

## 新常态下新发展&gt;新民生②

## 就业更灵活 创业成新景

## 择业趋向多元化

记者 袁华明 通讯员 沈雁

经济增速放缓,创业激情会不会降低?就业会不会受到经济结构调整的影响?经济发展进入新常态,人们关于创业、就业的关切也在增加。而记者采访发现,除了对就业、创业结构的影响外,新常态下人们的心态也在悄然发生变化。

## 找工作心态稳了

无论是大学毕业生就业还是社会人士转岗再就业,就业始终是人们的主要话题之一。目前,就业结构性矛盾仍较为突出,传统低端的岗位用人需求萎缩,而与新技术新科技联系紧密的行业,人才却满足不了岗位需求的增长。

“90后”鲍伟是一个阳光帅气的小伙,大学里学的是电子商务,今年毕业,找工作对他来说确实是一次考验。原本以为电子商务专业毕业生就业很容易,可以轻易拿高薪,没想到今年夏天面试的时候还是碰壁了好多次。最后,鲍伟选择了一家房产中介公司。对于这个选择,鲍伟说:“既有技术基础,又懂市场营销,这才是我的专长所在,我想可以在别的应用型领域发挥电子商务人才的作用。”

鲍伟到房产中介上班了,第一个岗位是做文员,由于工作表现突出,一个月后就被调到文案策划岗位。有一次他和公司负责人谈工作时,聊到了用电子商务改造传统房产中介模式的话题,一下子引起了公司负责人的兴趣,还专门成立了一个部门归鲍伟负责。“虽然手下没有兵,只有我一个人,但觉得有奔头。工作几个月,给我最大的感受是,这个时代可能没有暴利,就业也未必要选择看上去不错的行业,不管什么行业,只要你有创新,特别是跨界融合式创新,就能发挥你的才干。”

和“90后”忙于就业不同,一些“80后”想的是跳槽。杨群已经工作7年多了,现在他想换一份工作,之前已经跳槽过一次,所以这次他更看重的是工作环境和行业稳定性。杨群说,第一次跳槽,想得更多的是哪个行业薪酬更高,但有些行业后来证明持续不了几年就已经是平均利润了,所以现在跳槽想的是行业的稳定性,如果一个行业能够在新常态下保持较为稳定的发展,说明这个行业还是有发展前途的。现在在一家销售企业做市场总监的他,准备寻找一家工作环境更好一些、规模更大的销售企业。

新常态下就业,就业者的心态也开始变得平和。告别了爆发式增长,常态化的增长也让就业



杭州市通过举办创业信息交流洽谈会,为有创业梦想的大学毕业生提供创业项目展示、专家导师对接等服务,助推年轻人早日实现创业梦。

者更理性地去选择适合自己的岗位。

## 创业业勇气大了

创业带动就业是新常态下一个新的看点,也渐成“新风景”。

张强是杭州郊区一个农民家的孩子,前年从职业学院毕业后,开始在一家酒店从事餐饮服务。因为在职业学院期间学的就是餐饮管理,并且学了不少厨艺,到酒店上班开始时觉得很对口。可是没过多久,随着“八项规定”执行越来越严,公款吃喝降温,酒店生意不像过去那样容易做,不久他便辞职了。

“我想来想去,还是应该做自己擅长的,这样可能比较专业一点,换一个行业有时也是件很麻烦、很纠结的事情。”张强告诉记者,最后他选择了到朋友的一家餐厅工作,帮助朋友打理大部分业务。

朋友的餐厅其实只是一家普通的农家乐,离张强家并不远,就在朋友餐厅工作的几个月内,张强萌发了自己创业的念头。“虽然餐饮行业受到了一定冲击,但是人们吃饭的需求还是很大的,做一些大众价格但又富有创意的餐厅,一定会受欢迎。而且如果做一些配送,估计生意也不会错。”于是张强开始了自己的创业计划。

“80后、90后喜欢有个性的主题餐馆,我就想着如何开一家有个性的餐馆。”张强告诉记者,他向父母借了3万元钱,开始自己的创业之路,当时还承诺这3

万元是要还的。张强选了山边一个空气不错的地方,开了一家创意餐厅,虽然离中心城区有些路,但是年轻的小伙子却认为:“距离不是问题,就怕没个性,只要停车场足够大,不怕大伙儿不来。”

在张强的餐厅,记者看到简约大气的设计风格,融入了很多当地的文化元素,加上各色鲜明的菜品设计,不少人愿意开车几十分钟来他的餐馆就餐。他说接下来将再开发一些更具特色的组合套餐,依靠主题鲜明的个性化菜品来吸引顾客。他告诉记者,收益还不错,虽然开张没多久,但向父母借的本钱已经赚回来了。

