

一边是万船竞发 一边是渔场整治

东海开渔,开启渔乡新愿景

本报舟山9月16日电
记者 祝梅 史朵朵 通讯员 徐文奇

今天中午12时,在黄海、渤海海域相继开渔后,为期3个半月的东海伏季休渔期正式结束。我省除拖虾外的拖网(双拖、单拖)5000艘、帆张网渔船1200余艘及其他类渔船共7500余艘渔船准时开出码头,出海捕鱼。至此,我省22000余艘合法渔船全面开渔。

期待能有好收成

“喂!天线已经送过去了!”中午11时刚过,张美儿一路小跑到沈家门一轮码头,把东西递给摆渡船的船夫。挂掉电话,她告诉记者,“就等着12点准时开出呢。”

休渔三个半月,张美儿的丈夫、51岁的“船老大”陈忠夫早已是摩拳擦掌。“要是风大,这次出海可能十几天就能回来了,风小的话可能要一个月。张美儿他们家这艘单拖船是六个人一起合伙的,今年还雇了一个小工,每月的工资就要8800元,大船的油费每吨也要7400元,为了节约往返油费,他们捕到的鱼都直接售卖给渔运船,价格要比自己拿去市场卖低不少。

“市场上一斤能卖5块的鱼,渔运船只给3块左右,他们也是看货的质量出价。”今年已是陈忠夫做“船老大”的第12个年头,张美儿回想了下,家里收入最好的还是前几年,“现在,鱼不好捕了,扣掉各种费用,一年下来纯利润能超过10万元也是勉强勉强了。”

与张美儿的情况类似,码头上另一位来送别丈夫出海的李女士告诉记者,家里的船今年雇了五个人,人工开销就不小了,捕到的鱼通过渔运船运到温州,由儿子拉到市场上去卖,也是希望能多赚些。

整治秩序不放松

开渔之日,在舟山普陀,有关全



图①9月16日中午,随着一声起航令下,象山县石浦港顿时沸腾起来,1500多艘大马力钢质渔轮,开赴东海渔场进行秋季渔业生产。
龚国荣 陈光曙 陈吉明 摄

图②在苍南县龙港肥艚社区渔港码头,古老而庄重的祭海仪式吸引了众多群众前来观看。
苏巧将 蔡运近 摄

省涉渔“三无”船舶处置和“一打三整治”的推进现场会也同期召开。今年海洋伏季休渔期的结束,意味着东海渔场修复振兴的工作从“预热期”转入“攻坚区”,默默支撑着出海渔民们丰收的期盼。

一边是千帆竞发之景,一边是紧抓不懈的渔场整治行动,东海正忙得热闹。截至9月15日,全省涉渔“三无”船舶核查处数量共计11900艘,其中,愿意主动上交政府处置的3823艘,占到总数的32%。而在这逾三成的比例中,宁波市签字同意上交政府统一处置的“三无”渔船就达到1954艘。

为找回东海这条“鱼”,沿海各地纷纷亮出奇招。在奉化市莼湖镇,一艘渔船已经改头换面,开始试水休闲旅游路线。“取缔‘三无’船舶,就得为渔民们谋一条新出路。”

莼湖镇镇干部董敏儿告诉记者,镇里准备自己成立经营“翡翠湾休闲旅游公司”,象山港边享有“中国第一渔村”桐照村成了新优势。他们打算改造100艘休闲渔船,带领渔民跨到“三产”路上来。

第一艘船的设计还只是个试验。董敏儿说,打造出的休闲渔船,将以优惠的租金价格租给愿意转产的渔民。目前,这项政策已吸引奉化市667艘“三无”渔船船主同意主动上交,明年第一批改造准备先做30艘。

舟山则率先探索起以养老换弃捕的办法,将弃捕的渔船渔民纳入舟山市职工基本养老保险制度,让上岸的渔民老有所依。台州温岭、玉环等地还制定了涉渔“三无”船舶主转产转业、生活困难补助标准目录表,对取缔涉渔“三无”船舶实

