

省交投集团发布国庆高速出行攻略

带着“智慧高速”去旅行

本报杭州9月28日讯
通讯员 王鹏杰 夏春新 记者 张帆

国庆长假即将来临,从10月1日的零时起,到10月7日的24时,7座以下小型客车上高速将再次享受免费政策。许多准备自驾出行的朋友最关心的就是,哪些路段,哪些时段比较堵?哪些路段会比较通畅?碰到堵车怎样绕行?

今天上午,省交通投资集团有限公司联合省公安厅高速公路交通警察总队等高速公路运营管理部门在杭州召开新闻媒体通气会,通报今年国庆期间全省高速公路出行指南,并推出为司乘人员提供高速公路交通信息服务的“智慧高速”移动客户端。

10个路段建议绕行

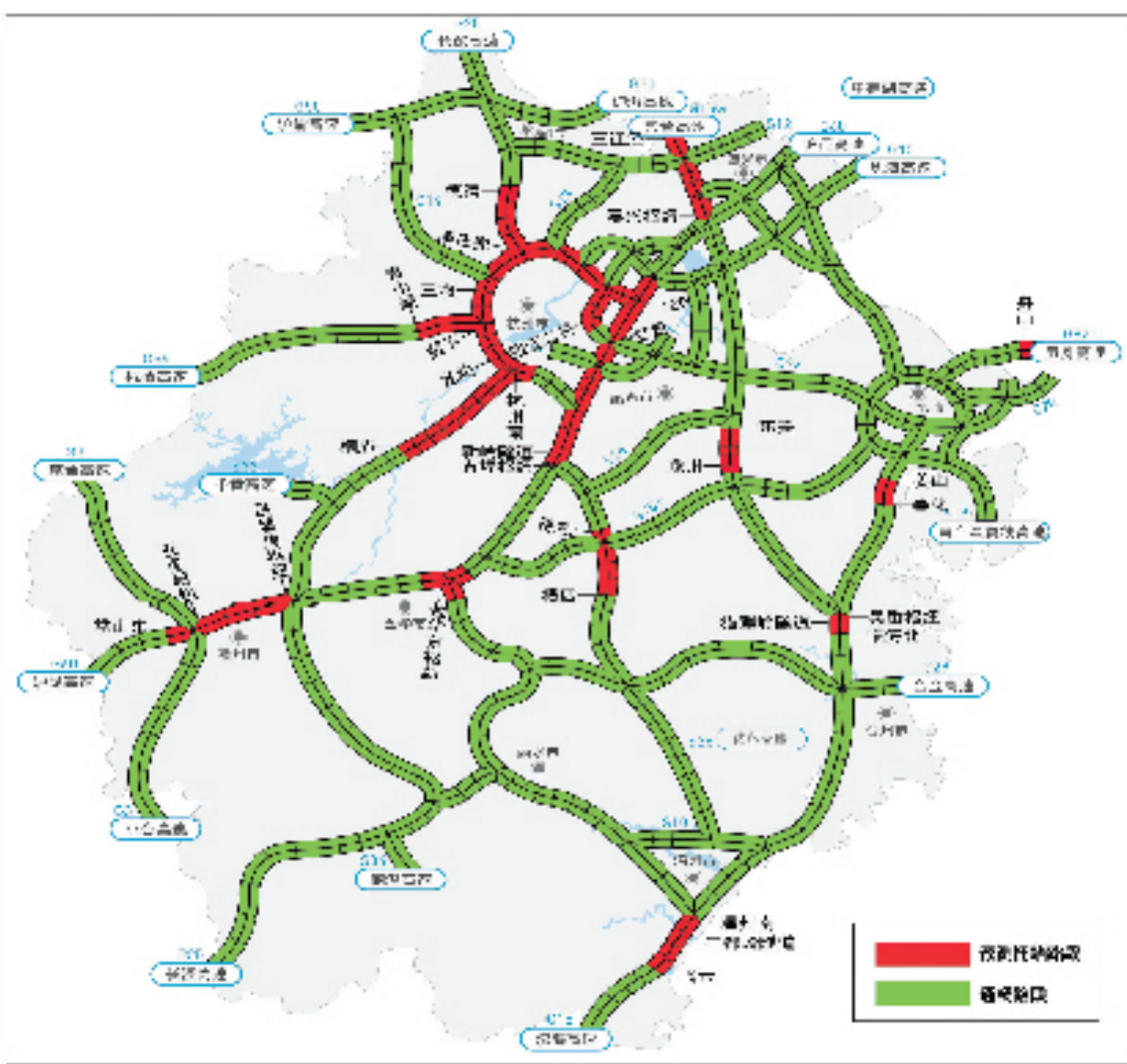
省“智慧高速”运行服务指挥中心根据往日的统计数据,对国庆长假全省高速公路出行进行了分析,发布了高速公路国庆长假出行指南,为准备自驾出行的人们出谋划策。