## 二次创业更主动了

和初次创业者不同,在浙江有这样一批创业者,他们从个体户开始干起,一步步积累了资本、人脉、渠道,通过一次次转型,最终成为成功的创业者。

56岁的陈瑞有,如今是杭州墩宏水电安装有限公司的法人代表。这家企业的前身是杭州市西湖区陈瑞有五金商行,位于杭州西湖区三墩镇华联村,是一家从事自来水管配件、五金、电器、百货零售的个体工商户,成立于2008年。2013年8月8日,经营者陈瑞有进行了第一次转型,由个体工商户转型为个人独资企业,随后更名为“杭州市西湖区墩宏水电安装经营部”。今年5月9日,企业进行了二次转型,转型为一人有限公司——杭州墩宏水电安装有限公司,注册资金50万元,经营范围也变宽了。

谈到转型动因,陈瑞有说:“原先个体工商户小打小闹,受到身份、规模、地位的限制,在市场竞争中处于劣势,很难接到大的订单,例如参加招投标时一般要求公司制企业,而个体户很容易被拒之门外,因此我早就有转型的想法,经营范围也想进一步扩大。”去年8月,陈瑞有尝试进行了第一次转型,转为个人独资企业,但企业在随后开展的运营中发现,由于个人独资企业在承接业务时还是为许多公司不认可而遭婉拒,10万元的注册资金尚不能获得客户的信任,于是在二次转型的机遇到来时,陈瑞有积极地将企业转为有限责任公司,将注册资本提高到50万元,从而获得了大步前进的发展机会。在“个转企”过程中,企业的业务从零售业发展到了服务业,这对企业来说是一个挑战,更是一个机遇。

两次转型后,陈瑞有最大的收获就是市场得到了拓展,效益实现了提升,据他估计,公司今年产值(营业额)可能会从15万元提高到200万元以上,增长近10倍。“以公司名义承接业务,社会信任度好,在很多商业活动中有了较大的交易谈判资本。”

新常态下,市场主体的升级成为最重要的内容之一,不少专家指出,只有市场主体的转型升级,才能带动产业转型升级。许多创业者和陈瑞有一样,从个体户到企业,在不断做大做强过程中,市场主体的身份也在不断变化升级。

## 农村治污集结号吹响

本报杭州11月4日讯(通讯员 孔朝阳)笔者从省农办获悉,我省各地为了让省委省政府惠民工程农村生活污水治理早日完工,力争分秒抢进度,落实责任保质量。截至9月底,全省有治理任务的82个县(市、区)(桐庐除外,桐庐县已基本完成任务),累计完成(兼)氧处理终端站点9736个,累计完成好氧处理终端站点1483个,累计完成村内主管敷设391.3千米,累计接入农户数65.49万户,占今年应受益农户数150万户的44%。全省各县(市、区)已落实农村生活污水治理专项资金、整合资金约130.9亿元,已投入建设资金64.07亿元。

“农村生活污水治理量大面广,我们加紧施工进度,不砍价,保质保量,力争分秒提速农村生活污水治理

工程建设,争取惠民工程早日完工。”省农办副主任严杰说,各地农村生活污水治理工作抓进度要求,按年度建设任务、时间节点、技术方案和措施,加快生活污水集中收集管网建设和集污纳管工作,确保年底生活污水收集处理覆盖率达标。

省农办社会发展处负责人介绍,为了完成治理村任务,各市农村生活污水治理办公室挂起了“百日攻坚”进度表图表,内容为进度表落实责任制,规范管理。农村生活污水治理镇、街道播台表上标示每周完成的工作任务,红旗和黄旗分别表示良好和警告,并实行每周统计排名通报,对排名连续落后的镇、街道及时进行通报批评,对履职不力、进度滞后的相关责任人实施约谈或行政问责。

## 诸暨启动网络香榧节

本报杭州11月4日讯(记者 白丽媛)今天,第二届“网络香榧节”在诸暨赵家镇如期启动,同时迎来“诸暨馆”正式亮相“淘宝·特色中国”与“诸暨电子商务研究院”的挂牌成立。标志着以香榧为代表的,充满诸暨特色县域电商新格局正在崭露头角。

据了解,阿里集团去年与诸暨市政府合作,成功举办首届“网络香榧节”。大数据显示,诸暨香榧是大受市场欢迎的产品,阿里集团表示,将在去年的基础上为整个诸暨的香榧产业的转型升级,提供全面的支持和保障。

## 离岸人民币市场扩展

据新华社上海11月4日电(记者 杨溢仁)香港金融管理局的最新数据显示,香港今年1-9月发行人民币债券1636亿元,超过去年全年的40%。

显然,伴随香港离岸人民币市场的稳步发展,2014年点心债的发行亦步入快速扩张阶段。尽管市场一度担心人民币后续可能进一步贬值,且2014年3月发生的在岸企业债违约事件对内地债券发行人的信用资质产生了一定负面影响,但目前来看,投资者对离岸人民币证券的需求依然殷切。

记者发现,除香港以外,其他的离岸人民币市场2014年上半年人民币债券的发行额度也在不断增加。

来自穆迪的数据显示,2014年前三个季度,离岸人民币债券市场的一级发行量创下4510亿元的新高,超过了2013年全年3760亿元的规模,反映出投资者日益倾向于将离岸人民币债券作为一种固定收益资产类别的趋势。