施阶梯式补助政策。

东海鱼货遍四方

今年,除了舟山、宁波的本地人,有幸尝到第一篓鱼货的,还将有大批的网购消费者。开渔当天,淘宝网首页打出了醒目的“中国开渔节”主题,舟山、宁波两地联合,将东海鱼货卖到全国一、二线城市。置顶的开渔节众筹礼包——带鱼、鱿鱼、野生小黄鱼各半斤,再加上随机发出的马鲛鱼、野生刺鲃、东海小白龙中的其中一种再半斤,只要99元,截至今天20时,已经售出1861件。

“我们在网上卖的就是一个‘鲜’字。”在舟山国际水产城的鲜活交易区,店主张洲磊认真地挑选着螃蟹。今年夏天,他开了家网店“水产码头”,开始售卖舟山海鲜,开店一个月就卖出了200多只螃蟹。“卖鲜货,

速度一定要快!我们卖的梭子蟹,经过测试,存活率超过75%,蟹脚掉光都可以退货。”张洲磊说。不少舟山经营户的网店里,已出现了东海第一批鱼货的预售活动。

将新鲜的鱼货从海底送到消费者的家门口,是舟山水产业谋变的新举措。不久前正式开园的舟山国际水产城电子商务产业园,目前已有18家商户入驻,接下来,这些商户将依靠水产城年交易量60多万吨的资源优势,在淘宝、天猫等网络销售鲜活冻干水产品,今年年底,水产城还将建立一个自己的电子商务平台。以后,通过食品溯源二维码系统,消费者可以直接追踪每一件水产商品的源头。下一步,国际水产城还计划与高等院校开展科研合作,创新工艺,延长鲜活水产品的保存时间,让东海鱼货游得更远。

利用外资增速放缓

据新华社北京9月16日电(记者 王优玲)商务部新闻发言人沈丹阳16日表示,如果全球跨国投资不出现大的逆转,2014年我国吸收外资规模将达1200亿美元左右,未来外资利用将进入低速平稳增长期。

根据商务部发布的数据,2014年1至8月,外商投资新设立企业15200家,同比增长5%;非金融类实际使用外资金额783.4亿美元,同比下降1.8%。其中8月实际使用外资金额72亿美元,同比下降14%。

沈丹阳在中国记者协会第58期新闻茶座上说,我国利用外资增速有所放缓,个别月甚至出现负增长,这并非因为中国投资环境恶化所导致的。“这不是逆转,也不是趋势,而是与当前全球经济形势相适应的短期阶段性调整。”从长期来看,中国投资环境仍然有一定优势,吸收外资仍然有增长的空间。

他分析,全球经济处于国际金融危机后的弱势复苏阶段,跨国直接投资增长乏力。尽管联合国贸发组织预测今年全球外国直接投资将达到1.6万亿美元,比去年增长11%,但这仅是一个预测,实际情况并非如此。今年1季度,美国和日本各自公布的对外投资金额分别比去年同期下降28.2%和2.5%。

市场大会10月举行

本报讯(通讯员 范斌)中国商业联合会将于10月底在青岛即墨举办“第三届中国市场大会”,大会的主题为:联合与创新——开启中国市场新纪元。

“我国商贸服务业已经成为国民经济的重要组成部分,在扩大内需,引导生产、促进消费、惠及民生等方面发挥着不可或缺的重要作用。”中国商业联合会会长、第三届中国市场大会组委会主任张志刚表示,“第三届中国市场大会”将结合我国消费市场的实际情况,把有效的资源通过结盟整合起来,引导品牌机构及集群品牌走进中国商品市场,共同开启品牌之旅。

