

保险,给农户吃下定心丸

我省积极探索政策性农险创新

记者 倪冰 通讯员 葛俊松

“我养了22年猪,今年是亏得最厉害的一年。今年一个牧场就亏了100多万元。现在签了生猪价格指数保险保单,至少不会亏本了。”衢州市联合巨北养殖有限公司负责人张红良告诉记者。12月1日,作为衢江区规模最大的养猪大户,他和另两名养殖户分别与人保财险衢州市衢江支公司签订了首批生猪价格指数保险保单。此举意味着我省(除宁波)生猪价格指数保险试点工作正式启动,我省政策性农险的探索创新也因此迈出新的步伐。

生猪价格指数保险:保障从自然风险向市场风险延伸

据了解,我省政策性农险中已有的能繁母猪保险及生猪保险主要应对的是自然风险,在应对市场风险上却无能为力。但是,对于养殖户来说,除了自然风险,损失主要体现在市场交易环节,“赚一年、平一年、赔一年”的猪周期,实在让养殖户伤脑筋。

今年初,省发改委、省政策性农业保险协调办公室启动生猪价格指数保险试点的筹备工作。衢州市衢江区是全国瘦肉型商品猪生产基地和全国生猪调出大县,人保财险衢江支公司在深入调研的基础上,遵循“政府引导,市场运作,农户自愿,财政补贴”的基本原则,会同衢江区发改局、区农业局等共同制定可行性保险方案,方案率先获批试点。

生猪价格指数保险以约定的猪粮比数值作为起赔标准。试点期间暂定生猪价格指数保险起赔点为5.4:1。在保险期间内,某批次保险生猪的猪粮比平均值低于约定的5.4:1时,视为保险事故发生,保险人按照保险合同约定负责赔偿。据悉,约定的单猪保险金额为1350元,保费为18.9元,其中农户自负保



集美公司负责人说,病死猪就在他身后的锅炉里进行无害化处理。

费40%(7.56元)。

业内人士称,生猪价格指数保险是政策性农业保险体系从自然风险保障向市场风险保障的进一步拓展,是行业通过保险这一手段管理市场风险的积极探索和尝试。

生猪保险“龙游模式”:保险与无害化处理联动解决病死猪难题

“以前是病死猪乱扔,或以低价卖入黑市流向餐桌,现在养殖户首先想到的是打报险电话。”龙游县畜牧局局长林海虎告诉记者,“100公斤重的病死猪,黑市每头只能卖200元,而保险公司最多可以赔600元。”

作为钱江源头最大的生猪养殖县之一,龙游全县共有生猪养殖企业及养殖户1.1万余户,年出栏量达174万头。去年3月,龙游县政府把生猪保险全覆盖工作列入2013年主要民生工作和为民办实事项目,人保财险龙游支公司把握政策机遇,与当地政府和养殖户一起有计划、有步骤地推进生猪保险工作。经过一年的努力,龙游县初步建立了以生猪全区域投保为依托,以病死猪集中无害化处理为主要形式的“保险与无害化处理联动运行机制”,被业界称为生猪保险“龙游模式”。

该模式把生猪保险和病死猪无

害化处理捆绑,将无害化处理作为保险理赔前置条件。保费由各级财政补贴85%,农户自交15%,即只需承担每头4.05元的保费。农户报案后,畜牧局、保险公司和无害化处理三方同车到现场查验,查勘、无害化处理一次解决。根据猪的身长,每头病死猪可获得30元至600元不等的赔偿。统一收集的病死猪被运至获政府扶持的浙江集美生物技术有限公司,经无害化处理成为生物炭,最终成为改良土壤的好肥料。

据介绍,与传统的生猪保险相比,“龙游模式”在保险条款上进行了多处修订,如:无论大猪小猪一律给以承保,改变了原来10公斤以下小猪不保的规定;无论大户小户全部可以投保,改变了原来保大户不保散户的规定;取消每次事故一定比例免赔的规定,每次事故都可以赔偿;实行“长度定损”,取代传统的“重量定损”,更好地规避了道德风险。

