

淳安采用生物技术减少环境污染

山核桃壳派上大用场



胡剑欢 摄

记者 祝梅 通讯员 章富阳 邵敏

本报讯 天目山脉脚下,是我省山核桃的主要产区,今年,除了丰产的山核桃,淳安也开始研究山核桃蒲壳的综合利用,山核桃蒲壳将不再是简单的废弃物。山核桃的优点有望加上一条“浑身是宝”。

统一回收核桃壳

眼下正是山核桃加工最忙碌的时日,今年,在淳安的山核桃主要产地——临岐镇,家家户户门前堆积山核桃蒲壳的场景却不再。

审岭脚村是临岐镇的山核桃第一大村,山核桃面积超过1万亩,收入占到全村收入的六成以上。从去年开始,浙江淳安千岛湖金兰农业开发有限公司与村里签订合同,以每50斤3元的价格对山核桃壳进行收购,村民们发现,以前被随意丢弃的山核桃蒲壳,现在也能成为收入来源了。

“原先,山核桃蒲壳可没什么用处,前几年路边、溪边、田边、村头,到处都是随意堆放的蒲壳,处理方法多是烧掉或者倒进溪流里,对环境污染不小。”临岐镇审岭脚村村支书鲁普恒说,去年,村

里的山核桃蒲壳废弃物达到500吨,今年山核桃产量不错,再加上不少新增的山核桃林开始投产,产生的废弃蒲壳可能接近1000吨。

按照今年的合同,金兰农业将收购700吨左右的蒲壳,剩下的蒲壳,审岭脚村则积极倡导“果蒲返山”。鲁普恒说,村里推荐农户购置脱壳机,直接在采摘现场加工山核桃水籽,既能节省运输劳动力,留在山林里的蒲壳也可以增加土壤肥力。

培育兰花的基质

山核桃蒲壳的收购和利用,也帮了临岐镇金兰农业开发有限公司总经理王桂木一个大忙。

2011年,做了近20年山核桃加工的他突然动了心思,想把淳安漫山遍野的兰花也做成一个产业,兰花苗保活成功后,后期的培育却让他犯了难:36亩的兰花繁育基地,需要近2000立方米的基质,按当时兰花常用营养基质的价格来算,光是培育基质,就需要1000多万元。

有没有什么材料可以降低培育兰花的基质成本?省农科院环境资源与土壤肥料研究所的专家

薛智勇告诉他,山核桃蒲壳就有作为生态基质的潜质。

薛智勇带领省农科院的课题组跟王桂木一起研究起了山核桃蒲壳变基质的办法。“新鲜的山核桃蒲壳中含有生物碱等成分,对部分动植物具有毒性。虽然这些成分在自然环境中也在慢慢降解、毒性变小,但持续时间会较长,而且腐烂后产生的黑色污水会严重影响环境。”薛智勇说,因此,作为兰花基质的山核桃蒲壳,必须先发酵到稳定和无害的状态,否则可能伤及兰花根系。

课题组采用生物发酵技术,通过适当添加营养物质、接种发酵菌剂,在一定的湿度和碳氮比环境下用机器进行多次翻堆,将蒲壳的发酵时长从自然过程所需的4至5个月缩短至1到2个月,之后再再蚕沙、猪羊粪有机肥、菇渣等适量掺杂到发酵稳定的蒲壳中,配制为功效不同的基质。到2013年上半年,他们从数十种实验的基质配比中挑选出兰花发育效果较好的3款正式推向市场,现在,王桂木自己的兰花基地已经扩展到100余亩,研究成功的山核桃蒲壳基质已销往舟山、义乌、上海等地的兰花种植大户。

应用前景很广阔

山核桃蒲壳的市场还很大。通过不同比例的配比,山核桃蒲壳基质的运用已从兰花发展到铁皮石斛等作物。现在,铁皮石斛的基质以树皮为主,每亩成本在3万元,通过试验,将其中三分之一替代为山核桃蒲壳仍将保证铁皮石斛的正常生长,而每亩基质就能省下上千元。

