

走山乡话发展

开化发展“山谷经济带” 百余农民当“谷主”

本报开化9月1日电
记者 杨振华
县委报道组 徐祝安 程磊

位于钱江源头的开化,群峰连绵,山谷众多。许多农民躲进山谷,如武侠小说里的隐士高人一般,当起了“谷主”。流转承包、开荒拓地,每个“谷主”都在悉心经营,因地制宜打造各具特色的山谷。

华埠镇独山村,有个“龟谷”。草龟、四眼龟、鹰嘴龟等,8个种类数千只龟,藏匿山谷之间。记者寻觅而去,只见有生态龟池,却不见有龟。养龟农民余虎寿嘿嘿一笑,转身去厨房取来一只番茄一把刀,在地上喇喇喇切成一堆小碎块后,藏在泥底石下的乌龟,闻香而动,伸长了脖子争相而来。

“这个山谷我找了好久,水源足、够开阔,有550多亩。”“龟谷”谷主是金路村的农民丁柏古,他指着山谷间几块不同种类龟的介绍牌,自嘲地笑道:“你看这个弄得太过简陋了,一步步来,我准备把这里建成一个能吃、能玩、能科普教学、还能和龟互动的休闲谷。”

“龟谷”除了生态养殖,还开办了农家乐,去年一年经济效益达到600多万元。谷主丁柏古得意地说,他的“龟谷”起着示范标杆作用,有农民想另辟“龟谷”与其争锋,前期启动他免费提供种苗和技术,还以保护价收购农产品。华埠镇、马山镇已有3户农民在建“龟谷”,另有数十户农民准备跟进。



“龟谷”农民正在介绍不同品种的乌龟。 记者 杨振华 摄

农民乐当“谷主”,也得到了开化县、县政府的大力支持。去年开化提出打造“国家东部公园”,在整合山区经济发展、乡村休闲旅游发展、农家乐等现有政策资源的基础上,安排一定的专项资金,对“山谷经济带”加以扶持。

最具诗情画意的山谷,要属中村乡张村村的“梅花诗谷”。这里是宋代梅花诗人张道洽的故乡。张道洽一生爱梅如痴,作有咏梅诗300余首,他的梅花诗被历代文人墨客追捧。如今,在“梅花诗谷”里品读梅花诗,将成为冬季

开化游的一大特色。中村乡组宣统委员陈葵生介绍,“梅花诗谷”规划打造一个4A级景区。

闯入“梅花诗谷”,此时繁花正盛的是一株株紫薇。张村村农民张光仙领路,带我们往山谷深处走去:“这里原来只是一个山庄,今年5月我们接手过来,移植了200多株古梅,还栽了紫薇、香樟、桂花、红豆杉、三角枫、罗汉松等。这些树都经过多年的园林造型设计,很有观赏性。在这样的树下烧烤、垂钓、露营,别有风味,一到周末就会有游客过来。”

一谷一世界,特色各不同。在桐村镇杜坑村,前往三清山的途经地有一个“竹林谷”,吸引游客停留挖笋、采山笋;在芹阳办事处五丰村,“娃娃谷”里的大貌精品园,引人好奇观赏;在池淮镇玉坑村“青柳谷”,水里满是经“舌尖2”推介后一夜爆红的青柳;在音坑乡明廉村,山谷水库连着坝下的农家乐,垂钓休闲者逐鱼而来……目前,开化已有百余山谷被开发为特色农业、休闲观光基地,成为游客的“欢乐谷”、农民的“致富谷”。

扫一扫二维码,新鲜果蔬送到家

吴兴农民试水“微经济”

本报湖州9月1日电
见习记者 李文芳
区委报道组 朱立奇

“咚咚咚”,上午10时左右,家住湖州吴兴区月河街道的教师小蒋打开门,便看到了一盒新鲜的百合。“没想到昨晚微信下的单,今天一早就送到了!5斤一盒装的百合才60元,还是刚采摘下来的,真不错!”小蒋对着门外的“快递小哥”说道。

这位“快递小哥”名叫施志成,是通过微信平台出售新鲜农产品的85后农民,由他带头创立的湖州繁锦果蔬专业合作社正在试水“微信营销”的新模式。扫一扫二维码,微信下单,在湖州市区12小时内就能收到“新鲜欲滴”的时令蔬菜瓜果。

学农出身的施志成,毕业后到了一家企业,但心中始终有个田园梦。去年,施志成辞去公司的职务,来到妙山村,承包了300亩土地,种了柿子、樱桃、猕猴桃等果树并套种了百合、玉米等农作物。

刚开始,合作社采用农贸市场批发运营模式,但收益平平,并且到老百姓手里的果蔬都已经不新鲜

了。如何更好地打开销路,让新鲜瓜果第一时间到达消费者手里,施志成想到了微信朋友圈。“没想到,通过微信平台,实时发布果蔬产品的采摘、包装状态,订单量越来越多,销路特别好!”

