

关注全民创业⑦

农业成为创业新蓝海

10万青年奔“农门”

记者 颜伟杰 通讯员 厉宝仙

本报讯 眼下,农业领域俨然成为了一片新蓝海,不仅吸引许多功成名就的商业巨头跨界而来,而且更吸引了大批有志青年前来创业。

“农门”大有奔头。在市场嗅觉向来敏锐的浙江,掀起了投身农业产业的创业大潮。据不完全统计,在浙江农村创业青年群体中,从事农业创业的已有近10万人。而这10万人中,整体平均年龄仅为35岁,其中30%以上为“80后”、“90后”创业者。

研究生夫妻海岛安家

创业,是个充满艰辛和汗水的过程,特别是在农业领域,这对“80后”的女孩子来说,更是难上加难——一年四季都穿梭在田间辛勤劳作,日晒雨淋,长期与泥土为伴,并不是每个女孩子都能坚持的,但从2010年硕士研究生毕业到现在,魏韩英从未放弃。

“都说农业是朝阳产业,是朝阳产业就需要我们这样的新鲜力量。”2010年毕业,魏韩英凭借自己所学的专业知识以及对现代农业的浓厚兴趣,跟同样具有研究生学历的丈夫一起到桃花岛,当起了农民。

初到桃花岛,魏韩英和丈夫胡冬冬被聘任为桃花岛兴旺水果专业合作社的技术人员,提供果蔬种植技术方面的指导。为了提高合作社草莓品质,魏韩英把“当地人见也没见过”的营养胚基质种植技术搬进了草莓大棚,尝试起了无土立体栽培。

首次尝试无土立体栽培草莓,魏韩英每天早早来到地里,悉心照料每一株瓜苗。功夫不负有心人,辛勤付出换来了丰硕的果实。悬空的架子上一颗颗色泽饱满、果粒硕大的草莓,周边合作社、农民纷纷邀请魏韩英前去指导。

无土立体栽培草莓的成功,不仅起到示范作用,也让桃花岛老百姓看到了科技的力量。魏韩英又当起舟山市慈善总会在桃花岛开展的慈善“造血型”扶贫项目的负责人,负责当地小白瓜等种植推广,以及贫困种植户的技术培训、拓展产品销售渠道等服务工作。

“除了改进种植方式,我们在农业上施展手脚的空间很多,我们的农业也需要从种子、种养、加工等更多方面的改进。”魏韩英说,她接手的桃花小白瓜,品质不错,但上市晚、抗病害弱,这些都是普通农民很难做到的。

为了提升桃花小白瓜的品质,提高抗病力,魏韩英又研究起小白瓜的嫁接技术。去年,她在朱家尖曙光农场西山畈承包了20

个大棚,进行小白瓜与甜瓜嫁接试验。经过一年改进,今年桃花岛的小白瓜提早一个半月上市,口感特别纯,渐渐打开了当地及周边市场。

今年3月,魏韩英还将3000余株嫁接苗,运到桃花岛的种植扶贫基地,赠送给10余户贫困户。魏韩英说:“我很喜欢和农民打交道,能引导村民进行科学种植,帮助村民克服农技困难,这也是我们价值的最好体现。”

而据省农业厅统计,如今在我省从事农业创业的青年人中,有70%以上取得大专以上学历,还有近百人拥有研究生学历。这些大学毕业生在规模化种植、生态农业、新型农产品售卖等细分领域风生水起,也在改变着我省农业发展水平。

80后创出品牌大米

眼下,晚稻收割正忙。在金华市陈薇粮油机械化专业合作社的加工烘干中心,提升机将一捆捆稻谷直接放入烘干机。

“前些年还让我种田,但现在我的任务就是卖米。”眼前的陈薇,落落大方。还记得两年前的夏天,陈薇采访这个1988年出生的小姑娘时,瘦小黝黑的陈薇在田里毫不起眼,跟如今判若两人。