“现在的农林业废弃物,过几年都将成为最热门的资源。”薛智勇说,山核桃蒲壳的利用才刚刚起步,收购价格低廉,一旦形成规模,将和我省丽水等地的菇渣加工一样,发展出生态效益和经济效益双赢的产业:通过技术转化,现在废菇渣已经可以转化为生产育苗基质,替代泥炭等不可再生资源,5年间,菇渣的收购价从每吨仅收15元的装车费,已经飙升至200元到250元每吨。

据了解,淳安县林业部门今年已经开始研究山核桃蒲壳的综合利用,将根据淳安县现有山核桃资源状况,出台蒲壳利用、场地使用、农机购买等方面的补贴政策,希望通过3年时间,使全县山核桃蒲壳的综合利用率达到80%以上。

中国(浙江)人力资源服务博览会透出信息 高级蓝领薪水涨得快

本报讯(记者 毛珺 通讯员 舒也文 沈健)日前,全球人力资源管理服务机构任仕达与杭州市签订入驻协议,这是继全球排名第一的人力资源机构 Adecco 后,又一“人力大鳄”落地杭州。在杭州江干区开幕的2014中国(浙江)人力资源服务博览会上,还有100多家来自国内外的知名“猎头”搭台布展。

“企业高管、IT技术人才、高级‘蓝领’,这三类人最吃香,薪酬也水涨船高。”浙江外企德科人力资源服务有限公司郑粤介绍,企业CEO年薪100万元以上见怪不怪,机械类专业技工,尤其是诸如德国的外籍技工年薪可达五六十万。

“现在传统制造业的人才需求,也在向营销、开发设计类人员转变,至少我们明显感觉到了这个变化。”来自广东的人力资源服务公司智通美瀚总监贾盟华认为,这个转变与电子商务发展有关。该公司去年选择在杭州开出第一家分店,是因为很看好浙江杭州电子商务的发展实力,更看中这里的电商人才需求和储备。

“现在越来越多的企业尝试人事委托、财务外包等人力资源管理方式,我们正是看准这个需求,率先推出浙江智谷人力资源产业园。”江干区人力资源和社会保障局负责人介绍,作为杭州市第一家省级人力资源产业园,智谷产业园已吸引43家企业入驻。

我国农业保险居世界第二

据新华社西宁10月26日电(记者 张曦)“我国农业保险市场规模首次超过日本,仅次于美国跃居世界第二。”中国保险监督管理委员会副主席陈文辉近日在青海表示。

来自证监会的统计数据显示,自2007年我国启动中央财政支持的农业保险试点以来,截至2013年,农险保费收入从51.8亿元增长到306.6亿元,年均增速34.5%,农

业保险风险保障从1126亿元增长到9006亿元。

陈文辉指出,目前中央财政主要对涉及国计民生的水稻、小麦、玉米、棉花、牦牛等15类主要农作物给予保费补贴,今年以来中央财政正在协调实施“15+X”的保费补贴模式,即除了15种全国性的补贴品种外,各地还可选择一类或者几类特色农产品和支柱农产品享受中央财政保费补贴或以奖代补政策。

中国机器人工厂逾30个

据新华社上海10月26日电(记者 何欣荣 高少华)机器人技术国家工程研究中心副主任曲道奎26日在“2014浦江创新论坛”上表示,随着人口红利逐步消失,2013年我国已成为全球最大的工业机器人市场。目前国内在建机器人工厂超过30个,未来10年将是国产机器人的黄金发展期。

曲道奎表示,目前全球面临一个技术变革的时代,无论美国

的制造业复兴计划还是欧盟的工业4.0战略,机器人都是其中的重要内容。未来,机器人+互联网的数字化生产方式将极大地改变制造业。

截至今年9月,国内机器人企业约420家,各省市在建机器人工厂超过30个。资本市场上,具备机器人概念的上市公司达40多家,部分龙头企业如沈阳新松机器人公司,今年上半年净利润达1.3亿元,同比增长近33%。