据预测,今年国庆长假高速公路通行车流量将比平时大幅增长,省内高速公路日均流量同比增长18%左右,平均每天进出201万辆次,最高峰首日预计超过237万辆次。车流高峰时段为10月1日8时至14时、2日9时至13时、6日10时至下午17时、7日10时至22时。

国庆长假期间,全省高速公路易拥堵路段预计仍然集中在G60杭金衢红垦枢纽至直埠枢纽段、吕塘角枢纽至五里枢纽段、G2501绕城东线、西线、北线、S2杭甬德胜至钱江二桥段、G25杭宁高速德清段、G15甬台温吴桥枢纽至临海北段与瑞安段、G15W上三段、G25杭新景桐庐至杭州段。

预计最拥堵路段为:一是杭金衢新岭隧道双向每天将发生不同程度的拥堵,为全省最堵点,二是

2014年浙江省高速公路国庆免费通行期间易拥堵路段预测示意图



杭州绕城除南线稍好外,其它路段将会出现车辆首尾连接的情况,特别是10月1日与7日情况将尤为严重,出行请尽量避开上述路段。同时,长假期间部分流量较大路段服务区将车满为患。长假期间短时流量激增,局部路段短时拥堵已不可避免。浙江

省“智慧高速”运行服务指挥中心建议遇高速公路拥堵时,不妨及时调整行车路线,选择普通道路行驶。目前,我省高速公路主干道旁基本都有国道省道可以并行,各位车友如遇堵点可以提前下高速走相邻国道,避开堵点后重新上高速。

“智慧高速”实时播报

在国庆长假期间,省交投下属的浙江智慧高速公路服务有限公司今天推出浙江省内首款高速公路出行信息服务移动应用——“智慧高速”APP,即时发布路况信息。据了解,“智慧高速”APP的主要

包括9大功能,即拥堵指数、路况导航、道路速查、高速服务、我的附近、路径路费、智能语音、沿途旅游和推送关注。国庆长假出行前,不妨先扫码下载“智慧高速”APP,了解前往目的地的实时路况,选择合理的出行时间,在遭遇拥堵路段前从容绕行,不必在高速上堵车又堵心。

“只要用户点击进入‘拥堵指数’模块,全省高速实时路况会呈现出红黄绿,全省高速路段的事故、施工及拥堵等通行状况一目了然。”浙江智慧高速公路服务有限公司工作人员介绍说,用户点击相应颜色区域,还可以查看该区域拥堵的原因或者正在发生的事件信息。如果对某一事件进行关注后,还可以收到事件最新进展情况信息。

在“路况导航”模块,可以在驾车过程中实时播报前方道路的通行情况,方便出行者提前采取绕行措施。

通过“我的附近”功能,用户可以快速找到所在位置附近的道路、收费站、违法处理点信息,并且可以通过一键导航迅速抵达目的地。

通过“小智问问”,可以通过语音或文字咨询路况、查询路线、服务区、高速违法、通行费标准、收费政策、高速救援等信息,通过先进的语音机器人,针对不同语义等进行智能应答,提高行车安全。

