

“黑色星期五”中国首秀落幕

海淘潮起,浙商争食

本报杭州11月30日讯
记者 李倩

在美国纽约近郊的全球最大折扣村 Woodbury,持续一天多的疯狂购物进入尾声。而在太平洋这头的中国杭州,血拼了一天的海淘客们终于可以补个觉。对于他们中的很多人来说,经历“黑色星期五”还是第一次。

“黑色星期五”是西方感恩节第二天疯狂购物的日子。而对进入跨境电商新纪元的中国人来说,今年的“黑色星期五”,众多新鲜的国际购物渠道一起向国人敞开怀抱,中外商家找到了打通中国和海外市场的新途径。

中外电商发力海淘

现在,打开美国著名百货梅西百货官网,不仅能够看到全中文显示的商品信息,商品价格也贴心地根据当天汇率显示为人民币的价格,这是今年“黑色星期五”美国零售商们争取中国客的普遍尝试。

根据中国商务部发布的数据,2013年,中国大陆“海淘族”已经达到1800万人,中国消费者在海外网站上的消费额达330亿美元。到2018年,中国人海淘的年消费额有望达到1万亿元人民币。

但传统海淘流程相当繁琐,门槛很高:要懂英文,要有双币信用卡,还得忍受长达1至2个月的收货等待期,让人望“海”生畏。

今年,中外电商齐齐发力。早在几个月以前,亚马逊中国就开启了海外购物业务试运营,而“黑五”则正式打响了它吸金的第一枪。“黑五”期间,中国消费者可以在亚马逊中国上同步享受亚马逊美国“黑色星期五”的独家优惠,全中文购物页面下单后,位于亚马逊美国的运营中心会同步处理订单并直接发货。跨国配送与亚马逊中国配送团队对接,官方页面显示送货时间平均2



义乌保税物流中心(B型)正式封关运作,成为义乌实现“买全球货,卖全球货”的战略目标的重要平台。 通讯员 吕斌 摄

周,最快只要3个工作日。

支付宝也宣布推出“海外直购”,将海淘操作流程简化为3步:支付宝账户登录、填写收货地址、付款。官网显示送货时间在10至12个工作日。支付宝还与美国四大百货巨头(Macy's、Neiman Marcus、Bloomingdale's和Saks Fifth Avenue)建立合作,实现账户互通,以及使用支付宝付款。消费者下单后,菜鸟网络能够帮助海外商家在美国的货物集散中心发货,缩短收货时间。

据初步了解,在刚刚结束的“中国版‘黑五’”大促这一天,各家海淘网站的销售业绩均创历史新高,平均日交易额达到平时的4至5倍,每家PC端和移动端独立访客合计突破几十万人次。从销售状况看,交易量最大的品类集中在箱包、鞋、电子、保健和美妆,而母婴产品因为与平日相比折度较轻,销量反而有所下降。海外代购网站洋码头负责人表示,媒体宣传的预热和政府政策的推动对整个海淘行业有利,但身处行业中的企业应保持冷静,产品、

价格和服务才是跨境进口电商竞争的核心。

梅西百货官网总裁肯特·安德森表示,梅西百货公司挑选出约100种商品在中国出售,作为“黑色星期五”的一部分。他认为,今年将是一次很有意义的试水,能够帮助梅西百货在未来几年增加收入。

浙江制造分食“黑五”红利

这几天,面向海外消费者的电商网站阿里“速卖通”也迎来了大促。“黑色星期五”和“网络星期一”联合促销的页面被放在首页最上方。各种品类的“爆款”按照最新的销售数据实时更新。

杭州奇塔贸易公司出售的一款棕色牛皮皮带,以3.4折合计9.57美元的超低价出售,已经获得了1900个来自海外消费者的订单。

“爆款”的产生并不轻松。为了这次“黑五”大促,奇塔准备了72种造型各异的皮带扣来适应不同国家消费者的口味。在购买页面,还贴着8个不同国家的国旗,消费者只要点击图片,就能立刻将页面切换