种田对于出生农家的陈薇来说,似乎是一件顺理成章的事。“我爷爷、奶奶,爸爸、妈妈都是种田的,爸爸陈建新还是‘全国种粮标兵’,我自己从小就在田间地头长大。”陈薇说,上大学的时候,每年暑假回家,她都会到田里帮爸妈干活。

种田辛苦,谁都知道,但怎样让这份辛苦变得更有价值。还在上大学时候,陈薇就开始思考这个问题:“我跟我爸说,我不是自找苦吃,作为现代农民,不仅要会种粮,还要会卖粮,得依托市场,把家里的好粮卖出好价钱。”

“现在市面上有好多品种和品牌的米,这个市场也比较混乱,很多好米销售都给做坏了。”依然还保有着农民那份朴实的陈薇说,她想让更多的普通人能吃到、能吃得真正是农民种出来的好米。

2013年,在陈薇的建议和操作下,总投资1000万元烘干加工中心拔地而起。这个浙中最大的现代化粮食加工厂,占地20多亩。全部开工,每天可烘干稻谷90吨,加工大米20吨。“我们的‘薇农’大米,就从这里生产出来,销往全省乃至全国各地。”

“薇农”,与微信一样,是善于沟通的。陈薇拿起地上已经包装好的一袋大米介绍,他们的大米的可溯源机制也正在构建,从今年开始,每一袋米从下种到收割、



杭州百乡缘农业开发有限公司的品牌冷鲜鸡、冷鲜鸭,很受城市居民欢迎。

本报记者 吴元峰 通讯员 张迪 摄

碾成米,陈薇会给每袋米记“日记”,写明时间、用药、操作者等信息。

种养殖户大多是“泥腿子”出身,不善营销,不会卖产品,但在市场经济中逐浪,必须学会吆喝。陈薇说:“正是因为这样的现状,我也希望有更多的营销人员加入我们的队伍中来,共同在希望的田野里创业。”

尝试“从基地到餐桌”

“会种瓜、会卖米,靠的是技术,但农业领域,机会实在太多了。”杭州百乡缘农业开发有限公司总经理朱峰峰,是个“85后”,但他已经有一个很大的梦想——阿里巴巴解决了中小企业的卖难,我们要解决农产品的卖难!

跟许多从事专业领域创业的大学生不同,毕业于解放军炮兵学院的朱峰峰,学的是机械工程及其自动化专业,与他现在从事的种菜、卖菜、送菜都沾不到边。2009年毕业后,他却放弃了进入国企工作的机会,义无反顾地选择了投身农业。

在父亲支持下,一方面他承包了萧山宁围东江围垦区850多亩土地作为蔬菜基地;另一方面他创办了杭州百乡缘农业开发有限公司,建立起了自己的销售网站和物流队伍。

正因为完全不同的专业背景和年龄层次,朱峰峰给传统的蔬菜行业生产和经营方式都带来许多不同。他的农业基地,全部是高起点高标准建设,连栋大棚、自动喷灌设备、温控设施,通过“无公害基地”等认证,并且聘请农业专家,狠抓标准化生产。

温岭的白菜曾经烂在地里、

衢州的柑橘没人愿意摘……从业这几年,农产品“价贱伤农”的场景朱峰峰没有少见。两年前,朱峰峰开始打造“从基地到餐桌”的直供直销模式,并通过电子商务平台——“三绿菜篮子·网上商城”,变“农超对接”为“农社对接”、“农居对接”。

截至目前,公司先后与杭州上品蔬菜专业合作社、慈溪市宝绿蔬菜专业合作社等30多个农产品基地建立长期稳定的对接关系,帮助基地的农民、合作社稳定了市场。而据介绍,到年底,百乡缘将与省内100家农产品生产基地对接。

事业渐渐稳定,百乡缘的农产品范围不断扩大。今年5月中旬,随着浙江首家鲜禽市场在这里低调开张,朱峰峰也嗅

到了商机。“我们有22辆冷藏车,车厢经过改装,可以将温度最低保持在零下15℃。”朱峰峰说,“我们还把冷藏车的监控系统全部安装好,实现全程监控冷鲜禽运输。”

