

# 这是一个创业的时代

也许每个人心中都有一个创业梦，也许每个人都想成就一番伟业。但在高节奏的生活下，大部分人只能停留在感叹阶段：“为什么成功的总是别人不是我？”原因其实很简单，找不到一个充满商机的项目，缺乏一份创业的决心。

## 7大特征帮你选出创业好项目



- 1、市场够不够大。  
市场够大，才有发展的空间，才有所赚的钱。创业一开始资金没有底气，头几笔账，赚的钱的多少，以及有一个好的市场前景很重要。
- 2、趋势特征明显。  
把握趋势，你就赢了。创业是选择好项目的一个问题。说白了，钱不好赚，开发成本太高，失败了，钱也就被人赚去了。抓住并顺势而为。

- 3、收入持续保障。  
看目前的项目商业模式，你作为个人，是否能赚到钱，而且能赚到钱，而且能赚到钱，而且能赚到钱。
- 4、业务模式要好。  
非现金交易系统，你就赢了。每个人与每个人是难以成交的，好的业务模式与你的关系是成交的关键。

- 5、品牌效应突出。  
做生意要懂得借力，选一个非常有市场影响力的品牌做可以借势而为，省去不少成本，这是做创业初期非常重要的技巧。
- 6、培训支持到位。  
成功一定有方法，如果靠自己摸索，只能干到饿死；如果有好的引导，往往可以少走弯路。所以，初期可以寻求一个好的培训支持，可以帮助你少走弯路。
- 7、自己可以掌控。  
适合自己的项目才是最好的项目，“适合”指的是与自己的兴趣爱好、个人特长相符合。一个好的创业项目可以让你充分发挥个人、资源利用到极致。

以上部分为智联招聘网

## 感恩20年，我对平安的长情告白



**金晓群**  
1995年3月1日入司  
目前职级：资深总监  
回首过去，我为自己20年前加入平安的决定而感到自豪；展望未来，前方的路还很长，美好的时刻还没有到来，希望有更多的有志之士加入我们，与平安一起成长！



**王国良**  
1995年3月1日入司  
目前职级：高级总监  
感谢平安，让我在这20年中收获了一帮志同道合的挚友，找到一种归属感和成就感，让我觉得所有的辛苦和付出都是值得的！



**朱晓**  
1995年3月1日入司  
目前职级：总监  
平安让我从一名普通职员成为保险专业人士；感谢平安，培养我成为一名职业经理人，实现了人生梦想。感谢平安20年间成长，期待能有更多优秀人才加入我们，实现人生梦想！

# 感恩20年圆梦“金牌经理人”

### 全省限额3000人火热招募中

“金牌经理人”是在中国平安人寿浙江分公司成立20周年之际，为感恩社会于2015年1月1日重磅推出的创业项目。旨在通过“金牌经理人”计划限额招募3000名具有创业需求、经营意识和潜能的优秀人才，通过专项培养，助力其成长为卓越的“综合金融客户经理”型人才及浙江分公司新一代管理精英。

#### 中国平安人寿“金牌经理人”培养规划



2014年中国平安人寿“金牌经理人”招募已经开始，面向全省招募保险代理人。11月，杭州、金华、台州、嘉兴、丽水、湖州、舟山、衢州各大五星酒店将同步召开大型高端创业论坛。



#### 两大金牌专属，助力成长无忧

- 金牌一：“金牌经理人”创业特训营：助力快速提升综合金融专业素养，成为个人“综合金融客户经理”型人才。  
专属津贴：“金牌经理人”入司第一年，可享受除销售佣金以外的专项新人训练津贴，助你创业初期后顾无忧。
- 金牌二：平安大学“迈向管理者”特训：助力快速提升团队管理综合素质，成功无缝新一代管理精英。  
专属津贴：“金牌经理人”晋升主任后首年将享受专项新主任扶持津贴，助力成功之路快速起航。

“金牌经理人”计划可咨询您身边的中国平安保险代理人

#### 招募条件：

- 1.年龄：25-50周岁； 2.学历：大专（含）以上，有较好工作经验者，经面试合格，可放宽至高中学历；
- 3.品行：正直敬业，勤奋好学，热爱团队生活，无不良记录； 4.其他：自经商、自主创业经历者优先。

#### 报名方法：

发送“浙江金牌经理人+姓名+代理人代码”到95511（无需+号无需空格）

#### 【中国平安人寿“金牌经理人”计划报名回执】

姓名：\_\_\_\_\_ 年龄：\_\_\_\_\_

学历：\_\_\_\_\_ 联系方式：\_\_\_\_\_

代理人姓名：\_\_\_\_\_ 代理人代码：\_\_\_\_\_

95511 pingan.com 微博 @中国平安V

中国平安人寿保险 浙江分公司  
浙江分公司地址：杭州西湖文化广场2号B座15楼

中国平安 PINGAN  
保险·银行·投资