

全球电商领袖峰会透露新风向——

海外电商争抢中国市场

本报杭州10月30日讯
记者 戴睿云

亚马逊副总裁薛小林今天来到了博鳌亚洲论坛——2014中国(杭州)全球电商领袖峰会上。昨天刚刚宣布开通美国、英国、法国等6个国家网站直邮中国服务的亚马逊,今天在会上针对中国买家释放了新的好消息,积极拼抢中国的跨境电商市场。

“我们在全球有13个国家的网站,都将陆续开通直邮中国。”薛小林今天说。记者注意到,这个消息在会上引发了多数人的关注。而会里会外,薛小林积极抓住机会与中国本地的电商、物流企业接触,寻找可能的合作机会。

国内电商大佬阿里巴巴当然不肯示弱。阿里巴巴总裁金建杭在会上就放出话来:“阿里要建立一套跨境的金融、商务、物流和服务体系,目标是将来能服务20亿消费者。比如这次双十一,全阿里系包含阿里、天猫、淘宝、聚划算、速卖通、聚划算等全部支持全球买、全球卖。”

面对重回绿城的传言

宋卫平回应:合适时说吧

本报杭州10月30日讯
记者 袁华明

今天网上疯传宋卫平重回绿城集团,记者第一时间向宋卫平求证。他给记者发来短信:“合适时说吧。”宋卫平的短信并没有直接否认,也未承认。记者也电话联系上了当年与宋卫平一起打拼的绿城高管寿柏年,他以开会为由婉拒采访。

5月22日绿城中国发布公告,

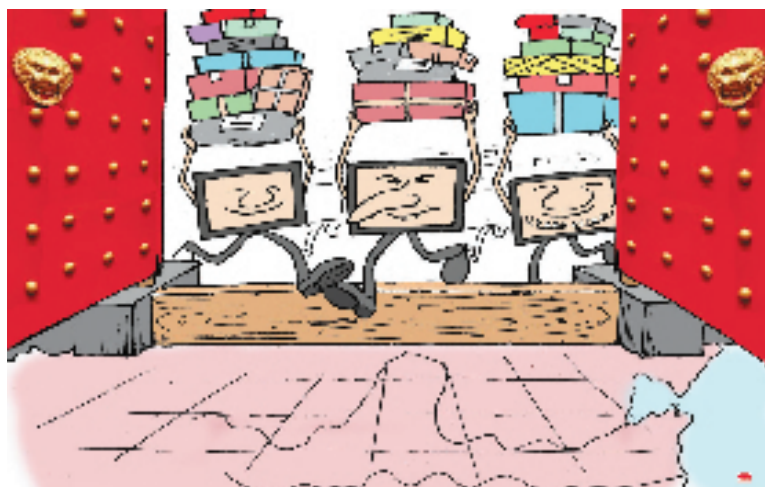
阿里要用十年的时间,初步建立起面向全球的阿里商业生态。

其实,中国的跨境电商市场已狼烟四起。几个月前,阿里巴巴宣布,旗下天猫国际与宁波保税区签订战略合作协议。正在打造网上自贸区的杭州,设在下沙的进口保税区,日处理能力已达50万单;设在下城的跨境园,直邮进口的快速通道已经在本月开启。

但海外电商大佬有自己的独特优势。薛小林透露,不久后将在亚马逊中国网站推出美国网页的中文海外购,语言将不再成为中国消费者的障碍。亚马逊在全球拥有覆盖67个国家,由112运营中心构成的物流仓储体系,犹如跨洲际的大陆桥网。

跨境电商的市场太大了。中国电子商务研究中心预计,中国电子商务海外代购市场交易今年将达到1549亿元。目前,除了阿里巴巴、苏宁、聚美优品、1号店等国内电商纷纷开通海外购外,亚马逊等国际大鳄也开始更加快速进入国内市场。

国外电商来势汹汹,会对国内



跨境电商的发展,让中国消费者足不出户购天下商品。

视野网供图

电商形成大的威胁吗?“亚马逊看准了时机,加紧布局。无疑,一批小的代购商肯定要倒闭了。”专门研究跨贸电商的浙江大学城市学院副教授王皓白说。亚马逊的短板在于,本地物流整合能力显然比不上国内的成熟电商。

作为“海淘”平台,国内电商的差

距又在哪儿?“毫无疑问,在海外商品的品类和整合能力上,国内电商还不能和国外品牌电商相比。”王皓白说。

“国外电商大佬来抢食,有利于市场充分竞争,可以让国内外电商都不发现自己的短板和长处,并不断完善。”杭州市电子商务促进会秘书长张铁柱认为。

此外,宋卫平在绿城之后自创蓝城集团。在10月24日开幕的浙江省第二十一届房地产博览会上,蓝城首次亮相,虽然宋卫平并未露面,但执行总裁傅林江在接受记者采访时,挂在嘴边最多的还是“宋总”。在展位内,记者也看到宋卫平的话也被放在显眼位置。似乎为了有别于之前绿城的经营模式,傅林江在房博会现场接受记者采访时称:“我们进行了一次深刻的变革,今后我们将以蓝城作为平台,着力打造房产、颐养、农业、健康四大核心业务,从单纯房地产开发商转型做综合服务商。”