生意难做 信用险撑腰

中国人保财险信用保险为企业保驾护航

通讯员 葛俊松 记者 倪冰

日前,绍兴县某纺织品有限公司收到中国人保财险绍兴支公司出口信用保险赔款7.15万美元,企业老板一段时间以来悬着的心终于着了地。原来该企业于去年底与美国买家签订了分6批出口总值约13.85万美元的毛巾布合同,美国买家在支付了前3批小额货款后,以货物有严重质量问题为由不再支付后续货款,万般无奈的企业只能向保险公司报案。中国人保财险根据双方往来邮件判断买家的拒付理由不成立,很快对案件进行了足额赔付,同时委托渠道进行海外追偿。

据悉,今年以来,我省已有180多家企业投保中国人保财险信用保险,承保金额13.4亿美元。中国人保财险浙江省分公司已受理可赔案件45件,可赔总金额近700万美元,已赔付或全额追回16件,有效化解了企业收款风险,助推了我省实体经济发展。

填平买卖双方“信用缺口”

信用保险,通俗说就是“对买方不付款造成的损失保险”。“生意越难做,越需要信用保险撑腰。”国际商会注册信用证专家、人保财险温州市分公司信用保险部总经理林

霄深有感触。

他分析,近年外部经济环境的改变,对温州企业的经营造成了巨大影响。说到企业老板的“心声”和“需求”,最终都落在“信用”二字上,一是希望尽快重建温州信用体系,二是迫切希望企业自身能够增信,因为“信用”是一种不用立即付款就可获取资金、物资、服务的能力,中小企业对这种能力的需求更加迫切。

温州有家鞋企,原先和雨水的原料供应商企业采用的结算方式为赊账3个月,涉及货款有500万元。温州出现民间借贷风波后,供应商认为赊账有风险,要求款到发货。温州鞋企的融资压力大增。在林霄的建议下,供应商投保了信用险,逆向增强了温州鞋企的信用实力,双方的合作得以继续进行。

“在商业信用萎缩的情况下,买卖双方之间容易出现‘信用缺口’,信用保险保障的就是‘企业付款的能力’,因此可以有效填平买卖双方的‘信用缺口’。”林霄认为。

供货方不再为货款发愁

信用保险的基础功能在于出险后及时对被保险人进行损失补偿,并通过追偿进一步减损,有效化解供货方的后顾之忧。

今年3月,中国人保财险接到台州某车业有限公司报案,称其出口阿根廷业务收不到款,可损金额为10万美元,致损原因为阿根廷实施外汇管制导致买方无法换汇。人保财险立即委托境外渠道进行核实追偿。经过多轮谈判,买方同意将其每月仅有的1万美元换汇额度用于支付该笔欠款,直至被批准换汇后一次性支付余款。同时人保财险为了缓解该车业公司的资金压力,先行赔付了8万美元。

据悉,信用保险这一保障功能,已引起大批企业的投保兴趣。浙江某流体控制股份有限公司是集暖通、给水、消防、水暖配件、水处理五个市场的产品研发、生产制造、物流配送、技术服务为一体的产业集团,在全国拥有八家全资子公司,是深交所上市企业。今年8月,该公司与中国人保财险合作,签署了保险标的总额达5000万美元的短期出口贸易信用保险,为生产和出口系上了“安全带”。

提供全面风险管理服务

8月13日,《国务院关于加快发展现代保险服务业的若干意见》发布,其中明确提出“着力发挥出口信用保险促进外贸稳定增长和转型升级的作用,加大出口信用保险对自

主品牌、自主知识产权、战略新兴产业的支持力度”,进一步强调了信用保险的作用。

对企业而言,出口信用保险不只是一种单纯的保险,其与出口退税、出口信贷并列,是国家支持外贸出口的三大政策安排。尤其是对我省众多中小外贸企业来说,在和国外采购商的谈判中,往往显得势单力薄,如果投保了信用险,得到的不仅是风险补偿,而是全面的风险管理服务。因为在投保的过程中,保险公司不仅可以帮助企业筛选买家、追收账款,还会帮企业完善合同、建立内部风控体系,从而有效帮助出口企业走出“有单不敢接”的困境。