普惠金融作为一种先进的金融理念,在商业银行层面是指银行应该有效、全方位地为社会所有阶层和群体(尤其是困难群体)提供优质高效的现代金融服务。作为普惠金融理念的坚定践行者,中国民生银行瞄准了小微企业融资难的世界性难题,进行了探索与实践,引领并吹响了商业银行服务小微企业的号角。民生银行在浙江普惠金融的实践证明,现代金融的阳光,一样可以普照到社会的基层——千千万万的小微企业。

让现代金融服务普照浙江小微企业

——民生银行浙江小微客户超17.7万户

成就:硕果累累

民生银行小微金融,扎根于浙江民营经济大省的肥沃土壤之中。自进驻浙江以来,民生银行杭州分行在总行统一部署下,结合浙江各地区实际情况,解放思想,在支持浙江小微企业和个体私营经济发展方面进行了诸多有益探索,初步树立了民生银行在小微金融业务领域的品牌形象和业务特色,得到社会各界的广泛赞誉。

行不止者,虽远必臻。经过多年不懈努力,民生银行杭州分行普惠金融的探索与实践已渐入佳境:

做法:有模有样

民生银行杭州分行在业务探索与实践中,逐步加深了对小微金融业务规律的认识,并在实践中不断积累和总结经验,在支持小微金融业务发展方面形成了有效的做法。

组织体系专业化、专门化

专业化的组织体系是为小微客户提供高效服务的中枢系统。民生银行在分行成立了小微规划与营销策划部、小微销售管理部、小微及零售授信评审部、小微及零售资产管理部、渠道服务部等小微金融专业化的管理架构体系,在经营层面明确了小微专业支行、小微专营支行和零售支行三大支行定位,在分行成立小微业务部,建立集中式、专业化的小微业务团队,实现小微金融业务“专业化、批量化、模块化”发展。小微金融业务组织体系确保了小微金融业务有

民生银行在浙机构小微金融业务呈现快速增长的良好势头,截至2014年5月末,民生银行在浙机构小微贷款余额为330亿元,系统内份额占比为8.2%,在系统内排名第2位,小微贷款在分行全部贷款中占比约25%;服务的小微客户数超过177000户(其中贷款客户45000户),户均贷款150万元。据统计,杭州分行向杭州及周边区域220余个产业集群、交易市场和核心企业产业链授信,小微金融授信总额达

专门机构管理、有专业人员经营。

开发模式批量化、规模化

批量化、规模化的小微业务开发模式有效提升了为小微客户服务的效率。民生银行杭州分行对市场开发采用属地开发加批量开发的营销模式。围绕有形商圈、无形商圈、产业集群和核心企业的上下游产业链等形态,通过项目整体授信、批量客户开发的模式,使得评审人员对小微业务的把握更趋宏观性、全面性,也大大提高了业务处理效率并有效降低业务风险。

业务处理标准化、流程化

由于小微客户的需求具有要得急、频率高、额度小、风险大、管理成本高的特点,传统银行的产品和服务流程难以满足小微客户的实际需

到340亿元,5年来累计对19000余户小微贷款客户发放了超过1000亿元贷款,有力支持了浙江小微企业发展和产业转型升级。

民生银行在浙江小微金融业务领域的实践,是商业银行践行普惠金融理念的生动再现,极大地拓展了商业银行践行普惠金融的形式和内涵。目前,民生银行在全国服务小微客户已超过200万户,小微金融贷款余额已突破4000亿元,户均贷款170万元,形成了独具特色的民生小微金融模式。

要。民生银行在开发完善全产品线的基础上,建立了全行统一标准、快速、便捷小微业务操作流程系统,能够适应小微业务大规模、小额批量业务处理模式,极大地提高了小微业务的处理效率。

