

## 农博会上看浙江农业新力量

## 希望田野来了新青年



记者 祝梅 颜伟杰 通讯员 吴力

本报讯 今年农博会,在新农都主会场,如果你穿梭于一号馆和二号馆间,一般都会注意到两个场馆间的大学生招聘区域。今年,针对大学毕业生的现代农业招聘会首次与农博会同期、同地举行。在来来往往的人群中,除了来扫货的“马大嫂”,不时会看到几个背着双肩包的学生。

在这些招聘摊位中,诸暨国伟禽业的展位格外引人注目:一位漂亮的俄罗斯姑娘坐在那里。“这是我们聘请的俄罗斯农科院的博士,对现代化的畜禽养殖很有研究,现在诸暨的工作室里上班。”诸暨市国伟禽业发展有限公司总经理李柳萌是个“80后”,他笑着说,随着一批有知识有活力的年轻人加入,依托先进科技,现代农业大有可为。

## 新血液加入添活力

在李柳萌看来,大学生具备专业的知识和敏锐的市场头脑,将为农业带来新的活力。李柳萌出身在养鸭世家,接手家里的种鸭场后,他做的第一件事,便是研究如何让绍兴种鸭不被复制和仿冒。“实现种质可控,才能提高企业核心竞争力。”他说。

五年时间,他与高等院校合作,组建研发团队,利用遗传机理,培育出了无法二次复制的新品系。目前,新品系即将结束“中试”阶段,有望在明年通过国家级新品种审定。“这个品系的绍鸭所下的蛋均为青壳,因为破损率低、营养价值高,养殖效益和加工效益都将提升。更重要的是,今后,我不仅可以渠道推广销售绍兴苗鸭,还能在控制种源的基础上,把制种基地扩展到全国。”李柳萌说,现在,公司已经开始选育肉用白羽绍鸭,同时也将围绕绍兴鸭开发深加工产品,为此,他特别希望有想法的大学生加盟。

在去年的招聘会上,国伟禽业要招聘36个大学生,是提供岗位最多的一家企业。而在招聘现场,203家企事业单位、农民专业合作社共提供了1093个岗位,其中不乏总经理、运营总监、区域经理、淘宝店长等“高大上”的职位,覆盖的专业领域也扩展到营销、财务、食品加工等领域,专业涉农的岗位只占到28%,吸引了浙江大学、浙江农林大学、浙江经贸职业技术学院、金华职业技术学院等17家省内高校3500多名大学生,签订意向书2141份,包括现场招

聘意向1924份。

除了现场招聘,本届招聘会也首次通过“浙江农业”微信招聘,招聘时间从11月15日起持续半个月,目前已有超过200位大学生通过微信平台投递简历,不断发展的现代农业,正为更多大学生敞开大门,而这些新生力量,将为现代农业带来更多可能。

与此同时,工商资本也正在为农业发展注入新的生机。正泰集团投资成立的浙江泰谷农业科技有限公司、绿城集团在全国布局的有机农业综合基地……现代农业已成为浙商资本投资的新热点。

## 新元素融入再升级

“梦想一定要有,万一实现了呢!”这句阿里巴巴上市时广为流传的话,正写在谢辉的农业创业宣讲PPT上。2011年从浙大毕业,现在,谢辉已是浙江农博农业开发股份有限公司的股东。这个由浙大30名博士生、硕士生为主创立的、全国首家以大学生为主体的股份制现代农业企业,致力于微生物菌剂、生物有机肥等农业生物技术的开发与应用。

搭载浙江大学、国家级农业园区、农科院等多个推广平台,农博运作的项目已在全国遍地开花。在新疆,施用微生物菌剂的棉花、葡萄、玉米等作物的产量和品质均有明显提升;在浙江的多个项目成果都已申报浙江农业的吉尼斯纪录。

“微生物菌剂的使用,将使化肥、农药用量减少40%以上,亩产平均增产15%以上,投入产出比平均超过1:6,这将使农民收入成倍增加。未来的中国农业,微生物菌剂将大面积应用在水稻、小麦、棉花、茶叶等作物的种植,成为现代农业产业链中的重要一环。”在谢辉看来,老百姓越来越注重生态和农产品质量安全,生物农业的发展将推动种植业和养殖业的变革,更有可能从根本上改变农业生产组织方式和农业产业结构。

除了种养模式,在现代农业的产业链条上,电商销售正在成为农业经济新的增长点。作为浙江肉制品行业的金名片,“金字火腿”正大力拓展线上市场,今年



销售模式,整个农博会期间,网上销售总计超过了1360万元。

## 新思路拓出新空间

“金华两头乌,我们的店铺这几天优惠了,大家可以去买。”在新农都5号馆的小吃体验区,“伟丰两头乌”的肉饼摊前挤满了要尝一尝的顾客,几个工作人员手上忙个不停,嘴里也不忘吆喝。打开它的天猫旗舰店,其中一条好评写着“自从朋友推荐这家以后一直在这里买肉,现在我又推荐给朋友亲戚们,希望大家都能吃上这么好的肉”。