实践中也不乏这样的案例。一美国买家向绍兴某出口企业采购了3.99万美元货物,收货后买家借口质量瑕疵拒绝支付全部货款,并不再与出口企业联系。该企业不得已于今年7月向中国人保财险报案。人保财险经查询得知该买家还与我省其它多家投保信用险的企业有采购业务,于是向买家发函,告知其行为将影响其他供应商的保险权益。美国买家意识到这将严重影响其声誉,于五天后支付了货款。绍兴企业利用保险的信息和风控优势,为自己化解了收款风险。

浙企首尝结售汇被动保值

尹劲劲

近日,中行浙江省分行为某客户推出全国首单远期结售汇被动保值方案,将在未来6个月内,每个月为客户锁定金额20万美元、期限三个月的远期结汇交易,总计金额120万美元。

今年以来,人民币汇率市场环境发生了显著的变化,汇率双向波动加剧,人民币汇率走势与美元的相关性不断下降,增加了企业客户对冲汇率风险的难度。远期结售汇被动保值方案是中行省分行在人民币外汇市场上一种新尝试。

今日彩经

中福在线派送奖金2.8亿

浙江彩民获2951万

方鸿伟

中福在线视频票“连环夺宝”游戏全国派奖活动已于9月9日圆满结束,浙江彩民共获2951万元。在本次派奖活动中,全省88个销售大厅中有65个销售厅喜中595

传统的远期结售汇业务由客户自行选择交易时间,相当一部分客户因对汇率市场判断力不强面临资金损失。远期结售汇被动保值方案由一系列不同时间的远期交易组成,客户将整套交易全权委托中行进行保值操作,其核心理念是尽量减少人为判断,通过模拟远期市场走势,为客户适度分散交易来取得市场平均收益。对于企业来说,使用该方案能降低决策成本,避免因对市场主观判断不足而导致的极端亏损情况;对于银行来说,该方案通过标准化模式承接客户保值需求,能提前锁定企业的远期收付汇。

注累积奖,119人在擒获累积奖2836万元的同时,还中得派送奖金2951万元,我省中得派送奖金数和派送奖金均列全国之最。本次派奖活动得到我省广大彩民的大力支持,促销期间,我省视频票中福在线共销售6.05亿元,为国家筹集公益金1.21亿元。

儿子生日成就千万大奖 捐款20万资助希望工程

高玲玲

9月5日晚上10点多,吴先生在公司加班回到杭州的家中。儿子已经睡着了,他走到妻子身边,用尽量平静的口气说:“我们中大奖了。”

吴先生是体彩“6+1”第14103期的两注特等奖得主,总奖金1000万元。中奖号码是他儿子的生日,而这注号码他已经守了10年。

当被问到如何处置奖金时,吴先生表示要用千万大奖弥补对妻子的愧疚。五年前,为了让孩子接受更好的教育,吴先生卖掉了温州的

房子,带着儿子来到杭州上学,而妻子留在老家温州,只有周末一家人才能团聚。

“杭州学区房的价格比较高,我们的房子有一半是银行贷款。所以,这几年她一直省吃俭用,放弃了多少她这个年龄本该享受的生活。”说到这里,吴先生有点激动,“很感谢妻子这么多年对家庭的付出,以前没能力给她承诺,现在我可以了。”

吴先生主动提出希望能捐出20万元,资助失学儿童。“孩子的教育问题是大事,我既然中了大奖,就应该为那些上不起学的孩子做点事情。”



9月13日,在宁波国际会展中心,宁波市民点击虚拟银行网上营业厅体验触摸屏,浏览多媒体营业场景及辅助交易平台,感受未来的银行服务。这是12日开幕的第四届中国(宁波)智慧城市技术与应用产品博览会上,智慧金融体验馆的一个亮点。
邢永春 摄