由于实现了政府、农户、保险公司和环保企业的四方共赢,生猪保险“龙游模式”于今年3月1日正式启动后,推广迅速,至7月底实现了全县覆盖。目前该模式已在我省其他地区复制;兰溪今年1月已开始运作;萧山今年10月已经开始运作,财政补贴力度更大;衢江区在完成污染整规后也计划于明年年初开始运行。

“保险+贷款”组合保险:家庭农场主创业创富没有后顾之忧

“我家开办家庭农场已有6年了,以种植油茶树为主,资金回笼比较慢。现在有了保险贷款,我就不为资金发愁了。”衢州市衢江区全旺镇岩头村的徐红文不久前刚刚从衢江信用联社拿到30万元贷款,利率也比较优惠。徐红文所说的保险贷款就是人保公司衢江区支公司和衢江信用联社合作推出的家庭农场组合保险中的小额贷款保证保险。

包括“保险”和“助贷”功能在内的家庭农场组合保险,较好地解决了农场发展中自然风险防范和融资难问题。这一险种是我省人保财险按照“政府推动、市场运作、参保自愿”的原则,在海盐县和衢州衢江区首先开办,保障功能在探索中不断完善。海盐县的家庭农场保险在传统的大棚保险、棚内蔬菜瓜果保险等政策性涉农保险基础上增加了农机具综合保险、人身意外保险、务工农民小额保险,涵盖了家庭农场可能面临的各种财产、责任、意外等风险。衢江区则增加了家庭财产保险和农村生产小额贷款保证保险等,保障更全面有力,较好地解除了农民创业创富的后顾之忧。

家庭农场组合保险的推出,得到了各级政府的大力支持。为了完善小额贷款保证保险的风险补偿机制,衢江区财政设立150万元的风险补偿基金,当年保险机构赔款总额超出保费收入150%的部分,从风险补偿基金中给予补偿。

人保财险浙江省分公司相关负责人表示,作为我省政策性农业保险的主要承保人,我省人保财险许多市县公司目前正因地制宜,根据地方政府和农户需求制定保险方案,争取政策支持,努力为我省农业产业转型升级、农民创业创富系上“安全带”。

财经播报

跨境人民币资金集中运营 我省首单业务落地青山控股

王哲

11月25日,中信银行和青山控股集团联合提交的跨境双向人民币资金池业务备案申请成功获批,标志着我省首单跨境人民币资金集中运营业务正式落地。

为便利投融资汇兑业务,推动资本项下可兑换有序开放,国家外汇管理局于今年6月正式出台《跨国公司外汇资金集中运营管理规定》,中国

人民银行也在近期出台相关政策。政策的出台有助于大型跨国集团企业在全球范围内实现资金集中管理,提高资金使用效率和运营管理效率。

中信银行总行前期专门举办了跨境现金管理业务研讨会,向受邀的“走出去”跨国企业解读政策要点、分析政策带来的便利,并促成了与中国南车财务有限公司、中国广核集团浙江青山控股集团等多家企业率先开展合作。

股权证成农民贷款通行证

吕志强 李尧华 张文羽

“有了股权证,再也不怕贷不到款了。”嘉善县姚庄镇展幸村村民钟兴根说起股权证,满脸喜悦。日前,他凭着股权证在农行嘉善县支行顺利获得30万元的农户小额贷款。

今年9月,嘉善县政府推出以农村集体经济股权、农村承包土地经营权、农村住房财产权抵押(质押)为核心的农村产权制度改革,这在我省尚属首创。农行嘉善县支行紧抓改革机遇,一方面,与县农办、农经局、金融办等职能部门密切对接,成为全县农村“三权三抵押”担保制度试点金融机构之一,助推县政府加快确权、

登记等具体环节的落地实施;另一方面,结合走访中建立的农户档案,排摸有贷款需求、符合“三权三抵押”贷款条件的农户,提前做好政策宣传、前期调查和资料收集等工作。

钟兴根凭借着其在姚庄镇桃源新村的自有房产和其家庭在姚庄镇展幸村经济合作社拥有的股权,顺利搭上了改革“顺风车”。他感慨地说:“当时正愁缺少资金无法翻修大棚,全靠农行这30万元贷款翻修、扩建大棚,明年收入可望翻番了。”