成响应国家的语言显示。

“我们在速卖通已经有几年的销售经验,感觉到做跨境B2C并不难。物美价廉是通往国际市场的一条捷径,而浙江在这方面很有优势,你可以找到各种款式的东西。”奇塔负责人表示,速卖通平台俄罗斯、巴西的客人占很大比重,他们的英语水平也有限,只要借助翻译软件就能和对方顺利沟通。

曾经做过内销的杭州子不语贸易有限公司,在内销引流成本过高的情况下选择了跨境电子商务,现在已经是备受南美消费者欢迎的店铺,在速卖通女装类目位列销售冠军。“快时尚的节奏,短期出货的优势,是快速占领市场的关键。”子不语总经理华丙如表示,子不语的工厂可以做到1周出新品,也就是说,从设计到生产再到出成品7天的时间就能完成。

据华丙如初步统计,黑五的销售额已经超过1000万元,“这个只是开始,每年的下半年都是国外消费旺季,这种好势头会一直延续到圣诞结束。”

浙苏强化粮食产销合作

本报讯(通讯员 董萌 记者 祝梅)日前,为长三角粮食产销区企业搭建合作平台的苏沪浙粮油产销合作洽谈会在上海举行,来自江苏、浙江、上海三地的百余名粮食流通企业代表、客商参加合作洽谈。洽谈会上,省粮食局率浙江9家粮食经营企业、江苏的粮食企业签订了30.33万吨原粮和成品粮购销协议。

据了解,江苏是目前浙江最大的粮食输入省。作为全国第二大粮食主销区,浙江每年从江苏购进粮食超

过60亿斤,品种主要包括粳稻、中晚籼和小麦,占浙江省外调粮总数23%左右,双方在粮食产销合作方面具有很强的互补性和合作基础。

在合作洽谈会上,省粮食局与江苏省粮食局共同签订了推进粮食战略合作框架协议,进一步深化和推进苏浙两省间的粮食产销合作。据不完全统计,浙江粮企已在江苏建立小麦和水稻基地57万亩,粮食年加工能力达23万吨。而在我省主要粮食批发市场,来自江苏的粮食经营户占浙省外经营户数量的五分之一。

普陀设立大学生创业园

本报讯(通讯员 翁盈昌 记者 谢国平)近乎零成本,就能拥有一至二间工作室,还可享受无抵押30万元小额贷款,并给予两年的全额贴息。普陀区大学生创业园日前正式运行,这是舟山市唯一一家由政府主办的大学生创业园。

这家投资1700万元的创业园,总面积1200平方米,园内水、电、网络等配套设施齐全,公共设

施一应俱全。入园企业驻园年限为三年,创业团队只需付清电费,其他如物业管理费等全部由政府“埋单”。

运行当天就有15家创业团队近50人入驻。入驻的创业团队中,有应届、历届高校毕业生,还有普陀户籍在校大学生和原大学生村官,创业项目涵盖文化市场策划、软件开发、音乐视频制作、电子商务等。

杭州银行巧解商户贷款难

本报讯(记者 杨军雄 通讯员 夏淳)为解决小微企业融资难、融资贵问题,今年以来杭州银行绍兴分行在绍兴银监局的指导下,着力把控信贷风险,积极探索“以公司业务为基础,小微、零售业务为增长点,科技金融为品牌”的发展思路,力争走出一条差异化发展之路。截至三季度,分行小微贷款新增4.53

亿元,增量居全行第二,为轻纺城市场、华东珠宝城、新昌茶市等市场商户累积发卡566张,授信8000余万元,户均贷款20余万元。

目前,该分行小微贷款业务结构得到了明显改良,基础贷款客户从2013年末的525户增加到目前的826户,抵押贷款比例优化达到68%,而且整体不良率仅为0.25%。

千岛湖重点整治森林火灾

本报讯(通讯员 张旭君 朱红伟 记者 祝梅)为保护千岛湖446万亩森林,淳安县日前出台杭州首个县级森林火灾重点整治单位管理办法。

该办法明确了森林火灾重点整

治单位的适用范围、确定条件、确定程序、管理措施、整改要求、解除程序等6个方面内容,以实现森林管护“网格化”全覆盖。未按要求组建森林消防队伍等9种行为的单位被列入重点整治单位名单。