“冷鲜禽肯定是接下来禽类消费的主流。”朱峰峰介绍,前些年月百乡缘还为“新农都”其他15家冷鲜禽批发摊位提供服务,“虽然还是顺带配送,但这些经验和数据肯定能让我们在后续的物流配送中受益匪浅。”

对数据颇为推崇的朱峰峰说,他的梦想是要做农业领域的阿里巴巴。现在,他已经着手建设“百乡缘”创意农业园区,构建集电子商务、信息服务、科技研发、现代物流、培训推广等于一体的现代农业体系。

点金

农业创业有未来

颜伟杰

以前不少人认为,到农村工作没前途,从事农业领域的就业创业,不仅辛苦而且待遇差。这其实是一个观念问题,越来越多的实例证明,大学生投身现代农业创业,并不是去做传统概念中的农民,而是成为掌握科技知识的新型农民带头人。

在很多发达国家,做一个优秀的农场主是十分受尊重的。农民已经不是一种身份,而是一种职业,随着农业现代化步伐的不断迈进,今后要成为一个优秀的农民,必须要具备一定的技术知

识和管理水平,并不是谁都能够做好农民这份工作的。

随着大学教育的普及化,大学生进城市就业压力越来越大,而农村的天地却非常广阔,在我国现代农业发展迅速,国家政策也非常支持,尤其是现在生态农业、设施农业正在大发展,正是大学生投身现代农业的大好时机。

现在很多学生的观念也开始逐步转变,有志于从事农林行业的学生开始不断增加。我们相信,随着农业创业领域中土地流转、金融保险、生产补贴等政策的逐步跟进,做新型农民正当时,从事现代农业创业一定大有可为。

财经微观点

“中国创造”崭露头角

曾几何时,“卖几亿件衬衫换一架波音飞机”道出了“中国制造”的无奈。“中国制造”转身“中国创造”是个艰难的过程。长期以来,中国制造处于微笑曲线的底端,通过来料加工和廉价劳动力获取微薄的利润艰难度日。但经过30多年的自强发展,我们不仅积累了资金、技术和管理经验,而且将创新作为民族复兴的灵魂,先进制造业开始在国内市场上崭露头角,国产大飞机C919能够叫好又叫卖,就是例证之一。航空产业是“工业之花”,国民经济发展中的战略产业,航空产品获得世界声誉的背后是在自主创新上的不断努力。只有不断做足从“中国制造”到“中国创造”上的工作,才能在国内市场上都得到认可。

资本市场走向开放



随着“沪港通”机制的正式开通,A股在向海外投资者开放的方向上又迈进了一步。中国资本市场的开放是大势所趋,沪港通只是其中的一步。

随着沪港通的到来,A股机构投资者占比会越来越大,他们的行为特征对市场的影响就会越来越大。这些海外投资者因为经历过多种市场制度,定价方法或体系相对更加成熟,这样整个市场的表现也会呈现出更加理性的市场化特征。此外,开放也会促改革。海外投资者的进入,在一定程度上也会促进中国监管环境、市场环境、法制环境慢慢完善,朝着一个更加成熟的方向发展。

完善多层次资本市场

宋丽萍(深圳证券交易所总经理):新“国九条”颁布实施以来,资本市场改革创新呈现出全面推进、重点突破态势,多层次资本市场服务地方经济的空间更加广阔,任务更加紧迫。

近年来,多层次资本市场体系加快完善,服务地方经济有了新的市场平台。除了已有的主板、中小板、创业板和新三板以外,区域性股权交易市场、私募平台得到了快速发展,这两类市场灵活性高,有突出的“草根金融”属性,对地方经济发展渗透能力强。

在全面深化改革的大背景下,资本市场服务地方经济发展有了新的结合点。例如,对于国企改革,大家的共识是国有资产与民营资本的融合会成为新一轮国企改革的重头戏,而资本市场是国有企业混合所有制改革的主渠道。