采用合作社运营模式,统一供种、喂料、防疫,统一生产标准、品牌和销售,到目前,“伟丰两头乌”已从浙江拓展到上海、江苏,并将在北京、广州两地安营扎寨,凭的正是产品产量和品质的稳定性,品牌一路打响。

品牌化、标准化之路,让农业生产附加值明显提升。嘉善县美华水产养殖场负责人杨珍说,养殖场从贴牌养殖到完成有机认证、打响注册的“华神”生态整品牌后,每斤售价从几十元卖到上百元甚至300元,每年销往上海、杭州等地的数量达到几万只。

开放的生产模式能取得成功,而海亮集团探索的全闭环运作也有声有色。去年开始,海亮集团投资150亿元转型生态农业,在内蒙古、黑龙江、广东等地建立有机农业基地,并在上海布局精品生鲜超市。

而这条冗长的产业链条上,从选种、育苗到种植、加工,再到运输、销售,所有员工都是海亮集团自己招聘的。在海亮集团看来,闭环的运作模式虽然成本高昂,但足以保障农产品最根本的品质——安全。

“我们把全国最顶尖的专家请到店口,分析了大量数据,整整论证了两年,把所有能替用户想到的细节全想到,从种子、基地、生产、运输、配送、上市全过程都公开透明,打造生鲜全产业链。”在谈及转型生态农业时,海亮集团老总冯海良说。

让专业的人干专业的事,传统产业也能做成极富科技含量和有趣的新兴产业。冯海良认为,在互联网时代,农业将变得越来越举足轻重,传统不传统,不是看产品,而是看过程,“用最高端的心,做最传统的事”。



“双十一”的销售额比去年同期翻了6倍,农博会期间网上的日均销售额也达到10万元左右。在拓展互联网经济的大潮中,“金字火腿”不断延伸产品线,研发出休闲肉食、火腿高汤、肉类熟食等衍生产品,试图通过从“火腿”到“肉品”的拓展,吸引趋于年轻化的互联网消费集群,并依托线下强大的物流冷链体系,到明年实现线上销售额破亿的目标。

在去年的农博会现场,除了现场销售和订货,姚生记、五芳斋、藤桥熏鸡等不少参展企业也推出了扫二维码、网上下单的新

## 退建复耕 绿意重现

本报讯(通讯员 丁毅强)杭州余杭区良渚街道紧邻杭州主城区,随着近年来开发速度的加快,农保田上“搞建设”时有发生。今年以来,余杭区良渚街道结合“三改一拆”工作,对辖区内违法违规占用农田情况进行查处整改。截至目前,良渚街道累计整改侵占农田案件44宗,整改面积达452.8亩,其中拆除违法土地上建筑物面积16800平方米,整改后复土复耕复绿面积385.5亩,复绿率达80%以上。

余杭区运河村王家湾与拱墅区无缝接轨,东临京杭大运河,南至勾

运路,西到勾庄工业园区,北接绕城高速。王家湾日积月累的过程中形成了区域规模庞大的废品收购市场,大量农村绿化地被违法占用并污染。今年6月,良渚街道经多方协调,对王家湾废品回收点进行集中整治。

一处废品回收站消失了,村民们呼吸的空气清新了。整治活动最终拆除违建搭建7300余平方米,整改土地面积超百亩。良渚街道又及时对整改后的土地进行复绿工作,给运河村迎来了久违的绿。运河村的庄稼地上,再也闻不到令人作呕的恶臭。

## “一打三整治”深入推进

本报讯(记者 祝梅 通讯员 卢艳)11月25日,嘉兴、绍兴、宁波、杭州四地的渔政执法人员在杭州湾展开联合执法专项行动,80余名执法人员乘坐6艘海监船,分三路对钱塘江中下游水域、杭州湾内侧水域和外侧海域展开检查。这标志着“一打三整治”行动在沿海四地区域,覆盖到全省范围。

据了解,本次行动将持续一

周,主要包括对涉渔“三无”船舶的取缔以及违禁违规渔具的整治等“一打三整治”的各项工作内容。根据事前摸底,目前,杭州湾区域内共有160余艘“三无”船舶,主要分布在绍兴的滨海新城和嘉兴的平湖、海盐,也有一些来自慈溪、镇海等地,这些“三无”船舶平时捕捞海鲜,近期则以捕捞贩卖鳗苗为主,对当地水域内的渔业资源有一定破坏。

## 信贷倾斜扶助小微企业

本报讯(记者 斯信忠 通讯员 章佩娅)今年5月才入驻台州的温州银行台州分行,根据台州银监局服务小微企业金融的有关要求,推行落实小额、面广、高效的贷款发放原则,加大对小微企业的