通过“高速服务”还可以了解到高速公路服务区的最新活动和优惠信息。“智慧高速”APP二维码见下图。



“西湖论剑”人气旺

本报讯(记者 夏丹)日前,一场旨在探讨智慧城市与移动互联网信息安全防御之道的“西湖论剑”论坛,将众多网络信息安全领域的专业人士吸引到杭州。

在智慧城市建设过程中,颠覆传统基础设施架构的云计算安全问题以及移动互联网中的加密通讯两大问题,成为困扰智慧城市建设前进的绊脚石。在网络信息安全方面,我省培育了一大批优秀的企业,他们成为浙江智慧城市建设建设的有力支撑力量。针对云计算安全和移动终端安全问题,我省已有网络安全企业给出了解决方案。

长兴试点两化融合

本报讯(通讯员 丁珊 记者 白丽媛)日前,浙江省经信委确定第一批工业化、信息化“两化”深度融合国家示范试点区域名单,长兴成为全省10个综合性示范区之一。

据了解,近两年来,长兴共创建市级两化融合试点企业23家,32个项目被认定为市级两化融合重点项目,蓄电池入选省第二批产业集群“两化”深度融合试验区,两化融合发展指数位列湖州市第一,迈入全省前列。

巴氏奶受乳企青睐

本报讯(记者 陈文文 实习生 劳育聪)第三届中国好鲜奶·新鲜盛典高峰论坛于近日在杭州举行。全国20多家知名乳企出席了此次论坛,其中,新希望乳业控股有限公司发布了新品“千岛湖牧场牛奶”。

液态奶市场激烈的竞争中,巴氏奶成为市场新希望。在本届鲜奶节前夕的“全城寻鲜”问卷调查结果显示,有93%的受访者选择喝当天的牛奶,奶源地对消费者而言最为重要。新希望乳业准备在11月初的时候开放牧场,使消费者可以近距离地参观并了解牛奶的加工过程。

邮储银行普惠金融的浙江实践(三)

桃花潭水深千尺 不及邮储送我情

金 闻

邮储银行浙江省分行成立6年多来,已经成为支持和推动浙江小微企业发展的重要力量。截至目前,该行已累计向80多万户农户和小微企业提供2450亿元的信贷资金支持。

尤其在今年经济下行压力较大的形势下,邮储银行浙江省分行始终坚持服务“三农”、服务中小企业、服务社区的战略方针,把小微企业贷款和小额贷款作为全行的根基与特色,不断加大小微企业和三农的贷款投放力度,以优质、高效的服务,赢得了客户的交口称赞。

邮储银行浙江省分行负责人表示,邮储银行具有网点多、覆盖面广、嵌入基层深、储备客户多的特点,和浙江小微企业发展阶段非常吻合,因此在支农支小方面具有先天优势。正是凭借精准的市场定位、清晰的产品线和优质高效的服务,邮储银行浙江省分行在激烈的同行竞争中赢得了属于自己的市场。

“蓝莓阿姨”的梦想

“今年8月上旬,邮储银行给我发放了200万元贷款,前后只花了一周时间。这是我拿到的贷款中速度最快的一笔,而且贷款成本也要比以前便宜。”新昌县荣越蓝莓专业合作社理事长俞林娣笑出声来。

因为第一个把蓝莓种植引进新昌,俞林娣被当地百姓称为“蓝莓阿姨”。2008年9月,她牵头组建了荣越蓝莓专业合作社,专业从事蓝莓优良品种引进示范、苗木繁育和蓝莓果生产及加工。现在合作社共有成员156户,遍及全县20多个乡镇,其中低收入农户有54户,种植面积已达1000余亩。今年上半年,合作社尝试推出了蓝莓采摘游,没想到大受欢迎,一个月时间里引来近万游客。初尝观光农业的甜头,俞林娣打算加大投入,新

建步道和休息平台,做大农家乐。同时,她还想上马新的蓝莓加工生产线,打响“天姥蓝”品牌。这些都离不开资金的支持。

幸运的是,像荣越蓝莓这样发展势头良好、带着农户奔小康的农业主体,已经成为邮储银行重点关爱对象。

8月27日,邮储银行绍兴市分行全面启动“扎根农村、服务三农”金融服务提升活动,加大三农贷款的投放量,计划到今年底,为三农提供资金支持3亿元,服务至少100家涉农企业、新型农村经营主体和农户。