截至10月末,农行嘉善县支行已发放农村产权抵押贷款87万元。贷到款的农民高兴地说:“股权证已成为农行贷款的通行证。”

人民币存单首次在纽约发行 所获资金将用于中美贸易活动

包歆彦

11月24日,招商银行纽约分行发行了美国首个人民币存单。该存单是根据招商银行新成立的全球存单计划而发行,渣打银行是该计划的唯一安排行,并负责此次在纽约的首次发行。此次发行存单的募资所得将用于支持中美两国之间以人民币结算的贸易活动。

该存单的发行为美国机构投资者开辟出一条投资人民币资产的全新途径。在此之前,投资者仅限于选择在美国证券交易委员会(SEC)注册过的或是由国际金融公司等跨国机构所发行的部分离岸人民币债券和贴现票据。

此次招商银行纽约分行发行的首个存单规模为5000万美元,期限1个月。

金融之窗

中信银行四大特色产品 打造“中信红·感恩季”

王哲

近日,中信银行2014年第四季度“中信红·感恩季 爱在感恩有礼”零售业务综合营销活动在全国范围内全面启动。截至11月底,中信银行零售客户规模显著扩大,中高端客户占比持续上升。此次在全行范围内开展“感恩季”零售综合营销活动,旗下四大拳头产品更是成为消费者关注的焦点。

借记卡签约薪金煲:让你轻松管理账户,日日加薪

特色产品之一“薪金煲”,随时理财、随时支付,在需要现金时,客户无需做赎回操作,可直接实现ATM取现、POS机刷卡消费和转账等功能。11月15日薪金煲二期正式上线,增加了企业客户批量签约、个人信用卡自动还款、个人房贷自动还款等新功能,让客户真正体验方便、快捷、轻松的全新理财模式。

客户可通过中信银行全国网点或网上银行签约开通该业务,选择关联相应的货币基金,设定卡内最低余额,超出部分自动申购,实现余额理财。“薪金煲”业务在帮助客户享受货币基金“现金式”流动的前提下,力争获得稳定的收益回报,因此得到客户的认同,半年以来业务规模已达到188亿元,签约客户64万户。

出国金融:助力百万个出国梦想

一站式出国金融服务是中信银行的又一特色产品。美国使馆官方指定中信银行作为独家提供代收赴美非移民签证费、代传递再次赴美签证材料和护照返还的银行。中信银行以高效便捷的出国金融服务,“助力百万个出国梦想的实现”。

目前已有7个国家使馆和2个国家的使馆签证中心与中信银行建立了合作关系,包括美国、新西兰、澳大利亚在内的很多国家对中信银行所出具的材料认可度很高,一定程度上提高了中信银行客户签证的通过率。在代理使馆优势业务基础上,中信银行整合了包含电汇、旅行支票、留学贷款、

代开海外账户、速汇金、国际信用卡、签证代理业务等所有与出国金融有关的全产品服务体系,满足了出国客户在出国各个环节的需求。作为国内率先推出出国金融服务的商业银行之一,中信银行推出包含“出国金融产品、综合签证服务、留学移民咨询、优惠机票预订、境外意外保险、境外紧急救援”六位一体、全渠道、全方位的一站式服务;创新推出了针对留学家庭的“留学宝”和针对商旅客群的“海外Go”两个整合服务包,通过对中信银行四张银行卡打包管理的方式,既有效满足境外汇款、刷卡消费和取现三项核心需求,又兼顾了国内家庭对留美子女消费管控的需要。

异度支付:移动金融领域的创新者

异度支付是一款集支付转账、生活增值服务等内容于一体的移动端应用,是银行业内第一家支持全网跨行支付的APP,支持大多数国内及部分境外银行卡,打通不同银行间壁垒。它功能全面,涵盖衣食住行方方面面,内含手机充值、游戏充值、在线购买机票、演出门票、彩票、电影票、保险、代缴交通罚款等功能;通过生成的收款二维码进行转账,不仅无手续费,且实时到账。