无疑,全球离岸人民币市场正朝着纵深的方向不断发展。不仅如此,业内人士普遍认为,人民币债券的发行之所以如此迅速,与其他离岸人民币业务的开展同样密不可分。尤以香港为例,数据显示,香港银行处理的人民币贸易结算业务持续快速增长,于2014年上半年达到了29261亿元,较2013年下半年的21456亿元增长了36.4%。

## 银行间利率低位运行

## 公开市场平衡操作彰显维稳意图

据新华社上海11月4日电(记者 杨溢仁)伴随IPO资金的解冻和月末因素消退,当前银行间资金面整体趋缓,运行状态平稳。

可以看到,本周二人民银行以利率招标方式开展了200亿元14天期正回购常规操作,中标利率依然持稳于3.40%。

中债提供的数据显示,截至11

月3日收盘,银行间回购利率虽略有波动,但整体仍处低位。其中,隔夜、7天和14天品种依次行至2.559%、3.243%和3.756%的位置。

记者观察到,就现阶段而言,央行已经连续三周在公开市场进行了平衡性操作,同时,也在非公开市场加大了常设借贷便利及中期借贷便利的操作力度。

## 阿里上市后首份财报公布

## 前三季交易额近15000亿元

本报杭州11月4日讯(记者 李倩)今日晚间,阿里巴巴公布了截至2014年9月30日的第三季度财报。这也是阿里巴巴上市之后公布的第一份财报。2014年第三季度,阿里巴巴集团收入达到人民币168.29亿元,同比增长53.7%;核心业务运营利润达84.93亿元。

2014年第三季度,阿里巴巴旗下中国零售平台的GMV(平台总交易额)达到人民币5556.66亿元,较

2013年同期增长48.7%。其中,来自淘宝平台的交易额为3798.32亿元,同比增长38.2%;来自天猫平台的交易额为1758.34亿元,同比增长77.8%。综合阿里巴巴集团2014年前两季度数据来看,在今年前三季度,阿里中国零售平台的总交易额已经接近15000亿元。

财报显示,截至2014年9月30日,淘宝和天猫的活跃买家数达到3.07亿,同比增长52%。



记者博客

## 传统产业也需电商化改造

袁华明

记者最近在采访中了解到,国内PVC(聚氯乙烯)中小型企业面临产品结构不合理、产能严重过剩的考验,企业处境较为艰难。

高普咨询在《2014-2018年中国PVC型材管材市场调查报告》中指出,业内多家塑料型材企业中,年生产能力超过万吨的企业不到20家,80%以上的企业年生产能力在3000吨以下。

像PVC这样的传统产业,如何在经济新常态下再一次获得发展机遇?电商化改造无疑是一个不错的选择,安上互联网、大数据、云计算等现代信息技术的翅膀,PVC管材产业或将迎来一个新的春天。

传统产业:1997年起当证券业遇上互联网,日交易额从十几亿上升到了上千亿规模;2013年起当零售业遇上互联网,苏宁、银泰选择了转型;2014年当银行业遇到了互联网金融,银行存款大搬家;而目前,O2O的销售模式改变传统产业已是必然趋势。

对于PVC与互联网的融合发展,业内人士给出了这样的愿景:组建具有高度自律和价值取向的行业集群,在一家具有较强创新能力的企业组织或引导下,以大数据分析为导向,依托网络平台,对接技术市场,以签订项目合作协议的形式,创建虚拟技术创新机构,走联合开发、市场利益共享、风险共担的发展新路。

PVC电商化改造,给我们很多启示,也引发了“传统产业可以怎样

玩转互联网”的新思考。

首先,互联网时代的竞争优势已不再是简单的低价。虽然互联网时代,买家仍看重网络渠道的价格优势,但这个价格优势是和实体店渠道相比的。和实体店渠道相比,电子商务模式可以削减从厂家到买家之间的几乎所有渠道层级,直达式销售当然减少了渠道成本。互联网看重“价廉”更看重“物美”,简单的价格战不是电子商务的本真。从这个角度讲,传统产业要转变营销模式,即便是PVC这样的产品也可以通过电商实现零层级的渠道直接找到买家;同时,这也告诉传统产业,要重视“微笑曲线”的两端,着力在研发设计和营销模式上寻找突破,获得更高的投资回报。

其次,传统产业与互联网的融

合是深度嵌入式融合,只有这样才能在互联网时代有所作为。传统产业的电商化改造不是简单的把产品放到网上去卖,而是需要有一个“互联网思维”。PVC中小型管材企业产业联盟给出了做法值得学习,这个联盟应用了大数据、电子商务、互联网金融、产业联盟这四大在互联网时代企业流通领域应用广泛的工具,充分融入“互联网思维”的新型产业联盟体,能够使企业在运营中降低运营风险、降低生产成本和运营成本,还通过互联网金融解决了企业流动资金融资难等瓶颈。

最后,传统产业要在电商化改造中实现自我颠覆式的改革,真正让市场机制发挥作用。电商化改造给传统产业真正市场化创造了一次机会。