施志成现在把大部分精力都投入到了微信营销上,每天最忙的就是给农产品拍照,然后编辑出一段文字,上传至微信,微信图片下都是满满的赞。现在,时令上市的2个品种:百合和玉米,需要雇用12个工人采摘和包装,每天的销售量都有600公斤。

“滴滴”,在跟记者闲聊的间隙,又有一笔款项通过微信打到了施志成的账户上。

施志成告诉记者,现在通过微信订购的客户已经扩展到长三角江浙沪地区,微信公众平台的点击量每天也突破了1500次。微信营销让施志成尝到了甜头,也让他对互联网平台交易充满信心。

看着明年就要丰收的樱桃和猕猴桃,“下阶段,要准备着手线上销售模式了”。施志成信心满满地说。

市县速递

杭州 防灾培训进社区

本报讯(记者 戴睿云 通讯员 叶滕滕)“发生溺水时,必须冷静,屏住呼吸,去除重物,一旦身体停止下沉,双掌掌心向下,从身体两边像鸟一样向下划水……”近日,在杭州市下城区长庆街道66810公益服务创意园,公羊会防灾减灾培训中心成立,带来一场生动的青少年

户外防灾减灾培训。未来一年内公羊会公益培训将走进上城区6个街道51个社区。公羊队是社会公益组织公羊会旗下的应急救援队,由社会各界志愿者组成,并接受过专业救灾训练,目前已有600多名会员,其中一线救援队员60多名。

仙居 基金助力小企业

本报讯(记者 刘治浪 通讯员 李超群)近日,仙居县科技局、仙居县信用联社的相关负责人专门赶到仙居锦达密封件有限公司,送上200万元的贷款。仙居锦达密封件有限公司成功开发了汽车侧窗、天窗等产品,并与上海汽车、柳州汽车等大公司对接,新产品生产线已经投入使用。正当企业为备用资金发愁时,县科技局、县信用联社和商

会联合担保公司及时把贷款送上。今年,仙居设立县科技型中小企业贷款风险池基金。由县政府和仙居商会联合担保有限公司各出资200万元,建立400万元的贷款风险池基金,县信用联社设立5000万元的专项贷款。目前,仙居有3家企业获得了贷款,另有5家企业正在审核当中。

新昌 精美木头会唱歌

本报讯(通讯员 程哲 县委报道组 孙艺秋)近日,新昌县公布了第四批非物质文化遗产代表性传承人名单,二胡制作师俞开明名列其中。作为一名二胡制作师,俞开明在行业内早已名声远扬。自从25岁那年鼓捣出一把能拉出声音的“二胡”之后,俞开明就此与二胡结下了不解之缘。自幼喜欢音乐的他,为了制作出顶级的二胡,曾不辞

艰辛,先后拜师三位二胡制作名师,学习二胡制作的技艺。功夫不负有心人。在俞开明的不懈努力和坚持下,终于在二胡的制作上打开了一片天地。2013年,他建设完成了年产2000把完整二胡的传统生产制作工艺车间,并与中国民族乐器协会合作,成立了中国首家二胡制作工艺研发基地。

定海 大学生踊跃参军

本报讯(通讯员 严杰 姚信节 郭振民)今年,舟山定海区适应部队现代化、信息化建设快速发展需要,抓住扩大大学生征兵征集比例,改善兵员结构来提高新兵综合素质,充分发挥本地高校多、大学生兵员资源较为充足的优势,在确保完成征集

新兵指标任务的同时,使大学生兵员征集比例保持在较高水平。去年全区大专以上学历文化程度新兵比例达到了62.5%,超过了国家规定的25%的要求。今年大专以上学历文化程度新兵比例又达到了55.8%,超过了今年国家规定的40%的要求。



近日,富阳市新登中学举行新高一学生军训大会操,迎接新学期到来。

记者 邵全海 通讯员 赵国青

现买现蒸现吃,绍兴农产品进社区有了新玩法—— 直销店,蒸蒸日上

见习记者 陈佳莹

本报讯 既能买到新鲜平价的基地直供农产品,又能品尝到健康蔬菜,这样的社区农产品直销店,你的城市里有吗?近期,绍兴市供销社在农产品进社区方面进行新探索——“供销菜店+蒸菜馆”二店合一模式在绍兴城南率先“试水”。

中午,记者走进城南新村“二合一”直销店。“4两!清蒸螃蟹!”走到左边供销菜店的十几只水缸前,选一道水产现称,只需加5元加工费,螃蟹就被“传送”到了蒸菜馆。再走进右边的蒸菜馆,在几十个蒸笼摆成的“流水席”上自取几道蒸菜,刚在八仙桌旁坐定,才点的清蒸螃蟹便上桌了。这一左一右的完美配合,便合成了“供销菜店+蒸菜馆”。

“农产品从基地直产直销,价格低,所以在我们这里吃蒸菜‘性价

比’很高。”这一农产品直销新模式的负责人茅新江给记者算了一笔账,“店里的对虾28元一斤,同样的品质在附近农贸市场就得卖35元,蒸菜馆只收5元加工费就能提供蒸煮服务,前后加起来才33元,比农贸市场的原料价还低,便宜又方便。”