房抵贷:让你拥有的不只是一套房子

“房抵贷”是中信银行消费金融积极开展产品创新的成果之一,客户通过房产抵押,获得额度可循环的综合授信,满足其从按揭买房到购车、装修、教育、医疗、旅游等多种融资需求,盘活家庭不动产。除了具备额度高、期限长等房产抵押贷款的通用优势外,“房抵贷”申请便捷,使用灵活,用途广泛,贷款申请时,一次提交审批所需的全部材料,获得授信额度后单笔贷款无需逐笔审批;贷款使用时,除通过银行支付外,还提供刷卡自助方式方便客户,还款后额度自动恢复。此外,“房抵贷”为符合要求的客户提供一定额度的附加贷款,满足客户更多融资需求,而且不论按揭客户、全款购房客户还是现房客户都可以申请。

中行浙江省分行 助力企业“走出去”

尹劲动

在经济全球化浪潮和我国“走出去”战略的引导下,越来越多的浙江企业迈出国门,直接参与到国际市场的分工与竞争中。但是,面对新的市场、新的贸易伙伴,企业在走出去过程中也面临着资金筹措、风险防范、监管遵从等诸多难题,迫切需要经验丰富的金融机构提供支持。中行浙江省分行充分发挥中银集团国际化、多元化的整体优势,不断创新金融产品,从贸易结算、贸易信贷、信用担保、风险管理、财务管理等多个维度为浙江企业“走出去”保驾护航。

出口买方信贷 支持企业出口

受国际金融危机影响,近年国外船东也屡屡陷入“融资难”困境,而浙江作为船舶出口大省,造船行业受到直接冲击,不少船厂面临“交船难、融资难、接单难”。为确保我国船舶行业正常发展,国务院出台了《船舶工业调整和振兴规划》,鼓励金融机构增加船舶出口买方信贷资金投放,帮助造船企业稳定现有出口船舶订单。中行浙江省分行积极行动,开展了大量卓有成效的工作。

2010年,中行浙江省分行与德国Bertling签署两艘5万吨干杂货船4000万美元出口买方信贷协议,成为省内首个成功叙做出口买方信贷暨境外船舶融资的银行。2013年,该行再次与公司达成基本融资意向,但随着宏观经济持续低迷,船厂资金紧张,工程进度缓慢,预期交船期限一再延后,导致该买方信贷专项规模被占用。根据这一突发情况,该行积极联系各家海外分行,最终与巴黎分行达成一致,由其单独提供授信支持,而该行作为零参贷行,依靠以往经验和与企业良好的关系,全程协助巴黎分行进行授信申报、协议框架谈判、各项法律文本拟定等一系列工

作。最终,该行于今年8月再次成功投放中船重工出口德国Bertling的3.5万吨多用途干杂货船出口买方信贷,进一步树立了其在出口买方信贷业务等“走出去”金融服务领域的领先地位。

富通集团是省民营百强企业,主要从事光缆制造。近年来,富通产品出口量稳步增长,目前已获得泰国、菲律宾、智利、柬埔寨、缅甸等多国主流电信运营商的供货资格,并与其建立起了长久、紧密的合作伙伴关系。

柬埔寨光纤通信网络有限公司(以下简称“CFOCN”)是经柬埔寨邮电通信部、柬埔寨发展理事会等该国相关部门批准,建设柬埔寨国家信息高速公路光纤通信网络的主体。光纤信息传输网络二期工程是CFOCN未来十年的一个总体规划,预算合计投资6.65亿美元,富通集团是本项目供应商之一。2013年5月,CFOCN与富通集团签署了采购框架协议,合同总价约1099.57万美元。对于合同金额的85%,CFOCN希望得到中行的出口买方信贷支持。中行浙江省分行联合中国出口信用保险公司,成功为其设计安排了金额为930万美元的出口买方信贷,获得了借款人、出口商的一致肯定,帮助富通集团进一步拓展了海外市场。