受益于此的还有上虞百味园果蔬专业合作社。合作社成立两年多来,已经从最初种植20亩猕猴桃基地逐步扩展到目前的300亩果园,游客一年四季进入果园,都可以采摘到当季水果。合作社负责人王荣斌打算继续增加投入,开发更多的休闲观光农业项目。不久前,邮储银行向他授信150万元,使他不再为资金发愁。

邮储银行浙江省分行副行长杨昌苗表示,邮储银行始终把“三农”金融服务放在重要位置,并充分发挥在农村地区的资本和网络优势,不断加大对“三农”的服务力度。据悉,该行在产品上,推出了农民专业合作社贷款、“公司+农户”贷款、粮食订单贷款等业务,满足“三农”建设的资金需求;在审批流程上,开通涉农贷款绿色通道,推出限时服务,大大缩短了贷款时间;在服务能力上,完善农村服务点功能,集理财、结算、信贷功能为一体,农民在家门口就可以享受到和城里一样的金融服务。

关键时点的助推

“企业发展中的几个关键点,都有邮储银行在背后大力助推。而且,邮储银行利率优惠,服务又好。”回顾公司10年的发展,浙江荣企医疗科技有限公司董事长楼国荣赞许道。

“创业就好比爬1000米的山坡,企业爬到400米了,银行扶一把、拉一把,我们就迈过了500米的坎。银行继续扶一把、拉一把,企业就登上了800米。有了邮储银行的鼎力相助,我们企业一定会成长为真正的行业巨人。”楼国荣如此比喻和邮储银行的关系。

浙江荣企医疗科技有限公司是浙江省高新技术企业,可生产30多款规格及颜色的电极片和多种规格的导线及导电胶,与国内外多家知名企业保持良好的合作关系,产品95%出口,远销欧美市场,去年销售额达到7000多万元。

2011年的时候,企业进入快速成长期。随着市场的快速拓展,流动资金开始变得紧张,他们急得到处找银行要贷款。但是很多银行并不看好产品的市场前景。幸运的是,邮储银行上虞支行及时伸出援手,向其发放个人商务贷款260万元,之后又发放小企业贷款500万元,帮助企业解决了资金问题。

有了760万元资金血液的注入,企业发展能力快速提升,2012年建成约5400平方米的厂房,并添置相应生产设备,以进一步扩大生产规模。2013年邮储银行为其增加授信用于1100万元,企业投入300万元用于购买设备。2014年,为进一步提升自身形象,更好地打开国内外市场,企业投资近1800万元购买上虞区百官广场一层高档办公楼1700多平方米,邮储银行于今年5月又为企业增加授信至1740万元。

银行及时有效的信贷支持助推了企业成长,而企业不断发展带来的对金融服务的新需求,又促进了银行服务能力的不断提升。邮储银行上虞支行负责人表示,随着荣企公司进出口业务扩大,该行与其在国际业务上的合作也将全面展开。比如,企业生产所需的医用明胶全部依赖进口,目前年进口量200万美元左右。邮储银行拟为其提供开立信用证、进口代付业务等,拉长企业付款期限,降

低企业的经营成本。又如,企业年出口量达900万美元,邮储银行计划在为企业提供汇款、托收、信用证审单等基础服务外,还将提供信用证质押、发票融资等国际贸易融资业务,降低企业生产成本。

据悉,去年邮储银行上虞支行行为荣企公司顺利办成承兑汇票质押美元流动资金贷款2万多美元,成为全国邮储银行同类业务中的首笔。

从小到大的呵护

“邮储银行给了我们信贷资金的支持,也帮我们节约了财务成本。企业能有今天的成绩离不开邮储银行的帮助与支持。”绍兴市普森电器有限公司负责人任少文感慨。

绍兴市普森电器有限公司是邮储银行嵊州市支行成立后的第一个企业客户,邮储银行也见证了普森电器从小到大的发展过程。

经过5年的发展,普森电器在行业中已颇有名气,公司重点打造的集成环保灶更是受到中西部市场的欢迎。

普森成立之初,走的是利润少而稳定的OEM加工道路。经过初期的平稳发展,企业越来越强烈地意识到品牌的重要性,走上了品牌发展之路。2011年开始,公司进入快速成长期,随着市场的快速拓展,流动资金开始紧张。恰逢邮储银行推出针对中小企业的扶持政策,企业很快从邮储银行获得小企业贷款500万元。