政策倾斜,解决小微企业贷款难。至10月末,该行贷款余额27482万元,其中,小微企业贷款余额25277万元,贷款户数141户,小微企业贷款余额占全部贷款余额的91.98%。

## 天时

## 雨水重来寒意浓

白丽媛

经历了雨水和冷空气的洗礼,昨日我省迎来清新的空气。据省环保厅数据显示,截至上午7时,我省11个地市AQI(空气质量指数)范围在32至82之间,PM2.5(细颗粒物)范围在22至60之间,全省大部分地区空气质量为优良。截至下午4时,我省大部分地区最高气温17℃至20℃,杭州市区昨日最高气温17.3℃。

不过,受暖湿气流活跃的影响,

晴好只是短暂停留。今起,我省云系增多,部分地区有时阵雨。今天浙北浙中地区多云,下午到傍晚多云转阴,夜里阴时有小雨;浙南地区多云。早晨浙北最低温度8℃至10℃;其他地区10℃至12℃;白天浙西南最高温度22℃至24℃,其他地区20℃至22℃。据省气象预报,30日到12月1日,受西南暖湿气流和强冷空气的影响,我省还将有一次降水和明显的降温过程,晴雨天频繁转换,大家还须注意合理添衣防感冒。

## 山区村民微信缴电费



“国网浙江省电力公司”微信平台实现电费在线查询和在线充值功能,方便了丽水山区村民缴电费。

通讯员 罗荣 洪瑜阳 摄

## 安徽省郎溪县国土资源局国有建设用地使用权出让公告

郎国土告字[2014]15号

经郎溪县人民政府批准,郎溪县国土资源局决定公开出让2014-69号等二宗国有建设用地使用权。现将有关事项公告如下:

## 一、出让宗地的基本情况和规划指标要求

编号	土地位置	面积(m <sup>2</sup> )	出让方式	土地用途	容积率	建筑密度	绿地率	出让年限	起始价(万元)	保证金(万元)
2014-69	建平镇郎涛路南侧	30203.3	拍卖	商住用地	≤2.0	≤35%	≥30%	40/70	5440	1632
2014-70	建平镇县客运站东侧	3975	拍卖	商服用地	≤0.6	≤30%	≥20%	40	895	270

2014-69号地块,商住用地比例分别为:商业面积不超过总建筑面积的5%。

2014-70号地块,商服用地(批发零售用地),具体为加油加气站用地。

二、法人、自然人和其他组织均可申请参加竞买,申请人可以单独申请,也可以联合申请。凡在本县范围内逾期欠缴土地出让金的单位和个人及法律另有规定者不得参加竞买。

三、上述地块出让均设有底价,按照价高者得原则确定竞得人。

四、本次出让地块的详细资料和要求,见出让文件。申请人获取土地出让文件、提交书面申请和交纳竞买保证金时间为:2014年11月27日~2014年12月16日16时。

经审查,在2014年12月16日17时前确认拍卖竞买资格。

五、拍卖的时间和地点

拍卖时间:2014年12月17日10时;地点:郎溪县招投标中心。

六、其他需要公告的事项

(一)竞买人取得2014-69号地块后,必

须按照项目用地的规划设计条件及地块概念性规划设计方案进行开发建设。其概念性方案涉及相关资料由县住建局负责提供。

(二)竞买人取得2014-70号地块后,应根据住建、商务等部门要求建设加油加气站,凭土地出让合同到郎溪县发改、住建和商务部门办理加油加气经营手续。

(三)土地出让成交后,必须在10个工作日内签订出让合同,合同签订后1个月内必须缴纳出让价款50%的首付款。

2014-69号地块土地出让金的50%余

款缴纳方式为:2015年2月15日前支付20%,剩余30%土地出让金在成交之日起1年内付清。

2014-70号地块土地出让金的50%余款,在土地成交之日起1年内全部交清。

(四)拍卖报名截止时,拍卖地块如不具备法定拍卖条件等,将从次日起转为挂牌出让。拍卖转为挂牌时间:2014年12月18日~2014年12月29日,竞买申请和交纳保证金时间顺延至2014年12月25日16时。挂牌时间截止时,有竞买人表示愿意继续竞价,转入现场竞价,通过现场竞价确定竞得人。

(五)本公告未尽事宜详见土地出让文件。

七、联系方式与银行账户

联系地址:县招投标中心(建平镇中港

东路与亭子山路交汇处) 联系方式:赵大伟

(0563)7022937 15357555788

开户单位:郎溪县招投标中心

开户银行:中国工商银行郎溪支行

账号:1317088009026411678

开户银行:中国建设银行郎溪支行

账号:34001756208053005297

开户银行:中国银行宣城分行郎溪支行

账号:184214785276

开户银行:安徽郎溪新华村镇银行股

份有限公司

账号:0020120000000057051

开户银行:徽商银行股份有限公司郎

溪支行

账号:2610501021000011118

郎溪县国土资源局 郎溪县招投标中心

2014年11月27日