台商青睐“双十一”

钟宇富(上海市台协副会长、母婴工委主委):大陆网络电商举办的“双十一”促销活动,也成为台商“淘金”的平台。截至12日的初步统计,上海市台湾同胞投资企业协会旗下上千家台资企业会员中,以孕婴童商品、连锁快销商品等为主,成为此间台商参与“双十一”活动的卖家主力,台企同比销售额实现翻番。这也显示了相当一部分大陆消费者对台资企业产品及在线服务的信任。

四季度外贸开局良好

10月我省出口同比增两成

本报杭州11月13日讯

记者 刘乐平 通讯员 朱菁 丁珊

浙江外贸四季度首月迎来了良好开局。杭州海关今日发布统计数据,10月,浙江省出口1373.8亿元,同比增长21.3%,增速创年内新高。在去年同期基数较低的情况下,10月份我省出口同比增速创年内新高,但月度出口规模是今年4月以来最低,10月份出口较9月份环比下降7.2%,月度出口规模自7月份创历史新高后已连续3个月出现回落。

今年1至10月我省实现外贸进出口总值1.8万亿元人民币,同比增长5.9%,高于全国平均增速3.4个百分点;其中,出口1.4万亿元,同比增长9.8%。

经过两个月的满负荷生产,长兴丝绸有限公司外贸部经理金建中终于松了口气,随之而来的统计数据更是让他欣慰:今年10月,企业出口额为650万美元,同比去年单月增长34%,1至10月出口额为6025万美元,同比增长30%。

在星威国际家具有限公司总经理叶根林的印象里,去年此时外贸生意确实比较难做。刚刚过去的10月份,星威的出口同比实现10%的增长,但与今年9月则明显回

落。“10月我们的出口回落了一些,一个是国庆假期的影响,还有就是广交会,很多客户在四处比较,迟迟没有下单。”叶根林说。

欧美是浙江外贸的主要市场。1至10月,浙江省对欧盟、美国和东盟出口3195.9亿元、2352.7亿元和1123.1亿元,同比增长15.2%、11.7%和11.5%,三大市场占全省出口总值的48.2%,对全省出口增长的贡献率达63.6%。

义乌小商品的出口也传来好消息,已经连续两个月成倍增长。杭州海关统计显示,1至10月,浙江省出口义乌小商品963.1亿元,增长

26.9%;其中10月义乌小商品出口103.1亿元,增长1.4倍,月度出口已连续两个月实现成倍增长。

本月初,首票以市场采购贸易方式申报出口的小商品货物,在义乌海关完成通关手续后顺利出运。义乌海关相关负责人表示,“市场采购这种新的贸易方式,对小商品出口的促进作用将逐步体现”。

义乌市合京进出口有限公司负责人何丰华说,他们公司有很多欧美客户,对商品的质量要求比较高,所以一次采购的金额也比较大。“有了市场采购贸易方式,单票报关单货值放宽到15万美元,大大提高了

义乌小商品出口效率。”

今年剩下的一个多月时间里,浙江外贸的压力还不小。“去年最后两个月出口规模较大,特别是去年12月出口为当年最高,因此对今年余下两个月出口增势的判断不宜过分乐观。”杭州海关有关人士表示。

金建中预测,未来两个月是纺织出口的淡季,又受到国外货币贬值的影響,企业的出口额增长情况并不乐观,企业也将在下一步加大研发新产品,走产品差别化路线。“明年,公司将在墨西哥设立境外办事处,在巴西、秘鲁增设办事处,进一步打开销售渠道。”

星威国际出口的家具体以原创设计、自主品牌为主,尽管外贸形势依旧不十分明朗,叶根林对市场颇有信心。“我们的产品因为有自己的品牌和设计,附加值高,在市场和价格上的主动权就大一些。我们现在出口的产品里七成都是自己的品牌,接下去这个数字将达到百分百。”