在邮储银行的信贷支持下,企业抓住机遇,逐渐增强自身竞争力。生产场地已扩大到近8000平方米,且拥有自主研发的专业团队及完善的生产设备,在全国各地发展连锁专营店300多家。

“9月18日,我们又推出了两款新产品。”任少文透露,今年销售额估计可达1.2亿元。眼下,企业正在物色品牌代言人,进一步打响知名度。

厨具行业已成为嵊州市三大主导产业之一。在扶持普森电器一路成长的过程中,作为总行级特色支行,邮储银行嵊州市支行以厨具产业为支持重点的特色凸显。今年,邮储银行浙江省分行加快了小微企业特色支行的建设,现在已有总行级特色支行12家,省级特色支行9家。各家特色支行立足当地产业特点,在信贷规模、利率定价、获贷速度等方面向重点支持的产业和企业倾斜。像普森电器,就享受到了比其他行业低5%的贷款利率优惠。

尤其值得一提的是,全国邮储银行中的第一家科技支行将落户嘉兴,目前各项筹备工作正在紧锣密鼓地进行。作为总行级的科技型特色支行,嘉兴科技支行将享有专项贷款规模等倾斜政策。对嘉兴的科技企业来说,这无疑是个福音。

裘里奥的笑容

“邮储银行,OK!”亚曦纺织整理(嘉兴)有限公司董事长裘里奥乐呵呵地拍拍邮储银行嘉兴分行王磊的肩膀。

8年前,意大利人裘里奥和其他5位意大利大股东共同投资,在秀洲工业园区内办起这家从事印花面料生产和加工的企业,为一些知名时装、内衣和泳衣品牌提供配套服务。

裘里奥介绍,因为意大利公司的客户到中国发展了,所以他们也跟着来到了中国,最终选择在嘉兴落户。他乐呵呵地说,目前只有他一个股东在嘉兴打理生意,平时家人也不在身边,生活中难免冷清,但是当地政府提供了很多服务,让他在嘉兴的工作和生活都还算顺利。特别让他开心的是,他在嘉兴有了一个会用英语和他交流的金融顾问——邮储银行嘉兴市分行小企业金融部副主任、80后王磊。

虽然亚曦的股东资金比较充裕,日常投入基本以自有资金为

主,但是也难免出现临时性的资金问题。2011年9月,亚曦准备引进一条新的生产线,但是股东资金需要20多天才能打到国内账户,便想向当地银行贷款。由于外资企业在境内的银行存款和现金较少,且外资企业的企业征信和重要的外籍管理人员的个人征信查询困难,国内银行对于给外资企业放贷通常比较谨慎。邮储银行通过实地调查,以企业名下的厂房和土地使用权为抵押,向其授信500万元,并在第一时间放款。

当时还是客户经理的王磊,凭借一口流利的英语,热情周到地和亚曦沟通,提前准备好各种资料,当其他5位股东赶到嘉兴的时候,只需签字即可。

从此,王磊成了裘里奥的朋友,邮储银行嘉兴分行成了亚曦的金融合作伙伴。目前除了信贷和外汇结算业务,邮储银行还为亚曦代发工资、代收水电费。

在邮储银行浙江省分行各分支机构的小微企业金融业务部门,活跃着一支80后、90后的年轻队伍,他们青春洋溢的面孔为邮储银行带来蓬勃朝气。

邮储银行绍兴分行的90后赵凯琳,虽然去年才参加工作,但工作上一点都不含糊。按照行里的贷后管理规定,小企业客户根据贷款金额不同,都需要不同频次地定期回访。她每周都会坐着公交车,从分行赶到支行,再和支行的客户经理一起去客户企业实地走访,了解企业最新的经营情况和金融服务需求。年纪虽轻,她的心思却很大:绍兴民营企业发达,小微企业众多,小微企业金融领域大有可为。

“桃花潭水深千尺,不及邮储送我情。”这是绍兴一家企业在获得邮储银行的支持后给予的高度评价。这也是邮储银行在浙江大地上辛勤耕耘获得的最好回报。