对于融创收购绿城是否中途生变,宋卫平是否重回绿城以及此后绿城与蓝城的关系等,相关人士不愿多说,市场各界有待继续观察。

该公告称融创收购绿城中国股份。收购完成后,融创持有绿城约24.313%股份,和九龙仓并列第一大股东,绿城曾经的最大股东宋卫平降为第三大股东。

从绿城的那次公告看,收购后宋卫平将由董事会主席调任董事会联席主席,其后再由董事会联席主席调任董事会荣誉主席,并自2015年3月1日起生效。融创中国董事长孙宏斌根据收购协议将获委任为非执行董事、董事会联席主席及董事会提名委

员会主席,其后由董事会联席主席调任为董事会主席,同样自明年3月1日起生效。在这份公告中,列举了若干先决条件,并约定了先决条件在今年12月31日前未能达成或获豁免时宣告协议无效的有关情形。

8月份,港媒首先曝出香港证监会质疑绿城并购中融创中国和宋卫平属于一致行动人,按照香港法律需要全面收购。尽管当时双方对此都予以否认,但今天宋卫平在短信中也不置可否。

成泰农商行开启夜服务模式

万菁

成泰农商行自9月21日召开“普惠快车”动员大会,启动“普惠快车”试点活动以来,由支行班子带队、客户经理一道每周利用晚上的时间携《普惠快车工作手册》进村入户,为

客户提供基础信息建档、金融知识普及、送货上门等“一站式”金融服务,开启了“夜·服务”模式。

朱项店村书记在体验了该行普惠快车“夜·服务”模式时感慨地说:“以前想要贷点款,要跑很多次银行,还不一定能

办下来,加上我们苏孟乡只有一家银行,想贷款很不方便。成泰农商行推出‘普惠金融快车’这项活动,就连晚上也能为我们办理业务,我们老百姓不用出家门就能享受到全新的金融服务模式了。”

普惠快车“夜·服务”模式运

行1个多月以来,该行信贷员的足迹已遍布金华市本级38个乡镇,1100余个行政村,累计完成1万余户农户的信息采集建档工作,开展金融知识普及、宣介50次,解决了村里很多人贷款难和手续繁的问题,得到了村民们的支持和赞扬。

商户融资
全通货解难

楼小青 赵寒明

“义乌农商银行‘全通货’产品真不错,不仅帮我解决资金问题,还免费帮我安装了网银、电话POS机,节约了不少钱。”程女士开心地说。

程女士在义乌国际商贸城主要经营羽毛球拍等体育用品,每年都要支付4万多元的摊位租金,去年她在商贸城买下一个摊位,从此有了自己固定的经营场所。由于买摊位花费大量的资金,随之而来的销售旺季,让程

永芳资金吃紧。义乌农商银行工作人员为李女士提供了便捷实惠的“全通货”融资方案,这是一款最高额度为20万元、授信期限两年的小额贷款卡,并配套了网上银行及电话POS机等,一站式解决了融资及结算的需求,减轻了李女士的经营成本。

截至9月底,该行共发放丰收小额贷款卡5939张,贷款余额61311万元;丰收创业卡1220张,贷款余额49139万元;网银及手机银行开户数达88000多户,POS机达4808台。

税收优惠政策扶持小微

本报讯(通讯员 洪颖)“现在房租、人工等成本高,每月能少交800多块钱的税,对我们帮助很大。”最近,在下城区从事化妆品零售的陈女士看到国税局发来的微信非常高兴。根据国务院批准,从今年10月1日起到2015年12月31日,只要月销售额不超过3万元的小微企业,都可以免缴增值税和营业税。为确保广大纳税人及时了解税收优惠政策,杭州市下城区国税局第一时间依托国税网站、微博、微

信、发放宣传资料等多种方式,把最新税收优惠政策送到小微企业。据初步估算,此次最新税收优惠政策实施后,每年将再为下城区小微企业减税1200余万元。再加上此前税收优惠政策,总体来看,该区享受免征增值税政策的小微企业月均达1.1万余户,占全区小微企业户数的54%,预计年减免增值税税额将达到5500余万元,将进一步减轻小微企业、个体工商户和其他个人的经营压力。

长三角研讨商会职能转变

本报舟山10月30日电(记者 林上军)今天上午在舟山举行的长三角民营经济和商会工作合作交流会议,以商会承接政府部分职能转移工作为主题,吸引了江浙沪15个城

市的工商联负责人到会。

据介绍,政府部门发起成立的协会商会普遍存在“政社不分”现象。一些地方已就职能转变进行了积极探索,发挥商会作用,促进政府转型。

民企少帅将来杭研讨新经济

本报讯 由浙商少帅会、《浙商》杂志主办的“2014首届中国民企少帅大会”,将于11月29日在杭州召开。大会主题为“未来已来——新时代、新经济、新领袖”,除了集中展示少帅群体在商业上的成就,还将