宁波配电网检修“大阅兵”

通讯员 王暮宾 朱日彬

经过3天的激烈角逐,2014年度宁波市职工职业技能大赛配网运检“三位一体”技能竞赛近日在镇海静德变实训基地落下帷幕。

据介绍,近年来,宁波作为沿海开放城市,大力建设智慧城市、数字宁波。城市的发展,离不开电网的强有力支持,智慧城市的建设,更与城市配电网有着密不可分的联系。

本次竞赛正是宁波电网本着“服务城市发展、助力智慧宁波”的目标,打造城市配电网检修和运行维护尖兵,更好地守护好城市配电网。

宁波市职工职业技能大赛开展以来,得到了各参赛单位高度重视和响应,他们纷纷抽调技术骨干,精心备战。竞赛分理论考试和实际操作两部分。在竞赛现场,参赛选手个个精神饱满,不论是更换杆上熔丝具和10千伏耐张绝缘

子,还是制作上把拉线,以及环网倒闸操作,娴熟的动作展示了个人精湛的技术水平。在团体项目中,各个代表队选手声音洪亮,配合默契,熟练完成双杆变调和杆上断路器更换项目,展现了较高的团队协作能力,他们的出色表现也进一步检阅了公司配网运检的整体实力和基础水平。

通过为期3天的竞赛,镇海运检站、奉化供电公司、北仑运检站分

获团体前三名,来自镇海运检站的王瀚杰以优异的成绩取得个人第一名,并荣获宁波市首席工人的称号。

据悉,按照浙江省电力公司的要求,今年以来,宁波市供电公司全面开展“业务培训、技能比武、岗位建功”三位一体活动,建立新的竞赛平台和竞赛机制,以赛代练,造就一支高素质的技能人才队伍,进一步提升安全生产和优质服务综合水平。

代理缴费村民称便

为进一步改善农村支付环境、提高普惠金融服务农村的广度和深度,浦江农信联社在不断拓宽自助金融服务渠道,广泛布设农信助农服务点的基础上大力推广POS代理便民缴费业务。通过鼓励商家、客户利用助农POS机、便农自助终端等机具完成便民缴费业务,特别是农村偏远地区,鼓励村民到助农服

务点交缴电费、充值电话费,使助农服务点真正做到方便于民,让农民真真切切地享受到“足不出村”的金融服务。截至10月底,共设立农信服务点229家,安装机具229台,共发生便民缴费42830笔,金额973.2万元,占到银行卡助农服务点全部业务量的69.65%,在全省农信系统位居前列。(潘艳)

借景发展风光无限

江山市贺村镇耕读村经过几年村庄整治,村庄面貌焕然一新,山清水秀好生态引来众多游客休闲观光,这让原本在城区开小饭馆的郑善波看到了商机。今年4月,在江山农村合作银行的支持下,他回到老家,利用自家的三层房屋靠近湖塘水库和耕读农场的优势,将房屋改建成家家乐。

“鸡鸭鱼都是本地养的,蔬菜是自家和周边村民种的,乡土气息浓郁的农家菜肴备受游客喜爱。”郑善波的父亲郑史根一忙边,一边乐滋滋地说,周末的时候一天就要接待7、8桌的客人,收入能达到上千元,收益比畜禽养殖好出不少,真正实现了减污增收。(毛园园 姜双雅)

消防演习防患未然

日前,玉环县供电公司联合县消防大队开展消防安全演习。此次演习仿真模拟公司5楼档案室意外着火,主要考验实际消防工作中的应急启动能力及行动能力。当天,消防官兵还对公司的消防设施进行了详细检查,并提出整改建议。

隐患险于明火,防范胜于救灾,玉环县供电公司十分重视消防安全生产工作,平时密切联系县消防大队,加强沟通合作,经常组织重点部门工作人员开展消防培训及演练,帮助员工了解和掌握消防知识及消防技能。(李丽萍)