售后服务全新化、精细化

民生银行杭州分行将传统的贷后管理提升为售后服务,并专门成立售后服务部门。通过售后服务为小微企业提供持续的服务支持和客户关怀,有选择地进行销售推介,从而延伸小微金融价值链的后端,增厚小微金融的价值。另一方面通过逐步建立催收体系、风险监测体系、客户行为评价系统等,实现在售后服务中发现并管控风险,在风险管控中挖掘服务需求和机会,全面提升该行经营管理的目标。

实践:多姿多彩

实践是检验民生银行普惠金融模式的试金石。多年来,民生银行扎根浙江大地,大力创新,谱写了一曲“支农扶小”的普惠金融之歌,有力地激发了浙江小微企业的活力,助推了浙江经济转型升级。

支持三农,扶弱变强

临安市龙岗镇有各类炒货企业150余家。经营炒货多年的吴某,是当地农户的典型代表,近年来山核桃市场竞争愈加激烈,吴某面临生存空间的压力。经过一系列摸索,吴某找到了外来坚果加工的发展路径,而扩大生产的资金压力同样巨大。农户可抵押资产较少,山核桃林又地处偏远,一般很难获得金融服务。民生银行业务人员经过与吴某多次接触,了解到客户经营情况和为人品性,并对临安炒货行业特性及商户结构深入研究,将该区域同一行业及上下游客户组织在一起,以批量化授信为核心,增设合作社业务模式,提供融资、结算、理财等“惠农贷”综合服务,实施了“临安坚果食品行业批量化授信项目”。紧密的农银合作,使临安炒货业、供、销一体化经营机制基本形成,提高了本地山核桃的知名度和美誉度。

农业领域是小微企业集聚最广泛的领域,民生银行结合浙

江区域实际,深入践行“支农支小,扶贫扶弱”的普惠金融理念。围绕小微惠农金融,民生银行杭州分行精耕细作,面向现代农业小微客户推出的专属化授信产品“惠农贷”,荣膺“浙江银行业第二届服务三农十佳金融产品”称号。

拥抱海洋,只争朝夕

自舟山群岛开发上升为国家战略及《浙江舟山群岛新区发展规划》获得国务院批复以来,民生银行杭州分行积极响应各级政府号召,主动融入区域经济发展趋势,成立了舟山二级分行,为浙江海洋渔业小微企业提供专业化综合金融服务。

在各级政府有关部门的大力支持下,民生银行杭州分行小微规划部门和舟山分行经过系统深入的市场调研,研究制订出了舟山海洋渔业项目规划,并广泛征求舟山渔政部门、渔业协会、渔业龙头企业及渔民代表的意见后报送总行,获得总行批复项目授信金额8亿元,主要用于支持从事近海捕捞、远洋捕捞、水产市场、大型冷库码头或水产加工企业等海洋渔业产业链条上集聚的广大小微企业客户,吹响了舟山分行以小微支持舟山海洋渔业发展的号角。

科技金融,高效便利

高效、便利是小微金融模式

的支柱。民生银行不遗余力地提高小微客户满意度,以科技手段助力小微企业,充分借鉴互联网金融优势,以“标准化、简单化、批量化、网络化”的创新思维开展小微服务。通过科技手段,研发了面向小微客户的小微宝移动服务平台,为小微客户提供实时审贷放款服务,积极探索移动互联、现场服务的业务模式,深受客户欢迎。

海宁皮革城小微客户陈老板,因经营货品升级的铺货需求急需一笔资金支持,但现在生意处于旺季,根本无法抽身来银行办理业务。民生银行海宁皮革城开发团队在与陈老板深入沟通并了解实际情况后,组织服务团队来到陈老板的商铺,通过“小微宝”为陈老板现场办理贷款业务。经过服务团队密切配合,陈老板从提交贷款申请资料到收到贷款资金,全程仅用时30分钟。有感于民生银行杭州分行服务高效便捷,自己足不出户解决了困扰多时的融资难问题,陈老板专程请人画了一幅事事如意图赠送民生银行,并题藏头诗一首:“民望家难及,生意鑫堆积。银匙开金阁,行云展彩席。”