展示他们在公益、慈善等方面的行动,向社会传递少帅群体的生命力和公益心。据悉,包括香港新鸿基家族代表,荣氏家族代表,泰国企业家邱威功等在内的众多嘉宾将如约而至。

Hello Kitty乐园即将完工



浙江大型游乐项目——位于安吉的Hello Kitty乐园,大多数设备安装已完成八成以上。正在施工中的滑道摩天轮高约40米,直径约30米。 通讯员 陈玉兰 摄

境外结汇率先推

张永胜

日前,浙江省联社在全国农信系统率先推出境外结汇业务,并在义乌农商银行成功试点,为当地一家企业

办理了首笔20万美元的境外结汇业务。此业务突破了浙江省农信系统原有的外汇结汇模式,实现了与香港、新加坡等境外离岸市场的有效对接,进一步拓宽了国际业务领域。

信贷支持再就业

志洪 晨晨 晨意

“多谢龙游农村信用社10多年如一日的信贷支持,帮助我下岗后建起养殖场,并帮扶渡过一个一个难关。”说起当地信用社的真情服务,龙游县龙洲街道半斗月村的谈立志赞誉之情溢于言表。

13年前,谈立志从化工厂下岗后,靠着当地信用社的2万元贷款,

试水鹌鹑养殖。10多年来信用社的信贷帮扶一直延续,仅近4年就累计为他发放贷款190余万元,谈立志的养殖规模得以不断扩大,目前已经拥有6万只鹌鹑的饲养规模,成为附近的“鹌鹑王”。如今,在信贷倾斜政策的全力支持下,谈立志周边集聚了40多位下岗再就业工人,当地也成为全国下岗再就业示范基地。

助企业科技腾飞

孙俊瑜

浙江晨丰灯头有限公司是一家专业生产LED灯头、特种灯头、汽车灯头等产品的特色科技企业。公司累计投入2000余万元,实施多个“机器换人”项目,企业效益大幅提升。在企业产业升级过程中,海宁农信联社对晨丰灯头的贷款支持达到了3550万元。

这是海宁农信联社不断加大资金投入、支持企业发展的一个缩

影。今年以来,该联社通过走访调研,积极为科技成长型企业把脉,根据科技成长型企业发展的不同阶段推出不同类型的融资和服务方案,减轻融资成本,加快审批流程,兼顾时间效益。同时,该联社以市政府推出的“个转企”、民营企业“二次创业”工程为契机,通过资源倾斜、加强金融服务、提高审批效率等流程优化措施,进一步支持小微企业发展。据统计,联社累计支持“个转企”户数109户,余额8843万元。

金融知识进社区

李钊罕

日前,新昌农商银行城中支行利用钟楼社区各小区楼道宣传栏张贴宣传资料,开展金融知识进社区宣传月活动,受到了社区居民的普遍点赞。

活动过程中,该行向客户介绍了丰收借记卡、理财产品、个人网银、手机银行、代缴费业务、保险箱业务等,使客户充分了解该行产品的优势和办理业务便捷性。同时还张贴宣传资料300余份。

通过开展金融知识进社区活动,该行一方面可以把日常生活中需要了解的金融知识,传授给社区居民,丰富居民的金融知识,提高公众的风险识别和防范能力;另一方面,通过宣传册对农商银行文化的介绍,优势服务、特色产品等的展示,让市民逐渐认识到农商银行,从心底产生对农商银行的品牌好感度、熟知度,提升农商银行的品牌形象,实现新昌农商银行品牌形象与经济效益的双丰收。

贷款额度大确定

陈晓慧 兰加论

近日,苍南农商行“大棚可以定贷款额度”的消息在马站镇不胫而走,受到农户的普遍欢迎。

近年来,大棚西红柿在苍南县马站镇已形成规模化种植,是当地高效农业的一大特色。然而,随着种植规模的不断扩大,种植资金成本问题也越来越突出,传统的小额支农贷款已不能满足需求。苍南农商行得知情况

后,创新小额支农贷款放贷模式,结合种植数量、大棚种类、种植年限等内容,推出“以西红柿大棚来定贷款额度”的授信标准,在马站镇大力发放优惠利率的西红柿种植信用贷款。

截至目前,该行在马站镇已发放大棚贷款432笔,金额达2465万元。该行“大棚定额度”的农贷模式还将推广到葡萄种植、四季柚种植、蘑菇种植、紫菜养殖等产业,进一步做到支农、助农、惠农。

来易贷助推三产

宋洪斌

柯城农商银行创新推出“来易贷”产品,为当地第三产业注入“金融活水”,促进来料加工产业更好发展。衢州市安康民族工艺品有限公司获得“来易贷”500万元贷款支

持后,产品转型升级,上半年产值3500万元,发放加工费2420万元,带动周边1050户农户增收创业。

据统计,柯城农商银行已发放“来易贷”贷款40笔,金额2025万元,促进来料加工户转型升级28户,增加加工费收入4500余万元。

财商

责任编辑:顾志鹏 版式:潘太武
联系电话:0571-85310288