近年来,中行浙江省分行累计叙做出口买方信贷项目7个,融资金额约1.08亿美元,并在投资银行业务领域建立了一支专业过硬、充满活力、经验丰富的投行队伍,凭借中行多元化平台、专业优势和商业银行网络资源,向客户提供“结构化投融资类”、“财务顾问类”、“资产管理类”和“联动牌照类”四大产品线的多元化综合金融服务,全面满足企业多元化金融需求,不断支持实体经济健康发展。

跨境人民币业务 提供便利结算

人民币国际化是中国崛起的

重要标志,也是中国全面融入国际社会的重要工具。中行浙江省分行积极响应国家号召,大力推动人民币在跨境贸易及投融资业务中的使用。2010年6月22日,浙江成为跨境贸易人民币结算新增试点当天,该行办理全省首笔跨境人民币结算业务,迈出了浙江贸易发展史上具有里程碑意义的一步。自开办跨境人民币结算业务以来,该行全辖(不含宁波)已累计办理跨境人民币结算业务逾3111亿元,市场份额位居省内同业首位。

目前,该行已与23家海外分行签订跨境人民币结算业务合作协议,与近100家代理行建立战略合作关系,业务辐射全球五大洲200多个国家和地区。随着互联网的普及,义乌跨境电商电子商务蓬勃发展,但跨境支付依然困难重重。深化个人跨境贸易人民币结算业务试点、支持第三方支付平台、大力发展跨境电子商务和电子支付业务,成为义乌金融改革的重要举措。

连连银通电子支付有限公司为省级高新企业,致力于通过互联网和手机等渠道为用户提供第三方支付和结算服务。2011年8月,连连银通获得人民银行颁发的第二批支付许可证,成为省内第二家获得该许可的公司,业务范围为全国范围的互联网支付、移动支付业务。2013年11月,在中行协助下,连连银通获得人行义乌市支行备案,独家选择中行义乌分行开办跨境电子商务人民币结算业务。截至10月末,该公司业务量突破4.37亿元,业务范围涵盖跨境商品贸易、出境航旅等多个领域。

专业优势 为“走出去”保驾护航

近两年,浙江企业在国际贸易领域遭遇到的各类纠纷案件明显增加,给企业的正常经营管理带来了巨大影响。中国银行作为中国最早的外汇银行,凭借素质过硬、服务精

良的专家团队和强大的国际网络,利用国际惯例作为有力武器,帮助客户有效规避和应对国际贸易纠纷。今年已为浙江企业追回被国外银行无理拒付、迟付的出口货款及各类短款、迟付利息、无理扣费近3亿美元。

某出口公司向中行浙江省分行提交了韩国中小企业银行开立的信用证项下单据一套,金额约59万美元,经审核,单证相符,单单一致,中行当即按要求出单向开证行索汇。开证行找不出单据的问题,却把法院止付令当作不符要求的拒付证据。原来,进口商为压低商品价格,以货物标志不清、规格不符为由向当地法院申请止付令。而实际上该批货物标志清楚,实际货物规格符合合同要求,唯一的瑕疵是货物清单上的规格打印错误。

由于该出口公司第一次与这家韩国进口商合作,公司希望凭借中行的专业优势,协助追讨全额货款。该行接受委托后,一方面让出口公司与进口商联系解除贸易上的误会,一方面利用国际贸易相关条款据理力争,多次交涉之后,终于收到全款,为出口企业化解了贸易风险,维护了企业的正当利益。

为使企业进一步掌握国际惯例与最新政策,规避和应对国际贸易纠纷,今年,中行浙江省分行还针对企业客户举办了多项专业讲座,深化企业对各项政策的理解;特邀国际商会资深专家、新加坡银行公会贸易融资技术顾问苏志成博士讲解最新国际惯例对单证实务的影响,以及信用证欺诈风险防范方面的最新案例和对策;在上海自贸区成立一周年之际,特邀中银香港高级经济研究员应坚先生讲授自贸区和高岸人民币市场政策。11月8日,该行还联合物产集团、新大集团等省内9家主要外贸公司举办贸易金融知识竞赛,帮助企业增进对贸易金融知识的了解,为企业培养专业人才,提升企业抵御贸易风险的能力。