近日,海宁市国税局入企宣传落实新出台的完善固定资产加速折旧企业所得税优惠政策,给企业“递延纳税”,促进新产品的研究和开发。图为税务人员在某机械装备制造企业了解2014年设备新购情况,辅导企业申请享受该项税收优惠政策。 曹亦青

信贷创新点土成金

卢湛刚

日前,海宁市黄湾镇尖山村种植大户张中伟拿到了由市农信联社发放的30万元贷款。他高兴地说:“现在承包土地的种养大户,凭办理的农村土地流转经营权证,就可以申请抵押贷款了!”

今年7月,市农经局与市农信联社联合出台了《海宁市农村土地流转经营权证登记管理办法》,承包流转土地的种植大户可到市农经局登记获得农村土地流转经营权证,并可以土地流转经营权及地上附着物及作物为抵押物向市农信联社申请贷款。联社根据借款人信用记录、流转土地上的经济作物预期收益等综合因素进行评估,向申请人发放一定额度的贷款。

为推动现代农业发展,海宁农信联社不断探索与创新金融产品,为解决农业融资难开辟新渠道。从农户信用贷款、农民专业合作社贷款、家庭农场贷款再到现在的土地流转经营权抵押贷款,让这片肥沃的土地充满希望。

贷款优先 利率优惠

缙云农信助力专业合作社发展

洪忠良 朱晓峰

日前,缙云县农信联社给该县珍稀食用菌专业合作社贷款100万元,支持该合作社扩大生产规模,实现其打造缙云食用菌生产“龙头”之愿望。缙云县珍稀食用菌专业合作社是一家集食用菌工厂化、规模化生产、销售,食用菌菌种生产、食用菌新品种新技术科技开发示范为一体的农民专业合作社,

被省农业厅评为“浙江省优秀示范性农民专业合作社”和“浙江省强龙兴农示范工程示范单位”。主要生产反季节秀珍菇和工厂化杏鲍菇,是浙江省大型珍稀食用菌生产基地之一,可年种植反季节秀珍菇180万袋,产量600吨,年种植杏鲍菇300万袋,产量800吨。为了谋划大发展,吸纳和带领更多农户走上发展效益农业之路,合作社计划扩大生产经营规模,要求信用社支

持,缙云县农信联社满足了他们的愿望。

助力农民专业合作社一直是缙云农信联社普惠金融工程重点内容之一。联社制定了支持农民专业合作社发展的措施办法,实行贷款优先、手续简便、利率优惠,对其中发展前景好的给予一定数量的信用贷款。截至目前,缙云农信联社共扶持农民专业合作社(含家庭农场)129个,贷款金额近5000万元。

丽水供电破解表后服务难题

农村用电故障 一个电话搞掂

廖敏 徐丽勇

“我是裕溪乡章山村12号,家里突然没电了……”“好,我马上过来。”10月12日上午,松阳县裕溪乡的村电工聂益明在接到报修电话后,立即背上工具包赶往现场。10分钟后,聂益明就赶到了毛伟家。经过排查,原来是家用漏电保护器的出线接线桩头老化松动。聂益明马上动手修理,5分

钟后,毛伟家恢复通电。

“家里线路有故障,电灯不亮,不知道找谁。”这是大部分家庭尤其是农村家庭用电的现状。虽然按规定以电表为界,表后用电设施要由客户自己维护,但很多客户由于缺乏专业知识无法排除故障。为解开这一普遍性的难题,去年5月开始丽水供电公司在松阳县试点探索表后服务模式,分城区、经济发展

后发优势乡镇、偏远农村三个区块,分别推出了“依托96345政府服务平台、建立联合公司提供表后有偿服务、政企联合扶持偏远农村村电工分片包干”的办法,再辅以“电力党员服务队为弱势群体提供‘红卡’免费服务”的“3+1”模式,实现表后服务全覆盖,有效破解了表后服务难题。今年,这一做法将在丽水山区区全面推广。

财商
责任编辑:顾志鹏
联系电话:0571-85310288