等一大批科技中介服务机构，围绕科技成果转化提供技术转移、咨询评估、知识产权、研发设计、投融资、法律服务等“一站式”服务，一条完整的创新服务链正在形成。

虽然这个价格看似很高，但看到今年带来的营收也相当丰厚，所以德景公司觉得这个交易做得值。“此外，我们与技术开发的上海公司也建立了紧密的联系，而且即使这个项目结束了，也有不少技术沉淀下来可以继续使用。”“政府牵线搭台的技术项目确实觉得更加可靠，以前找技术主要靠同行介绍，面比较窄，网上技术市场确实非常有用和有效，我们会继续用好这个平台。”唐晓峰在结束采访时，再次表达了对浙江省网上技术市场的肯定和感谢。

德清：探索科技市场商业模式的先锋

今年9月1日，网上技术市场运营公司——德清浙科企业成果转化服务有限公司正式成立挂牌运行。公司以民营资本为主，县科技成果转化服务中心只占10%股份，其它90%均为民营资本，成为浙江探索科技市场商业模式的先锋。

围绕德清科技成果转化市场建设，该县已建立并运行省科技

成果转化实验区德清科技成果转化市场门户网站和创新德清公众微信，网站主要功能包括：科技成果发布、技术难题发布、最新成果推荐、高校院所推荐、技术专家推荐、服务机构推荐、技术经纪人推荐、成果专家难题匹配、在线展会、网上拍卖、洽谈进行和手机APP等。2014年截至10月底，已通过这个网上技术市场平台形成

成果交易29项，成交金额4162.54万元。

同时，德清县积极开展线下对接，每月确定一个专题，组织企业走进高校院所或邀请高校院所专家来德清，开展面对面的对接洽谈活动，促进企业需求与院校成果的对接。今年已组织180余家企业与高校院所的60多位专家进行对接。德清结合企业创新服务券和

即将新出台的科技创新22条，全面引导和鼓励推进企业、高校院所、运营公司、中介机构和技术经纪人开展科技成果(技术)转化工作。建立了省科技信息研究院德清科技咨询服务中心、省大型科学仪器设备协作共用平台德清服务站、省科学文献共建共享平台德清服务站等共享平台等。

结合科技成果转化实验区建

设，德清县引进了20家包括技术转移、研发设计、投融资、知识产权、法律服务等专业中介服务机构入驻，形成创新服务链，提供“一站式”服务。为了适应技术市场化的需要，德清率先在全省开展了市、县首届技术经纪人专业培训，参加培训人员达138人，134人参加考试并合格，已经具备了组建德清县经纪人队伍的基本条件。

交易看台

一次技术交易 加速企业升级

去年的今时，在“浙江网上技术活动周”的金华专场技术成果竞价拍卖会上，浙江联宜电机股份有限公司打败省内其他两家企业，以全场单项最高成交价480万元成功拍得浙江清华长三角研究院的“高精度伺服驱动器关键技术”。

如今，一年时间过去了，再说起这次拍卖，联宜机电品牌总监曹生伟的笑容特别灿烂，“这次拍卖为我们企业与研究院提供了合作的平台和开展产学研工作的基础，也为技术成果有效地转化为经济成果提供了动力。最重要的是正好契合了我们公司的发展需求。”

浙江联宜电机股份有限公司一直致力于微电机的生产和创新，它的LINUX微电机是浙江省品牌产品，也在世界上享有很高的声誉。近年来，随着机电一体化机械设备的建立，交流伺服驱动器几乎集成了现代工业社会的各种先进科技。由于我国机械制造业才刚刚进入“伺服时代”，国外品牌争先恐后地拥入中国并占据了绝大部分市场。为应对全球化格局下的市场竞争，联宜机电调整了自己的发展方向，由“注重大而全”向“注重产品的设计、研发和总装，部件生产外包”转变，伺服驱动器技术成为联宜机电未来产品开发的重点。

浙江清华长三角研究院作为国内顶尖的伺服电机研究中心，代表了中国伺服领域的最高技术。联宜机电与清华长三角研究院的合作绝对称得上是强强联合。项目实施后，大大降低了联宜机电的生产成本，提高了产品的性价比和国际市场竞争力，公司出口量显著上升。同时，提升了企业产品的技术含量，加速了企业的转型升级。自2013年该项目实现产业化至今，销售收入1540.81万元，创汇84万美元，利润164.26万元，利税66.73万元，创造了70多个岗位。

一项技术成果 带来过亿销售

查看截止到今年9月份的销售数据报表，浙江德景电子科技有限公司总经理助理唐晓峰的嘴角满意地上扬了，“双核大屏及四核WCDMA智能机开发”这个2013年通过浙江省技术成果拍卖交易暨网上技术市场活动公开竞拍引进的技术项目已经为公司带来了1.2亿元的营业额，预计到年底能实现1.5亿营业额。“我们对这次的技术成果交易非常满意，所以今年也一直在关注技术成果拍卖活动。”

浙江德景电子科技有限公司很年轻，2009年才正式在嘉兴注册成立，但作为主要从事以手机为主的移动通信终端的设计，研发，总装并为手机终端开发提供PCBA及全套解决方案，同时开展无线增值业务的高新企业，近年来发展迅猛。身处变化和竞争都异常激烈的手机业，公司的压力也一直非常大。2013年，公司就深感设计研发团队跟不上客户需求的变化，所以也通过多种途径在寻找新技术，但经过同行介绍接触了一些都觉得不满意，直到在浙江省网上技术市场看到了这个在拍卖的技术成果。经过了解，公司参加了技术成果现场拍卖，并以400多万元的成交价格成为这场技术拍卖的最高成交成果。因为后期对技术方案又做了修改，所以这次技术成果转让最后实际成交价格达到了680万元。