随后,记者将尖椒、小葱、对虾等农产品价格与附近的农贸市场比较发现,直销店的价格确实比普通农贸市场便宜10%至15%。茅新江告诉记者,店里近五十种农产品都是每天早上五点半,从绍兴富盛镇、马山镇、诸暨市等优质农产品基地里运来的。“这样老百姓就能天天吃到放心农产品了。”茅新江说。

2009年左右,为了方便社区居民吃到放心蔬菜,绍兴市供销社牵头落实了一批农产品社区直销店。虽然有一些政府补贴,然而由于店里农产品种类少,租金和人员



成本压力大等种种原因,发展并不顺利。单卖农产品难生存,何不结合蒸菜馆一起搞?茅新江告诉记者,当初想到“二店合一”进社区有着一番考量。一则,蒸菜馆能增加收入,两相平衡,这样农产品进社区就能“活”起来,服务居民;其次,蒸菜最考验食材的新鲜程度,客人来蒸菜馆一尝就知道店里农产品的好品质,隔壁供销菜店的生意也能带

动起来;与此同时,“蒸”这种健康环保的吃法也能得到推广。茅新江告诉记者,做100%的蒸菜,客人吃得健康,店里也没有油烟味,环境比普通菜馆好得多。

据悉,开店近一个月来,店里每天的营业额6000元左右。按计划,今年内这一连锁模式还将在绍兴城区开设5家店,到后年更将达到30家。

圣奥慈善基金会捐助25万元

寒门学子圆梦大学

本报杭州9月1日讯
记者 包敦远

今天,是学生开学的日子。这一天,对于寒门学子来说,它的意义不亚于收到录取通知书的那一天。因为,他们能如愿走进大学校园,还要靠慈善捐助帮他们“圆梦大学的最后一公里”。

“人生就像饺子,岁月是皮,经历是馅。酸甜苦辣皆为滋味,毅力和信心正是饺子皮上的褶皱。人生难免被狠狠挤一下,被开水烫一下,被人咬一下,倘若没有经历,硬装成熟,总会有露馅的时候。”这是女大学生李海燕,在受助和助人的两年时间里最深的一段感悟。

两年前,李海燕考上杭州电子科技大学信息工程学院,但由于家庭经济困难而陷入窘境。本报佳友民情工作站联合浙江圣奥慈善基金

会,出资百万元帮临安品学兼优的寒门学子圆梦大学,令她有幸成为受助的50位寒门学子之一。

与此同时,一颗带着关爱的种子也开始在李海燕心里生根发芽。大一时,她帮助社团组织和策划公益活动。李海燕说,在贫困中挣扎让她学会了坚持到底,在挫折中奋进让她学会了勇敢面对,在助人的过程中让她收获了许许多多的快乐。也正是因为有了这些经历,自己才逐渐成熟起来。

今年暑假,另一位受到圣奥慈善基金帮助的学子、嘉兴学院对外汉语专业的大二学生罗燕鸿,参与了临安市总工会举办的关爱“候鸟”志愿者活动。

罗燕鸿说,因为自己受到过好心人的帮助,所以在生活中也会特别关注与公益有关的事情,总希望自己也能力所能及地帮别人一

把。这个暑假,她找到了机会,带着留守儿童和外来务工人员子女一起学习手工、学画画,虽然不够专业,但最起码能保证小弟弟小妹妹的暑期安全。

在日前举行的圣奥慈善基金会捐助仪式上,11位曾经接受捐助的寒门学子,向即将跨入大学校门的学弟学妹讲述了他们的公益之路。最让人记忆深刻的是一位寒门学子的母亲,她有一对接受捐助而如愿大学梦的双胞胎女儿。她说,两个孩子知恩图报,不仅学习成绩优异,也非常有爱心。今年暑假期间留在了贵州,到偏远山区的小学支教。

“去年的支教结束时,山里孩子们异口同声的呼喊‘老师,真希望您留下来’,我们都被感动哭了。”董蓓在电话里说,她也想家,想妈妈,但她们更想带着优异的成绩回家,她们认为这才是给辛劳的父母最好的

回报。

一个个感人的故事,让即将进入大学校门的寒门学子心潮澎湃。刚考上浙江大学的钟宇巍激动地说:“在家里经济条件不好的情况下,父母还是含辛茹苦地把我培养成为一个大学生,期待我有一天能出人头地。在我考上大学遇到困难的时候,圣奥集团向我伸出援助之手,解决了我的读书费用问题。”

他还表示,要向这些学哥学姐一样,以优异的成绩回报社会,回报所有关心我们的好心人。捐助仪式上,钟宇巍和另外49名寒门学子领到了由圣奥慈善基金会捐助的总计25万元爱心款。

热线 96068
佳友民情快车
佳友微博: http://weibo.zjol.com.cn/uyjy7404
电子信箱: yjy7404@126.com
微信号: jiayoumingqingkuai